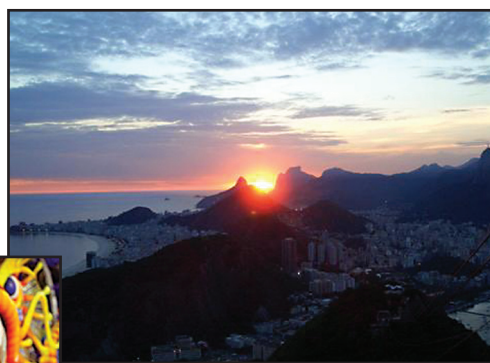


# Деловая БРАЗИЛИЯ

тома IX-X  
СПЕЦВЫПУСК

Экспорт самолетов, биотопливо и сельхозпродукция



www.polpred.com

# Деловая БРАЗИЛИЯ

тома IX-X  
СПЕЦВЫПУСК

Экспорт самолетов, биотопливо и сельхозпродукция

Использованы материалы Минэкономразвития РФ ([www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru),  
[www.torgpredstvo.ru](http://www.torgpredstvo.ru), [www.exportsupport.ru](http://www.exportsupport.ru), [www.informves.ru](http://www.informves.ru)) и информационных агентств

Деловая Бразилия, тома IX-X. Экономика и связи с Россией в 2000-08гг., 184 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, август 2008. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, Н. Королева, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг,  
Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119200 Москва, Денежный пер. 32, оф. 405, (495) 747-1121, 244-3541, (985) 784-1084, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

## СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения.....	3	Инфраструктура.....	93
Политика.....	6	Автодороги.....	93
Коррупция.....	9	Морпорты-2007.....	94
Экономика-2007.....	12	Морпорты-2005.....	95
Экономика-2006.....	15	Катера и яхты.....	97
Экономика-2005.....	19	Железные дороги-2007.....	98
Экономика-2004.....	22	Железные дороги-2004.....	98
Иноинвестиции-2007.....	26	Кожа-2007.....	99
Иноинвестиции-2006.....	27	Кожа-2006.....	99
Иноинвестиции-2005.....	28	Кожа-2005.....	102
Иноинвестиции-2004.....	29	Кожа-2004.....	103
Нефтегазпром-2007.....	30	Обувь-2007.....	104
Нефтегазпром-2006.....	31	Обувь-2006.....	105
Нефтегазпром-2005.....	33	Обувь-2004.....	106
Нефтегазпром-2004.....	35	Текстиль-2007.....	107
Химпром-2007.....	36	Текстиль-2006.....	108
Химпром-2006.....	37	Текстиль-2005.....	110
Химпром-2005.....	38	Текстиль-2004.....	112
Химпром-2004.....	39	Пищепром-2007.....	113
Биотехнологии.....	40	Пищепром-2006.....	114
Электроэнергетика-2007.....	41	Пищепром-2005.....	115
Электроэнергетика-2006.....	44	Пищепром-2004.....	116
Электроэнергетика-2005.....	46	Агропром-2007.....	116
Электроэнергетика-2004.....	47	Агропром-2006.....	118
Горнодобыча-2007.....	50	Агропром-2005.....	121
Горнодобыча-2006.....	51	Агропром-2004.....	122
Горнодобыча-2004.....	53	Свинина.....	123
Чермет-2007.....	55	Курытина.....	126
Чермет-2006.....	58	Апельсины.....	127
Чермет-2005.....	59	Кофе.....	128
Алюминий.....	61	Мясо.....	130
Медь.....	62	Сахар.....	131
Феррониобий.....	62	Леспром.....	133
Ниобий.....	62	Торговля.....	136
Никель.....	64	Внешняя торговля-2007.....	136
Машиностроение.....	65	Внешняя торговля-2006.....	137
Автопром-2007.....	66	Внешняя торговля-2005.....	139
Автопром-2006.....	68	Внешняя торговля-2004.....	140
Автопром-2005.....	69	Внешэкономсвязи-2007.....	143
Автопром-2004.....	72	Внешэкономсвязи-2006.....	144
Сельхозтехника-2007.....	73	Внешэкономсвязи-2005.....	148
Сельхозтехника-2005.....	73	Внешэкономсвязи-2004.....	150
Стройоборудование.....	74	Таможня-2007.....	152
Авиапром-2007.....	75	Таможня-2006.....	153
Авиапром-2004.....	76	Таможня-2005.....	155
Космос-2007.....	77	Таможня-2004.....	156
Космос-2006.....	78	Поддержка экспорта.....	158
Телеком-2007.....	81	Минас Жерайс.....	160
Телеком-2006.....	82	Пернамбуку.....	162
Телеком-2005.....	84	Санта-Катарина.....	162
Телеком-2004.....	86	Алагоас.....	163
СМИ.....	88	Связи с Россией-2006.....	164
Станки.....	89	Связи с Россией-2005.....	165
Оптика.....	91	Связи с Россией-2004.....	169
Судостроение.....	92	Представительства.....	183

## Бразилия

### Общие сведения

Официальное название – Федеративная Республика Бразилия. Территория – 8,5 млн. кв. км. Население – 188 млн.чел. (2006г.). Столица – г.Бразилиа. Государственный язык – португальский. Преобладающая религия – католическая. Национальный праздник – 7 сент., – День независимости (1822г.). Денежная ед. – реал (2,10 реала за 1 доллар США, на фев. 2007г.).

Проведя 3 столетия под властью Португалии, Бразилия стала независимой страной в 1822г. Будучи самой большой и населенной страной в Южной Америке, Бразилия свыше половины столетия управлялась военными режимами, достигнув при них промышленного и аграрного роста и развития внутренних районов. Эксплуатация богатых природных ресурсов и большое количество рабочей силы сделали Бразилию к 1970гг. лидером среди южноамериканских экономик. Одной из важнейших проблем остается очень неравномерное распределение доходов.

Находится в Восточной части Южной Америки, на побережье Атлантического океана. Бразилия – самая большая страна Южной Америки; имеет общие границы со всеми странами Южной Америки, кроме Чили и Эквадора. Географические координаты: 10°00' ю.ш., 55°00' з. д.

Общая площадь, включая архипелаг Фернанду-ди-Норонья, атолл Рокас, о-в Триндади, о-ва Мартин-Вас, о-ва Сан-Паулу, – 8 511 965 кв.км.; поверхности суши – 8 456 510 кв.км.; водной поверхности – 55 455 кв.км. Общая сухопутная граница – 14 691 км. (с Аргентиной – 1224 км., с Боливией – 3400 км., с Колумбией – 1643 км., с Французской Гвианой – 673 км., с Гайаной – 1 119 км., с Парагваем – 1290 км., с Перу – 1560 км., с Суринамом – 597 км., с Уругваем – 985 км., с Венесуэлой – 2200 км.). Береговая линия – 7491 км. Морские притязания: территориальные воды – 12 морских миль; прилегающая зона – 24 морских мили; континентальный шельф – 200 морских миль или до кромки внешнего края континента; исключительная экономическая зона – 200 морских миль. Климат в основном тропический, умеренный на юге.

Рельеф. В основном плоские или холмистые низменности на севере. Некоторое количество равнин, холмов, гор и узкая полоса берега. Самая низкая точка – Атлантический океан – 0 м.; самая высокая точка – пик Небпина – 3014 м. Природные ресурсы: бокситы, золото, железная руда, марганец, никель, фосфаты, платина, олово, уран, нефть, гидроэнергия, древесина. Пахотные земли – 6,96%; посевные земли – 0,9%; другие – 92,15% (2001). Орошаемые земли – 26 560 кв.км. (1998 оц.). Природные опасности: периодические засухи на северо-востоке; наводнения и случающиеся время от времени заморозки на юге.

Актуальные проблемы окружающей среды. Уменьшение площади лесов в бассейне Амазонки разрушает естественную среду обитания и угрожает существованию многих видов растений и животных, обитающих в этой области; незаконная торговля дикими животными. Загрязнение воздуха и воды в Рио-де-Жанейро, Сан-Паулу и некоторых других больших городах. Деградация почвы и

загрязнение воды в результате неправильного ведения горных разработок, деградация болот, обширные разливы нефти. Международные соглашения по охране окружающей среды, участник: Antarctic-Environmental Protocol, Antarctic-Marine Living Resources, Antarctic Seals, Antarctic Treaty, Biodiversity, Climate Change, Climate Change-Kyoto Protocol, Desertification, Endangered Species, Environmental Modification, Hazardous Wastes, Law of the Sea, Marine Dumping, Ozone Layer Protection, Ship Pollution, Tropical Timber 83, Tropical Timber 94, Wetlands, Whaling.

Численность населения – 186 112 792 чел. В авг. 2000г. в Бразилии прошла перепись населения, согласно которой численность населения составила 169 799 170 чел. Это было на 3,3% ниже, чем предполагало Бюро США по переписи населения, что сопоставимо с проведенной в 1991г. корректировкой результатов переписи населения в размере 4,6%. Оценки для этой страны учитывают растущую смертность от СПИДа. В связи с распространением СПИДа ожидаемая продолжительность жизни, численность и прирост населения могут реально оказаться ниже, а уровень детской смертности и общий уровень смертности соответственно выше; также могут произойти изменения в возрастной структуре и соотношении полов (июль 2005 оц.). Доля взрослого населения, инфицированного ВИЧ – 0,7% (2003 оц.); количество инфицированных – 660 тыс.чел. (2003 оц.); смертность от СПИДа – 15 тыс.чел. (2003 оц.).

Возрастная структура: до 14 лет – 26,1% (муж. – 24 789 495, жен. – 23 842 715); от 15 до 64 лет – 67,9% (муж. – 62 669 392, жен. – 63 719 631); старше 65 лет: 6% (муж. – 4 549 552, жен. – 6 542 009) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом – 27,81г.; мужчин – 27,06г.; женщин – 28,57г. (2005 оц.). Прирост населения – 1,06% (2005 оц.); рождаемость – 16,83 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность – 6,15 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция – -0,03 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении: 1,05 муж/жен; до 14 лет: 1,04 муж/жен; от 15 до 64 лет: 0,98 муж/жен; старше 65 лет: 0,7 муж/жен; для населения в целом: 0,98 муж/жен (2005 оц.). Общая детская смертность – 29,61 на 1 тыс. новорожденных; девочек – 25,66 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков – 33,37 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом: 71,69г.; мужчин – 67,74г.; женщин – 75,85г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости – 1,93 ребенка/жен. (2005 оц.).

В стране проживают белые (включая португальцев, немцев, итальянцев, испанцев, поляков) – 55%, потомки белых и чернокожих – 38%, черные – 6%, другие (в т.ч. японцы, арабы, индейцы) – 1%. Верующие. Католики (номинально) – 80%, другие – 20%. Языки португальский (официальный), испанский, английский, французский. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) – для населения в целом – 86,4%; мужчин – 86,1%; женщин – 86,6% (2003 оц.).

Федеративная Республика Бразилия; Republica Federativa do Brasil. Административное деление на 26 штатов и 1 федеральный округ: Акри, Алагоас, Амазонас, Амапа, Баия, Гояс, Мараньян, Мату-Гросу, Мату-Гросу-ду-Сул, Минас-Жерайс, Пара, Параиба, Парана, Пернамбуку, Пиауи, Рио-Гранди-ду-Норти, Рио-Гранди-ду-Сул, Рио-де-Жа-



нейро, Рондония, Рорайма, Сан-Паулу, Санта-Катарина, Сеара, Сержипи, Токантинс, Федеральный округ, Эспериту-Санту.

Независимость Бразилия обрела 7 сент. 1822г. (до 1822г. была колонией Португалии). Национальный праздник, День независимости, 7 сент. Конституция принята 5 окт. 1988г. Правовая система основана на римском праве. Не признается обязательная юрисдикция международного суда. Избирательное право добровольное с 16 до 18 лет и старше 70; обязательное — с 18 до 70 лет.

Исполнительная власть. Глава государства — с 1 янв. 2003г. президент Луис Игнасиу «Лула» да Сильва (Luiz Inacio «Lula» da Silva). Президент является как главой государства, так и главой правительства. Президент и вице-президент избираются по единому списку всеобщим голосованием на 4 г.

Законодательная власть. Двухпалатный национальный конгресс состоит из федерального сената (81 место; по 3 члена от каждого штата или федерального округа избираются по мажоритарному принципу на 8 лет; каждые 4 года избирается часть сенаторов: треть по окончании одного четырехлетнего периода и две трети по окончании следующего четырехлетнего периода) и Палаты депутатов (513 мест; члены избираются по системе пропорционального представительства на 4г.).

Судебная власть: высший федеральный трибунал — 11 судей назначаются президентом и утверждаются сенатом; суд высшей инстанции; региональные федеральные суды (судьи назначаются пожизненно).

Участие в международных организациях: AfDB, BIS, FAO, G-15, G-24, G-77, IADB, IAEA, IBRD, ICAO, ICC, ICCT, ICFTU, ICRM, IDA, IFAD, IFC, IFRCS, IHO, ILO, IMF, IMO, Interpol, IOC, IOM, ISO, ITU, LAES, LAIA, Mercosur, MIGA, MINUSTAH, NAM (observer), NSG, OAS, OPANAL, OPCW, PCA, RG, UN, UN Security Council (temporary), UNCTAD, UNESCO, UNHCR, UNIDO, UNITAR, UNMIK, UNMIL, UNMISSET, UNMOVIC, UNOCI, UPU, WCL, WCO, WFTU, WHO, WIPO, WMO, WTO, WTO.

Обладая крупными и развитыми сельским хозяйством, горной и обрабатывающей промышленностью и сектором услуг, экономика Бразилии превосходит совокупную экономику других стран Южной Америки и продолжает расширять свое присутствие на мировых рынках. В 2001-03гг. реальная заработная плата снизилась и экономический рост в стране составлял лишь 2,2%, поскольку страна пережила серию внутренних и внешних экономических потрясений. То, что удалось избежать финансового краха, является заслугой эластичности бразильской экономики и экономической программы, реализация которой была начата бывшим президентом Кардозу (Cardoso) и продолжена нынешним президентом.

В 2004г. в Бразилии был отмечен более мощный рост, принесший рост численности рабочих мест и заработной платы. Три столпами экономического курса, поддержанными рядом программ МВФ, явились плавающий обменный курс, антиинфляционный режим и жесткая финансовая политика. В 2001 и 2002гг. валюта сильно обесценилась, что привело к резкому изменению текущего платежного баланса. В 2003 и 2004гг. Бразилия отличилась рекордным положительным сальдо торгового баланса, что впервые с 1992г. позво-

лило достичь профицита текущего платежного баланса.

Рост производительности труда, особенно в сельском хозяйстве, также способствовал наращиванию экспорта, и в 2004г. Бразилия превзошла прошлогодний рекорд по объему экспорта. Хотя экономическое управление является удовлетворительным, сохраняются потенциальные экономические опасности. Наиболее важные из них связаны с долговым бременем. Внутренний государственный долг постоянно рос с 1994 по 2003г., истощая государственные финансы (и только в 2004г. уменьшился в процентном отношении к ВВП), тогда как внешний долг Бразилии (государственного и частного сектора) слишком велик по отношению к скромному (хотя и растущему) объему экспорта. Еще одной непростой задачей является поддержание экономического роста на протяжении достаточно длительного периода, необходимого для создания рабочих мест и снижения правительственного долгового бремени.

ВВП (по паритету покупательной способности) — 1,492 трлн.долл. (2004 оц.); уровень реального роста — 5,1% (2004 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) — 8 100 долл. (2004 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство: 10,1%; промышленность — 38,6%; сфера услуг — 51,3% (2004 оц.). Инвестиции (валовые в основной капитал) — 19,8% ВВП (2004 оц.).

Доля населения, находящегося за чертой бедности — 22% (1998 оц.). Доля в совокупном доходе или потреблении: 10% наименее обеспеченных домохозяйств — 0,7%; 10% наиболее обеспеченных домохозяйств — 48% (1998). Распределение семейного дохода — 60,7 (1998). Инфляция (розничные цены) — 7,6% (2004 оц.). Рабочая сила — 89 млн. чел. (2004 оц.). Структура занятости: сфера услуг 66%, сельское хозяйство 20%, промышленность 14% (2003 оц.). Уровень безработицы — 11,5% (2004 оц.).

Бюджет. Доходы — 140,6 млрд.долл.; расходы — 172,4 млрд.долл. (2004). Госдолг — 52% ВВП (2004 оц.). Отрасли экономики: текстильная, обувная, химическая, цементная, деревообрабатывающая промышленность, добыча железной руды, производство олова, стали, самолетостроение, производство автомобилей и комплектующих, других машин и оборудования. Рост промпроизводства — 6% (2004 оц.).

Электроэнергия. Производство — 339 млрд. квтч. (2002); потребление — 351,9 млрд. квтч. (2002); экспорт — 7 млн. квтч. (2002); импорт (электроэнергия импортируется из Парагвая) — 36,58 млрд. квтч. (2002).

Нефть. Производство — 1,788 млн.б/д (2004 оц.); потребление — 2,199 млн.б/д (2001 оц.); подтвержденные запасы нефти — 13,9 млрд.бар. (2004 оц.).

Газ. Производство — 5,95 млрд. куб.м. (2001 оц.); потребление — 9,59 млрд. куб.м. (2001 оц.); импорт — 3,64 млрд. куб.м. (2001 оц.); подтвержденные запасы — 221,7 млрд. куб.м. (2004).

Продукция сельского хозяйства: кофе, соя, пшеница, рис, кукуруза, сахарный тростник, какао, цитрусовые; говядина. Текущий платежный баланс — 8 млрд.долл. (2004 оц.).

Экспорт — 95 млрд.долл. (франко-борт, 2004 оц.) — транспортное оборудование, железная руда,

соя, обувь, кофе, автомобили. Партнеры: США – 22,4%, Китай – 6,9%, Германия – 5,1%, Нидерланды – 4,4%, Мексика – 4,2%, Аргентина – 4,1% (2003).

Импорт – 61 млрд.долл. (франко-борт, 2004 оц.) – машины, электро- и транспортное оборудование, химическая продукция, нефть. Партнеры: США – 21,4%, Аргентина – 11%, Германия – 8,7%, Китай – 4,1% (2003).

Золотовалютные резервы – 52,94 млрд.долл. (2004 оц.); внешний долг – 219,8 млрд.долл. (2004 оц.). Получатель экономической помощи – 30 млрд.долл. (2002). Валюта – реал. Код валюты – BRL Валютные курсы: BRL/USD – 2,9249 (2004), 3,0771 (2003), 2,9208 (2002), 2,3577 (2001), 1,8301 (2000), 1,8147(1999). С окт. 1994 по 14 янв. 1999г. официальный обменный курс не определялся свободно. С 15 янв. 1999г. официальный обменный курс стал определяться свободно и перестал быть привязан к долл. США. Финансовый год – календарный.

Телефонные линии – 38,81 млн. (2002). Мобильные сотовые телефоны – 46,3733 млн (2003). Телефонную систему можно охарактеризовать, как хорошо функционирующую. Широкая микроволновая радиорелейная система связи и национальная спутниковая система с 64 наземными станциями. Код – 55. Проложены 3 коаксиальных подводных кабеля. Имеются наземные спутниковые станции – 3 Интелсат (Атлантический океан), 1 Инмарсат (восточная часть региона Атлантического океана), соединенные микроволновой радиорелейной системой с наземной спутниковой станцией Megacosur Brazilsat ВЗ. Радиовещательные станции АМ – 1365, FM – 296, коротковолновые – 161 (из которых 91 общая с радиостанциями АМ-диапазона) (1999). Телевизионные вещательные станции – 138 (1997). Интернет-код страны – br. Интернет-хосты – 3163349 (2003), количество пользователей – 14,3 млн. (2002).

Железные дороги – 29 412 км. (1 610 км. электрифицировано; с широкой колеёй – 4 907 км. (колея 1,600 м.; 942 км. электрифицировано); со стандартной колеёй – 194 км. (колея 1,440 м.); с узкой колеёй – 23 915 км. (колея 1 тыс. м. – 581 км. электрифицирован); с двойной колеёй – 396 км. (колея 1 тыс. м. и 1,600 м., три рельса – 78 км. электрифицировано) (2003). Автодороги – 1 724 929 км. (с покрытием – 94 871 км.; без покрытия – 1 630 058 км.) (2000). Водные пути – 50 тыс. км. (в основном в районах, удаленных от промышленных предприятий и крупных населенных пунктов) (2004).

Трубопроводы. Для нефти – 5212 км.; для нефтепродуктов – 4755 км.; для газа – 10 739 км.; для сжиженного нефтяного газа – 341 км.; для газоконденсата – 244 км. (2004).

Порты и гавани: Белен, Витория, Ипьеус, Имби-туба, Манаус, Паранагуа, Порту-Алегри, Ресифи, Рио-де-Жанейро, Риу-Гранди, Салвадор, Сантус, Форталеза. Торговый флот – 151 судно (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 2 961 431 брт / 4 725 267 дедвейт-тонн. В их числе суда, принадлежащие иностранным владельцам (Чили – 2, Германия – 7, Монако – 9, Панама – 1, Испания – 7) и суда, зарегистрированные в других странах – 11. Балкеры – 29, сухогрузы – 22, танкеры для перевозки химикатов – 7, нефтерудовозы – 6, контейнеровозы – 12, танке-

ры для перевозки сжиженного газа – 12, многофункциональные большегрузные суда – 1, грузопассажирские суда – 5, нефтяные танкеры – 48, ролкеры – 8, пассажирские суда малого каботажного плавания – 1 (2003 оц.).

Аэропорты – 4136 (2004 оц.). Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием – 698 (свыше 3047м. – 7; от 2 438 до 3047м. – 23; от 1524 до 2437м. – 158; от 914 до 1523 м. – 461; менее 914 м. – 49) (2004 оц.). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия – 3438 (свыше 3047м. – 1; от 1524 до 2437 м. – 78; от 914 до 1523 м. – 1579; менее 914 м. – 1 780) (2004 оц.). Вертолетные аэродромы – 417 (2003 оц.).

Роды вооруженных сил: бразильская армия, бразильский ВМФ (включает морскую авиацию и морскую пехоту), бразильские ВВС. Призывной возраст с 19 лет для обязательной военной службы на 12 месяцев, с 17 лет – для добровольцев (2001). Общее количество людских военных ресурсов, мужчин от 15 до 49 лет – 52 100 042 (2004 оц.); годные к военной службе мужчины от 15 до 49 лет – 34 799 098 (2004 оц.); число мужчин, ежегодно достигающих призывного возраста – 1 788 495 (2004 оц.). Военные расходы в долларовом эквиваленте – 10,4394 млрд.долл. (2003); к ВВП – 2,1% (2003).

Международные проблемы. Непокойный регион на стыке Аргентины, Бразилии и Парагвая используется для отмывания денег, контрабанды, перевозки оружия и наркотиков, а также финансирования экстремистских организаций. Неурегулированный спор с Уругваем за некоторые острова на реках Куараи и Инвернада требует привлечения в качестве третьей стороны Аргентины.

Наркотики. Незаконное выращивание конопли, незначительное выращивание коки (для внутреннего потребления). У правительства есть обширная программа уничтожения посевов конопли. Бразилия важный пункт транзита кокаина из Боливии, Колумбии и Перу, предназначенного для США и Европы. Увеличивается использование страны наркокурьерами как промежуточной базы при транспортировке наркотиков по воздуху между Перу и Колумбией. С наркоторговлей связан рост насилия и контрабанды оружия. Средства, полученные в Бразилии от незаконных операций с наркотиками, часто отмываются через финансовую систему. Значительная незаконная финансовая деятельность в регионе на стыке Аргентины, Бразилии и Парагвая.

Конкурентоспособность. Бразилия – наиболее развитое в экономическом отношении государство Латинской Америки. За счет собственного производства обеспечивается 90% внутреннего спроса на промышленные товары, в т.ч. 80% – на машины и оборудование, а целый ряд конкурентоспособных товаров поставляется на мировой рынок. Бразилия занимает 11 место в мире по выпуску автомобилей, является ведущим производителем региональных самолетов и других высокотехнологических товаров.

Страна располагает огромными минеральными сырьевыми ресурсами. Является первым в мире производителем железной руды (19,1%), вторым – марганца (13,3%) и тантала (16,1%) и фактически монополистом по ниобию (95,1%), входит в первую пятерку по добыче бокситов, олова, лития, магния. Потребности в нефти удовлетворяются за счет собственной добычи, свыше 80% которой

осуществляется на континентальном шельфе. Бразилия является рекордсменом по глубоководному бурению и обладает самым современным оборудованием в этой области. Только Бразилия добывает нефть с морского дна на глубине 2 тыс. м.

В 2004г. Бразилия заняла 7 место среди крупнейших мировых экспортеров продовольствия, опередив такие государства, как Австралия, Канада, Аргентина. Бразилия занимает 1 место по экспорту концентрированного апельсинового сока, 2 — по производству сои и по экспорту мяса птицы, ей принадлежат ведущие позиции на мировом рынке по производству и экспорту сахара тростникового, кофе (30% мирового производства), какао (20% мирового производства), ананасов, говядины, свинины и других продуктов.

Главной задачей Бразилии на современном этапе является триединая формула борьбы с бедностью, голодом и за снижение вопиющего социального неравенства. На это нацелены курс на возобновление экономического роста, создание новых рабочих мест, основные реформы, наиболее приоритетные из которых — пенсионная и налоговая.

Существенное улучшение ситуации в бюджетной сфере и перелом негативных тенденций во внешнеторговом секторе Бразилии, не смогли ускорить темпы экономического роста. В 2003г. ВВП сократился на 0,2%, в результате Бразилия оказалась на 15 месте в мире по абсолютному размеру ВВП (493,5 млрд.долл.). ВВП на душу населения составил 2,8 тыс.долл.

Однако в IV кв. 2003г. появились предпосылки для ускорения экономического роста, которые позволили Бразилии получить очередной транш в 6,6 млрд.долл. от МВФ и добиться продления на 15 месяцев действия кредитного соглашения. Ожидается, что по итогам 2004г. темп прироста ВВП Бразилии составит 4%.

В I пол. 2004г. ВВП увеличился на 4,2%, промышленное производство — на 7,7%. За 9 мес. 2004г. инфляция уменьшилась до 6,7% (9,3% в 2003г.). Продолжавшийся рост внешнеторгового товарооборота (с 121,4 млрд.долл. в 2003г. до 126,4 млрд.долл. за 9 мес. 2004г.) привел к увеличению положительного saldo баланса текущих операций с 4,1 млрд.долл. в 2003г. до 9,6 млрд.долл. за 9 мес. 2004г. и росту валютных резервов с 49 млрд.долл. в 2003г. до 49,5 млрд.долл. на начало окт. 2004г.

На конец сент. 2004г. уровень безработицы составил 10,9% от экономически активного населения. Минимальный уровень зарплаты составляет 83 долл. Наблюдался рост доверия иностранных инвесторов, выразившийся в увеличении притока прямых иностранных инвестиций в экономику Бразилии, который за 9 мес. 2004г. составил 12,3 млрд.долл. (10,3 млрд.долл. за весь 2003г.). Одной из основных проблем Бразилии остается значительный внешний долг, который по итогам I пол. 2004г. составил 204,9 млрд.долл., из которых 113,1 млрд.долл. — долг государственного сектора и 91,8 млрд.долл. — долг частного сектора.

Бразилия — крупная региональная держава с нарождающимися глобальными интересами. Ее лидирующее положение в южноамериканском регионе (территория, численность населения, объем ВВП, уровень научно-технического развития и вооруженных сил) позволяют претендовать на центр

становления латиноамериканского полюса многополярного мира. При этом Бразилия предпочитает видеть себя не столько последней в списке стран «первого эшелона», сколько первой в числе развивающихся стран.

В рамках модели открытой экономики, провозглашенной в начале 90гг., правительство Лулы в качестве важнейшей выдвинуло задачу роста внешней торговли. При всех достижениях во внешне-торговой сфере, по степени участия в международном разделении труда Бразилия существенно отстает от стран, обладающих сопоставимым с ней экономическим потенциалом. Находясь в 2003г. на 15 месте в мире по размерам ВВП, она является только 26 экспортером и 27 импортером (по данным ВТО).

В 2004г. была одобрена Специальная экспортная программа, ставящая целью увеличение объема экспорта до 100 млрд.долл., а также диверсификацию товарных потоков. При этом особое внимание уделяется странам, обладающим высоким экономическим потенциалом, среди которых выделяются ЕС, Китай, ЮАР, Индия и Россия.

## Политика

Согласно конституции 1988г., Бразилия — федеративная республика, в состав которой входят 26 штатов и столичный федеральный округ. Глава государства, правительства и верховный главнокомандующий — президент, избираемый прямым всеобщим голосованием на 4г. С 1 янв. 2003г. этот пост занимает Луис Инасио Лула да Силва, который в нояб. 2006г. был переизбран на второй срок и официально вступил в должность 1 янв. 2007г. Вице-президент страны — Жозе Аленкар.

Высший законодательный орган — Национальный конгресс, состоящий из сената (81 чел.) и Палаты депутатов (513 чел.). По итогам всеобщих выборов в Бразилии, прошедших в окт. 2006г., в Палате депутатов крупнейшие фракции имеют проправительственные Партия бразильского демократического движения (ПБДД) и Партия трудящихся (ПТ). В результате состоявшихся 1 фев. 2007г. выборов глав обеих палат парламента председателем федерального сената и национального конгресса на очередной двухлетний срок стал видный политический деятель, член Партии бразильского демократического движения Ренан Калейрос, а председателем палаты депутатов — представитель Партии трудящихся Арлиндо Кинаглия. Министр иностранных дел — Селсо Луис Нунес Аморим.

Основные политические партии страны. Правящая Партия трудящихся (ПТ), которая была создана в 1980г. и стоит на позициях, близких к левой социал-демократии. Выступающая в поддержку правительства Партия бразильского демократического движения (ПБДД), созданная в 1981г., придерживается центристской ориентации, объединяя разнородный в сравнении с другими политическими формированиями блок сил. Партия бразильской социал-демократии (ПБСД), образованная в 1988г. выходцами из ПБДД, придерживается центристских взглядов, считается «партией интеллектуальной элиты» Бразилии и является основной оппозиционной силой. Партия либерального фронта (ПЛФ), созданная в 1984г., представляет интересы крупного и части среднего национального капитала, занимает правопоцентристские



позиции. В начале фев. 2007г. было объявлено о реформировании партии: будут изменены название партии, ее символика, устав. Известно о переименовании партии в Демократическую партию (ДП). Демократическая трабалистская партия (ДТП), созданная в 1979г. при содействии Социал-терна, поддерживает тесные связи с рядом входящих в него партий, представляет в основном интересы мелкого и части среднего национального капитала, отдельных категорий трудящихся. Бразильская трабалистская партия (БТП), созданная в 1980г., представляет интересы мелких и средних предпринимателей. Прогрессистская партия (ПП), образованная в 1995г. в результате слияния Прогрессивно-реформистской партии, Прогрессистской партии и части БТП, придерживается консервативных правополитических взглядов.

Несмотря на коррупционные скандалы в правительстве, Лула да Силва сохранил довольно высокую популярность прежде всего в бедных слоях населения, а достаточно успешное развитие экономики обеспечило его победу. Однако рост экономики мог быть стабильным, если бы не существенные недостатки в экономической политике правительства, — так международные наблюдатели оценивают нынешнее положение в этой стране.

Данная ситуация, отмечают они, значительно отличается от существовавшей четыре года назад, когда нынешний президент, также в результате выборов, пришел к власти. Тогда бедные слои населения связывали с ним более справедливое перераспределение богатства, в то время как многие банкиры и промышленники стали спешно переводить свои капиталы за пределы страны, вследствие чего она оказалась на грани неплатежеспособности.

Хотя и теперь уровень бедности все еще остается высоким, положение с занятостью и зарплатой постепенно улучшается. В предвыборные годы значительно увеличилось число лиц, получающих социальное пособие, размеры которого, правда, составляют (в пересчете на единую европейскую валюту) всего 25 евро в месяц. На бедном северо-востоке страны число получателей этого пособия достигло 22 млн. (при численности населения Бразилии 186 млн.чел.).

Бывшие критики Лула да Силвы в сфере бизнеса более или менее удовлетворены его экономическим курсом. Банки получают рекордные прибыли, курс акций на крупнейшей фондовой бирже в г.Сан-Паулу за годы его правления вырос в 4 раза. Этому способствовала прежде всего благоприятная хозяйственная конъюнктура в мире, а также высокий спрос Китая, Индии и других стран с развивающимися рынками на бразильское сырье (прежде всего сою и железную руду), который вызвал в Бразилии небывалый экспортный бум. Вопреки существовавшим опасениям, президент сделал ставку на стабильную бюджетную и денежно-кредитную политику. С помощью политики высоких процентных ставок Центральный банк снизил уровень инфляции до 4%, а курс национальной валюты — реала по отношению к доллару за четыре года вырос почти в два раза. Доходы, получаемые от бразильских государственных займов, которые в период кризиса на финансовом рынке страны в 2002г. доходили иногда до 30%, лишь на 2% превышают доходы от надежных инвестиций в США. Благодаря этому риски от фи-

нансовых вложений в Бразилии теперь оцениваются ниже, чем когда-либо.

Однако далеко не все экономисты столь однозначно оценивают успехи экономической политики правительства Лула да Силвы. По мнению экспертов аналитической компании Creditsight, многие инвесторы недооценивают среднесрочные риски капиталовложений в Бразилии. Дело в том, что государственный бюджет страны в долгосрочной перспективе не застрахован от рисков, а промышленность во все большей степени подвержена «голландской болезни». Это значит, что большие валютные поступления от экспорта бразильского сырья ведут к такому повышению курса национальной валюты, что товары, производимые перерабатывающей промышленностью Бразилии, становятся неконкурентоспособными. В результате бразильский горнодобывающий концерн Companhia Vale do Rio Doce, который является крупнейшим в мире производителем железной руды, с 2002г. увеличил объем продаж этой продукции почти в 4 раза — до 50 млрд.долл., тогда как бразильские производители обуви и текстиля, автомобилей, машин и оборудования стали почти неконкурентоспособными на внешнем рынке.

«В то время как Китай, — пишет германская газета Frankfurter Allgemeine Zeitung (FAZ), — во все большей степени становится «мастерской мира», а Индия — «фабрикой инноваций», Бразилии пока уготована только роль сырьевой базы». Правда, считает газета, в этой области перед страной открываются хорошие перспективы, несмотря на то, что некоторые сектора сельского хозяйства понесли потери из-за ревальвации реала, снижения цен на сою и прошлогодней засухи.

Бразилия может сыграть ведущую роль в сфере производства растительного сырья для энергонабжения: нигде в мире производство заменителя бензина из сахарного тростника не является таким дешевым, как в этой стране. Весьма перспективно и производство биодизеля из сои, пальмового масла и клешевины. Согласно подсчетам бывшего министра сельского хозяйства Бразилии Р. Родригеса, для расширения указанного производства страна располагает площадью, равной территории двух с половиной Германий, при этом, по его словам, не будут затронуты леса в бассейне р.Амазонка. Между тем, по свидетельству Greenpeace и других природоохранных организаций, хищническое истребление этих лесов, являющихся «легкими планеты», продолжается.

Хотя экономическое положение Бразилии за годы правления Лула да Силвы улучшилось, темпы роста ее реального ВВП за этот период (в среднем ниже 3%) заметно отстают от аналогичных средних показателей других стран Латинской Америки (с 2004г. — 5% в год). Эксперты объясняют этот факт прежде всего отставанием Бразилии в сфере важных структурных реформ: правительство Лула да Силвы не осуществило реформу трудового законодательства, не реформировало крайне запутанную налоговую систему, не завершило пенсионную реформу.

Основные задачи, стоящие перед правительством вновь избранного президента, считают наблюдатели, — это эффективное осуществление всех намеченных реформ, создание в стране столь необходимой инфраструктуры, снижение уровня инфляции и активная борьба с коррупцией.



Слишком тяжелое налоговое бремя, превышавшее в последние годы 37% ВВП, тормозит развитие бразильской экономики и приток в страну иностранного капитала. Слишком высокими, по мнению экспертов, являются и социальные расходы. Бразилия имеет такую пенсионную систему, при которой плательщики взносов уходят на пенсию в основном по достижении 55 лет. Средний возраст представителей бразильского среднего класса, являющихся основными плательщиками этих взносов, примерно столько же высок, как и в странах Европы, где пенсионный возраст значительно выше.

Внутриполитическая ситуация в 2006г. во многом определялась подготовкой и проведением в стране всеобщих выборов. Избирательная кампания сопровождалась рядом коррупционных скандалов. В этих условиях правительству Л.Лулы пришлось приложить немало усилий с тем, чтобы не только противостоять ожесточенному напору оппозиции, объединившегося вокруг правоцентристского альянса Партии бразильской социал-демократии и Партии либерального фронта, но и отбиться от обвинений в коррумпированности регулярно озвучиваемых в СМИ в ходе развязанной «с подачи» оппозиционных сил кампании по дискредитации федеральных властей и ядра левоцентристского блока – Партии трудящихся. Луис Инасио Лула да Силва одержал победу во втором туре выборов, получив более 60% голосов избирателей. Сама ПТ, ослабленная целым рядом скандалов, не сумела обеспечить себе большинство голосов на выборах ни в палату депутатов ни в сенат, уступив первенство Партии бразильского демократического движения.

Среди основных задач правительства – принятие мер по стимулированию экономического роста, а также продолжение преобразований, направленных на снижение безработицы, поддержание низкого уровня инфляции, привлечение иностранных инвестиций, проведение пенсионной и налоговой реформ.

Продолжает проводиться интенсивная работа по реализации ряда социальных программ, приоритетное положение среди которых занимает «Семейная копилка», ориентированная на предоставление материальной помощи малоимущим слоям населения. Реализуются программы, ориентированные на развитие компьютерной грамотности и призванные распространить блага информационных технологий, в первую очередь среди малообеспеченных слоев населения.

За последние десятилетия Бразилия добилась значительных успехов в области современного промышленного производства, оставаясь, при этом, страной с высокоразвитыми с/х комплексом и сферой услуг.

Успехи в области социально-экономического развития сложились благодаря либеральной трансформации Бразилии, начавшейся в начале 90гг. В рамках политики государства по переходу к новой модели социально-экономического развития пересмотрены многие принципы и подходы в области ведения хозяйства. Страна изменила саму концепцию социально-экономического развития, что было необходимым условием на пути перехода страны к либеральной экономике. На пути реформ, правительство столкнулось со многими проблемами в социальной и экономической областях, которые требовали быстрых и взвешенных

решений, способных предотвратить нарастающую напряженность в обществе.

Современная концепция социально-экономического развития Бразилии во многом определилась с принятием в 1993г. стабилизационной программы «План Реал», явившейся претворением в жизнь инициатив министра финансов Бразилии Фернандо Энрике Кардозо (впоследствии занимал пост главы государства страны в течение двух президентских сроков).

Первоочередными задачами стабилизационной программы «План Реал» явились меры, направленные на снижение темпа инфляции до приемлемого уровня и укрепление национальной валюты. Правительство заменило прежнюю национальную валюту – крузейро на новую денежную ед. – реал. При этом, курс реала был ограничен пределами заданного коридора, что послужило для создания номинального «якоря» с целью подавления инфляционных процессов.

Указанная мера послужила основой для начала реализации структурной реформы государства, а также оказала благотворное влияние на инвестиционный климат страны, придав новый импульс для дальнейшего развития приватизации и реформ в системе государственного регулирования бюджетной политики и налогообложения.

С момента начала реализации «Плана Реал» Бразилия добилась немалых успехов:

- привлечение прямых иноинвестиций в реальные сектора национальной экономики; создание условий для открытия на территории Бразилии производственных филиалов западных крупных компаний, в т.ч. ТНК;
- проведение внешнеэкономической политики, основанной на стратегии постепенного замещения импорта и расширения товарной номенклатуры бразильского экспорта за счет наукоемких товаров, в т.ч. машинно-технических.

По многим социально-экономическим признакам Бразилия относится к категории развивающихся стран. В соответствии с классификацией ООН, Бразилия отнесена к группе «новых индустриальных стран». Бразилию также относят к числу стран с «формирующимися» рынками. Согласно оценкам Всемирного экономического форума, по уровню конкурентоспособности экономики Бразилия в 2006г. заняла 66 место.

Внешняя политика Бразилии традиционно базируется на прагматических началах и нацелена на всемерное укрепление международного авторитета и влияния страны, повышение политического веса Бразилии в мировых делах, углубление ее конструктивного взаимодействия с ведущими мировыми державами, влиятельными внерегиональными государствами и объединениями, укрепление лидирующих позиций страны в диалоге по линии «Юг-Юг» и ее ключевой роли в процессе интеграции в Южной Америке. Деятельность страны на международной арене нацелена на утверждение в мировой политике принципов многополярности и примата международного права, центральной роли ООН.

Следуя закрепленному в конституции страны принципу исключительно мирного использования ядерной энергии, Бразилия в полном объеме подключилась к Договору о нераспространении ядерного оружия в Латинской Америке (Договор Тлателолко), ратифицировала четырехстороннее

соглашение о гарантиях с Магатэ, является участником Декларации Мендосы (отказ от производства, приобретения, использования и разработки химического и бактериологического оружия), а также объявила об исключительно мирном характере своей национальной ядерной программы. Страна входит в состав участников РКРТ, с июня 2006г. председательствует в Группе ядерных поставщиков, присоединилась к Договору о нераспространении ядерного оружия, ратифицировала Договор о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний. В совете управляющих Магатэ страна выступает за урегулирование иранской проблемы сугубо в политико-дипломатической плоскости, заявляя о праве участников ДНЯО на мирное использование атомной энергии, но одновременно настаивая на принятии Тегераном мер по восстановлению доверия к своей ядерной программе и на прекращении им связанной с обогащением урана деятельности. Бразилия осудила проведение КНДР ядерных испытаний.

Страна активно действует в Организации американских государств (ОАГ), Латиноамериканской экономической системе (ЛАЭС), Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ), играет одну из ведущих ролей в «Группе Рио», Общем рынке Южного конуса (Меркосур). Является участником Межамериканского договора о взаимной помощи (Договор Рио-де-Жанейро, 1947г.), имеет статус наблюдателя в Движении неприсоединения.

В ООН Бразилия занимает взвешенную позицию, ее усилия в значительной мере сконцентрированы на получении места постоянного члена Совета безопасности, в т.ч. в рамках «Группы четырех» (Бразилия, Германия, Индия, Япония).

Предпринимаются шаги по обеспечению постоянного участия страны в мероприятиях «на полях» встреч, проводимых в формате «Большой восьмерки».

В последние годы Бразилия значительно активизировала отношения с государствами арабского мира и Африки. Инициировала проведение саммитов Южная Америка-Лига Арабских Государств (г.Бразилия, май 2005г.) и Южная Америка-Африка (г.Абуджа, нояб. 2006г.)

Бразильцы с заинтересованностью подходят к участию в новом механизме многостороннего сотрудничества в рамках группы БРИК, запущенного в ходе встречи министров иностранных дел Бразилии, России, Индии и Китая в сент. 2006г. «на полях» 61 сессии ГА ООН.

Продолжается активное взаимодействие в рамках группы ИБСА (Индия, Бразилия, ЮАР). В сент. 2006г. в г. Бразилия состоялся первый саммит стран этой группы.

## Коррупция

Президент Бразилии Луис Инасио Лула да Силва в своей предвыборной программе 2006г. декларировал усиление борьбы с коррупцией, квалифицированной им как «одно из наибольших зол страны», в качестве приоритета деятельности своего правительства. После его переизбрания высшим руководителем страны в начале нынешнего года были проведены несколько масштабных и широко разрекламированных операций по искоренению «национального зла», объектами которых стали сотни высокопоставленных чиновни-

ков, предпринимателей, законодателей. Законодательное собрание штата Амазонас в полном составе, за исключением одного депутата из 43, смещено по обвинению в коррупции.

Расследуются связи старшего брата президента с «мафией азартных игр» в г.Сан-Пауло. Вынужден был уйти в отставку давнишний соратник президента, министр горнорудной промышленности и энергетики С.Рондо в связи с подозрениями в получении крупной взятки. Более двух месяцев продолжается расследование коррупционных обвинений (от получения взяток до покупки земельных участков через подставные фирмы) в адрес председателя федерального сената Р.Калейроса, видного деятеля Партии бразильского демократического движения (ПБДД), формирующей наряду с Партией трудящихся (ПТ) ядро провластной коалиции.

В «черном списке» местной ЦИК из-за нарушений законодательства, в т.ч. по обвинению в подкупе избирателей, оказались семь из 27 губернаторов штатов, получивших свои посты в ходе всеобщих выборов в окт. 2006г. Четверо из них принадлежат к партиям, входящим в правительственный политический блок. По аналогичным делам проходят 4 сенатора и 25 депутатов нацконгресса.

Ставшие достоянием гласности сведения о повсеместной коррупции, в первую очередь о нецелевом использовании, воровстве государственных средств, поставили под угрозу выполнение программы ускорения экономического развития страны, на цели которой до 2010г. планируется выделить 500 млрд. реалов (250 млрд.долл.). Каждый год государство теряет от 25 до 40 млрд. реалов, оседающих в карманах и на банковских счетах коррумпированных чиновников, которые распределяют госзаказы — от строительных работ до закупок медоборудования для больниц и питания для школ.

На последнем заседании Всемирного экономического форума в Давосе в конце 2006г. Бразилия была названа экспертами одной из самых коррумпированных стран мира. Отмечалось, что возбужденные иностранными правоохранительными органами дела о коррупции против бразильских физических и юридических лиц не имеют здесь юридической перспективы. В 2006г. федеральная полиция провела 167 операций, в результате которых обвинения в коррупции предъявлены 2500 чел. За 5 месяцев 2007г. проведена 61 операция и арестовано 880 подозреваемых в коррупции. В 1996-2006гг. верховный федеральный суд рассмотрел 29 уголовных дел, связанных с коррупцией среди высокопоставленных лиц, и только один обвиняемый был осужден.

В 2005г., когда стало известно о широком подкупе руководством ПТ более сотни членов национального конгресса, своих мандатов лишились после разбирательства в комиссиях по этике с десятков депутатов (часть из них сложила свои полномочия добровольно в страхе перед возможными разоблачениями и ограничением своих политических прав). В федеральном сенате за всю 15-летнюю историю существования совета по этике был лишен мандата по обвинению в коррупции один член верхней палаты. В 2005г. после вышеупомянутого скандала было вынуждено уйти в отставку коррумпированное руководство ПТ. Сейчас боль-

шинство его членов возвращаются в большую политику.

Неэффективность антикоррупционных действий во многом объясняется тем, что в Бразилии «исторически» не существует специализированного законодательства, регламентирующего борьбу с этим явлением. Это обусловлено отсутствием в местном праве самого определения коррупции. Преступления в этой области рассматриваются здесь исключительно как составная часть правонарушения в сфере госуправления.

В целом юридические нормы, предусматривающие ответственность за коррупцию присутствуют в ряде законодательных актов уголовного и административного кодексов страны. Данные нормы содержат традиционное определение состава преступления в сфере коррупции. В разделе «Преступления в сфере государственного управления» уголовного кодекса (последние дополнения и изменения были внесены в 2000г.) за коррупцию предусмотрено наказание в виде тюремного заключения (от 2 до 12 лет) и штраф. Если действия чиновника нанесли значительный ущерб государству, наказание по решению суда может быть увеличено от трети до половины от установленного законом максимального срока. За принуждение к коррупции госслужащего со стороны физических лиц предусмотрено аналогичное наказание.

Основным инструментом борьбы с коррупцией в Бразилии является закон №8429 «О правонарушениях в сфере государственного управления» от 2 июня 1992г. административного кодекса. В качестве взятки признаются не только переданные чиновнику наличные денежные средства, но и полученные им в результате его противоправных действий любого рода преференции экономического характера: акции, льготный кредит, «откаты» при заключении сделок, услуги по льготному приобретению или приобретению недвижимого и движимого имущества. За коррупцию одной из статей этого закона предусмотрено наказание в виде увольнения с госслужбы и запрета занимать государственные должности, а также поражение в гражданских правах на срок от 8 до 10 лет. Конфискация незаконно нажитого имущества практикуется в случае растраты госслужащим государственных средств в корыстных интересах и особо крупных размерах.

Наибольшей коррумпированностью в Бразилии является сфера государственных заказов и закупок (подряды на строительство народнохозяйственных объектов, приобретение имущества на нужды государства, в т.ч. для вооруженных сил). В стремлении сузить возможности для совершения противоправных действий коррупционного характера в этой области власти в 1994г. (последние дополнения и изменения были внесены в 1999г.) приняли новый закон о государственных закупках и заказах, в котором были введены нормы ответственности за коррупцию, предусматривающие наказание от 6 месяцев до 5 лет лишения свободы.

В местном законодательстве отсутствуют положения, устанавливающие ответственность юридических лиц за коррупционные преступления. В генпрокуратуре объясняют это невозможностью доказать подобные факты в судебных инстанциях. В практическом плане компании, обоснованно заподозренные в совершении действий коррупционного характера в отношении госслужащих,

заносятся в «черные списки» и фактически лишаются возможности получать госзаказы.

Бразильское законодательство в рамках мер по противодействию коррупции предъявляет к госслужащим достаточно серьезные требования. Согласно федеральному кодексу этического поведения, а также аналогичным документам, принятым на уровне штатов, чиновники не имеют права заниматься коммерческой деятельностью, состоять в наблюдательных советах частных компаний. Им запрещено получать денежные вознаграждения, подарки от физических и юридических лиц, пользоваться услугами последних при оплате транспортных расходов, проживания в гостиницах и т.д.

Следует также отметить такую особенность бразильской правоприменительной практики в области борьбы с коррупцией: дела по обвинению в коррупционной деятельности госслужащих рассматриваются по преимуществу в судах первой инстанции (районные суды по российской аналогии), занимающихся в основном административными правонарушениями. Это позволяет с учетом упрощенной процедуры проведения судебного разбирательства оперативно расследовать и по возможности пресекать коррупцию в госаппарате. Рассмотрение же подобных дел в судах более высоких инстанций может длиться годами.

Госслужащие высшего и среднего звена при назначении на должность должны информировать о потенциально возможных случаях, когда их личные интересы экономического характера могут войти в противоречие с исполнением ими служебных обязанностей. Они обязаны незамедлительно сообщать о поступивших в их адрес от частных фирм приглашениях по устройству на работу (вне зависимости дали они согласие или нет). В течение четырех месяцев после ухода с государственной службы сотрудники данной категории не могут заниматься консультационной практикой, работать в частных компаниях или общественных организациях, деятельность которых связана с их прошлыми обязанностями по госслужбе.

В системе государственных органов функции надзора за соблюдением законности, в т.ч. в сфере борьбы с коррупцией, возложены на генпрокуратуру и ее территориальные подразделения (в субъектах бразильской федерации аналогичная работа проводится автономно действующими прокуратурами штатов). Согласно местному законодательству, только это ведомство имеет право вести расследование в отношении высших государственных должностных лиц, а также возбуждать дела, в т.ч. по коррупции, имеющие уголовный состав преступления, и представлять их в федеральные судебные инстанции.

Непосредственно вышеуказанные функции в генпрокуратуре возложены на контрольную палату. Это подразделение периодически проводит соответствующие проверки по соблюдению законности в органах государственной власти и по их результатам представляет обязательные для исполнения рекомендации, призванные предупредить правонарушения коррупционного характера.

Осуществление оперативно-розыскных мероприятий по фактам коррупции в соответствии с действующим процессуальным кодексом возложено на федеральную полицию, которая действует по поручению или во взаимодействии с генпрокуратурой. Как стало известно из обнародованных



подробностей проведенной в начале 2007г. операции «Навалья» («Опасная бритва»), важным инструментом федеральной полиции в получении доказательств получения взяток стало санкционированное генпрокуратурой прослушивание телефонных разговоров лиц, подозреваемых в коррупционных делах. Установленная в департаменте разведки и контрразведки федеральной полиции в г. Бразилиа основная система перехвата телефонных сообщений позволяет вести прослушивание и запись одновременно 3000 телефонных линий. Управления федеральной полиции штатов имеют другие, но не такие мощные системы прослушивания.

В сфере исполнительной власти центральная роль в борьбе с коррупцией отведена созданному в мае 2001г. главному контрольному управлению (ГКУ) при администрации президента Бразилии, возглавляемому руководителем в ранге федерального министра. По закону от 28 мая 2003г. ГКУ призвано способствовать в рамках полномочий, установленных законодательной властью по предотвращению и борьбе с коррупцией, повышению «транспарентности» государственного контроля, эффективности охраны госсобственности. В 2005г. в ГКУ создан антикоррупционный секретариат. Как заявил в конце июля 2007г. руководитель ГКУ Ж.Ааже, в ходе аудиторских проверок с 2003г. 1221 префектуры северных и северо-восточных штатов страны серьезные финансовые нарушения обнаружены в 77% из них.

ГКУ представляет свои заключения по предполагаемым случаям коррупции президенту страны, счетной палате и федеральной налоговой службе. В случае наличия признаков состава уголовного преступления все материалы передаются генпрокуратуре, которая возбуждает соответствующее дело и проводит дальнейшее его расследование при содействии федеральной полиции.

Важная роль в противодействии коррупции в последнее время отводится действующей при минфине с 1998г. Комиссии по контролю за финансовыми операциями. Фактически данное ведомство выполняет роль финансовой разведки. Полученные ею материалы по «отмыванию незаконных доходов» представляются компетентным органам и являются весомой доказательной базой при обвинении госчиновников в преступлениях коррупционного характера.

Правительство приступило к реализации национальной программы модернизации системы контроля за расходованием бюджетных средств. К ней привлекаются генпрокуратура, счетная палата и судебные органы. В ее рамках намечено подготовить большое количество аудиторов. Программа финансируется Межамериканским банком развития.

Помимо исполнительной власти в борьбе с коррупцией участвует и законодательная власть в рамках парламентских комиссий по расследованию (ПКР). Согласно статье 58 конституции, ПКР формируются палатой депутатов либо федеральным сенатом нацконгресса по запросу 1/3 членов одной из палат и на определенный срок, как правило, на время законодательной сессии, для рассмотрения какого-либо конкретного случая. При необходимости срок их деятельности может быть продлен решением соответствующей палаты парламента. При этом депутатский и сена-

торский состав данных комиссий должен пропорционально отражать расклад политических сил в палате.

В отношении ПКР бразильское законодательство, неукоснительно следуя принципу разделения властей, вводит ряд существенных ограничений на их деятельность. Так, комиссии не имеют права осуществлять расследования в отношении президента республики, не могут приглашать на свои заседания для дачи показаний вице-президента страны, судей высших инстанций, губернаторов штатов, префектов городов. В случае подтверждения фактов коррупции все материалы направляются в генпрокуратуру для возбуждения уголовного дела. Однако деятельность ПКР по делам коррупции мало эффективна, отличается «работой на публику и СМИ», а в некоторых случаях даже покровительством коллег по парламенту.

Контроль за высшей законодательной властью, включая коррупционную проблематику, возложен на федеральную счетную палату. При обнаружении фактов коррупции среди парламентариев все материалы направляются в генпрокуратуру, которая во взаимодействии с федеральной полицией проводит предварительное расследование. Для возбуждения уголовного дела в отношении сенатора или депутата нацконгресса на проведение следственных действий, затрагивающих их иммунитет, необходимо получить согласие руководства парламента. При этом парламентарий продолжает исполнять свои обязанности вплоть до решения суда, подтверждающее его виновность и невиновность. Вместе с тем палаты нацконгресса в случае особо «громких дел» могут на своих заседаниях по рекомендации комиссий по этике и при наличии неоспоримых улик принять решение о лишении депутата или сенатора его полномочий еще на стадии проведения следствия.

В целом бразильские власти последовательно проводят линию на совершенствование антикоррупционных норм в действующем законодательстве, укрепление контрольных и правоохранительных органов, и придание большей эффективности их деятельности, в т.ч. с учетом положений конвенции ООН против коррупции, ратифицированной Бразилией в июне 2005г. Однако, Бразилии пока не удалось добиться решительного перелома в борьбе с искоренением повсеместной коррупции и ее последствиями.

Бразильское законодательство определяет единый порядок представления гражданами, в т.ч. госслужащими, сведений о доходах, имуществе и обязательствах имущественного характера в налоговые органы страны. Основополагающими в этой сфере являются федеральные законы №8981 от 20 янв. 1995г., №9249 от 26 дек. 1995г., №9250 от 26 дек. 1995г. (в редакции федеральных законов №9532 от 10 дек. 1997г., №11119 от 25 мая 2005г. и №11311 от 13 июня 2006г.), а также №9779 от 19 янв. 1999г.

В соответствии с законодательными нормами ежегодно, до 30 апр., должны представить в федеральную налоговую службу сведения о доходах, полученных за предыдущий год, граждане, которые в отчетный период, в частности, имели:

- совокупный налогооблагаемый доход свыше ежегодно устанавливаемого минимального размера (15 тыс. реалов, что эквивалентно 7,2 тыс. долл.);

- совокупный доход, не подлежащий налогообложению, свыше 40 тыс. реалов (19,1 тыс. долл.);
- акционерное или долевое участие в коммерческой организации;
- имущество или обязательства имущественного характера, принадлежащих на правах собственности, совокупная стоимость которых превышала 80 тыс. реалов (38,3 тыс. долл.);
- доход от продажи имущества или обязательств имущественного характера, облагаемой налогом; а также совершали операции на валютной, товарной или иных биржах.

Данные сведения должны включать информацию о всех доходах, в т.ч. полученных за рубежом, отдельно по каждому источнику с указанием юридического названия и налогового номера соответствующей организации, доходах и расходах, по которым предоставляются налоговые льготы, а также отчисления в фонды кандидатов на выборные должности и политических партий.

В декларацию также включаются сведения об имуществе или обязательствах имущественного характера (перечисляются наименование имущества или обязательств имущественного характера, дата, основание и стоимость их приобретения), принадлежащих на правах собственности, за исключением:

- средств на банковских счетах и других финансовых инструментах, остаток на которых не превышает 140 реалов (67 долл.); движимого имущества стоимостью менее 5 тыс. реалов (2,4 тыс. долл.), кроме автомобилей, средств водного и воздушного транспорта;
- акций и долевого участия в коммерческой организации, а также золота и финансовых активов, стоимость которых не превышает 1 тыс. реалов (479 долл.); долгов и долговых обязательств, сумма которых не превышает 5 тыс. реалов (2,4 тыс. долл.).

Сведения о доходах могут быть представлены в электронном формате путем заполнения соответствующего формуляра на сайте федеральной налоговой службы (только при условии, в частности, наличия единственного источника доходов, имущества или обязательств имущественного характера общей стоимостью менее 20 тыс. реалов или 9,6 тыс. долл., отсутствия акционерного или долевого участия в коммерческих организациях, согласия на упрощенную форму налогообложения) или направления декларации по электронной почте с копированием данных на дискеты, которые должны быть вручены в агентства госбанков «Банко ду Бразил» или «Кайша Экономика Федерал». Они могут также быть представлены в письменном виде посредством отправления декларации по почте.

Кроме того, в соответствии с федеральными законами №8112 от 12 дек. 1990г., №8429 от 2 июня 1992г. и №8730 от 10 нояб. 1993г. все госслужащие должны представлять в подразделения, курирующие кадровые вопросы в органах госвласти, справки об имеющихся у них и членов их семей имуществе и обязательствах имущественного характера, включая недвижимость, транспортные средства, денежные активы, акции, в т.ч. находящиеся за рубежом. Такие сведения в произвольной форме (обычно копия декларации о доходах с приложением сведений о произошедших с отчетного периода, который она охватывает, измене-

ниях по имуществу и обязательствам имущественного характера) представляются госслужащими как при их вступлении в должность или зачислении на нее, так и увольнении с нее, а также ежегодно, в течение 15 дней после истечения срока подачи налоговой декларации (т.е. до 15 мая).

Контроль за представлением декларации о доходах, имуществе и обязательствах имущественного характера осуществляется федеральной налоговой службой, справки об имуществе и обязательствах имущественного характера — соответствующими подразделениями органа власти, в котором работает госслужащий.

За непредставление или представление неверных сведений предусмотрены различные санкции, вплоть до увольнения, которые при этом не освобождают госслужащего от ответственности по административному или уголовному законодательству.

Все указанные сведения являются конфиденциальными и доступ к ним разрешается только с письменного согласия госслужащего, который их представляет, или при проведении компетентными органами соответствующего расследования, за исключением справки об имуществе или обязательствах имущественного характера тех лиц, которые занимают выборные посты или т.н. «доверительные» должности (назначены без прохождения через конкурсные госкомиссии), в т.ч. президента страны, вице-президента, федеральных министров, членов национального конгресса, федеральных судей и прокуроров, подлежащей публикации в резюмированном виде в государственном органе печати «Диарио Официал да Униао». Госслужащие не обязаны представлять отдельные сведения о своих расходах, помимо тех, которые предусмотрены в вышеперечисленных декларациях и справке.

## Экономика-2007

Бразилия обладает крупными запасами значительного числа видов минерального сырья и является первым в мире производителем железной руды (19% мирового производства), вторым — марганца (13%) и тантала (16%) и фактически монополистом по ниобию (95%), входит в первую пятерку по добыче бокситов, олова, лития и магния. Имеются запасы нефти, позволяющие удовлетворять потребности страны в данном виде сырья на 80%. Добыча значительной части нефти осуществляется на континентальном шельфе.

Население в 2007г. достигло 190 млн.чел., составляя 2,9% населения Земного шара. На долю Бразилии приходится 2/3 промышленного потенциала стран Южной Америки и свыше половины их научно-технического потенциала.

Бразилия является президентской республикой. Законодательная власть осуществляется Национальным конгрессом, состоящим из палаты депутатов и сената. Глава государства и правительства — президент, избираемый на 4 летний срок с правом повторного переизбрания. С 1 янв. 2007г. в должность главы государства вступил переизбранный президент Луис Инасио да Силва, избранный от Партии трудящихся.

Экономика современной Бразилии характеризуется хорошо развитым с/х и промышленным производством, добывающей промышленностью и сектором услуг.

По многим социально-экономическим признакам Бразилия относится к категории развивающихся стран. В соответствии с классификацией ООН, Бразилия отнесена к группе «новых индустриальных стран». Бразилию также относят к числу стран с «формирующимися» рынками.

Согласно оценкам Международного экономического форума, по уровню конкурентоспособности экономики Бразилия в 2007г. заняла 72 место.

В 2007г., как и в последние годы, основными задачами правительства оставались улучшение качества жизни населения и сокращение значительного разрыва в доходах между бедными и богатыми слоями страны. В основу достижения указанных целей были заложены задачи, направленные на создание условий для стабильного экономического развития и притока иностранных инвестиций в экономику страны, повышение эффективности использования внутренних инвестиций, реформирование законодательства в области социального обеспечения, образовательной сферы, медицины, а также развитие инфраструктурного комплекса страны.

По предварительным оценкам, по итогам 2007г., темп прироста ВВП Бразилии должен быть на уровне 4,9% ВВП и достигнуть 1,3 трлн. долл.

Годы	ВВП Бразилии	
	ВВП в млрд.долл.	Рост ВВП в %
2002	459,4	1,9
2003	493,3	-0,2
2004	599,0	5,0
2005	796,3	2,3
2006	965,0	3,5
2007	1269,0	4,9

На протяжении всего отчетного года темпы прироста национального ВВП были стабильными, не смотря на опасения замедления роста в связи с общим замедлением роста мировой экономики (по некоторым оценкам на уровне 3,5%), а также с кризисными явлениями, связанными с нестабильностью на мировом рынке недвижимости. В отношении всех ключевых сфер экономики страны отмечена положительная динамика развития. В частности, темп прироста по секторам экономики (в процентах, по итогам отчетного года) составил: сельское хозяйство — 5,9, промышленное производство — 6 и сектор услуг — 4,6. При этом, участие секторов экономики в создании национального ВВП распределилось следующим образом (в% от ВВП): сектор услуг — 64, промышленное производство — 30,8, сельское хозяйство — 5,1.

По итогам 2007г., доход на душу населения составил 9,7 тыс.долл.

В 2007г. экономическая политика Бразилии во многом определялась созданием необходимых макроэкономических условий для успешной реализации «Программы ускоренного роста» — (РАС)? вступившей в действие в янв. отчетного года. С помощью РАС федеральное правительство намеривается направить значительные финансовые ресурсы (235 млрд.долл.) на развитие инфраструктуры страны (в т.ч. в такие сферы как: транспорт, электроэнергетика, логистика, развитие жилищного строительства и водоснабжение), а также предоставить значительные налоговые льготы для ключевых секторов экономики страны. Так, на развитие энергетического комплекса планируется потратить более половины указанной суммы, а на

строительство новых автотранспортных сетей — 27 млрд.долл.

Достигнутые результаты роста экономики страны (на уровне 5% ВВП) позволяют обеспечить эффективное продвижение указанной программы. Именно возможность достижения 5% развития ВВП ставилось под сомнение многими экономистами, как в самом начале ее развития, так и на протяжении 2007г.

В целом, по мнению федерального правительства, развитие программы по итогам года можно рассматривать успешным. Поставленные перед ней на 2007г. задачи были достигнуты, в т.ч. по таким факторам развития бразильской экономики, как: учетная ставка Центрального банка Бразилии — «Селик», темпы прироста ВВП и инфляции и внутренние цены, результат первичного профицита госбюджета. При этом, экономический эффект от внедрения Программы наиболее ярко отразился на положительных результатах развития кредитной сферы, в которой было отмечено снижение ставок по внутренним кредитам, что поддержало и усилило тенденцию расширения внутреннего спроса.

Серьезной проблемой остается сохранение значительного объема внутреннего и внешнего государственного долга страны. По предварительной информации Центрального банка Бразилии, в 2007г. чистый госдолг достиг 42,8% ВВП, снизившись по сравнению с предг. с 1,237 до 1,150 трлн. реалов.

Относительно результатов развития внешнего государственного долга страны, то согласно предварительным данным, по итогам 2007г., он достиг 197,7 млрд.долл. (в 2006г. — 191,3 млрд.долл.).

Средне- и долгосрочные долговые обязательства страны за июнь-июль 2007г. увеличились с 146,5 млрд.долл. до 148,7 млрд.долл. Обратная ситуация наблюдалась в отношении долговых обязательств Бразилии в краткосрочном периоде, объем которых в указанном периоде упал с 49,9 млрд.долл. до 46,7 млрд.долл.

По итогам 2007г., индекс кредитного риска Embi+, рассчитываемый американским инвестиционным банком JP Morgan и отражающий уровень инвестиционной привлекательности 21 страны мира, применительно к Бразилии достиг 221 пунктов (в конце 1 пол. — 157 пунктов).

В Бразилии уровень индекса Embi+ является базой для оценки котировок государственных долговых облигаций C-Bond, обращающихся на мировом рынке государственных облигаций.

По итогам 2007г., отмечается резкое снижение доходной части по счету текущих операций Платежного баланса Бразилии, которая снизилась до 3,5 млрд.долл. (в 2006г. — 13,6 млрд.долл.).

Несмотря на снижение результатов по счету «Текущие операции», Торговые баланс был исполнен, достигнув рекордного показателя 87,4 млрд.долл., с существенным повышением в нем доли финансовых и инвестиционных потоков. Таким образом, в 2007г. отмечается качественное изменение в структуре Платежного баланса страны, т.к. на протяжении прошлых лет его доходная часть в большей степени зависела от итогов внешнеторговой деятельности.

Платежный баланс Бразилии, в млн.долл.

	2006г.	2007г.
Счет текущих операций	13 621	3 555
Торговый баланс	46 458	40 040



Экспорт .....	137 807	160 651
Импорт .....	91 350	120 612
Баланс услуг и некоммерческий платежей .....	- 37 143	- 40 570
Доходы .....	25 901	35 351
Расходы .....	63 043	75 921
Односторонние переводы .....	4 306	4 086
Счет операций с капиталом и финанс. инструментами .....	15 982	88 935
Счет операций с капиталом .....	869	698
Финансовый счет .....	15 113	88 238
Прямые инвестиции .....	- 9 420	27 585
За границей .....	- 28 202	- 7 031
Участие в капитале .....	- 23 413	- 10 055
Межкорпорационные заимствования .....	- 4 789	3 025
В страну .....	18 789	34 616
Участие в капитале .....	15 373	26 101
Межкорпорационные заимствования .....	3 409	8 515
Портфельные инвестиции .....	9 573	47 975
Активы .....	523	- 14
Акции .....	- 915	- 1 413
Ценные бумаги с фиксированной прибылью .....	1 438	1 399

В 2007г. отмечается рекордный объем привлеченных страну прямыми иностранными инвестициями (ПИИ), который составил 34,6 млрд.долл. (в 2006г. — 18,8 млрд.долл.). Также, рекордными оказались результаты привлеченных портфельных инвестиций — 47,97 млрд.долл., из которых 26,2 млрд.долл. были направлены на приобретение акций и 21,7 млрд.долл. — на покупку ценных бумаг с фиксированной прибылью.

Крупнейшими инвесторами ПИИ в Бразилию в 2007г. стали такие страны, как Люксембург (свыше 40% от общего числа ПИИ в Бразилию в указанном периоде), США и Нидерланды.

В 2007г. уровень безработицы снизился по сравнению с пред.г. с 10,2% до 9,7%. Минимальная зарплата возросла с 350 реалов до 380 реалов.

Внешнеторговый оборот Бразилии, в 2007г. достиг нового рекордного значения 281,2 млрд.долл., при этом, экспорт Бразилии составил 160,6 млрд.долл., импорт — 120,6 млрд.долл. Таким образом, темп прироста объема бразильского товарооборота по сравнению с аналогичным периодом предшествующего года составил 22,6%, экспорта — 16,5%, импорта — 31,9%.

Кризис на мировых фондовых рынках в авг. 2007г., а также его возможное воздействие на национальную экономику, вызывал обеспокоенность деловых кругов страны, а также иностранных инвесторов, что, в частности, вызвало стагнационный тренд развития индекса деловой активности фондовой биржи Бразилии «Бовесп». Однако, вышеуказанные факторы не смогли оказать значительного воздействия на развитие экономики страны, что в значительной степени было обеспечено за счет значительных золотовалютных, а также за счет рекордного притока иностранных инвестиций. В 2007г. Бразилия достигла рекордного уровня золотовалютных резервов, объем которых, по итогам года, составил 181,4 млрд.долл., увеличившись по сравнению с итогами 2006г. на 94,939 млрд.долл.

Правительство Бразилии продолжило проводить гибкую политику в области финансов с тем, чтобы удержать инфляцию в запланированных значениях. По итогам отчетного года, она составила 4,39% (в начале года министерство финансов оценивало указанный показатель на уровне 4,5% с возможными отклонениями в 2 пункта в положительную или отрицательную сторону).

Наиболее чувствительными товарами к инфляционным колебаниям цен на протяжении 2007г. оказалась продовольственная продукция. Так, в июне цены на продукты питания выросли в среднем на 1,27%. Наибольший рост цен был отмечен на молоко и молочные продукты — 11,31%. Нестабильная ситуация на финансовых рынках мира в авг. 2007г. вызвала дискуссии в деловых кругах Бразилии о возможности продолжения в краткосрочном периоде поэтапного снижения учетной ставки Центрального банка Бразилии — «Селик».

Высокий уровень учетной ставки Центрального банка Бразилии на протяжении последних лет являлся объектом жесткой критики со стороны деловых кругов страны, т.к., по их мнению, он не способствует развитию государственной финансовой системы и является причиной концентрации национального дохода и снижения объема притока внутренних инвестиций в реальные сектора экономики страны.

Несмотря на факторы, оказывавшие влияние на развития финансовой сферы страны, Центральному банку удалось снизить ставку «Селик» до 11,9% (для сравнения: по итогам 2006г. — 13%, 2005г. — 18%).

В июне 2007г. впервые за последние годы были отмечены наименьшие значения процентных ставок на кредитные операции. Так, средняя кредитная ставка снизилась на 0,4% и составила 37% (снижение указанного показателя по сравнению с аналогичным периодом предшествующего года составило 6,2%).

Бразилия продолжает оставаться одной из самых консервативных стран мира в сфере финансового законодательства. По мнению многих экономистов Бразилии, существующие ограничения на свободное хождение иностранной валюты усложняют торгово-экономические операции, осуществляемые бразильскими компаниями, затягивают переговоры с партнерами, а также приводит к потерям вследствие двойного обмена валют (4% от суммы сделки).

В 2007г. продолжилось обсуждение возможности проведения финансовой реформы, позволяющей свободное хождение иностранной валюты наравне с национальной денежной ед. — реалом. При этом, целесообразность проведения указанной реформы является предметом спора среди представителей финансовых структур Бразилии и ставится под сомнение Центробанком страны. Согласно экспертам Центрального банка, разрешение свободного валютного обмена в Бразилии может привести к риску «долларизации» экономики, а в случае финансового кризиса и внешнего займа, Центробанк будет вынужден погашать долларовые долги путем сокращения золотовалютных резервов.

Законопроект о либерализации валютных операций находится на рассмотрении в национальном конгрессе страны.

Сфера налогообложения. По итогам 2007г., объем налоговых сборов увеличился по сравнению с результатами прошлого года на 11,09%, достигнув 603 млрд.долл.

Положительно на объем налоговых сборов сказалось 34,93% увеличение привлеченных ресурсов по налогу на импорт. Налоговые отчисления по налогу на обращение финансовых ресурсов возрос на 6,17%.

Рост налоговых сборов был вызван в основном за счет положительных результатов развития промышленности, а также за счет увеличения прибылей в различных секторах малого и среднего бизнеса. При этом, фискальная прибыль по «Налогу на произведенную продукцию» выросла на 22,06%, по «Налогу на доходы юридических лиц» – на 14,34%. Наибольший сбор по указанным выше налогам был достигнут в отношении предприятий, действующих в таких секторах как финансовые услуги, а также производство и продажа автомобилей.

Положительным фактором в области развития фискальной системы Бразилии может стать возможное, значительное сокращение налогов в рамках реализации «Программы ускоренного роста».

Указанная Программа в 2007г. предоставила налоговые льготы на 6,5 млрд. реалов. А к 2011г. налоговые скидки должны составить 11,5 млрд. реалов. К числу предусмотренных налоговых льгот можно отнести освобождение производителей средств производства от выплаты различных налогов, в т.ч. и по «Налогу на промышленную продукцию».

До сих пор сфера налогообложения остается крайне неэффективной и, по мнению многих экономистов Бразилии, тормозит дальнейшее развитие национальной экономики.

Как и прежде, увеличение поступлений в федеральный бюджет от налогообложения является одной из приоритетных задач правительства, которое, таким образом, стремится достичь максимально возможного первичного профицита федерального бюджета. Первичный профицит используется для обслуживания государственного долга страны. По предварительным данным, по итогам 2007г., первичный профицит федерального бюджета составил 101,6 млрд. реалов или 3,98% ВВП.

## Экономика-2006

В соответствии с классификацией ООН Бразилия относится к группе «новых индустриальных государств». Обладает обширными запасами железной руды, марганца, бокситов, цинка, бериллия, ниобия, никеля, урана, золота. Страна богата гидроресурсами, здесь действует крупнейшая в мире ГЭС «Итайпу» – 12,6 млн.квт. Бразилия имеет свою космическую программу, является экспортером ядерных технологий и отдельных видов вооружений. Развитой отраслью экономики является сельское хозяйство. В ней занято около 30% экономически активного населения. Выращиваются рис, кофе, сахарный тростник, кукуруза, соя, пшеница, хлопок, какао и другие культуры. Бразилия является одним из крупнейших в мире производителей мясной продукции, экспорт которой в 2006г. по сравнению с пред.г. возрос на 7,4% и составил 8,5 млрд.долл.

Объем валового внутреннего продукта в 2006г. вырос на 2,8% и достиг 947 млрд.долл. Первичный профицит бюджета составил 4,25% ВВП и в отличие от предыдущих лет был строго выдержан, а не превысил рамки запланированного бюджетом, что связано с увеличением государственных расходов более, чем на 15%. Темпы прироста производства в промышленности – 3,2%, в сельском хозяйстве – 3%, в сфере услуг – 2,3%. Инфляция в 2006г. снизилась по сравнению с 2005г. и составила 3,1%. Уровень безработицы к концу года равнялся 9,5%.

За 2006г. существенно возросли золотовалютные резервы Центрального банка и достигли отметки в 86,4 млрд.долл. Укрепление позиций национальной валюты по отношению к долл. и общая финансовая стабильность в стране способствовали повышению привлекательности страны для зарубежного капитала. Приток прямых инвестиций извне увеличился на 15% по сравнению с 2005г. и составил 18,3 млрд.долл. В 2006г. зафиксирован рекордный уровень внешнеторгового оборота страны – 228,9 млрд.долл. При этом объеме экспорта составили 137,5 млрд.долл., а импорта – 91,4 млрд.долл. Таким образом, положительное сальдо торгового баланса достигло 46,1 млрд.долл. Основные торговые партнеры – ЕС, США, Аргентина, Китай. Динамично развивается торговля со странами Меркосур и Африки.

В 2006г. Центральным банком проводилось постепенное снижение учетной ставки, т.к., хотя высокие показатели процентной ставки и способствовали снижению инфляции, в то же время это негативно отразилось на росте экономики в целом. К концу года учетная ставка составила 13,25%.

Продолженный в 2006г. администрацией президента Л.Лулы стабилизационный курс в сочетании с сохраняющейся весьма благоприятной внешней конъюнктурой, характеризующейся высокой ликвидностью международного капитала, усилением глобальной инвестиционной активности и динамичным развитием мировой экономики, привел к дальнейшему укреплению финансового положения страны.

Главным успехом на данном направлении, несомненно, стало удержание инфляции, темпы которой составили 3,1%, не только в рамках установленного для нее «потолка» (6,5%), но и гораздо ниже целевого значения (4,5%), что было достигнуто несмотря на существенное, на 15,6%, увеличение государственных затрат. Негативное воздействие, которое могло оказать наращивание денежной массы на рост потребительских цен, было нейтрализовано поддержанием высокой учетной ставки Центрального банка, показатель которой в реальном выражении на протяжении года находился на отметке более 10%. Свой позитивный вклад в борьбу с инфляцией внесла и сохранившаяся тенденция утяжеления бразильского реала (с янв. по дек. стоимость 1 долл. США снизилась с 2,34 до 2,15 реалов), которую не смогла преломить даже активная скупка Центробанком и казначейством валюты на внутреннем рынке (45 млрд.долл.), позволившая довести золотовалютные резервы ЦБ до рекордного уровня в 85,2 млрд.долл.

Отмечалось дальнейшее улучшение инвестиционной привлекательности страны, что подтверждено 20% увеличением притока прямых иностранных капиталовложений, достигшего 18,8 млрд.долл. Зарубежные ресурсы направлялись прежде всего в сферу услуг, в т.ч. кредитно-финансовых (3 млрд.долл.), а также целлюлозно-бумажную промышленность (1,6 млрд.долл.) и жилищное строительство (1,4 млрд.долл.). Бразильским правительством размещены государственные внешнедолговые облигации на 4,8 млрд.долл., из них практически половина – в национальной валюте. Зарубежные банки расширили кредитование местных компаний, чем воспользовался кон-

церна «Вале-до-Рио-Досе» для реализации крупнейшей в истории частного сектора Бразилии сделки по приобретению канадского горнодобывающего предприятия «Инко» за 18 млрд.долл. В результате этой операции размер вложенных бразильцами в 2006г. за рубеж средств достиг рекордного показателя – 27,3 млрд.долл.

Положительная динамика наблюдалась и на внешнеторговом направлении. Товарооборот Бразилии с иностранными государствами расширился на 19,3% и равнялся 228,9 млрд.долл. при объеме экспорта в 137,5 млрд.долл. (+16,3%), импорта в 91,4 млрд.долл. (+24,4%), положительного сальдо в 46,1 млрд.долл. (+2,9%), а основными внешнеторговыми партнерами оставались страны ЕС (22,1% объема бразильского товарооборота), США (17,3%), Аргентина (8,7%), Китай (7,2%). При этом в структуре поставляемых за рубеж товаров по-прежнему преобладала готовая продукция (74,7 млрд.долл.), однако рост ее продаж (+15%) был заметно ниже темпов расширения экспорта полуфабрикатов (+22%) и сырья (+17%).

Что касается внесенных правительством в бюджетную политику изменений, упоминавшихся выше, то они явно имели целью добиться расширения народной поддержки правящей Партии трудящихся и ее союзников на состоявшихся в окт. 2006г. выборах главы государства, губернаторов штатов, членов национального конгресса и региональных законодательных собраний. Затраты федерального центра на повышение заработной платы госслужащих и расширение социальных расходов увеличились соответственно на 13,9% и 11,9%. Схожая картина наблюдалась в финансовой отчетности региональных и местных властей. В итоге первичный профицит госбюджета в отличие от предыдущих лет, когда его размер заметно превышал запланированный объем, на этот раз был выдержан практически на заданном уровне (4,32% ВВП против предусмотренных 4,25%), несмотря на весомое увеличение налоговых поступлений (+11,2%).

Бюджетная экспансия за счет наращивания текущих расходов при фактически прежнем, низком уровне госинвестиций (0,6% ВВП) не привела к заметному оживлению ситуации в реальном секторе экономики. Размер валового внутреннего продукта Бразилии увеличился на 2,9% (2,3% в 2005г.), составив 2,1 трлн.реалов (960 млрд.долл.). По темпам его роста страна по-прежнему занимала одно из последних мест в латиноамериканском регионе, опережая лишь Гаити. Одной из главных причин называют чрезмерную, около 39% ВВП, налоговую нагрузку на народное хозяйство, необходимую в связи с большим объемом госдолга (50% ВВП) и субсидируемого государством дефицита бюджета системы соцобеспечения (77,2 млрд.реалов), а также высокую ставку рефинансирования ЦБ.

Расширение промышленного производства составило 3%. Наиболее быстрыми темпами развивалась добывающая индустрия (+5,6%), чему способствовало сохранение высоких мировых цен на железную руду и нефть, а также гражданское строительство (+4,5%) в связи с принятым правительством пакетом мер по налоговому стимулированию развития отрасли и расширению ипотечного кредитования. Ухудшение валютного курса для местных производителей легло в основу невыра-

зительных в целом показателей по выпуску товаров народного потребления, прежде всего одежды (-5%), обуви (-2,7%), продовольствия (+1,8%), оставленную которыми нишу на местном рынке занял импорт. Другим сдерживающим фактором стало наличие в начале 2006г. у большинства предприятий крупных партий нереализованной продукции, приведших к наблюдавшемуся на протяжении года превышению размера продаж национальных промышленных товаров над объемом их производства.

Прирост в сельском хозяйстве достиг 3,2%, несмотря на переживаемые отраслью в целом кризисные явления и общее падение цен на ее продукцию на местном рынке (на оптовом – на 3,7%). Помимо низкой базы сравнения (в 2006г. рост агрокомплекса равнялся лишь 0,8%), такое несоответствие во многом вызвано наращиванием производства отдельных товаров, а именно сахарного тростника (+7,9%), табака (+6,2%) и целлюлозы (+4,2%). В то же время выпуск продукции животного происхождения сократился на 0,8%, прежде всего в связи с внутренними (ящур) и внешними (птичий грипп) проблемами санитарно-ветеринарного характера.

Что касается сферы услуг, на которую по-прежнему приходилось больше половины валового внутреннего продукта страны, то ее рост по итогам года составил 2,4% (2% в 2005г.), прежде всего за счет положительных результатов в торговле (+4%) и финансово-кредитной сфере (+2,6%). В структуре розничных продаж в Бразилии, увеличившихся на 6,4%, снизилась доля товаров первой необходимости, а объем выданных банковским сектором займов достиг десятилетнего максимума в 34,3% ВВП.

Эти факторы отчетливо демонстрируют произошедшее в Бразилии за 2006г. заметное улучшение материального положения населения, прежде всего его малоимущих слоев. На 17%, до 350 реалов в месяц, был повышен размер минимальной заработной платы. Расширился охват различных программ социальной поддержки, приоритет среди которых по-прежнему находился за «Семейной копилкой» (адресная помощь для 11 млн. семей). Безработица практически осталась на уровне 2005г. (в среднем колебалась вокруг отметки в 10%), позитивные изменения наблюдались в структуре занятости – количество официально зарегистрированных рабочих мест возросло на 4,8%. Имелись определенные подвижки в решении острого жилищного вопроса с учетом строительства в 2006г. 300 тыс.ед. нового жилья.

Экономическая ситуация в Бразилии характеризуется достигнутой за последние годы финансовой стабильностью, которая получила отражение в последовательном повышении специализированными международными агентствами ее суверенного кредитного рейтинга, находящегося сейчас лишь на одну ступень ниже инвестиционного уровня.

В основе принятого решения – значительное снижение рисков невыплаты государством своих обязательств по внешним займам, размер которых, составляющий около 60 млрд.долл., более чем вдвое покрывается золотовалютными резервами ЦБ (150 млрд.долл.). Упрочению доверия к стране во многом содействовали и успехи администрации президента Л.Лулы по сдерживанию ин-



фляции, ожидающейся по итогам 2007г. не более 4%, а также ее целенаправленная политика по исполнению бюджета с заданными параметрами его первичного профицита (на 2007г. — 3,8% ВВП).

Позитивные сдвиги в финансовом положении обусловлены сохраняющейся благоприятной конъюнктурой мировых цен на ключевые сырьевые товары бразильского экспорта (железная руда, нефть, сельхозпродукция) и повышенной ликвидностью международного капитала, приведших к росту притока денежных средств в Бразилию. За I пол. 2007г. валютная выручка от поставок отечественной продукции за рубеж увеличилась на 20%, достигнув 73,2 млрд.долл., а объем привлеченных в национальную экономику прямых инвестиций превысил 20 млрд.долл., что практически вдвое больше аналогичного показателя за соответствующий период прошлого года.

Логическим следствием этих процессов стало продолжающееся удорожание бразильского реала не только по отношению к долл., падение которого становится всеобщей тенденцией, но и «корзине» основных мировых валют. С начала 2007г. он, на конец июня, прибавил 9,9% в стоимости в долл., 7,5% — в евро, 12,8% — в йенах, 7,6% — в английских фунтах, 7,9% — в руб. Такая направленность утяжеления национальной денежной ед. должна сохраниться, и соотношение долл. к реалу, равняющееся сейчас 1:1,86, к концу 2007г. вполне может упасть до уровня 1 к 1,7.

По независимым оценкам экспертов ООН, Бразилия в 2006г. по уровню роста экономики заняла одно из последних мест среди 25 стран с «формирующимися» рынками. Бразилия опередила лишь Мексику, темп прироста ВВП которой составил 3%.

В последнее десятилетие бразильская экономика, развивается ниже среднемировых темпов, которые находятся на уровне 4,3%. Только в течение двух лет — в 2000 и в 2004гг. — развитие бразильской экономики соответствовало средним уровням общемирового экономического развития. Недостаточен объем привлекаемых иностранных инвестиций, неэффективны законы, обеспечивающие функционирование экономики страны. Для преодоления замедленных темпов развития, Бразилии необходимо форсировать проведение структурных реформ, сократить бюрократический аппарат, снизить уровень налогов на операции по предоставлению кредитов.

Развитие бразильской экономики сдерживается и слишком высокими реальными процентными ставками, уровень которых, несмотря на их снижение в последнее время, все еще самый высокий в мире. Главная причина этого — структурные дефициты федерального и местных бюджетов. Хотя правительство и погасило большую часть внешней задолженности, внутренняя задолженность государства значительно выросла. До сих пор 1/5 государственных доходов приходится на выплату процентов по долгам. В течение только одного года наступает срок исполнения государственных обязательств по 40% внутренних долгов. Поэтому, предостерегают эксперты, в случае нового кризиса доверия к правительству «спираль долгов может устремиться вверх».

Демографическое и экономическое развития Бразилии

Площадь (млн. кв. км.) .....	8,5
Население (2006г., млн. чел.) .....	186,6

Плотность населения (2006г., жителей на кв. км.) .....	22
Прирост населения (2006г., %) .....	1,4
2002г. 2003г. 2004г. 2005г. 2006г. <sup>1)</sup> 2007г. <sup>1)</sup>	

ВВП

На душу населения	
(тыс.долл. в год).....	2,6.....2,8.....3,3.....4,3.....5,5.....5,9

Реальные изменения

(% к пред.г.) <sup>2)</sup> .....	1,9.....0,5.....4,9.....2,3.....3,5.....3,5
-----------------------------------	---

Сальдо платежного баланса по текущим

операциям (% ВВП).....	-1,7.....0,8.....1,9.....1,8.....1,0.....0,2
------------------------	--

Инфляция

(%, в среднем за год) .....	8,4.....14,8.....6,6.....6,9.....3,9.....4,4
-----------------------------	--

<sup>1)</sup> Прогноз. <sup>2)</sup> Прирост реального ВВП в период 1998–2001гг. составил (% к пред.г.): 1998г. — 0,1, 1999г. — 0,8, 2000г. — 4,4, 2001г. — 1,3.

Структура экономики (доля в ВВП, %, 2004г.)

Промышленность (за исключением горнодобывающей, а также энерго- и водоснабжения) .....	23
--	----

Сельское хозяйство.....	10
-------------------------	----

Горнодобывающая промышленность, энерго- и водоснабжение .....	7
---	---

Строительство.....	7
--------------------	---

Торговля, финансовые услуги и услуги в сфере недвижимости.....	23
--	----

Административные услуги .....	15
-------------------------------	----

Прочие услуги.....	10
--------------------	----

Транспорт и связь.....	5
------------------------	---

Источники: Федеральное агентство внешнеэкономической информации Германии, МВФ, Институт газеты FAZ.

БИКИ, 5.12.2006г.

В 2006г. правительство Бразилии старалось проводить гибкую политику в области финансов. С одной стороны оно стремилось удержать инфляцию на запланированном уровне — не выше 4,6%, с другой стороны, в свете предвыборной кампании, ему было необходимо понизить учетную ставку Центрального банка Бразилии — «Селик», так как ее высокий уровень на протяжении последних лет был объектом жесткой критики со стороны бизнеса. По мнению многих видных бразильских экспертов в области экономики, такая политика в последние годы не способствовала развитию государственной финансовой системы и являлась причиной концентрации национального дохода и снижения объема притока внутренних инвестиций в реальные сектора экономики страны.

По итогам 2006г., в данной области правительству Бразилии удалось постепенно снизить ставку «Селик» до 13% (на конец 2005г. — 18%).

На фоне снижения ставки «Селик», правительству также удалось не только удержать темп инфляции в запланированных пределах, но и существенно его понизить. По итогам 2006г., темп инфляции составил 3,14%, что на 3,66% меньше результатов пред.г. — 6,80% (для сравнения: по итогам 2004 — 7,6%, по итогам 2003г. — 9,3%). Темп инфляции был наименьшим за последние восемь лет.

Бразилия, по итогам 2006г., заняла 3 место среди стран Латинской Америки по наименьшему показателю темпа прироста инфляции (в 2005г. — 11 место). Среди всех стран с «формирующимися» рынками, Бразилия по темпу инфляции в отчетном году заняла 11 место.

На развитие инфляции оказала влияние не только политика Центрального банка в отношении «Селик», но и усилия правительства, направленные на поддержание высокого обменного курса реала. По итогам 2006г., среднегодовой обменный курс реала составил 2,2 реала за 1 долл. (в 2005г. 2,4 реалов за 1 долл.).

Снижение уровня учетной ставки Центрального банка Бразилии в 2006г., а также стабильность развития бразильской экономики снизили риски банковских и кредитных организаций страны, что сказалось на увеличении объемов кредитования бразильских физических и юридических лиц.

Суммарный объем банковского кредита, по итогам 2006г., вырос на 20,7% и составил 732,8 млрд. реалов или 34,3% от ВВП. Удельный вес банковского кредита в ВВП, по итогам 2006г., стал наибольшим с 1996г., когда объем кредитования составлял 34,4% от ВВП.

Увеличение кредитного предложения было вызвано повысившимся в 2006г. спросом на заемные средства со стороны физических лиц, которых привлекло снижение средней стоимости кредитов для этой экономической категории. Объем займов кредитных средств физическим лицам увеличился в 2006г. на 25,2% по сравнению с пред.г. Рост объема кредитования юридических лиц в 2006г. по сравнению с пред.г. составил 22,1%.

Бразилия продолжает оставаться одной из самых консервативных стран мира в сфере финансового законодательства. Ограничения на свободное хождение иностранной валюты усложняют торгово-экономические операции, осуществляемые бразильскими компаниями, затягивают переговоры с партнерами, а также приводит к потерям вследствие двойного обмена валют (4% от суммы сделки).

В 2006г. продолжилось обсуждение возможности проведения финансовой реформы, позволяющей свободное хождение иностранной валюты наравне с реалом. Целесообразность проведения указанной реформы является предметом спора среди представителей финансовых структур Бразилии и ставится под сомнение Центробанком страны. Согласно экспертам ЦБ, разрешение свободного валютного обмена в Бразилии может привести к риску «долларизации» экономики, а в случае финансового кризиса и внешнего займа, Центробанк будет вынужден погашать долларовые долги путем сокращения золотовалютных резервов. Законопроект о либерализации валютных операций находится на рассмотрении в национальном конгрессе страны.

В результате серии валютных интервенций ЦБ Бразилии, а также за счет продажи новых долговых облигаций на международном рынке долговых обязательств, федеральному правительству удалось значительно повысить объем валютных резервов страны по сравнению с 2005гг. По итогам 2006г., общий запас валютных резервов ЦБ Бразилии составил 85,8 млрд.долл. (в 2005г. — 53,7 млрд.долл., 2004г. — 52,7 млрд.долл.).

Политика ЦБ последних лет в отношении своих валютных резервов склоняется к их увеличению и использованию в случае возможных мировых финансовых кризисов, могущих оказать негативное влияние на ход развития бразильской экономики. В исключительных случаях, национальные валютные резервы все же могут быть использованы и на иные цели. В 2006г. средства из валютных резервов ЦБ Бразилии были использованы для погашения национальных долговых обязательств — облигаций *bradies*, обращавшихся с 1994г. на мировом рынке ссудного капитала. Политика ЦБ Бразилии, предполагающая валютные интервенции в отношении долл., т.е. скупка долл.

за реалы, ведет к увеличению внутренней госзадолженности.

Доход от налоговых поступлений в 2006г. увеличился по сравнению с пред.г. на 4,48%. Реальный объем полученных средств от налогообложения составил 397,6 млрд. реалов.

На увеличение объема доходов Бразилии в сфере налогообложения оказали влияние продолжившаяся динамика бразильской экономики; улучшение системы администрирования налогообложения страны; введение в действие программы министерства по сборам Бразилии — «запоздалые налоговые выплаты» и снижение, в этой связи, размеров ставок по штрафным санкциям в случае оплаты налогов не в срок.

По сравнению с 2005г. на 5,95% повысились налоговые сборы по налогу на прибыль, объем привлеченных средств по сбору которого составил 139,1 млрд. реалов, по налогу на промтовары — на 2,41%, по сборам «конфинс» — на 1,33%.

Временное приостановление 15% налога на доходы по погашению государственных внутренних займов сказалось на увеличении объема их продаж. В конце 2006г. правительство Бразилии объявило о введении в действие программы ускоренного роста, которая включает снижение налогов для повышения уровня инвестиций и стимулирования экономического развития.

Указанная программа предполагает в 2007г. налоговые льготы на 6,5 млрд. реалов. А к 2011г. налоговые скидки должны составить 11,5 млрд. реалов. К числу предусмотренных налоговых льгот можно отнести освобождение производителей средств производства от выплаты производных налогов, в т.ч. и по налогу на промышленную продукцию. Снижение налогов будет частично основано на сокращении бюджетных расходов правительства.

Указанная программа будет успешной, в случае, если дальнейшее развитие экономики страны будет реализовываться с 5% темпом прироста ежегодно, а для этого потребуются дополнительные инвестиции в 67,8 млрд. реалов на развитие инфраструктуры страны, в т.ч. на развитие энергетической и транспортной систем.

Увеличение поступлений в федеральный бюджет от налогообложения является одной из приоритетных задач правительства, стремящегося достичь максимально возможного первичного профицита федерального бюджета, который используется для обслуживания госдолга страны. По итогам 2006г., первичный профицит федерального бюджета составил 51,4 млрд. реалов или 2,46% ВВП.

Серьезной проблемой остается сохранение значительного объема внутреннего государственного долга страны. Совокупный госдолг Бразилии по итогам 2006г. увеличился на 79,9 млрд. реалов, составив 1,237 трлн. реалов (в 2005г. — 1,157 трлн. реалов).

Ежегодный план по администрированию госдолга установил на 2006г. минимальный порог на уровне 1,280 трлн. реалов, максимальный — 1,360 трлн. реалов; минфину Бразилии удастся удерживать госдолг под контролем. Государственный внешний долг на госсектор пришлось 45% долга.

К концу 2006г. индекс кредитного риска *Embi+*, рассчитываемый американским инвестиционным банком JP Morgan и показывающий уро-

вень инвестиционной привлекательности 21 страны мира, впервые за всю историю применительно к Бразилии достиг 192% (по итогам 2005г. – 323 пунктов, по итогам 2004г. – 382 пунктов). В Бразилии уровень индекса Embi+ является базой для оценки котировок государственных долговых облигаций C-Bond, обращающихся на мировом рынке гособлигаций.

В 2006г. Бразилии не удалось побить рекорд положительного сальдо счета текущих операций платежного баланса Бразилии, отмеченного в пред.г. Несмотря на увеличение положительного сальдо по внешнеторговым операциям по сравнению с 2005г., переводы прибылей и дивидендов, осуществленных компаниями за рубеж, впервые с 2003г. привели к снижению темпа роста положительного сальдо по счету текущих операций платежного баланса Бразилии. По итогам 2006г., оно составило 13,53 млрд.долл. или 1,41% ВВП (для сравнения: по итогам 2005г. – 14 млрд.долл., 2004г. – 11,7 млрд.долл., 2003г. – 4,2 млрд.долл.).

Исходя из анализа данных платежного баланса Бразилии за 2006г., одним из основных источников поступления валюты в Бразилию продолжает оставаться внешнеторговая сфера. В 2006г. положительное сальдо по торговому балансу составило 46,1 млрд.долл. Переводы прибылей и дивидендов компаниями за рубеж достигли (по финансовому счет платежного баланса) 16,4 млрд.долл. Рост указанных переводов был связан с «подорожавшим» валютным обменом, а также с желанием бразильских компаний вкладывать свои избыточные объемы инвестиционных средств в проекты за рубежом.

В 2006г. также отмечается снижение уровня положительного сальдо по счету текущих операций платежного баланса Бразилии – до 13,5 млрд.долл. по сравнению с пред.г. – 14 млрд.долл. (в 2004г. – 11,7 млрд.долл., в 2003г. – 4,2 млрд.долл.). Результаты по счету текущих операций, по итогам 2006г. составили 1,41% ВВП.

Платежный баланс Бразилии, в млн.долл.

	2005*	2006**
Счет текущих операций.....	13985	13528
Торговый баланс.....	44703	46074
- Экспорт.....	118308	137470
- Импорт.....	73606	91 396
Баланс услуг и некоммерческий платежей.....	- 34 276	- 36 852
- Экспорт.....	19249	25922
- Импорт.....	53518	65774
Односторонние переводы.....	3 558	4306
Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами.....	-9464	17277
Счет операций с капиталом.....	663	869
Финансовый счет.....	- 10 127	16408
Прямые инвестиции.....	12550	-8469
за границей.....	-2517	-27251
- участие в капитале.....	-2695	22 462
- межкорпорационные заимствования.....	178	-4789
в страну.....	15066	18782
- участие в капитале.....	15 045	15373
- межкорпорационные заимствования.....	21	3409
Портфельные инвестиции.....	4885	8622
активы.....	- 1 771	-429
- акции.....	- 831	- 1 867
- ценные бумаги с фиксированной прибылью.....	940	1438

\* По уточненным данным бразильской статистики национальных счетов на конец 2006г.

\*\* По данным Центрального банка Бразилии на 9.2.2007г.

## Экономика-2005

Бразилия является президентской республикой. Законодательная власть осуществляется конгрессом, состоящим из палаты депутатов и сената. Глава государства и правительства – президент, избираемый на 4 летний срок с правом повторного переизбрания. С 1 янв. 2003г. в должность главы государства вступил Л.И.Лула да Силва, избранный от Партии трудящихся.

За последние десятилетия Бразилия добилась значительных успехов в области современного промышленного производства. Благодаря специальной политике правительства в таких областях, как: привлечение прямых иностранных инвестиций в реальные сектора национальной экономики; создание условий для открытия на территории Бразилии производственных филиалов западных крупных компаний, в т.ч. ТНК; политика во внешнеэкономической деятельности, основанной на стратегии постепенного замещения импорта и расширения товарной номенклатуры бразильского экспорта за счет наукоемких товаров, в т.ч. машинно-технических, страна превратилась из аграрной в индустриально-аграрную страну, обладающую довольно высоким уровнем экономического развития.

По многим социально-экономическим признакам Бразилия относится к категории развивающихся стран. В соответствии с классификацией ООН, Бразилия отнесена к группе «новых индустриальных стран». Бразилию также относят к числу стран с «формирующимися» рынками.

Согласно оценкам Всемирного экономического форума, по уровню конкурентоспособности экономики Бразилия в 2005г. заняла 65 место. На экономическое развитие страны оказал влияние ряд внешних и внутренних факторов, среди которых сохранение высоких цен на нефть на мировом рынке данного продукта и внутриполитический кризис, ставший следствием громких обвинений во взяточничестве в адрес высокопоставленных чиновников высшего эшелона государственной власти, а также депутатов сената.

В 2005г. правительство Бразилии продолжило курс, направленный на создание условий для стабильного экономического развития страны и притока иностранных инвестиций, повышение эффективности использования внутренних инвестиций. Приоритетными векторами экономического развития Бразилии в течение года продолжали оставаться реформирование налогового законодательства и социального обеспечения, образовательной сферы, медицины, а также развитие инфраструктурного комплекса страны (энергетика, портовые хозяйства, автомобильные сети).

По итогам 2005г., темп прироста ВВП Бразилии составил 2,6% и достиг 619,7 млрд.долл. (в 2004г. – 604 млрд.долл.). Уровень темпа прироста ВВП в 2005г. оказался ниже прогнозных оценок, делавшихся на протяжении I пол. 2005г., согласно которым он должен был составить 3,5%. Темп прироста бразильской экономики в 2005г. оказался самым низким среди 24 стран с «формирующимися» рынками (согласно данным Специального доклада ООН).



## Динамика развития номинального ВВП и роста ВВП

	ВВП, млрд.долл.	Рост ВВП, %
1994.....	543,1.....	5,9
1995.....	705,4.....	4,2
1996.....	775,5.....	2,7
1997.....	807,8.....	3,3
1998.....	787,9.....	0,1
1999.....	536,6.....	0,8
2000.....	602,2.....	4,4
2001.....	509,8.....	1,3
2002.....	459,4.....	1,9
2003.....	493,3.....	-0,2
2004.....	599,0.....	5,0
2005.....	619,7.....	2,6

Наибольший вклад в создание ВВП Бразилии в 2005г. принадлежит сектору услуг — 50,6%, промышленности — 39,4%, с/х производству — 10%.

В 2005г. на политику правительства и на принимаемые им решения в кредитно-финансовой сфере, оказывали влияния такие факторы, как нестабильность финансовых рынков, тенденции развития мировой экономики (в т.ч. сценария политики правительства США, проводимой в финансовой сфере), тенденции повышения цен на нефть на мировом рынке. Одним из главных факторов, оказывавших влияние на внутреннюю нестабильность в кредитно-финансовой сфере страны, являлся внутривалютный кризис или «кризис этики».

В 2005г. вышеуказанные факторы могли привести к росту темпа инфляции выше установленного уровня. Для сдерживания роста инфляции правительству пришлось вновь пойти на непопулярные меры, т.е. продолжить поэтапное повышение учетной ставки Центрального банка Бразилии — «Селик». Наивысший уровень ставки «Селик» в 2005г. в 19,75% наблюдался в мае-июле. Именно на этот период пришелся разгар событий вокруг обвинений в получении взяток и коррупции в адрес некоторых представителей высших эшелонов власти Бразилии. С авг. наметилась тенденция поэтапного снижения уровня ставки «Селик», которая по итогам дек. 2005г. достигла 17,75%, т.е. вернулась на уровень конца 2004г.

Данная мера способствовала снижению темпа роста национальной экономики и позволила избежать резкого скачка цен и негативных последствий в социально-экономической сфере.

В результате предпринятых мер правительству удалось удержать цены в допустимых пределах. По итогам 2005г., темп инфляции составил 6,8%, что на 0,8% ниже результата пред.г. — 7,6% (2003г. — 9,3%).

Политика Центрального банка, проводимая на протяжении всего отчетного периода, продолжила оставаться предметом критики и острой дискуссии о целесообразности проведения «политики высоких процентных ставок». По мнению многих видных бразильских экспертов в области экономики, такая политика не способствует развитию государственной финансовой системы и является причиной концентрации национального дохода и снижения объема притока внутренних инвестиций в реальные сектора экономики страны.

Одним из значимых событий в кредитно-финансовой сфере страны в 2005г. являлось обсуждение возможности проведения финансовой реформы, позволяющей свободное хождение иностранной валюты наравне с национальной денежной

единицы — реалом. Целесообразность проведения указанной реформы является предметом спора среди представителей финансовых структур Бразилии. Жестким оппонентом ее проведения является Центробанк страны. Согласно экспертам Центрального банка, разрешение свободного валютного обмена в Бразилии может привести к риску «долл.ации» экономики, а в случае финансового кризиса и внешнего займа Центробанк будет вынужден погашать долл.ые долги путем сокращения золотовалютных резервов. Законопроект о либерализации валютных операций находится на рассмотрении в Национальном конгрессе страны.

Бразилия погасила задолженность перед Международным валютным фондом и в конце дек. 2005г. объявила о досрочном погашении задолженности перед МВФ за 2006-07гг. в 15,5 млрд.долл. Эта сумма являлась остатком заемных средств в 41,75 млрд.долл., предоставленных МВФ Бразилии в 2002г.

В 2005г. федеральному правительству удалось повысить объем золотовалютных резервов страны по сравнению с 2004г. По итогам 2005г., общий запас золотовалютных резервов Центрального банка Бразилии составил 53,7 млрд.долл. (в 2004г. — 52,7 млрд.долл.).

Доход от налоговых поступлений в 2005г. достиг 35,91% от ВВП (в 2004г. — 24,03%, в 2003г. — 23,06%). Реальный объем полученных средств от налогообложения составил 372,5 млрд. реалов (в 2004г. — 352,5 млрд. реалов). Темп прироста налоговых сборов в 2005г. по сравнению с 2004г. составил 5,65%.

Увеличение объема средств, полученных от налогообложения в 2005г. по сравнению с пред.г., объясняется как ростом бразильской экономики за указанный период в целом, так и повышением эффективности самой системы налоговых сборов. При этом необходимо отметить увеличение средств, полученных в результате выплат по «Налогу на промышленную продукцию» (Imposto sobre Produtos Industrializados — IPI) в той его части, которая относится к бывшим в употреблении средствам производства, используемым в промышленности. Прирост полученных средств по указанному выше налогу составил 13,57%, что составляет 12,9 млрд. реалов по итогам 2005г., против 11,4 млрд. реалов в 2004г. По сравнению с 2004г. в 2005г. существенно увеличились поступления от налога на доходы юридического лица (Imposto de Renda da Pessoa Juridica) и социальные отчисления от чистой прибыли (Contribuicao Social sobre o Lucro Liquido — CSLL). Темп прироста по указанным налогам составил 22,47% и 20,60% соотв.

В начале 2005г. национальная система налогообложения Бразилии была расширена за счет введения федеральным правительством нового налога «на продажу акций на фондовой бирже» в 0,005% от стоимости продаваемой акции. По оценкам МВФ, налоговая система Бразилии все еще остается крайне неэффективной.

Увеличение поступлений в федеральный бюджет от налогообложения является одной из приоритетных задач правительства, стремящегося достичь максимально возможного первичного профицита федерального бюджета, который используется для обслуживания госдолга страны. По итогам 2005г., первичный профицит федерального бюджета достиг 52,48 млрд. реалов (2,72%, ВВП),

что на 6,14 млрд. реалов больше первичного профицита, достигнутого по итогам 2004г. — 46,34 млрд. реалов.

Серьезной проблемой остается сохранение значительного объема внутреннего государственного долга страны. Совокупный госдолг Бразилии, по итогам 2005г., составил 1,157 трлн. реалов. При этом, чистый госдолг — 51,7% ВВП.

Серьезную проблему для бразильской экономики продолжает представлять высокий государственный внешний долг. Несмотря на его сокращение, по данным минфина Бразилии, на конец 2005г. его объем составил 80 млрд.долл.

К концу 2005г. индекс кредитного риска Embi+, рассчитываемый американским инвестиционным банком JP Morgan и показывающий уровень инвестиционной привлекательности 21 страны, применительно к Бразилии достиг самого низкого уровня со времени введения данного индикатора в 1994г. — 323 пунктов (по итогам 2004г. 382 пункта). Падение указанного показателя произошло на фоне обесценивания долл. на мировом рынке. В Бразилии уровень индекса Embi+ является базой для оценки котировок государственных долговых облигаций C-Bond, обращающихся на мировом рынке гособлигаций.

В 2005г. вновь побит рекорд положительного сальдо счета текущих операций платежного баланса Бразилии — 14,2 млрд.долл. (в 2004г. — 11,7 млрд.долл., в 2003г. 4,2 млрд.долл.) или 1,8% ВВП. Результат достигнут благодаря положительной динамике развития внешнеторговой сферы страны.

Платежный баланс Бразилии, в млн.долл.

	2004	2005
Счет текущих операций .....	11669	14199
Торговый баланс .....	33693	44757
Экспорт .....	96475	118308
Импорт .....	62782	73551
Баланс услуг и некоммерческих платежей .....	-25293	-34115
Экспорт .....	15641	19289
Импорт .....	40934	53405
Односторонние переводы .....	3268	3558
Счет операций с кап-лом и фин. инструментами .....	-7310	-8808
Счет операций с капиталом .....	703	663
Финансовый счет .....	-8013	-9470
Прямые инвестиции .....	8695	12676
За границей .....	-9471	-2517
Участие в капитале .....	-6640	-2695
Межкорпорационные заимствования .....	-2831	178
В страну .....	18166	15193
Участие в капитале .....	18570	15045
Межкорпорационные заимствования .....	-405	148
Портфельные инвестиции .....	-4750	4885
Активы .....	-755	-1771
Акции .....	-121	-831
Ценные бумаги с фиксированной прибылью .....	-633	-940
Пассивы .....	-3996	6655
Акции .....	2081	6451
Ценные бумаги с фиксированной прибылью .....	-6076	204
Деривативы .....	-677	-40
Активы .....	467	508
Пассивы .....	-1145	-548
Другие инвестиции .....	-11281	-26991
Активы .....	-1462	-3792
Пассивы .....	-9818	-23199
Ошибки и пропуски .....	-2115	-1072

В 2005г. Бразилия потеряла свое первенство среди стран Латинской Америки по объему привлеченных прямых иностранных инвестиций (ПИИ), усту-

пив Мексике. Основными странами-донорами продолжили оставаться США, ЕС, в т.ч. Нидерланды, Франция, Португалия, Испания и Германия. По итогам 2005г., приток ПИИ в экономику страны составил 15,5 млрд.долл. (в 2004г. — 18,2 млрд.долл., в 2003г. — 10,2 млрд.долл.).

Снижение ПИИ в 2005г. по сравнению с 2004г. составило 14,8%, что было связано с осторожностью иноинвесторов в связи с осложнением внутриполитической ситуации, вызванной коррупционным скандалом в высших эшелонах власти страны.

Социально-экономическая сфера является одной из приоритетных областей деятельности нынешнего правительства страны. В 2005г. правительству удалось снизить число безработных до 9,9% от экономически активного населения (в 2004г. — 11,5%) и поднять минимальный уровень зарплаты до 300 реалов (2004г. — 260 реалов). Средняя по стране реальная зарплата снизилась по сравнению с пред.г. на 0,8%.

Внешнеторговый товарооборот Бразилии, по итогам 2005г., достиг рекордного за всю историю уровня — 191,8 млрд.долл., в т.ч. бразильский экспорт — 118,3 млрд.долл., импорт — 73,5 млрд.долл. Положительное внешнеторговое сальдо Бразилии — 44,8 млрд.долл. Прирост объема внешней торговли в 2005г. по сравнению с 2004г. составил — 20,4%.

Внешнеторговая политика Бразилии в 2005г. продолжала концентрироваться на повышении роли страны в мировой торговле и отстаивании своих интересов в международных организациях и различных интеграционных объединениях.

Бразилия в 2005г. заняла 2 место после США по числу апелляционных обращений, поданных в ВТО. Речь идет об апелляционных обращениях в отношении бразильских поставок мяса птицы и сахара-сырца против ограничительных решений США в отношении импорта указанной продукции.

Основными азимутами во внешнеэкономической политике Бразилии в 2005г. продолжало оставаться преимущественное развитие торгово-экономических связей с развитыми странами — США, ЕС, Японией, а также всемерное стимулирование процессов региональной экономической интеграции в рамках Меркосур. Среди новых «страновых векторов» следует отметить КНР, Индию, ЮАР.

Бразилия продолжала занимать принципиальную позицию «взвешенной осторожности» в ходе международного переговорного процесса по вопросу создания Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ), следуя линии равенства условий для потенциальных стран — участниц.

Рост экономики Бразилии в 2006г. будет определяться способностью правительства принять меры по продолжению имеющихся позитивных тенденций, наблюдавшихся в 2005г. Экономическое развитие страны будет развиваться на фоне предстоящих президентских выборов, которые должны состояться в окт. 2006г. Для достижения стабильности в области экономики правительство Бразилии продолжит жесткую финансовую и налоговую политики, а также будет стремиться увеличить экономический потенциал для привлечения долгосрочных инвестиций. Для сохранения поступательного развития национальной эконо-

мики необходимо будет достигнуть 4% годового прироста ВВП.

Одной из важных проблем бразильской экономики останется сохранение значительной внешней и внутренней задолженности. Относительно внешней задолженности ликвидация долга перед МВФ в 2005г. является незначительным достижением в области погашения долговых обязательств Бразилией. Тенденция роста долговых обязательств Бразилии как внешних, так и внутренних в 2006г. продолжится. Экономическое развитие Бразилии в 2006г. будет зависеть от развития национальной внешнеторговой сферы.

Для достижения стабильности в кредитно-финансовой сфере, в случае необходимости, Центробанк Бразилии может снова пойти на поэтапное увеличение учетной ставки «Селик». Он должен проводить взвешенную монетарную политику, при которой был бы достигнут баланс между стабильностью в кредитно-финансовой сфере страны и достаточной экономической эффективностью бразильских компаний, активно использующих для развития своей деятельности заемные средства.

### Экономика-2004

Население в 2004г. достигло 184 млн.чел., составляя 2,8% населения земного шара. По итогам 2004г., страна произвела 1,5% валового мирового продукта. На долю Бразилии приходится 2/3 промышленного потенциала Южной Америки и свыше половины научно-технического потенциала.

За последние десятилетия в Бразилии произошли глубокие структурные изменения, напрямую затронувшие экономическую сферу, в т.ч. и характер специализации страны в системе мировой торговли. Долгое время экономика страны была ориентирована на экспорт товаров с низкой долей обработки, в т.ч. минерального сырья и некоторых продуктов сельского хозяйства. В начале 90гг. страна взяла курс на либерализацию национальной экономики. Целью реформ являлось большее вовлечение Бразилии в систему мирового хозяйства. Была разрешена деятельность иностранных компаний во многих отраслях экономики страны. Иностранный капитал начал поступать в страну главным образом в сферы промышленного производства, в т.ч. в автомобильную, химическую, пищевую и фармацевтическую промышленность, металлургию, станко- и приборостроение, производство бытовой техники (радиоприемники, телевизоры, холодильники) и информатику. Бразилия достигла значительных успехов в развитии промышленности, что позволило ей превратиться из аграрной в индустриально-аграрную страну. Этому также способствовала политика государства, направленная на создание институциональных условий для создания новых промышленных предприятий, строительства металлургических заводов и электростанций, обеспечивающих потребности динамично развивающейся национальной экономики.

Современная Бразилия обладает хорошо развитыми сельским хозяйством, добывающей и текстильной промышленностью, а также сектором услуг.

Правительством Бразилии уделяется внимание развитию национального сельского хозяйства.

Предпринимаемые меры позволили стране выйти на мировой рынок в качестве одного из крупнейших поставщиков сахара-сырца, фруктов, апельсинового сока, табачного листа, шоколада, сои и продуктов из сои, мяса домашней птицы, говядины.

В связи с историческими, экономическими и географическими особенностями развития страны в Бразилии можно выделить пять крупных регионов — хозяйственных центров. Район Севера включает в себя обширный бассейн Амазонки, занимающий 45% площади страны. Здесь, главным образом, преобладает сельское хозяйство. Выделяется выращивание сахарного тростника, хлопчатника и какао. Развито животноводство. На Северо-востоке (18% территории страны) выращивается сахарный тростник. Юго-восток (11% территории страны) специализируется на промышленном производстве. Здесь производится более 80% промпродукции Бразилии. Данный район специализируется на производстве кофе, соевых бобов, сахара и продукции животноводства. Важным с/х районом рис, пшеница, соевые бобы, вино и продукция животноводства. Центральнo-западнoй регион Бразилии (19% территории страны) специализируется на с/х производстве с преобладанием животноводства). В отдельных местностях возделываются соевые бобы, рис.

В области макроэкономики правительство Бразилии старается проводить гибкую политику, основывающуюся на плавающем валютном курсе, «плановом инфляционном режиме», рационально используемой фискальной политике, а также сотрудничестве с Международным валютным фондом. Такая политика позволила Бразилии избежать финансовых коллапсов в 2001 и 2002 гг. Тем не менее, негативные последствия указанных лет отразились на итогах социально-экономического развития 2003г. Спад развития экономики в 2003г. составил 0,2%.

В 2004г. политика правительства Бразилии в макроэкономической области была направлена на восстановление темпов роста национальной экономики, создание условий для стабильного экономического развития и притока иностранных инвестиций, повышения активности деловых и финансовых структур страны, развитие социальной сферы. Приоритетными направлениями продолжали оставаться реформы налогового законодательства и социального обеспечения, образовательная сфера, медицина, а также развитие инфраструктурного комплекса страны, в т.ч. энергетики, портов, ж/д и автомобильных сетей.

Предпринятые меры способствовали восстановлению активности бразильской экономики, которая по итогам 2003г. находилась на неудовлетворительном уровне, не отвечающем экономическому потенциалу страны. Во многом, это достигнуто благодаря политике создания условий для интенсификации развития промышленного и с/х комплексов страны, «агрессивной» политике во внешнеэкономической сфере, благоприятной конъюнктуре на мировых рынках в отношении некоторых традиционных товаров бразильского экспорта.

Темп прироста ВВП по итогам 2004г. составил 5%. По данным министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии, номинальный ВВП страны в 2004г. достиг 599



млрд.долл. (в 2003г. — 493,3 млрд.долл., спад темпа прироста — 0,2%). Достигнутый уровень темпа прироста ВВП по итогам 2004г. является самым высоким с 1994г. — 5,9%. Он оказался выше прогнозных оценок, делавшихся на протяжении практически всего отчетного года, согласно которым он должен был составить от 3,5% до 4,5%.

Динамика развития номинального ВВП Бразилии и темпа прироста ВВП Бразилии в 1994-2004гг.

Годы	ВВП, млрд.долл.	Темп прироста ВВП, %
1994	543,1	5,9
1995	705,4	4,2
1996	775,5	2,7
1997	807,8	3,3
1998	787,9	0,1
1999	536,6	0,8
2000	602,2	4,4
2001	509,8	1,3
2002	459,4	1,9
2003	493,3	-0,2
2004	599	5

Наибольший вклад в создание ВВП Бразилии в 2004г. принадлежит сектору услуг — 51,2%, промышленности — 38,6%, с/х производству — 10,2%.

Уровень промышленного производства вырос практически во всех регионах страны по сравнению с 2003г.м, в т.ч. в таких штатах, как Рио-де-Жанейро — 3,7%, Рио-Гранди-ду-Сул — 3,2% и Пернамбуко — 2,3%. Лидером среди штатов Бразилии по темпу прироста промышленного производства по итогам 2004г. является штат Баия — 30,5%.

Темп прироста сельского хозяйства, по предварительным данным минсельхоза Бразилии, составил 3%.

Экономическому росту Бразилии по отдельным отраслям в 2004г. Бразилии способствовала начатая в марте 2004г. правительством страны «Новая политика в области промышленности, технологий и внешней торговли». Целью новой политики Бразилии является принятие мер для выполнения таких задач, как развитие инновационной и технологической сфер, большая интеграция в мировую экономику, модернизация промышленного сектора и увеличение его производительности, развитие фармацевтической промышленности, а также наращивание производства машин, оборудования и программного обеспечения. Для координации мер, направленных на достижение поставленных целей и мониторинга за ходом их выполнения в апр. 2004г. создан Национальный совет по промышленному развитию, в который вошли главы ряда министерств, представители деловых структур и профсоюзов страны.

В социально-экономической сфере правительство в мае 2004г. подняло минимальный уровень зарплаты до 260 реалов (по итогам 2003г. — 240 реалов).

Уровень безработицы по итогам 2004г. снизился до 9,6% от экономически активного населения страны (на начало янв. 2004г. — 11,7%).

Экономическому росту Бразилии по отдельным отраслям способствовала начатая в марте 2004г. правительством «Новая политика в области промышленности, технологий и внешней торговли». Для координации мер, направленных на достижение поставленных целей и мониторинга за ходом их выполнения в апр. 2004г. создан Национальный совет по промышленному развитию, в

который вошли главы ряда министерств, представители деловых структур и профсоюзов страны.

В кредитно-финансовой сфере в 2004г. правительством проводилась политика, направленная на сдерживание инфляционных процессов, обусловленных нестабильностью финансового рынка, тенденциями развития мировой экономики (в т.ч. сценария политики правительства США, проводимой в финансовой сфере), а также тенденцией повышения цен на нефть на мировом рынке.

В 2004г. для сдерживания инфляционных процессов Центральный банк придерживался политики, направленной на поэтапное повышение учетной ставки «Селик», уровень которой по итогам 2004г. составил 17,75% (в конце 2003г. и начале 2004г. — 16,5%). Такой уровень учетной ставки Центрального банка вывел Бразилию на 2 место в мире среди стран с наивысшими значениями учетных ставок центральных банков.

В результате предпринятых мер правительству удалось снизить темп инфляции, который по итогам 2004г. составил 7,6% (по итогам 2003г. — 9,3%). Достигнутый результат оказался лучше ожидаемого Национальным советом по валютной политике, по прогнозам которого по итогам года он должен был достичь уровня в 8%. Политика Центрального банка подвергалась критике со стороны некоторых представителей деловых кругов страны. По их мнению, «политика высоких процентных ставок» не способствовала развитию государственной финансовой системы и явилась причиной концентрации национального дохода, а также снижения объема притока внутренних инвестиций в промышленный сектор страны.

По показателям темпа инфляции Бразилия, по итогам 2004г., заняла 2 место среди стран Латинской Америки, уступив лишь Венесуэле, где он составил 19,2%.

С целью пополнения чистых валютных резервов (общие резервы за вычетом ссуд МВФ и национальных банковских депозитов, размещенных за границей), ЦБ в 2004г. на финансовом рынке провел серию валютных интервенций. Общий объем привлеченных чистых валютных ресурсов в резервы ЦБ составил 23,62 млрд.долл., что является самым высоким показателем с 2002г. (23,55 млрд.долл.). Правительство и Международный банк реконструкции и развития в начале июня 2004г. подписали соглашение, согласно которому в целях поддержки национальных валютных резервов и проводимых экономических реформ страна получила кредит на 505 млн.долл. По итогам 2004г. общий запас валютных резервов ЦБ составил 52,7 млрд.долл.

Правительство в 2004г. продолжило проводить достаточно жесткую фискальную политику. Доход от налоговых поступлений в 2004г. достиг 24,03% ВВП. При этом, доходы федерального бюджета от налоговых поступлений увеличились по сравнению с 2003г. и практически достигли уровня 2002г. — 23,94% (в 2003г. — 23,06%). Во многом увеличение налогового бремени было связано со стремлением правительства достичь максимального профицита федерального бюджета, который используется для обслуживания государственного долга страны. По итогам 2004г. первичный профицит федерального бюджета достиг 18,6 млрд.долл., что составляет 3% ВВП (в 2003г. — 2,5%).

Несмотря на повышения налогового бремени в 2004г. в целом, правительством предпринимались шаги, направленные на снижение уровня налогообложения в производственных сферах. В 2004г. достигнуто положительное рекордное сальдо счета текущих операций платежного баланса страны — 11,7 млрд.долл. (в 2003г. 4,2 млрд.долл.) или 1,94% ВВП. В основном такой результат достигнут благодаря положительной динамике развития внешнеторговой сферы страны.

Одной из серьезных проблем бразильской экономики остается проблема высокого внешнего долга. По итогам 2004г. внешний долг Бразилии составил — 203 млрд.долл., при этом на долю государства пришлось 56,7% внешнего долга страны или 115 млрд.долл. Для обслуживания внешнего долга Центральный банк разместил на мировом рынке долговых ценных бумаг государственные долговые облигации на 4,5 млрд.долл.

Индекс кредитного риска Embi+, рассчитываемый американским инвестиционным банком JP Morgan и отражающий уровень инвестиционной привлекательности 21 страны, по итогам года составил для Бразилии 382 пунктов. При этом в конце янв. 2004г. он составлял 463 пункта, а в начале июня 2004г. уже 642 пункта. В Бразилии уровень индекса Embi+ является базой для оценки котировок государственных долговых облигаций C-Bond, обращающихся на мировом рынке государственных облигаций.

В 2004г. Бразилия продолжала оставаться одной из самых привлекательных стран Латинской Америки для иностранных инвесторов. Основными странами-донорами являются США и ЕС, в т.ч. Голландия, Франция, Португалия, Испания и Германия. По итогам 2004г. приток иностранных инвестиций в экономику страны составил 18,2 млрд.долл. (в 2003г. — 10,2 млрд.долл.).

Правительство в мае 2004г. подняло минимальный уровень зарплаты до 260 реалов (по итогам 2003г. — 240 реалов). Уровень безработицы по итогам 2004г. снизился до 9,6% от экономически активного населения страны (на начало янв. 2004г. — 11,7%).

Внешнеторговый товарооборот Бразилии по итогам 2004г. достиг рекордного за всю историю уровня — 159,3 млрд.долл., в т.ч. бразильский экспорт составил — 96,5 млрд.долл., импорт — 62,8 млрд.долл. Положительное внешнеторговое сальдо Бразилии составило — 33,7 млрд.долл. Прирост объема внешней торговли в 2004г. по сравнению с 2003г. составил — 30,3%.

Внешнеторговая политика Бразилии в 2004г. была сконцентрирована на повышении роли страны в мировой торговле, претендуя на превращение в один из экономико-политических «центров силы» современного мира. В 2004г. Бразилия активно участвовала и отстаивала свои интересы в области торговли в различных международных организациях и интеграционных объединениях. Так, в частности, в авг. 2004г. ВТО поддержала инициативы Бразилии по либерализации сельскохозяйственных и продовольственных рынков и снижению субсидий развитых стран национальным производителям. В июне 2004г. по жалобе Бразилии орган по урегулированию споров ВТО признал нарушением правил международной торговли субсидирование США национальных производителей хлопка.

Важное значение во внешнеэкономической политике правительства Бразилии придавалось вопросу расширения и укрепления позиций Южноамериканского рынка Южного конуса — «Меркосур». В течение года в позитивном ключе были проведены переговоры с рядом стран по следующим вопросам интеграции «Меркосур»: заключение соглашения о свободной торговле (Индия), присоединение к организации в качестве ассоциированного члена (Колумбия, Эквадор, Венесуэла и Перу), заключение соглашения о свободной торговле (Таможенный союз Южной Африки).

В 2004г. сложно протекали переговорные процессы по заключению соглашения о свободной торговле в формате «ЕС-Меркосур» и созданию Межамериканской зоны свободной торговли — МАЗСТ. В первом и во втором случае остались нерешенными вопросы, в т.ч. по таким направлениям, как сельское хозяйство, торговля услугами и субсидирование экспортной продукции.

Внешнеторговый товарооборот Бразилии, в т.ч. чистый экспорт может быть ниже результата, достигнутого в 2004г. Во многом, это будет связано с проводимой политикой Центрального банка Бразилии в отношении повышения курса национальной валюты. Снижение курса доллара по отношению к реалу сказалось на опережении роста объема импорта над экспортом в конце 2004г. — 13%-15%. Таким образом, внешнеторговое сальдо в 2005г. может быть на уровне 23-25 млрд.долл.

Важным направлением работы правительством в кредитно-финансовой сфере в 2004г. являлась политика, направленная на сдерживание инфляционных процессов, обусловленных нестабильностью финансового рынка, тенденциями развития мировой экономики (в т.ч. сценария политики правительства США, проводимой в финансовой сфере), а также тенденцией повышения цен на нефть на мировом рынке.

Риск увеличения темпа инфляции был значительным в июне-авг. 2004г. Тогда курс североамериканской валюты в отношении реала перешел за пороговое значение — 3 реала за 1 доллар.

Для сдерживания инфляционных процессов Центральный банк реализовывал политику, направленную на поэтапное повышение своей учетной ставки — «Селик», уровень которой по итогам 2004г. составил — 17,75% (в конце 2003г. и начале 2004г. — 16,5%). Такой уровень учетной ставки Центрального банка Бразилии вывел Бразилию на второе место в мире среди стран с наивысшими значениями учетных ставок центральных банков.

В результате предпринятых мер правительству удалось снизить темп инфляции, который по итогам 2004г. составил 7,6% (по итогам 2003г. -9,3%). При этом, достигнутый результат оказался лучше ожидаемого Национальным советом по валютной политике, по прогнозам которого по итогам года он должен был достичь уровня в 8%. Политика Центрального банка 2004г. подвергалась критике со стороны некоторых представителей деловых кругов страны. По их мнению, «политика высоких процентных ставок» не способствовала развитию государственной финансовой системы и явилась причиной концентрации национального дохода, а также снижения объема притока внутренних инвестиций в промышленный сектор страны, что влияло на деловую активность бразильских компаний.

В результате предпринятых мер, к концу 2004г. Центральному банку удалось повысить курс реала по отношению к доллару – 2,6 доллара за 1 реал. Тем не менее, по показателям темпа инфляции Бразилия, по итогам 2004г., заняла второе место среди стран Латинской Америки, уступив лишь Венесуэле, где он в указанный период составил 19,2%.

С целью пополнения чистых валютных резервов (общие валютные резервы Центрального банка за вычетом ссуд МВФ и национальные банковские депозиты, размещенные за границей), Центральный банк в 2005г. на финансовом рынке провел серию валютных интервенций. Общий объем привлеченных чистых валютных ресурсов в резервы Центрального банка составил 23,62 млрд.долл., что является самым высоким показателем с 2002г. (23,55 млрд.долл.). При этом, правительство Бразилии и Международный банк реконструкции и развития в начале июня 2004г. подписали соглашение, согласно которому в целях поддержки национальных валютных резервов и проводимых экономических реформ страна получила кредит на 505 млн.долл. По итогам 2004г. общий запас валютных резервов Центрального банка Бразилии составил 52,7 млрд.долл.

В 2004г. Бразилия продолжила сотрудничество с Международным валютным фондом. Согласно соглашению, заключенному между страной и финансовой организацией, Бразилия в соответствии с выполнением рекомендаций МВФ в области макроэкономического прогнозирования и политики с 1998г. получает финансовые ресурсы. Общий объем, полученных Бразилией финансовых ресурсов от МВФ в 1998-2004гг. составил 58 млрд.долл. Выплаты по процентам правительством Бразилии по итогам 2004г. составили 4 млрд.долл. Оставшаяся часть должна быть выплачена до 2007г.

В 2004г. в правительственных и деловых кругах шла дискуссия о целесообразности продления заключения нового соглашения с МВФ. Многие политики на протяжении года высказывались за то, что в заключении нового соглашения нет необходимости. Решение бразильского правительства по данному вопросу ожидается в марте 2005г.

Правительство Бразилии в 2004г. продолжило проводить достаточно жесткую фискальную политику. Доход от налоговых поступлений в 2004г. достиг 243% ВВП. При этом, доходы федерального бюджета от налоговых поступлений увеличились по сравнению с 2003г.м и практически достигли уровня 2002г.- 23,94% (в 2003г. – 23 6%). Во многом увеличение налогового бремени было связано со стремлением правительства достичь максимального профицита федерального бюджета, который используется для обслуживания государственного долга страны.

По итогам 2004г. первичный профицит федерального бюджета достиг 18,6 млрд.долл., что составляет 3% ВВП (в 2003г. – 2,5%). Несмотря на повышения налогового бремени в 2004г. в целом, правительством предпринимались шаги, направленные на снижение уровня налогообложения в производственных сферах.

Одной из серьезных проблем бразильской экономики остается проблема высокого государственного долга по внутренним обязательствам. Государственный долг по внутренним обязательствам

Бразилии в 2004г. по сравнению с 2003г. вырос на 11%. По итогам 2004г. он составил 811,7 млрд. реалов. Рост долга на 11% оказался ниже запланированного на 2004г. уровня – 880 млрд. реалов.

Рост государственного внутреннего долга на 11% в 2004г. является «приемлемым», т.к. он был ниже динамики роста учетной ставки Центрального банка по итогам года. В 2004г. впервые за 10 лет отношение госдолга к ВВП снизилось с 57,2% (2003г) до 51,8%.

В 2004г. отмечается снижение совокупного внешнего долга Бразилии. По итогам 2004г. он составил 203 млрд.долл. (в 2003г. – 220 млрд.долл.), при этом на долю государства пришлось 56,7% внешнего долга страны или 115 млрд.долл. Для обслуживания внешнего долга ЦБ Бразилии разместил на мировом рынке долговых ценных бумаг государственные долговые облигации на 4,5 млрд.долл.

В 2004г. достигнуто положительное рекордное сальдо счета текущих операций платежного баланса страны – 11,7 млрд.долл. (в 2003г. 4,2 млрд.долл.) или 1,94% ВВП. В основном такой результат достигнут благодаря положительной динамике развития внешнеторговой сферы страны.

Платежный баланс Бразилии, в млн.долл.

	2003	2004
Счет текущих операций .....	4008	11669
Торговый баланс .....	24794	33693
Экспорт.....	73084	96475
Импорт .....	48290	62782
Баланс услуг и некоммерческий платежей.....	23 652	25 293
Экспорт.....	13 806	15641
Импорт .....	37459	40934
Односторонние переводы.....	2867	3268
Счет операций с капиталом и фин. инструментами.....	5111	-7310
Счет операций с капиталом .....	498	703
Финансовый счет .....	4613	-8013
Прямые инвестиции .....	9894	8695
За границей.....	- 249	-9471
Участие в капитале.....	- 62	-6640
Межкорпорационныезаимствования .....	- 187	-2831
В страну .....	10144	18166
Участие в капитале.....	9320	18570
Межкорпорационныезаимствования.....	823	- 405
Портфельные инвестиции.....	5308	-4750
Активы.....	179	- 755
Акции.....	- 258	- 121
Ценные бумаги с фиксированной прибылью .....	437	- 633
Пассивы.....	5129	-3996
Акции.....	2973	2081
Ценные бумаги с фиксированной прибылью .....	2156	-6076
Деривативы.....	- 151	- 677
Активы.....	683	467
Пассивы .....	- 834	-1 145
Другие инвестиции.....	-10 438	-11 281
Активы .....	-9483	-1462
Пассивы .....	- 955	-9818
Ошибки и пропуски .....	- 624	-2115

Индекс кредитного риска Embi+, рассчитываемый американским инвестиционным банком «JP Morgan» и отражающий уровень инвестиционной привлекательности 21 страны, по итогам года составил для Бразилии 382 пунктов. При этом в конце янв. 2004г. он составлял 463 пункта, а в начале июня 2004г. уже 642 пункта. В Бразилии уровень индекса Embi+ является базой для оценки котировок государственных долговых облигаций C-Bond, обращающихся на мировом рынке облигаций.



В 2004г. Бразилия продолжала оставаться одной из самых привлекательных стран Латинской Америки для иностранных инвесторов. Основными странами-донорами являются США и ЕС, в т.ч. Голландия, Франция, Португалия, Испания и Германия. По итогам 2004г. приток прямых иностранных инвестиций в экономику страны составил 18,2 млрд.долл. (в 2003г. — 10,2 млрд.долл.).

### Иноинвестиции-2007

В 2007г. отмечается продолжение положительной динамики развития инвестиционной сферы экономики страны. К основным факторам, оказавшим благотворное воздействие на указанную сферу, можно отнести возросшие внутренние потребности на фоне промышленного развития на уровне 6% и благоприятной ситуации на финансовом рынке Бразилии.

Бразильская экономика не ощутила на себе последствия финансовых проблем в США. Одной из первопричин подобной ситуации стало увеличение потребительских расходов в стране на 6%, которое напрямую связано с сокращением безработицы, улучшением оплаты труда и с существенным расширением потребительского кредита. Правительство президента Л.Лулы продолжало сохранять государственные расходы на достаточно высоком уровне.

Эксперты связывают существенный прирост в инвестициях и с монетарной политики проводимой ЦБ Бразилии. Несмотря на то, что учетная ставка рефинансирования оставалась на самом низком уровне за последние годы — всего 6,5%, по международным стандартам указанная цифра оставалась привлекательной для иностранных инвесторов.

Снижение обменного курса доллара США, который снизился на 18% в прошедшем году и регулярные валютные интервенции ЦБ, скупившего в общей сложности 90 млрд.долл., существенно не повлияли на инвесторскую активность.

Прямые иностранные инвестиции в экономику Бразилии достигли абсолютного рекорда — 34,616 млрд.долл. (в 2006г. — 18,782 млрд.долл.), а общий объем иностранных портфельных инвестиций приблизился к цифре в 40 млрд.долл. При этом бразильские инвестиции за рубежом составили — 7,031 млрд.долл. В прошедшем году доля иностранных инвестиций в ВВП Бразилии составила 2,64%, что выше показателей 2006г. (1,75%). Однако кумулятивный объем инвестиций продолжает оставаться на достаточно низком уровне — всего 17% от ВВП.

Рост иностранных инвестиций в 1990-2007гг., в млрд.долл. по текущему курсу: 1990 — 988,8; 1991 — 1.102,2; 1992 — 2.061,0; 1993 — 1.290,9; 1994 — 2.149,9; 1995 — 4.405,1; 1996 — 10.791,7; 1997 — 18.992,9; 1998 — 28.855,6; 1999 — 28.578,4; 2000 — 32.779,2; 2001 — 22.457,4; 2002 — 16.590,2; 2003 — 10.143,5; 2004 — 18.145,9; 2005 — 15.066,3; 2006 — 18.782,2; 2007 — 34.616,0.

Внешний госдолг Бразилии продолжает расти и подошел в 2007г. к отметке в 197,7 млрд.долл. (в 2006г. 191,3 млрд.долл.). Одновременно курс бразильского реала, по мнению экспертов, сильно завышен и продолжает оставаться на этом уровне, не затрагивая внешнюю торговлю и инвестиции, только по причине повышения в долларовой эквиваленте цены на мировом рынке на сырьевые

товары и невиданный приток долларовых масс в страну. С другой стороны снижение курса долл. по отношению к бразильскому реалу помогло правительству сдерживать инфляцию в намеченных рамках.

Бразильскому правительству удалось преодолеть в 2007г. период высокой экономической нестабильности. В этой связи особый смысл приобретает сохранение темпов экономического роста в пределах 5% в 2008г., а темпов инфляции на уровне в 4,5%. Для этого потребуются адекватное привлечение инвестиционных средств. По прогнозам экспертов страна должна получить в 2008г., по крайней мере, 28 млрд.долл. в виде иностранных инвестиций.

При этом на инвестиционную активность будут влиять следующие факторы: влияние возможного мирового финансового кризиса; существует значительная вероятность того, что правительство не сможет удержать инфляцию в рамках 4,5%. Важным фактором будет оставаться необходимость преодоления кризиса инфраструктуры всей страны, проявлением, которого стали сбои в функционировании воздушного транспорта в 2007г. правительству не удалось создать в 2007г. достаточной привлекательности в этой сфере для частных инвестиций, а также выделить соответствующие государственные средства на ее развитие. В частности, одним из сдерживающих факторов для частных инвестиций в Бразилии будет оставаться ограниченные возможности потребления электроэнергии и отсутствие реальных перспектив расширения ее производства.

По сообщению информационного агентства Vbai, в Бразилии опубликовано исследование государственного банка Banco Nacional de Desenvolvimento Economico e Social (Bndes) «Перспективы притока инвестиций в 2007-10гг.», цель которого — прогноз поступления капиталов в экономику страны. Предполагается, что к 2010г. объем инвестиций может составить более 1 млрд. реалов (380 млрд. евро). Согласно данным Bndes, наибольшие темпы роста инвестиций в среднем за год зафиксированы в таких отраслях, как сталелитейное производство (20,8%), водоснабжение и канализация (18,5%), целлюлозно-бумажная промышленность (16,9%), энергетика (16,6%).

Согласно прогнозу, в 2007-10гг. наибольшая часть инвестиций — 470 млрд. реалов поступит в жилищное строительство. Этому способствуют сохраняющийся на высоком уровне дефицит жилья, улучшение финансового состояния частных компаний и правительственная поддержка строительной отрасли. В промышленный сектор планируется привлечь 380 млрд. реалов. Из них 23% поступит в горнодобывающую и нефтегазовую отрасли за счет развития госкомпаний Petrobras и CVRD, а 75 млрд. — в нефтехимическую, сталелитейную и целлюлозно-бумажную промышленность.

Рост инвестиций в производство этанола в 2002-05гг. составлял в среднем 10,3% в год, а всего до 2010г. приток инвестиций в этот сектор экономики может превысить 20 млрд. реалов. К 2010г. в стране должны быть введены в строй 89 предприятий по производству этанола. (Стоимость производства 1 л этанола в Бразилии составляет 0,2 реала, в США (в пересчете на реалы) — 0,47, в странах ЕС — 0,97).

В развитие инфраструктуры планируется инвестировать 198 млрд. реалов. Из них наибольшая часть поступит в энергетику (88 млрд.), в сферу телекоммуникации (59 млрд.), в отрасль водоснабжения и канализации (38 млрд.), на развитие водного транспорта и портов (13 млрд.).

Увеличению притока капиталов в экономику государства способствует и банк Bndes. В первые 8 месяцев 2007г. его инвестиции в сектор инфраструктуры составили 16,8 млрд. реалов (в 2006г. - 15,1 млрд.).

В Бразилии интерес инвесторов вызывают и различные проекты, в которые с сент. 2006г. по август 2007г. было направлено 92,4 млрд. реалов, что на 59% больше, чем за предыдущий аналогичный период.

Аналитики отмечают снижение инвестиционной активности в таких сферах, как автомобилестроение, фармацевтическая и электротехническая промышленность.

Объем инвестиций в экономику Бразилии в 2007-10гг.

	Млрд. реалов	Доля в %
Всего .....	1050,6	100,0
Промышленность .....	380,2	36,2
Нефть и газ .....	183,6	17,5
Горнодобывающая промышленность .....	52,7	5,0
Сталелитейное производство .....	37,1	3,5
Целлюлозно – бумажное производство .....	20,0	1,9
Нефтехимия .....	17,6	1,7
Автомобилестроение .....	28,5	2,7
Электроника .....	15,6	1,5
Фармацевтическая промышленность .....	4,6	0,4
Производство этанола .....	20,5	2,0
Инфраструктура .....	197,9	18,8
Энергетика .....	88,2	8,4
Средства коммуникации .....	55,8	5,6
Водоснабжение и канализация .....	33,1	3,6
Ж/д транспорт .....	11,0	1,0
Портовое хозяйство .....	1,9	0,2
Услуги .....	2,6	0,2
Программное обеспечение .....	2,6	0,2
Строительство .....	470,0	44,7
Жилищное строительство .....	470,0	44,7

Источник – BNDES, Bfai.

## Иноинвестиции-2006

По итогам 2006г., Бразилия заняла 12 место среди наиболее привлекательных стран мира для инвестирования. Основными странами-донорами продолжили оставаться США, ЕС, в т.ч. Нидерланды, Франция, Португалия, Испания и Германия. В 2005г. объем ПИИ в Бразилию составил 15,5 млрд.долл., в 2004г. – 18,2 млрд.долл., в 2003г. – 10,2 млрд.долл.). В 2006г., впервые в истории, объем бразильских инвестиций за рубеж (27,3 млрд.долл.).

В 2006г., как и в прежние годы, одним из основных направлений экономической политики правительства президента Л.Лулы осталось стремление создать для экономики страны условия для ее поступательного развития. Одним из важнейших направлений этой политики стало улучшение инвестиционной привлекательности национальной экономики и создания более благоприятных условий для деятельности иностранного капитала в стране. Для реализации этих планов было принято ряд принципиальных политических решений по облегчению налогового и административного бремени для иностранных инвесторов.

Прямые иностранные инвестиции в Бразилию (ПИИ) возросли в 2006г. на 24,7% по сравнению с 2005гг. и составили 18,782 млрд.долл. Указанная цифра оказалась несколько выше расчетных показателей Центрального банка Бразилии на 2006г. в 18,3 млрд.долл. Общий объем иностранных инвестиций в стране в 2006г. составил 1,96% ВВП Бразилии (в 2005г. – 1,89%).

По данным ЦБ основная часть ПИИ была направлена в металлургию и целлюлозно-бумажную отрасли экономики. Значительные финансовые средства были направлены и в сектор услуг (финансовое посредничество и торговля недвижимостью). Возросли и инвестиции в бразильскую строительную отрасль с 297 млн.долл. до 1,404 млрд.долл.

В 2006г. был зарегистрирован существенный рост портфельных инвестиций, таких как покупка иностранными инвесторами долгосрочных государственных ценных бумаг и различных акций бразильских частных компаний на общую сумму в 14,7 млрд.долл., аналогичный показатель 2005г. равнялся 6,8 млрд.долл.

16 фев. 2006г. было временно приостановлено взимание 15% налога на доходы по долгосрочным государственным внутренним займам, что привело к трехкратному увеличению покупки иностранцами облигаций внутреннего госзайма в указанном году. Сумма от иностранных вкладчиков увеличилась с 7,3 млрд. реалов в конце янв. 2006г. до 28,8 млрд. реалов на конец дек. того же года. Однако доля иностранных держателей внутреннего госзайма остается низкой – всего 2,64% (в 2005г. – 0,74%).

В 2006г. бразильские инвестиции за рубеж достигли 27,3 млрд.долл. и фактически увеличились в 10 раз относительно показателей 2005г. (2,517 млрд.долл.) и впервые превысили объемы иностранных инвестиций. Данное явление отражает стремление бразильского руководства в большей степени либерализовать доступ бразильских компаний на международный рынок, при этом речь не идет о вывозе капитала или о его бегстве. Правительство целенаправленно поощряет бразильские прямые инвестиции за рубежом.

Прямые иностранные инвестиции в Бразилию, в млн.долл.

	2005	2005 %	2006	2006 %	Разн. %
Всего .....	21,638	100,0	22,225	100,0	2,7
Сельское хозяйство, смежные отрасли и добывающая промышленность, основные .....	2,194	10,1	1,538	6,9	-29,9
Сельское хозяйство и смежные отрасли .....	210	1,0	176	0,8	-16,2
Добыча нефти и смежные услуги .....	897	4,1	734	3,3	-18,2
Добыча металлов .....	996	4,6	393	1,8	-60,5
Прочие .....	55	0,3	21	0,1	-16,2
Промышленность .....	6,529	30,2	8,565	38,5	31,2
Основные					
Производство и сборка автомобилей .....	1,044	4,8	288	1,3	-72,4
Химическая промышленность .....	764	3,5	1,127	5,1	47,6
Металлургия .....	310	1,4	1,719	7,7	454,1
Электрооборудование и компьютеры .....	396	1,8	325	1,5	-17,9
Продукты питания и напитки .....	2,075	9,6	738	3,3	-64,4
Целлюлоза, бумага и ее производные .....	167	0,8	1,619	7,3	871,6
Машины и оборудование .....	255	1,2	430	1,9	68,8
Машины и оборудование электрическое .....	164	0,8	206	0,9	25,8
Изделия из резины и пластика .....	481	2,2	218	1,0	-54,6
Услуги .....	12,915	59,7	12,123	54,5	-6,1
Основные, Торговля .....	2,835	13,1	1,485	6,7	-47,6
Почта и телекоммуникации .....	3,958	18,3	1,215	5,5	-69,3
Промышленные услуги .....	912	4,2	1,067	4,8	17,0

Финансовое посредничество.....	1,294	.....6,0	.....2,992	.....13,5	.....131,3
Электричество, газ и горячая вода.....	1,571	.....7,3	.....2,332	.....10,5	.....48,4
Сдача в аренду помещений и общепит.....	128	.....0,6	.....350	.....1,6	.....173
Строительство.....	203	.....0,9	.....321	.....1,4	.....357,7

## Иноинвестиции-2005

Проводимая правительством Бразилии инвестиционная политика, направленная на создание условий для привлечения капитала и благоприятные экономические условия в 2004-05гг. (существенное расширение объемов мировой торговли, высокие цены на сырьевые материалы и наличие значительных объемов свободных финансовых средств под низкий процент) должны были привести к существенному расширению притока иностранных инвестиций. Несмотря на существующие условия, показатели роста экономики страны значительно замедлились и составили 2,2%, контрастируя со среднемировым показателем для развивающихся стран в 6%. Этот сравнительно низкий уровень роста обусловлен следующими экономическими и политическими факторами, которые связывали экономическую и инвестиционную активность.

Во-первых, необходимость снижения темпов инфляции до 5,1%, заставила Центральный Банк Бразилии придерживаться очень жесткой финансовой политики. Базовая годовая ставка по кредитам (с учетом инфляции) составляла в течение года 14%. Одновременно инфляция снизилась с 7,6% в 2004г. до 5,8% в 2005г., достигнув заданных ЦБ параметров, ценой ослабления потребительского спроса и инвестиционной активности.

Во-вторых, в 2005г. возросли политические риски, вызванные обвинением в коррупции ряда высокопоставленных чиновников в администрации президента страны и его партии. Указанные проблемы будут сохранять свою активность вплоть до окт.ских всеобщих выборов 2006г. Собранные специальной комиссией Национального Конгресса доказательства создавали опасность возникновения серьезного кризиса в стране. Благодаря взвешенной политике Центрального банка Бразилии, влияние указанных политических факторов на экономику и финансовый рынок не оказалось ощутимого дестабилизирующего воздействия.

Некоторая неуверенность в ближайшем будущем негативным образом отразилась на активности предпринимательских кругов внутри страны и иностранных инвесторов.

В-третьих, продолжающийся в течение года рост бразильского реала привел к притоку краткосрочных капиталов, привлеченных высокими процентными ставками на внутреннем финансовом рынке, и значительным увеличениям экспорта из страны. 15% рост реала по отношению к доллару США в 2005г. стал эффективным средством для правительства по снижению инфляции, но одновременно и уменьшил конкурентоспособность бразильского экспорта. Во II пол. 2005г. снижение экспорта готовой продукции стало очевидным. В дополнение изменения обменного курса в пользу реала привело к возникновению финансовых трудностей в аграрном секторе страны, который является ведущим экспортным направлением в течение последних 5 лет.

С 1991г. бразильское правительство активно использует приватизацию для привлечения инвестиций. За прошедшие 15 лет в ходе данного про-

цесса на рынке удалось реализовать государственных ценных бумаг на 100 млрд.долл. (на конец 2005г. — 87,8 млрд.долл. в виде непосредственной продажи госсобственности и 18,1 млрд.долл. в ходе уступки долга в рамках процесса приватизации). Из этой суммы 42 млрд.долл. (48%) приходится на иноинвесторов. 1/3 или 14 млрд.долл. относятся на американских инвесторов. Несмотря на то, что с 2001г. активная приватизация фактически прекратилась, правительство президента Лулы удалось провести два приватизационных проекта (в 2004г. продажа госбанка Мораньяо за 26,6 млн.долл. и в 2005г. — госбанка Сеара за 302 млн.долл.). В 2002г. было выручено от приватизации 2 млрд.долл., а в 2003г. торги вообще не проводились.

С дек. 2004г. продолжается политика бразильского государства, направленная на увеличение объема внутренних инвестиций через программу «Партнерство между государством и деловыми структурами» (Parceria Publico-Privada). В рамках указанного механизма планируется привлекать инвестиции, в т.ч. иностранные. Основными объектами приложения инвестиций является инфраструктурный комплекс, в т.ч. электроэнергетика, авто — и железнодорожные сети, инфраструктура портов, ирригация и развитие городского хозяйства. Ожидается, что первый проект будет реализован в 2006г. В 2005г. на основании этого закона был создан специальный федеральный страховой фонд для защиты инвесторов участвующих в данной программе.

Усилия правительства Бразилии в области социально-экономического развития страны, базирующихся на принципах либерализма, в т.ч. в области создания выгодных условий для иностранных инвесторов создали условия для значительного увеличения притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в бразильскую экономику в 2004г. По итогам 2005г. приток иностранных инвестиций в экономику страны составил 15 млрд.долл. (2004г. — 18,2 млрд.долл.).

Бразилия как страна с развивающейся экономикой представляет огромные возможности для инвестиций. Прямые иностранные инвестиции являются наиболее оптимальным путем выхода на бразильский рынок, объем которых в эту латиноамериканскую страну достиг 3% от прямых общемировых инвестиций. В 2005г. в Бразилии 50% всех международных денежных операций были связаны с прямыми иностранными инвестициями.

Основными странами-донорами являются США — 24,5 млрд.долл. (24%), Голландия — 10,7 млрд.долл. (11%), Испания — 12,2 млрд.долл. (11,9%), а также из Франции, Португалии и Германии. Инвестиции с Каймановых островов начали расти в страну с 1995г. и в целом представляют репатриацию национального капитала. Участие Португалии и Испании ограничено телекоммуникациями и банковским сектором. Общий объем прямых инвестиций без учета репатриации капиталов с 2000г. по конец 2005г. достиг 87 млрд.долл. (до 2000г. общий объем составил — 103 млрд.долл.).

Несмотря на то, что американский инвестиционный капитал широко представлен на бразильском рынке, только 2 компании из США входят в список 30 крупнейших фирм Бразилии —



Cargill и AES. Из 10 крупнейших импортеров в Бразилии 4 представляют иностранный капитал — Nokia, Motorola, Bunge и Ford Motors, а среди экспортеров числятся — Bimge, Volkswagen, Cargill, General Motors, Ford Motors и Halliburton.

Проводимая с середины 90г. банковская политика (только 10 крупнейших банков страны контролируют 65% финансового рынка) и регулирование фондовых рынков (многие мелкие фондовые биржи были ликвидированы или объединены) позволила создать условия для привлечения и портфельных инвестиций. Бразильские фондовые биржи продолжают в основном использоваться только национальными компаниями, включая Фондовую биржу в Сан-Паулу (Bovespa), которая претендует на региональную роль. Число компаний зарегистрированных на Фондовой бирже в Сан-Паулу возросло до 382 на конец 2005г. по сравнению с 361 компанией в 2004г. (в 2002г. — 399, а в 2001 — 428). Общий оборот торговли ценными бумагами достиг 430 млрд.долл., при этом капитализация рынка составила 482 мил. долл. На 10 биржах было сконцентрировано 50% оборота всего фондового рынка. На Nyse проводятся торги акциями 71 крупнейшей компании Бразилии, включая — Petrobras, Embraer, Banco Itau, Cvrд, Brasil Telecom и Ambev. Торговля государственными ценными бумагами в основном сконцентрирована в Рио-де-Жанейро.

## Иноинвестиции-2004

Проводимая политика правительством Бразилии, направленная на создание условий для привлечения капитала, итоги экономического развития страны в 2004г. улучшили инвестиционный климат страны, повысили доверие инвесторов к вложению финансовых ресурсов в бразильскую экономику.

Внутренние госинвестиции, заложенные федеральным бюджетом в 2004г., были значительно увеличены по сравнению с 2003г.м с 3 млрд. реалов, до 11,5 млрд. реалов. Для эффективного использования государственных средств с точки зрения удовлетворения имеющихся потребностей в социально-экономической сфере динамично развивающейся Бразилии объектами их вложения стали инфраструктурный комплекс, в т.ч. автомобильные и ж/д пути сообщения, развитие городов, национальная интеграция, природоохранная сфера. Инвестиции госкомпаний в 2004г. составили 35 млрд.реалов.

С целью создания благоприятных условий для оперирования в национальной экономике, как иностранных компаний и кредитно-финансовых учреждений, так и для повышения деловой активности национальных фирм и банков, правительством Бразилии принят новый закон «О банкротстве». Закон «О банкротстве» устанавливает новые правила в сфере восстановления экономической активности компаний, действующих на территории Бразилии, и признания фирм банкротами, а также возмещения убыточной компанией долгов кредиторам, государству и служащим. Он обеспечивает большие гарантии кредиторам в получении своих ресурсов в случае банкротства должника, обеспечивает условия для восстановления убыточных предприятий или компаний — должников, что дает компаниям возможность избежать банкротства.

В 2004г. продолжилась политика государства, направленная на увеличение объема внутренних инвестиций через программу «Партнерство между государством и деловыми структурами» (Parceria Publico-Privada). В рамках указанного механизма привлекаются инвестиции, в т.ч. иностранные. Основными объектами приложения инвестиций является инфраструктурный комплекс, в т.ч. электроэнергетика, авто- и ж/д сети, развитие портов, ирригация, развитие городов.

С целью повышения притока инвестиций в развитие национальной инфраструктуры и базовых промышленных отраслей бразильской экономики правительство в 2004г. разрабатывало инвестиционную программу «Инвеста Жа». В рамках указанной Программы, инвесторы, желающие вложить деньги в развитие вышеуказанных отраслей, будут пользоваться особым налоговым режимом.

Усилия правительства Бразилии в области социально-экономического развития страны, базирующихся на принципах либерализма, в т.ч. в области создания выгодных условий для иностранных инвесторов создали условия для значительного увеличения притока прямых иностранных инвестиций (далее — ПИИ) в бразильскую экономику в 2004г. По итогам 2004г. приток иностранных инвестиций в экономику страны составил 18,2 млрд.долл. (в 2003г. — 10,2 млрд.долл.). В отчетном периоде Бразилия продолжала оставаться одной из самых привлекательных стран Латинской Америки для иностранных инвесторов. Основными странами-донорами являются США и ЕС, в т.ч. Голландия, Франция, Португалия, Испания и Германия.

В 2004г. произошло увеличение притока ПИИ в сферу сельского хозяйства и добывающей промышленности. Приток ПИИ в 2004г. в указанные сферы составил 1,5 млрд.долл. Спад поступлений ПИИ наблюдался в обрабатывающей промышленности и секторе услуг. В первом случае приток ПИИ составил 4,5 млрд.долл., во втором — 7 млрд.долл. Основные поступления в добывающую промышленность пришлось на нефтедобычу (0,4 млрд.долл.), в области обрабатывающей промышленности — на металлургию (0,6 млрд.долл.), в сфере услуг — на почтовую связь и телекоммуникации (2,8 млрд.долл.).

Динамика притока прямых иноинвестиций  
в экономику Бразилии по отраслям, в млрд.долл.

	2003	2004
Всего .....	10,2	18,2
Сельское хозяйство и добывающая пром. всего .....	0,6	1,5
Сферы, связанные с сельским хозяйством .....	0,5	0,2
Добыча нефти .....	0,5	0,4
Добыча полезных ископаемых .....	0,6	1
<b>Обрабатывающая промышленность</b> .....	7,5	4,5
Пищевая промышленность .....	1,9	0,4
Табачная промышленность .....	0,7	0,02
Бумажная промышленность .....	0,2	0,6
Химическая промышленность .....	1,8	1,1
Металлургия .....	0,2	0,6
Станкостроение .....	0,9	0,5
Производство средств связи .....	0,5	0,3
Автомобилестроение .....	1,8	1
<b>Сфера услуг</b> .....	10,6	6,9
Электро- и газовое снабжение .....	1,5	0,6
Водоснабжение .....	0,9	0,4
Сфера торговли .....	1,5	0,9
Транспортное обеспечение .....	0,4	0,1

Почта и телекоммуникации.....	4,2.....	2,8
Финансовый сектор .....	1,5.....	0,7

В рейтинге основных фондовых бирж Латинской Америки, в 2004г. Бразилия заняла одно из последних мест. В 2004г. приток портфельных инвестиций на фондовую биржу Бразилии — «Бовеспа» снизился в отношении 2003г. на 76%. Объем привлеченных средств по итогам года составил 1,8 млрд. реалов (в 2003г. — 7,5 млрд. реалов). Несмотря на существенное снижение объема портфельных инвестиций, 2004г. стал вторым годом, когда покупки акций, обращающихся на «Бовеспа» превысили объем их продажи.

К причинам, повлиявшим на итоги развития бразильского фондового рынка и снижение объема привлеченных инвестиционных ресурсов относятся: конъюнктуру цен на нефть, а также «спекулятивный фактор», приведший к оттоку финансовых ресурсов в связи со слухами о возможном снижении цен на нефть на мировом рынке; повышение бразильских банковских ставок; неясность в связи с политикой в области банковских ставок в США; нестабильную обстановку в области мировой политики, связанная в т.ч. с боевыми действиями в Ираке и терроризмом.

## Нефтегазпром-2007

Рост цен на энергоносители и, в первую очередь, углеводородное сырье повлек за собой значительную активизацию нефтедобычи в Бразилии. Среднестатистический уровень производства этого полезного ископаемого в стране, по данным государственной нефтяной компании «Петробраз», в 2007г. находился на отметке 1,8 млн.б/д.

Бразилия занимает по уровню запасов нефти (14 млрд.бар.) 24 место в мире. Почти вся добываемая нефть — тяжелая (13-150 API). Поэтому страна вынуждена закупать в день 300 тыс.т. легкой нефти и 150 тыс.т. дизельного топлива. Только за I пол. 2007г. отрицательный баланс в торговле нефтью и нефтепродуктами составил для Бразилии 1,1 млрд.долл. (по сравнению с 300 млн.долл. за аналогичный период 2006г.). 80% всей нефти добывается на шельфе, что значительно усложняет и удорожает добычу.

Недавно открытое месторождение Тупи (Tupi) протяженностью 800км находится в бассейнах Эшпирито Санто (Espirito Santo), Кампос (Campos) и Сантос (Santos), на уровне штатов Эшпирито Санто, Рио-де-Жанейро, Сан Пауло, Парана и Санта Катарина в среднем в 250км от побережья. Залегают оно в предсолевых отложениях, на глубине от 5000м до 7000м от уровня моря. С 2005г. «Петробраз» пробурил 15 пробных скважин по всей длине месторождения и провел анализ нефти, полученной из 8 скважин. Эта работа обошлась в 1 млрд.долл. По информации компании, найденная нефть легкая — 280 API. Сам «Петробраз», в отличие от политиков, оценивает цифру 70 млрд. барелей, как гипотезу.

Запасы района Тупи, расположенные в бассейне Сантос, оцениваются в 5-8 млрд.бар., что на 50% увеличивает ресурсы Бразилии.

Максимальная глубина, с которой Бразилия добывает нефть, составляет 2140 м. Технологией бурения скважин глубиной 5-7 тыс. м располагают такие компании, как «Эксон», «Шелл», ВР, «Шеврон» и «Тотал». Бурение на данные глубины уже проводилось в Мексиканском заливе и в Север-

ном море. «Петробраз» заявляет о том, что также располагает указанной технологией, поскольку была первой в мире компанией, пробурившей скважину в солевых отложениях на глубину более 2 тыс. м. Главный вопрос заключается в том, что бурение на такие глубины требует существенных финансовых затрат. Стоимость одной скважины составляет в среднем 120 млн.долл., что в шесть раз больше по сравнению с обычной скважиной. Только аренда специального зонда, применяемого при бурении, составляет 800 тыс.долл. в день. В связи с удаленностью месторождений потребуются особых решений и вопрос транспортировки, в частности газа, который будет добываться попутно с нефтью. Поскольку строительство газопровода на такой глубине на расстояние 250км считается нецелесообразным, предполагается или сжижение газа на месте, или строительство плавучих электростанций.

Большая часть нефтедобычи осуществляется из подводного положения с использованием различных морских нефтедобывающих платформ. На морском шельфе получается более 85% от всей произведенной нефти, оставшаяся часть — с наземного положения.

В соответствии с действующим в стране законодательством иностранные компании допускаются к участию в регулярно проводимых национальным агентством нефти (Agencia Nacional de Petroleo — ANP) тендерах на взятие в концессию отдельных блоков нефтяных месторождений. С 1999г. было проведено 8 таких конкурсов. 1 конкурс состоялся в 1999г. 12 блоков передано в концессию, количество участников конкурса — 38, общая сумма сделок: 321,7 млн. реалов. 2 конкурс — 2000г., 23 блока, участников — 42, 468,2 млн. реалов. 3 конкурс — 2001г., 53 блока, участников — 42, 594,9 млн. реалов. 4 конкурс — 2002г., 55 блоков, участников — 29, 92,37 млн. реалов. 5 конкурс — 2003г., 908 блоков, участников — 11, 27,5 млн. реалов. 6 конкурс — 2004г., 913 блоков, участников — 42, 665,7 млн. реалов. 7 конкурс — 2005г., 1134 блока, компаний, принявших участие в конкурсе — 114, общая сумма сделок — 546,6 млн. реалов.

Проведение восьмого конкурса на передачу в концессию месторождений углеводородного сырья, который был запланирован на 28 и 29 нояб. 2006г., завершилось провалом бразильского национального агентства нефти. Судебные власти страны заблокировали проведение тендеров в связи с ошибками и нарушениями действующего законодательства, допущенными специалистами ANP при выставлении блоков на торги.

Отрицательную реакцию частного сектора вызвало решение правительства в рамках девятого конкурса в последний момент изъять из выставленных на аукцион 27-28 нояб. 2007г. 312 блоков, из которых 152 — перспективные по оценкам экспертов, в пользу «Петробраз» 41 блок, находящийся в зоне вновь открытых месторождений. Участие частных компаний в добыче нефти в Бразилии составляет всего 1%, и привлечение частных инвестиций, особенно в текущей ситуации, считается важной задачей.

К проблеме вновь открытых месторождений нефти тесно примыкает проблема обеспечения Бразилии газом. «Петробраз» сократил подачу природного газа промышленности и транспорту штатов Рио-де-Жанейро (на 17% — 1,3 млн.куб.м.

в день) и Сан-Паулу (на 13% — 2 млн. куб. м. в день). Причиной сокращения была необходимость обеспечить газом тепловые станции в связи с опасениями понижения уровня водохранилищ до критического уровня.

В Бразилии ТЭС играют вспомогательную роль и вводятся в действие только в случае понижения уровня в водохранилищах ГЭС, основного производителя электроэнергии. Получение электроэнергии с использованием природного газа на 30% дороже ГЭС.

Промышленность и транспорт предъявляют все больший спрос на газ. В 2006г. потребление газа в Бразилии составляло 42 млн. куб. м. в день. В 2007г. спрос на газ, включая ТЭС, составил 58 млн. куб. м., а предложение — 52 млн. куб. м. Дефицит составляет 6 млн. куб. м. в день.

Существующими планами Plangas (план самообеспечения Бразилии газом), а также стратегическим планом развития «Петробраз», предусматривается увеличение национального производства к 2012г. до 73 млн. куб. м. в день. Вместе с импортом из Боливии 30 млн. куб. м., а также импортом 31 млн. куб. м. сжиженного газа общее количество должно составить 134 млн. куб. м., что, по оценкам руководства Бразилии, должно обеспечить потребности страны.

## Нефтегазпром-2006

Рост цен на энергоносители и углеводородное сырье повлек за собой активизацию нефтедобычи в Бразилии. Среднестатистический уровень производства в стране, по данным государственной нефтяной компании «Петробраз», в 2006г. приблизился к отметке 1,8 млн. б/д. На долю нефтедобывающего сектора приходится 9,5% ВВП страны.

В сфере добычи природного газа в Бразилии ситуация по сравнению с 2005г. не изменилась. Уровень производства составил в среднем 48,5 млн. куб. м. в день. Имеются предпосылки дальнейшего увеличения добычи газа за счет развития и активной эксплуатации месторождения «Басия дус Сантос».

Большая часть нефтедобычи осуществляется из подводного положения с использованием морских нефтедобывающих платформ. На морском шельфе получается 85% от всей произведенной нефти, ставшая часть — с наземного положения. В случае с добычей газа, соотношение производства данного легкого углеводорода на море и на суше было почти одинаковым и составляло 22,9 и 20,6 млн. куб. м. в день.

Согласно прогнозам компании «Петробраз», после ввода в эксплуатацию в 2006г. новой нефтедобывающей платформы P-50 с производственной мощностью 180 тыс. б/д страна должна была достичь необходимого для самообеспечения уровня в 2 млн. б/д нефти. Однако этого не произошло в связи с более низким, чем ожидалось уровнем добычи углеводородного сырья на целом ряде месторождений. Страна сможет преодолеть рубеж самообеспечения нефтью лишь в 2007г. Ожидаемый средний объем добычи этого углеводородного сырья по данным из различных источников будет варьироваться в пределах от 1,98 до 2,3 млн. б/д.

Запасы нефти в 2006г. увеличились на 1,8% по сравнению с пред.г. и достигли 12,5 млрд. бар.

Данных резервов, при условии добычи нефти в объеме необходимом для самообеспечения страны должно хватить на 19,9 лет. Указанный показатель свидетельствует о наличии реальных перспектив увеличения производства углеводородного сырья. Разведанные запасы природного газа в стране на конец 2006г. достигли 300 млрд. куб. м.

Большая часть из разведанных запасов нефти — 11 млрд. бар. находятся на принадлежащих Бразилии территориях. Еще около 1 млрд., бар. являются международными запасами «Петробраз» и расположены в основном на территории Эквадора, Нигерии, Перу, а также в Мексиканском заливе (США). В случае с природным газом запасы в стране составляют 60%. Значительная часть этого полезного ископаемого в объеме 137,4 млрд. куб. м. относится к категории международных запасов и находится вне территории страны.

В Бразилии большинство экспертов министерства шахт и энергетики не сомневаются в разработке ряда новых перспективных месторождений в районе бассейнов «Басия дус Кампос», «Норте Флуминенсе», «Пиранеа» (Сержипе-Алагоа), «Голфиньо» (Эспириту Санто), «Эспадарте», «Марлинь Лесте» и «Ронкадор», а также на предполагаемом вводе в эксплуатацию ряда современных платформ для глубоководной и сверхглубоководной (более 2000 м.) нефтедобычи. В ближайшее время к работе должны будут приступить платформа P-34 на месторождении «Жубарте» («Басия дус Кампос»), а также платформа типа FPSO Cidade do Rio de Janeiro на месторождении «Эспадарте». Указанные установки рассчитаны на добычу 60 и 100 тыс. б/д нефти соответственно.

В ближайшие 15 лет страна намерена увеличить производство нефти. Уровень экспорта нефти из Бразилии к 2022г. может достичь 6 млн. б/д. Уровень потребления внутри страны достигнет к этому времени 3-4 млн. б/д нефти.

Прогнозируемые показатели производства нефти

Год	Производство		
	млн. б/д	Экспорт млн. б/д	Экспорт б/год
2007	2,3	0,3	109,5
2008	2,6	0,5	182,5
2009	3	0,8	292
2010	3,4	1,1	401,5
2015	5	2,5	912,5
2020	8	5	1.825
2022	9	6	2.190

В области газодобычи основные надежды возлагаются на разработку запасов природного газа на месторождении в «Басия дус Сантос». Ожидается быстрое освоение этого региона рядом крупных транснациональных корпораций.

Проблема недостаточности добычи газа с каждым годом все острее стоит перед правительством и государственной нефтяной компанией «Петробраз». Уровень потребления газа в Бразилии в течение ближайших пяти лет будет расти на 17% в год и достигнет к 2011г. показателя 121 млн. куб. м. в день (2005г. — 45,5 млн. куб. м. в день).

Значительная часть этого легкого углеводорода будет идти на обеспечение топливом имеющихся в стране термоэлектростанций (2005г. — 7,1 млн. куб. м. в день, 2011г. — 48,4 млн. куб. м. в день). Прогнозируемое использование газа для других промышленных нужд к 2011г. может составить 38,6 млн. куб. м. в день, против 24,8 млн. куб. м. в день в 2005г.



Инвестиции «Петробраз» в нефтегазовый сектор в 2007-11 гг. должны составить 87,1 млрд.долл. (согласно планам, разработанным в 2005г. — 52,4 млрд.долл.). Указанные средства должны пойти на развитие таких областей как добывающий сектор (E&P), очистка и транспортировка углеводородного сырья (RTC), распределение потребителям газа и энергии (G&E), нефтепереработка (petroquímica), доставка конечным потребителям (distribuição), корпоративные нужды (corporate).

Основным заказчиком и потребителем бурового оборудования в стране является нефтяная компания «Петробраз». В компании работают 50 тыс.чел. Общее количество скважин в эксплуатации 7998 ед. Нефтедобывающих (производящих) платформ — 98. «Петробраз» располагает 50 собственными нефтеналивными танкерами. Еще 74 танкера арендуются в различных странах.

Наибольшее количество действующих морских скважин приходится на штаты Rio de Janeiro, Rio Grande do Norte и Sergipe, наземных — на штаты Rio Grande do Norte, Bahia и Sergipe.

Несмотря на то, что общее количество наземных скважин превосходит их число на море, эксперты «Петробраз» в качестве основного направления развития нефтедобывающего сектора страны считают дальнейшее наращивание производственных мощностей на морском, в т.ч., сверхглубоководном шельфе. Именно на морские бассейны приходится большая часть разведанных запасов нефти и газа. Крупнейшими месторождениями страны, где ведется добыча углеводородного сырья, являются «Басия дус Камос» и «Басия дус Сантос».

В соответствии с действующим в стране законодательством иностранные компании допускаются к участию в регулярно проводимых национальным агентством нефти (Agenda Nacional de Petroleo) тендерах на взятие в концессию отдельных блоков нефтяных месторождений. С 1999г. проведено 7 таких конкурсов.

1 конкурс состоялся в 1999г., 12 блоков передано в концессию. Участников конкурса — 38 на 321,7 млн.реалов.

2 конкурс проведен в 2000г., 23 блока передано в концессию. Количество участников конкурса — 42 на 468,2 млн.реалов.

3 конкурс состоялся в 2001г., передано в концессию 53 блока. Компаний-участников — 42 на 594,9 млн.реалов.

4 конкурс проведен в 2002г., в концессию передано 55 блоков. Компаний-участников — 29 на 92,37 млн.реалов.

5 конкурс состоялся в 2003г. Представлено 908 блоков, компаний участников — 11, общая сумма сделок — 27,5 млн.реалов.

6 конкурс был проведен в 2004г. Представлено 913 блоков, компаний-участников — 42 на 665,7 млн.реалов.

7 конкурс состоялся в 2005г. Представлено 1134 блока, компаний, принявших участие в конкурсе — 114 на 546,6 млн.реалов.

Количество нефтяных и газовых скважин в Бразилии в зависимости от их месторасположения

Регион (штат)	2003	2004	2005	2006
<b>Всего</b>	9209	7800	8002	7998
Всего				
- наземные	8439	7095	7277	7253
- морские	770	705	725	745

Amazonas, наземные	70	56	57	57
Ceara				
- наземные	459	402	382	374
- морские	64	45	47	49
Rio Grande do Norte				
- наземные	3940	2972	3 161	3 125
- морские	109	79	97	99
Alagoas				
- наземные	174	181	196	192
- морские	1	1	1	1
Sergipe				
- наземные	1 424	1 261	1 305	1 327
- морские	70	72	60	54
Bahia				
- наземные	1 947	1 842	1 823	1 818
- морские	27	21	5	7
Espirito Santo				
- наземные	425	381	353	360
- морские	4	4	4	4
Rio de Janeiro, морские	486	475	503	523
Sao Paulo, морские	6	5	5	5
Parana, морские	3	3	3	3

Проведение восьмого конкурса на передачу в концессию месторождений углеводородного сырья, который был запланирован на 28 и 29 нояб. 2006г., завершилось полным провалом бразильского национального агентства нефти. Судебные власти страны заблокировали проведение тендеров в связи с ошибками и нарушениями действующего законодательства, допущенными специалистами ANP при выставлении блоков на торги. На изучении специалистов находится вопрос о проведении девятого конкурса в 2007г.

На местном рынке присутствуют такие фирмы-операторы как Agip, Devon, Shell, Maersk, Statoil, ChevronTexaco, Encana и El Paso. Их доля в общем объеме работ не превышает 10%. Эта цифра относится как к количеству разрабатываемых блоков, так и к числу пробуренных нефтяных и газовых скважин. Реальных конкурентов у «Петробраз» на местном рынке нет.

«Петробраз» эксплуатируется 24 морских буровых установки. Четыре из них являются национальными, 20 арендуются у корпораций Transocean, Pride, Noble, Diamond, Legend и Sedco Express. Затраты «Петробраз» на аренду и использование уже имеющегося бурового оборудования в 2006г. составили 7 млрд.долл. В основном эти средства предназначены для обеспечения работы морских буровых платформ (в т.ч. с динамическим позиционированием). Точная сумма аренды каждой из них является коммерческой тайной и варьируется в пределах от 200 до 500 тыс.долл. в сутки.

Со II пол. 2005г. контракты на эксплуатацию морских буровых установок осуществляются напрямую с компаниями-владельцами, без проведения конкурса. Предпочтение отдается компаниям, предлагающим сразу несколько платформ единым «блоком». Обычно контракт подписывается на длительный срок — от 2 до 5 лет. Стоимость станко-суток бурения или метра проходки, как правило, для таких платформ не рассчитываются. Стандартные условия передачи морской буровой установки в аренду уже подразумевают ее полное обслуживание за счет компании-владельца, включая все операционные и иные расходы. «Петробраз» осуществляет жесткий контроль за правильностью выполнения рекомендаций геологов компании по проходке скважин, а также за рациональным ис-

пользованием ресурсов и времени работы платформ.

17 из приведенных 24 буровых платформ являются полупогруженными, 7 представляют собой морские суда с буровой вышкой. Все эти платформы предназначены для бурения скважин на глубинах от 600 до 3000 м. Причем только шесть из них имеют ограничения по эксплуатации — до 2000 м. Оставшиеся — пригодны для сверхглубоководных условий.

С учетом наличия планов по дальнейшему увеличению нефтедобычи, «Петробраз» испытывает необходимость в аренде и строительстве новых морских буровых установок. В 2009-14гг. в Бразилии запланировано возведение шести новых морских буровых платформ. Заказы на их строительство уже получили национальные фирмы Odebrecht, Petroserv, Queiros Galvao и Schahin Oil&Gas. Общая сумма подписанных контрактов составляет 4,8 млрд.долл. На стадии согласования находится вопрос о возведении еще трех буровых установок.

Проведение буровых работ на суше в Бразилии является ограниченным. Разведанные запасы углеводородного сырья залегают, как правило, в труднодоступных районах Амазонии и прилегающих штатах. Доставка бурового оборудования в эти регионы затруднительна, что, с учетом незначительности объема запасов углеводородного сырья, является сдерживающим фактором для быстрого освоения месторождений. С целью экономии средств на перевозку техники, в практике работы нефтедобывающих компаний, таких как например Queiros Galvao, используется так называемая методика «консервации» бурового оборудования. После выполнения работы по проходке скважины в труднодоступном регионе, в оправданных случаях буровые компании складывают оборудование недалеко от места его последнего использования.

Расчет при этом делается на то, что техника будет снова задействована в районе этого же бассейна углеводородного сырья.

В соответствии с местным законодательством для организации поставок нефтяного оборудования в Бразилию фирмы-экспортеры должны открывать свой офис на территории Бразилии, либо организовывать совместное предприятие с бразильской стороной. Предлагаемая к поставке на местный рынок продукция должна пройти сертификацию «Петробраз», отвечать предъявляемым компанией требованиям качества. При продвижении на бразильский рынок наземных буровых установок российского производства следует учитывать, что любое нефтедобывающее оборудование приобретает «Петробразом» на условиях проведения открытого международного конкурса, что требует дополнительных финансовых затрат со стороны продавца на участие в тендере, демонстрации оборудования, проведение рекламных акций.

Наиболее приемлемой и упрощенной схемой возможного выхода на местный рынок является передача соответствующей техники в аренду. Для реализации сделок по любому из приведенных вариантов, контакт может быть установлен как напрямую с «Петробразом» (ответственное лицо: Diretor de Exploracao e Producao — Guilherme Estrela), так и через фирму Sotep Sociedade Tecnica de Perfuracao, являющуюся субподрядчиком государственной нефтяной компании по поставкам наземного бурового оборудования.

## Нефтегазпром-2005

По данным минторга США, в Бразилии насчитывается 40 платформ для бурения на нефть и газ (в т. ч. 22 наземных) и 100 платформ для добычи этих энергоносителей. Большинство данных платформ эксплуатируется государственной группой Petrobras, монополия которой на разведку и добычу нефти и газа в стране закончилась в 1998г., но которая фактически продолжает оставаться единственным продуцентом в указанном секторе.

После отмены монополии Petrobras желание работать на бразильском рынке нефти и газа изъявили 40 международных и бразильских фирм, из которых Petrosynergy и Shell уже начали производственные операции в Бразилии, а Devon, El Paso и Chevron должны приступить к ним в 2007г.

Petrobras по-прежнему является лидером по объему капиталовложений в нефтяную и газовую промышленность Бразилии. В 2006-10гг. она намерена инвестировать в этот сектор 56,4 млрд. долл., чтобы увеличить ее производственные мощности до 2,3 млн. бар. нефти в сутки и экспортировать 861 тыс. бар/сут, из которых 339 тыс. будут поступать от предприятий Petrobras за пределами Бразилии. Свои потребности в оборудовании для разведки и добычи нефти в 2006-08гг. группа оценивает следующим образом:

	2006г.	2007г.	2008г.
Тяжелые металлоконструкции (комплекты).....	828	414	
Электрооборудование (ед.).....	2497	1248	
Прочее оборудование (ед.).....	546	273	
Приборы (ед.).....	994	497	
Анкеровочные тросы (км.).....	134	56	
Спасательные суда (ед.).....	38	19	
Анкерные устройства (ед.).....	44	22	
Захваты (ед.).....	14	7	
Средства связи (ед.).....	280	140	
Трубы и кожухи для скважин			
км.....	85,6	113	715
тыс.т.....	10,6	9,9	3,8
Скважинное оборудование (комплекты).....	506	363	
Подводное оборудование (комплекты).....	13	27	2
Подводные трубы			
(гибкие, жесткие и необозначенные, км.).....	329	119	202
Составные шланги (гидравлические, электрические и оптические, км.).....	282	225	142

В операции по разведке и добыче нефти будет направляться 60% намечаемых группой Petrobras инвестиций. К имеющимся почти 100 производственным платформам добавятся еще 16, 10 из которых уже находятся в стадии строительства или являются предметом проводимых торгов.

При закупках оборудования Petrobras старается отдавать предпочтение местным поставщикам, полностью или частично принадлежащим бразильскому капиталу. В заказах на оборудование для разведки и добычи нефти и газа доля поставщиков может составлять до 51%, а для переработки — до 92%. В 2006-10гг. группа планирует приобрести 65% необходимого ей оборудования и услуг у бразильских поставщиков, что выразится в среднегодовых инвестициях в сумме 6,4 млрд. долл.

До 2007г. компании Chevron, British Gas, Devon, EnCana, Newfield, Wintershall, Kerr-McGee, Statoil и Partex, которые получили концессии на добычу нефти в Бразилии и многие из которых уже стали партнерами Petrobras, израсходуют в общей

сложности 6,4 млрд. долл. на выполнение их появившихся контрактных обязательств.

Главными иностранными поставщиками рассматриваемого оборудования на бразильский рынок являются США, ФРГ, Великобритания, Франция, Япония, Аргентина, Швеция и Израиль. Приводимые ниже данные Министерства торговли США, базирующиеся на внешнеторговой статистике Банка Бразилии, характеризуют импорт этой страной оборудования, используемого нефтяным и газовым сектором страны, другими отраслями бразильской промышленности:

Янв.-нояб. 2005г.  
тыс.долл. Ставка имп.  
пошл. (%)

Трубы для нефте- и газопроводов, бесшовные, из стали или нелитейного чугуна .....	9087,7	.....16
Трубы для бурения нефтяных и газовых скважин, бесшовные, из стали или нелитейного чугуна .....	9030,4	.....16
Обсадные трубы для бурения нефтяных и газовых скважин, бесшовные, из стали или нелитейного чугуна .....	11875,4	.....16
Трубы для нефте-и газопроводов, сварные, внешним диаметром 406,4 мм или менее, из стали или чугуна .....	3879,0	.....14
Обсадные трубы для бурения нефтяных и газовых скважин, сварные, внешним диаметром 406,4 мм или менее, из стали или чугуна .....	2171,0	.....14
Инструменты для бурения скальных пород или грунтов с рабочей частью из металлокерамики .....	7324,6	.....18
Шарошечные буровые долота, керновые буровые долота и буры-расширители из основных металлов, части .....	23889,5	.....18
Инструмент для сверления, кроме инструмента для бурения скальных пород, части .....	8890,9	.....18
Жидкостные насосы (не для впрыска топлива) для поршневых двигателей внутрен. сгорания .....	62963,4	.....18
Прочие поршневые насосы .....	39833, 2	.....2 – 14
Ротационные насосы .....	48540,5	.....2 – 14 <sup>1</sup>
Оборудование для фильтрации или очистки воды .....	12556,4	.....2,5 – 142)
Оборудование для фильтрации топлива и масел в двигателях внутреннего сгорания .....	24074,2	.....16
Оборудование для сепарации нефти .....	52906,5	.....2 – 141)
Воздушные фильтры для двигателей внутр.сгоран. ....	13486,7	.....16
Оборудование для фильтрации воздуха .....	43859,2	.....14 – 18
Несамходные врубные машины для добычи угля и горных пород, туннелепроходческие машины .....	1938,5	.....0
Самходные бурильные и погружные машины .....	22999,5	.....0 – 14
Ротационное бурильное и погружное оборудование для бурения нефтяных и газовых скважин .....	4093,7	.....0 – 14
Части бурильных и погружных машин .....	21240,0	.....0 – 14
Геодезические, гидрографические, океанографические, гидрологические, метеорологические и геофизические приборы и инструменты, дальномеры и их части .....	15473,0	.....14
Редукционные клапаны для регулировки давления .....	29012,6	.....14
Приборы и аппаратура для измерения и контроля расхода и уровня жидкостей .....	30506,6	.....18
Газомеры .....	5873,1	.....14 – 18

<sup>1</sup> До 30 июня 2007г. будет действовать сокращенная ставка пошлины в 2%. <sup>2</sup> До 30 дек. 2005г. действовала сокращенная ставка пошлины, равная 2%.

Примечание. В данную табл. не включено оборудование, не облагаемое до 2020г. федеральными налогами; данные по его импорту собираются и публикуются другой государственной организацией Бразилии. Безналоговый режим распространяется на фонтанную арматуру, суда для раз-

ведки, бурения, добычи и хранения нефти и природного газа, суда для сейсмической разведки, вспомогательное оборудование для бурения и добычи, плавучие краны, буксирные суда, средства транспорта с дистанционным управлением, подъемные и стационарные платформы, составные шланги, коллекторы.

Из проведенного в 2005г. бразильской нефтяной организацией ONIP исследования выяснилось, что в стране нет собственных поставщиков бесшовных обсадных труб диам. 14 дюймов, газовых двигателей, дизельных двигателей мощностью 600 квт., газовых турбин и кранов грузоподъемностью 60 т. В силу различных причин (в основном технического характера) местные поставщики не готовы полностью к тому, чтобы удовлетворять в ближайшие несколько лет спрос нефтегазового сектора Бразилии на теплообменники и рассчитанные на высокое давление трубы для них, воздушные охладители и производственные баллоны высокого давления, кованные клапаны диаметром 4 дюймов, литые вентили диаметром 24 дюйм., некоторые виды насосов и стальные якорные цепи диаметром 38-70 мм. Одним из способов решения данной проблемы, заключение бразильскими компаниями лицензионных соглашений с иностранными поставщиками.

Закупки оборудования и услуг нефтегазовым сектором Бразилии в 2005г. минторг США оценивает в 12 млрд.долл., из которых 2,8 млрд. приходится на импортную продукцию.

Предприятия, входящие в Petrobras, приобретают нужные им оборудование и услуги напрямую или через централизованный отдел материально-технического снабжения. В обоих случаях обязательным является использование единственного для всех подразделений группы одобренного списка поставщиков. Если предприятие намерено иметь дело с компанией, которой нет в указанном списке, оно может заключить с ней кооперационное соглашение, чтобы опробовать ее оборудование на каком-то проекте. Если оборудование оказывается эффективным, оно может затем закупаться подразделениями Petrobras напрямую. Группа может зарегистрировать данного поставщика в своем списке, что делает возможным его приглашение на будущие торги. В ряде случаев оборудование и материалы приобретаются Petrobras через ее дочернюю фирму в США Petrobras America.

Иностранные компании-поставщики Petrobras должны иметь в Бразилии своего представителя, обычно в лице торговой конторы или агентской фирмы. Группа нацелена на бразильских поставщиков, расширения участия которых в поставках оборудования и услуг для нефтегазового сектора Бразилии требует Национальная программа мобилизации и развития нефтяной и газовой промышленности. Эта программа стимулирует заключение бразильскими компаниями партнерских соглашений с иностранными поставщиками с целью наращивания их технических и технологических возможностей.

Petrobras оказывает финансовую помощь бразильским поставщикам. Группа может осуществлять до 70% требуемых от нее по контракту платежей изготовления оборудования и 30% – после его поставки. Практикуются авансовые и другие предварительные платежи по заказам на строительство крупных турбин или нефтяных судов. Petrobras



рассчитывается с ее поставщиками в течение 30 дней после поставки.

Из работающих с бразильским нефтегазовым сектором крупных инжиниринговых и подрядных фирм можно назвать Camargo Correa, Odebrecht, Ultratec, Queiroz Galvao, Promon, GDK и Technip, а из поставщиков оборудования и услуг – FMC, Schlumberger, Nuovo Pignone и Halliburton.

Наблюдавшийся в 2005г. рост мировых цен на энергосырьевые и углеводородное сырье, повлек за собой значительную активизацию нефтедобычи в Бразилии. Государственной нефтяной компании «Петробраз» удалось достичь исторического максимума в производстве этого полезного ископаемого, среднестатистический уровень добычи которого вырос до 1,684 млн.бар. в день. Данный показатель на 12,8% превысил 2004г., когда производство нефти составляло 1,492 млн.бар. в день. Достижение рекордного значения стало возможным благодаря вводу в эксплуатацию на месторождении «Басия-дус-Кампос» двух нефтедобывающих платформ типа Fpso P-43 и P-48, оснащенных заводами первичной переработки нефти. Их доля в общем объеме нефтедобычи составила 300 тыс.бар. в день. На долю нефтедобывающего сектора приходится 9,05% ВВП страны.

В сфере добычи природного газа в Бразилии в 2005г. был отмечен подъем. По сравнению с 2004г. производство этого легкого углеводорода возросло на 3,3% и достигло 43,5 млн.куб.м. в день (2004г. – 42,1 млн.куб.м. в день).

Большая часть нефтедобычи осуществлялась из подводного положения с использованием различных морских нефтедобывающих платформ. На морском шельфе было получено 85% от всей произведенной нефти, ставшая часть – с наземного положения.

В случае с добычей газа, соотношение производства данного легкого углеводорода на море и на суше составляло 22,9 и 20,6 млн.куб.м. в день соотв. Согласно оценкам экспертов «Петробраз», с ожидаемым вводом в эксплуатацию в 2006г. новой нефтедобывающей платформы P-50 с предусмотренной производственной мощностью 180 бар./день, страна должна будет достичь необходимого для самообеспечения уровня в 1,9 млн.бар. нефти в сутки.

В условиях наблюдавшегося роста производства нефти, разведанные запасы этого углеводорода в 2005г. также возросли на 1,6% по сравнению с пред.г. и достигли 12,01 млрд.бар. Данных резервов, при условии добычи нефти в объеме необходимом для самообеспечения страны должно хватить на 19,7 лет. Указанный показатель свидетельствует о динамичности и поступательности развития всей нефтедобывающей отрасли Бразилии, наличии реальных перспектив дальнейшего увеличения производства углеводородного сырья. Разведанные запасы природного газа в стране на конец 2005г. достигли 296,941 млрд.куб.м. (+2%).

Большая часть из разведанных запасов нефти – 11,055 млрд.бар. находятся на национальной территории Бразилии. Еще 0,955 млрд.бар. являются международными запасами «Петробраз» и расположены на территории Эквадора, Нигерии, Перу, а также в Мексиканском заливе (США). В случае с природным газом запасы данного легкого углеводорода в стране составляют 58,5%. Значительная часть этого полезного ископаемого (123,311

млрд.куб.м.) относится к категории международных запасов и находится вне территории страны.

В условиях наблюдаемого в Бразилии нефтяного «бума», большинство экспертов министерства шахт и энергетики сходятся во мнении, что ближайшее время страна сможет достичь новых рекордных значений уровня нефтедобычи. Данный оптимизм специалистов базируется на ожидаемой активной разработке ряда новых перспективных месторождений в районе бассейнов «Басия дус Кампос», «Норте Флуминенсе», «Пиранеа» (Сержипе-Алагоа), «Голфиньо» (Эспириту Санто), «Эспадарте», «Марлинь Лесте» и «Ронкадор», а также на предполагаемом вводе в эксплуатацию современных платформ для глубоководной и сверхглубоководной (более 2000 м.) нефтедобычи.

В ближайшие 15-17 лет страна намерена не только увеличить производство нефти, но также стать значимым экспортером этого углеводородного сырья в регионе. Следуя наиболее оптимистичным прогнозам, уровень экспорта нефти из Бразилии к 2022г. может достичь 6 млн.бар. в день. Уровень потребления указанного полезного ископаемого внутри страны достигнет к этому времени 3-4 млн.бар. в день.

В области развития газодобычи надежды возлагаются на разработку запасов природного газа на месторождении в «Басия-дус-Сантос». Ожидается быстрое освоение этого региона рядом крупных транснациональных корпораций.

Прогнозируемые показатели производства нефти

	Производство млн.б/д	Экспорт млн.б/д	Экспорт млн.б/д
2006	2,1	0,2	73
2007	2,3	0,3	109,5
2008	2,6	0,5	182,5
2009	3	0,8	292
2010	3,4	1,1	401,5
2015	5	2,5	912,5
2020	8	5	1825
2022	9	6	2190

Инвестиции «Петробраз» в нефтегазовый сектор составили в 2005г. 4,6 млрд.долл. До 2010г. на развитие отрасли будет выделено еще 54 млрд.долл. Указанные средства пойдут на развитие производства углеводородного сырья, освоение новых месторождений, увеличение разведанных запасов этих полезных ископаемых.

## Нефтегазпром-2004

Вопреки прогнозам бразильской государственной нефтяной компании «Петробраз», 2004г.не приблизил страну к достижению 100% самообеспеченности нефтью. Напротив, усредненное производство этого углеводородного сырья сократилось на 3% с 1,54 млн. бар. в день (2003г.) до 1,493 млн. бар. в день (2004г.), что несколько пошатнуло надежды правительства на возможность выхода на запланированный уровень производства – 1,9 млн.б/д к 2006г.

Основной причиной данной ситуации стали задержки с вводом в эксплуатацию двух нефтедобывающих платформ, оснащенных заводами первичной переработки нефти (FPSO), P-43 и P-48, а также недостаточно быстрое освоение уже разведанных запасов углеводородного сырья на глубоководном шельфе в «Басия-дус-Кампос».

В сфере добычи природного газа в Бразилии в 2004г. был отмечен некоторый рост. По сравне-

нию с 2003г. производство этого легкого углеводорода возросло на 6% и достигло показателя 42,1 млн.куб.м. в день.

Большая часть нефтедобычи осуществлялась из подводного положения с использованием морских нефтедобывающих платформ. 83% нефти (1,242 млн.б/д.) было добыто в 2004г. на морском шельфе (2003г. — 1,292 млн. б/д). Оставшаяся часть — 251 тыс. б/д производилась с наземного положения (2003г. — 248,4 тыс. б/д).

В случае с добычей природного газа, соотношения производства данного легкого углеводорода на море и на суше находилось практически на одном уровне и составляло 23,3 и 21,3 млн.куб.м. в день соответственно.

Несмотря на некоторое сокращение производства нефти, разведанные запасы этого углеводорода в 2004г. возросли на 1,8% по сравнению с пред.г. и достигли 11,82 млрд. бар. Данных резервов (при условии добычи нефти в объеме необходимом для самообеспеченности страны) по оценкам экспертов, должно хватить на 16,9 лет. Дальнейшее увеличение данного показателя наличия стратегических запасов углеводородов «на будущее» до уровня 18 лет, является на сегодняшний день одной из наиболее важных задач «Петробраз», поскольку именно эта цифра была введена министерством шахт и энергетики Бразилии в качестве приоритетной для дальнейшего развития всего нефтедобывающего сектора.

Большая часть из разведанных запасов нефти — 10,57 млрд.бар. находятся на национальной территории Бразилии. Еще 1,25 млрд.бар. являются так называемыми международными запасами «Петробраз» и расположены в основном на территории Эквадора, Нигерии, Перу, а также в Мексиканском Заливе (США).

Несмотря на отсутствие видимых позитивных результатов в развитии нефтегазового сектора Бразилии в 2004г., большинство экспертов сходятся во мнении, что уже в 2005г. страна сможет достичь более значимых показателей производства нефти и выйти на уровень 1,7 млн.б/д. В 2006г. прогнозируется достижение необходимого для самообеспеченности значения 1,9 млн.б/д. Оптимизм специалистов базируется в первую очередь на предполагаемом вводе в эксплуатацию в текущем году новых нефтедобывающих платформ (FPSO) P-48, P-34 и P-50 с предусмотренными производственными мощностями 150, 60 и 180 тыс.б/д соответственно. Кроме того, в ближайшее время ожидается активная разработка ряда новых перспективных месторождений в районе бассейнов «Пирана» (Сержипе-Алагоа), «Голфиньо» (Эспириту Санто), «Эспадарте», «Марлинь Лесте» и «Ронкадор».

Большие запасы природного газа были обнаружены на месторождении в «Басия-дус-Сантос», ожидается быстрое освоение этого региона рядом крупных транснациональных корпораций.

Инвестиции «Петробраз» в нефтегазовый сектор уже составили в 2004г. 4,1 млрд.долл. В 2005г. предусмотрено их увеличение до 4,6 млрд.долл. Указанные средства должны будут пойти на развитие производства углеводородного сырья, освоение новых месторождений, увеличение разведанных запасов этих полезных ископаемых.

## Химпром-2007

В 2007г. химическая промышленность Бразилии продолжила поступательное развитие, причем увеличение показателей производства наблюдалось по многим группам товаров по сравнению с аналогичными параметрами 2006г. Доля отрасли в общем объеме ВВП страны несколько снизилась (2006г. — 3,1% ВВП, 2007г. — 2,3% ВВП). Однако по абсолютным значениям, производство товаров достигло уровня 101,3 млрд.долл., что на 22,6% превысило результаты 2006г. (82,6 млрд.долл.). С учетом наблюдавшегося в стране определенного снижения курса доллара США, приведенные значения в местной валюте выглядят несколько умеренней.

В «реаловом» исчислении объем производства химических товаров возрос лишь на 9,3% (2006г. — 179,8 млрд. реалов, 2007г. — 196,5 млрд. реалов). Соответствующий сектор экономики входит в десятку сильнейших в мире. По объему производства химической продукции Бразилия уступает лишь США, Японии, Китаю, Германии, Франции, Корею, Великобританию и Италию.

Химическая отрасль Бразилии является третьим по величине сектором обрабатывающей промышленности страны после производства продуктов питания и нефтепродуктов. Ее доля в соответствующем сегменте составляет 11,3%.

В 2007г. структура химической отрасли по различным группам товаров не претерпела значительных изменений по сравнению с 2006г. Незначительно сократился сегмент химических продуктов для косметических целей и гигиены, и возросла доля удобрений. Наиболее высокие показатели производства по-прежнему наблюдались именно в сфере химических продуктов промышленного применения. Их выпуск достиг рекордного значения 54,2 млрд.долл., что на 19,4% выше аналогичных показателей 2006г. (45,4 млрд.долл.). В «реаловом» исчислении производство химических товаров промышленного применения также было отмечено ростом в 6,4%.

Показатели производства различных групп химпродукции, в млрд.долл.

Сегменты	1996	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Химпром	19,9	18,5	17,1	22,8	19,6	19,4	24,1	33,0	40,0	45,0	54,2
Фармацевтика	7,6	8,7	6,5	6,7	5,7	5,2	5,6	6,6	8,7	10,6	13,6
Косметика, гигиена	4,2	4,3	3,1	3,4	3,0	2,8	3,1	3,7	5,5	6,5	9,1
Удобрения	3,0	2,9	2,4	3,0	3,2	3,3	4,3	5,3	5,0	5,1	8,9
Моющие средства	2,8	3,1	2,1	2,3	2,1	2,1	2,2	2,6	2,5	4,7	5,5
Химзащита растений	1,8	2,6	2,3	2,5	2,3	1,9	3,1	4,2	4,0	3,8	4,9
Лаки и краски	2,0	2,0	1,4	1,5	1,4	1,1	1,3	1,5	1,9	2,1	2,4
Другие	1,5	1,7	1,4	1,4	1,5	1,5	1,6	1,8	2,0	2,2	2,6
Всего	42,8	43,8	36,3	43,6	38,8	37,3	45,3	58,7	69,6	80,0	101,3

Более детальное рассмотрение ситуации в этом занимающем лидирующее положение секторе показывает, что развитие данного сегмента рынка базируется на выпуске базовых продуктов нефтепереработки (9,6 млрд.долл.), термопластических смол (9,5 млрд.долл.), промежуточных химических соединений (9 млрд.долл.), продуктов органического синтеза (8,3 млрд.долл.). Одновременно, изучение динамики роста производства в различных сегментах соответствующей группы продуктов показывает, что положительные результаты в 2007г. были достигнуты во всех случаях без исключения.

В 2007г. экспорт химической продукции Бразилией вырос на 20,2% по сравнению с 2006г. и до-

стиг показателя 10,7 млрд.долл. (FOB). При этом импорт этой же группы товаров также увеличился с 17,4 до 23,8 млрд.долл., что составило 36,7%. В целом отрицательное сальдо торгового баланса химической продукции несколько поднялось до уровня 13,1 млрд.долл. (2006г. — 8,5 млрд.долл.).

Основными государствами-импортерами химических товаров из Бразилии являлись страны Меркосур и Северной Америки. Национальные товары в большей степени шли на экспорт в такие страны как Аргентина, Парагвай, Уругвай (2,8 млрд.долл.), а также США, Канада и Мексика (2,2 млрд.долл.).

Для группы химических товаров промышленного применения общая картина торгового баланса в целом соответствовала ситуации по отрасли в целом. Как видно из приведенного графика в 2007г. выросли как импорт, так и экспорт продукции данного типа.

Несмотря на складывающиеся позитивные тенденции в химической отрасли, соответствующий сектор промышленности Бразилии не соответствует растущим внутренним потребностям страны в продуктах данной категории. Причина этой ситуации связана, в первую очередь, с технологическим отставанием основных производственных мощностей отрасли, их износом, а также произошедшим после 2000г. инвестиционным кризисом. В 1995-2005гг. наблюдался относительно низкий уровень инвестиций в указанную отрасль, что не может являться характерным для такой страны как Бразилия. Это обстоятельство практически напрямую отразилось на снижении скорости роста основных производственных показателей химической отрасли, а также на недостаточной динамике выравнивания внешнего коммерческого баланса.

В целях исправления возникшей в химической отрасли ситуации, правительством страны на период до 2012г. предусмотрено инвестирование различных секторов химпрома в общем размере 15 млрд.долл. Наибольшая часть финансовых вливаний (более 10 млрд.долл.), как ожидается, будет направлена на улучшение ситуации в сегменте, отвечающем за химические продукты промышленного применения, что должно будет отразиться на дальнейшем интенсивном развитии данного направления.

Ожидается, что большая часть средств будет направлена на обновление имеющихся производственных фондов, а также на реализацию новых проектов возведения крупных химических и нефтехимических предприятий.

## Химпром-2006

Бразильская химическая промышленность представляет собой развитую и отрасль. В 2006г. доля отрасли в общем объеме ВВП страны несколько снизилась (2005г. — 4% ВВП, 2006г. — 3,5% ВВП). Производство товаров достигло уровня 80 млрд.долл., что на 15,1% превысило результаты 2005г. (69,6 млрд.долл.). С учетом наблюдавшегося в стране некоторого снижения курса долл., приведенные значения в местной валюте выглядят умеренной. В «реаловом» исчислении объем производства химических товаров возрос лишь на 1,9% (2005г. — 171 млрд. реалов, 2006г. — 174,3 млрд. реалов). Соответствующий сектор экономики входит в десятку сильнейших в мире. По объе-

му производства химической продукции Бразилия уступает лишь США, Японии, Китаю, Германии, Франции, Корею, Великобританию и Италию.

Химическая отрасль является вторым по величине сектором обрабатывающей промышленности страны после производства продуктов питания. Ее доля в соответствующем сегменте составляет 12,2%.

В 2006г. структура химической отрасли по различным группам товаров не претерпела значительных изменений по сравнению с 2005гг. Несколько возросла доля таких секторов как химические товары для косметических целей и гигиены, а также моющие средства. Незначительно сократился сегмент удобрений и химических средств защиты растений. Несмотря на некоторое снижение доли продуктов промышленного применения среди других групп товаров отрасли, наиболее высокие показатели производства по-прежнему наблюдались именно в этой сфере. Их выпуск достиг рекордного значения 45 млрд.долл., что на 12,5% выше аналогичных показателей 2005г. (40 млрд.долл.). В «реаловом» исчислении производство химических товаров промышленного применения также было отмечено ростом в 2,9%.

Набольший прирост наблюдался в таких отраслях как моющие средства (88%), фармацевтические товары (22%), продукты для косметических целей и гигиены (18%). Доля указанных сегментов в общем объеме производства составила 6%, 13% и 10% соответственно (2005г. — 4%, 13% и 8%). Несколько сократилось в 2006г. лишь производство химических средств защиты растений. Соответствующий показатель снизился с 4 до 3,8 млрд.долл.

Производство химпродукции, в млрд.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Химпродукты промышл. применения.....	22,8	19,6	19,4	24,1	33	40	45
Фармацевтически е продукты .....	6,7	5,7	5,2	5,6	6,6	8,7	10,6
Химпродукты для косметических целей .....	3,4	3	2,8	3,1	3,7	5,5	6,5
Удобрения .....	3	3,2	3,3	4,3	5,3	5	5,1
Моющиесредства .....	2,3	2,1	2,1	2,2	2,6	2,5	4,7
Химсредства защиты растений .....	2,5	2,3	1,9	3Д	4,2	4	3,8
Промышленные лаки и краски .....	1,5	1,4	1,1	1,3	1,5	1,9	2,1
Другие .....	1,4	1,5	1,5	1,6	1,8	2	2,2
Всего .....	43,6	38,8	37,3	45,3	58,7	69,6	80

В химической отрасли Бразилии в 2006г. было задействовано более 2000 предприятий. Большая часть из них работала в сфере производства химтоваров промышленного применения. Развитие данного сегмента рынка базируется на выпуске термопластических смол (7,7 млрд.долл.), базовых продуктов нефтепереработки (7,2 млрд.долл.), продуктов органического синтеза (7 млрд.долл.), а также промежуточных химических соединений (8,3 млрд.долл.). Положительные результаты в 2006г. были достигнуты во всех случаях без исключения. Данное обстоятельство, как представляется, свидетельствует о поступательности развития сферы производства химтоваров промышленного применения.

В производстве химических товаров промышленного применения на начало янв. 2007г. задействовано 1006 промпредприятий (2005г. — 1046). Наибольшее количество соответствующих заводов и фабрик находятся в штатах Сан-Паулу (555), Рио-де-Жанейро (77), Рио Гранде ду Сул (74), Минас Жерайс (70), Баиа (64), а также Парана (51). На долю этих шести штатов приходится



90% предприятий, производящих химтовары соответствующей категории.

В 2006г. экспорт химпродукции Бразилией вырос на 16% по сравнению с 2005г. и достиг показателя 8,7 млрд.долл. (FOB). При этом импорт этой же группы товаров также увеличился с 15,5 до 17,1 млрд.долл., что составило 10%. В целом отрицательное сальдо торгового баланса химпродукции поднялось до уровня 8,4 млрд.долл. (2005г. — 8 млрд.долл.).

Основными странами-экспортерами химтоваров в Бразилию по-прежнему оставались США и страны Западной Европы. Доля экспорта указанных государств в 2006г. продолжала составлять 60% в стоимостном выражении продукции соответствующей категории. Национальные товары в большей степени шли на экспорт в такие страны как ЮАР, США, Япония.

В 1999-2005гг. наблюдалось поступательное уменьшение инвестиций в химпром с 1,8 до 1 млрд.долл. в год, что является чрезвычайно низким уровнем. Это обстоятельство практически напрямую отразилось на снижении скорости роста основных производственных показателей химической отрасли, а также на недостаточной динамике выравнивания внешнего коммерческого баланса.

Правительство страны на период до 2011г. предусмотрело инвестирование химпрома в 15,6 млрд.долл. Наибольшая часть (10 млрд.долл.), будет направлена на химические продукты промышленного применения. Оставшиеся средства должны быть распределены: фармацевтика — 0,97 млрд.долл., продукты для косметических целей и гигиены — 0,5 млрд.долл., удобрения — 2,38 млрд.долл., средства защиты растений — 0,05 млрд.долл., моющие средства — 0,3 млрд.долл., промышленные лаки и краски — 0,4 млрд.долл.

Из предусмотренных на инвестиции в химическую промышленность 15,6 млрд.долл. только 2,6 млрд.долл. относятся к конкретным проектам, реализация которых уже одобрена правительством страны. Большая часть средств (11,6 млрд.долл.) предназначены под проекты «находящиеся на рассмотрении». 1,4 млрд.долл. планируется выделить на обновление имеющихся производственных фондов, совершенствование и модернизацию действующих технологических линий, обеспечение экологической безопасности производств.

Крупнейшими проектами, реализация которых намечена правительством страны в ближайшие несколько лет, являются возведение нефтеперерабатывающего комплекса в Итаборай (Рио-де-Жанейро), а также строительство установки по производству акриловой кислоты и ее производных в Бетине (Минас Жерайс). Общий объем инвестиций в соответствующие предприятия составит 8,4 млрд.долл. и 0,35 млрд.долл.

## Химпром-2005

В 2005г. химическая промышленность Бразилии продолжила снижение темпов роста по сравнению с 2004г. На ее долю пришлось 3,9% ВВП страны (2004г. — 3,7%), производство товаров достигло 69,6 млрд.долл., что на 19% превысило 2004г. (58,7 млрд.долл.). В большей степени данные показатели были обусловлены снижением курса американской валюты в стране, поскольку в реаловом исчислении объем производства химтоваров сократился на 2,7% (2004г. — 176 млрд. реалов,

2005г. — 171 млрд. реалов). В отрасли было задействовано 2200 предприятий, большая часть из которых работала в сфере производства химтоваров промышленного применения.

В 2005г. структура химической отрасли по группам товаров не претерпела изменений по сравнению с 2004г. Возросла доля таких секторов как фармацевтические товары и продукты для косметических целей. Незначительно сократилось производство удобрений, моющих средств, а также химических средств защиты растений.

Наиболее высокие показатели производства по-прежнему наблюдались в сфере продуктов промышленного применения. На долю указанной группы пришлось 56% всех товаров химической отрасли Бразилии. Их выпуск достиг рекордного показателя 40 млрд.долл., что на 21,2% выше 2004г. (33 млрд.долл.). В стоимостном выражении производство химтоваров промышленного применения возросло на 2,1%.

Данные по абсолютным значениям производства различных групп продукции в химпроме. Наибольший прирост наблюдался в таких отраслях как продукты для косметических целей и гигиены (49%), фармацевтические товары (32%), промышленные лаки и краски (26%). Доля указанных сегментов в общем объеме производства составила 8%, 12% и 3% соотв. (2004г.— 6%, 11% и 2%).

Производство групп продукции в химпроме, в млрд.долл.

	1990	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Химпром .....	19,0	22,8	19,6	19,4	24,1	33	40
Фармацевтика.....	2,7	6,7	5,7	5,2	5,6	6,6	8,7
Косметика.....	1,6	3,4	3	2,8	3,1	3,7	5,5
Удобрения.....	2,3	3	3,2	3,3	4,3	5,3	5
Моющие средства.....	2	2,3	2,1	2,1	2,2	2,6	2,5
Химзащита растений.....	1,1	2,5	2,3	1,9	3,1	4,2	4
Лаки и краски .....	1,7	1,5	1,4	1,1	1,3	1,5	1,9
Другие .....	1,4	1,4	1,5	1,5	1,6	1,8	2
Всего.....	31,8	43,6	38,8	37,3	45,3	58,7	69,6

Детальное рассмотрение ситуации в занимающем лидирующее положение секторе производства химических товаров промышленного применения показывает, что развитие данного сегмента рынка базируется на выпуске термопластических смол (6,8 млрд.долл.), базовых продуктов нефтепереработки (6,5 млрд.долл.), продуктов органического синтеза (6,2%), а также промежуточных химсоединений (7,2 млрд.долл.).

Производство промышленных химтоваров неравномерно распределено по территории Бразилии. Из 1046 фабрик, официально зарегистрированных в специальном госреестре, наибольшее количество находятся в штатах Сан-Пауло (571), Рио-де-Жанейро (89), Ресифе (74), Минас Жерайс (67), Баиа (63), Парана (56). На долю этих 6 штатов приходится 90% предприятий, производящих химические товары соответствующей категории.

Экспорт химической продукции Бразилией возрос в 2005г. и составил 7,5 млрд.долл. (FOB), что на 27% превысило 2004г. (5,9 млрд.долл.). Импорт этой группы увеличился на 7% с 14,5 до 15,5 млрд.долл. Данное обстоятельство свидетельствует о сокращении отрицательного сальдо торгового баланса химпродукции до 8 млрд.долл. (2004г. — 8,6 млрд.долл.).

Основными странами-экспортерами химтоваров в Бразилию оставались США и страны Западной Европы. Доля экспорта указанных государств

в 2005г. составила 60%. Национальные товары в большей степени шли на экспорт в такие страны как ЮАР, США, Япония.

Химпром Бразилии в целом не справляется с растущими внутренними потребностями страны в товарах категории. Причина данной ситуации связана с наблюдающимся значительным износом основных производственных фондов отрасли, ее некоторой технологической отсталостью, а также произошедшим после 2000г. инвестиционным кризисом. В 1999-2004гг. наблюдалось поступательное уменьшение инвестиций в химическую промышленность с 1,8 до 1,0 млрд.долл. в год, что является низким уровнем для такой страны как Бразилия. Это обстоятельство отразилось на снижении скорости роста основных производственных показателей химической отрасли, а также на недостаточной динамике выравнивания внешнего коммерческого баланса.

В целях оздоровления возникшей в химической отрасли ситуации, правительством страны до 2010г. предусмотрено инвестирование различных секторов химпрома в 11,53 млрд.долл. Наибольшая часть финансовых вливаний будет направлена на улучшение ситуации в сегменте, отвечающем за химпродукты промышленного применения, отразится на дальнейшем поступательном развитии этого направления.

Ожидается, что большая часть средств будет направлена на обновление имеющихся производственных фондов, а также на реализацию новых проектов возведения крупных химических и нефтехимических предприятий.

### Химпром-2004

В 2004г. химпром Бразилии развивался опережающими темпами и достигла наиболее высоких показателей за последние 15 лет. На его долю пришлось 3,7% ВВП страны (2003г. — 3,2%), производство товаров достигло рекордного значения 58,7 млрд.долл., что на 40% превысило результаты 2003г. (42 млрд.долл.). В отрасли было задействовано более 2 тыс. предприятий, большая часть из которых работала в сфере производства химических товаров промышленного применения.

Во многом данные положительные результаты были определены стабильностью экономического климата в стране в целом, а также наблюдавшимся ростом всего промышленного производства в Бразилии.

В структуре производства химической промышленности Бразилии 57% выпускаемой продукции являются товарами промышленного применения. Их выпуск в стране достиг показателя 33 млрд.долл., что более чем на треть превысило результаты 2003г. Достаточно большие сегменты рынка пришлось также на фармацевтические продукты, удобрения, химические средства защиты растений и продукты для косметических целей и гигиены. Их доля в общем объеме производства химической продукции составила 11%, 9%, 7% и 6% соответственно.

Положительная динамика наблюдалась во всех областях химической отрасли без исключения. В 2004г. наибольшего прироста производства удалось добиться в таких сегментах как химические товары промышленного применения (37%), химические средства защиты растений (35%), удобрения (23%).

Более детальное рассмотрение ситуации в занимающем лидирующее положение секторе производства химических товаров промышленного применения показывает, что развитие данного сегмента рынка базируется в первую очередь на выпуске термопластических смол (5,5 млрд.долл.), базовых продуктов нефтепереработки (5 млрд.долл.), продуктов органического синтеза (5,1 млрд.долл.), а также промежуточных химических соединений (6,5 млрд.долл.).

По данным Бразильской Ассоциации производителей химических продуктов (Abiquim), в отрасли химических товаров промышленного применения в 2004г. отмечался ускоренный рост производства, общий показатель прироста составил 7,57% по сравнению с 2003г. Частично рост был обусловлен увеличением экспорта данной номенклатуры товаров, частично — восстановлением спроса на внутреннем рынке. В наибольшей мере увеличение спроса на местном рынке касалось химических продуктов для автомобильной и мебельной промышленности, производства упаковок, обуви, продуктов питания, строительства. Рост отмечался по всем группам товаров, в наибольшей мере (более чем на 10%) это относится к промежуточным продуктам для изготовления пластмасс, промышленных растворителей, древесных смол.

Рост спроса на химические продукты для промышленного использования на внутреннем рынке в среднем составил 9,23% в 2004г. Цены на химические продукты в 2004г. возросли на 8,10% (с учетом инфляции и изменений курса обмена валют).

Показатель загрузки производственных мощностей по данной номенклатуре товаров составил в 2004г. в среднем 86%, на 4% превысив этот показатель в 2003г. Наиболее высокий процент загрузки производственных мощностей отмечался в секторах производства хлора, щелочей, базовых нефтехимических продуктов, промежуточных продуктов для пластмасс, для средств очистки, переработке древесных смол.

Процент занятых в отрасли увеличился на 1,65%, что объясняется ростом производства на предприятиях отрасли вследствие притока инвестиций (компания «Ажиномото», «Браскем», «Клорозтил», «Копебраз», «ИкуТ», «Монсанто», Родиако», «Синжента», «Ультрафертил»), либо общим улучшением экономического положения в стране в 2004г. Средний показатель заработной платы в отрасли возрос в 2004г. на 7,35%.

Производство химических товаров промышленного применения неравномерно распределено по территории Бразилии. Из 1022 фабрик, официально зарегистрированных в специальном государственном реестре, наибольшее количество находится в штатах Сан-Пауло (569), Рио-де-Жанейро (86), Ресифе (73), Минас Жерайс (68), Баиа (65), Парана (53). На долю этих шести штатов приходится почти 90% предприятий, производящих химические товары соответствующей категории.

Экспорт химической продукции Бразилией составил в 2004г. 5,9 млрд.долл., что на 23,2% превысило аналогичный показатель 2003г. (4,8 млрд.долл.). Одновременно было отмечено также рекордное увеличение импорта этой группы товаров до 14,5 млрд.долл. (предыдущий год — 11 млрд.долл.), что в результате привело к резкому росту дефицита во внешней торговле химическими товарами до уровня 8,6 млрд.долл. (увеличение

на 38,2%). В весовом соотношении экспорт химических товаров увеличился до 7,4 млн.т. Импорт — до 24.1 млн.т.

Основными странами-экспортерами химических товаров в Бразилию по-прежнему оставались США и страны Западной Европы. Доля экспорта указанных государств в 2004г. составила более 60% в стоимостном выражении продукции соответствующей категории.

На сегодняшний день можно констатировать, что химический сектор экономики Бразилии не в состоянии полностью обеспечивать страну всеми промышленными товарами отрасли. Данное обстоятельство связано со значительным износом основных производственных фондов сектора, а также произошедшим после 2000г. инвестиционным кризисом. Анализ притока инвестиций в химпром Бразилии свидетельствует о том, что наблюдающееся некоторое снижение объема инвестиций является одной из основных причин недостаточной динамики, как роста базовых производственных показателей, так и выравнивания внешнего коммерческого баланса.

В целях оздоровления возникшей в химической отрасли ситуации, правительством страны на период до 2008г. предусмотрено инвестирование в различные секторы отрасли в 3,22 млрд.долл. Ожидается, что большая часть финансовых средств пойдет на обновление производственных фондов отрасли, что уже в ближайшей перспективе может положительным образом отразиться на общем сальдо соответствующего торгового баланса.

## Биотехнологии

Президент Бразилии Луис Инасио Лула да Силва 8 фев. 2007г. подписал указ о введении в действие документа «Политика в области развития биотехнологий», который определяет основные направления действий федеральных органов исполнительной власти в этой сфере, объемы и порядок финансирования НИОКР по биотехнологиям, особенности их внедрения в производство, а также принципы взаимодействия правительственных ведомств и учреждений с частными предприятиями при проведении совместных работ.

Мероприятия, перечисленные в документе, должны быть выполнены за 15 лет. При этом отсчет времени начат с сент. 2004г., когда в стране на федеральном уровне были начаты планомерная деятельность по реализации биотехнологических программ и проектов. На финансирование данной сферы в течение ближайших десяти лет планируется выделить 10 млрд. реалов (4,6 млрд.долл.), из которых 60% составят средства из государственных источников. Предполагается, что к 2020г. Бразилия войдет в число пяти государств мира, имеющих наиболее развитый биотехнологический сектор.

«Политика в области развития биотехнологий» имеет статус государственного проекта и отнесена к стратегическим направлениям деятельности правительства Бразилии. Для ее выполнения планируется активно привлекать частный бизнес. Будут внесены изменения в национальное законодательство для стимулирования притока частных национальных и иностранных капиталов в эту сферу. Это коснется закона об обеспечении биологической безопасности и закона о порядке проведе-

ния тендеров, которые ограничивают участие как национального, так и иностранного бизнеса в разработке и внедрении биотехнологий.

В соответствии с вышеупомянутым указом президента, в Бразилии будет создан национальный комитет по биотехнологии для определения основных направлений научной, финансовой, промышленной политики, а также осуществления координации действий всех государственных ведомств, участвующих в ее реализации. В состав комитета будут включены представители девяти федеральных министерств, основных национальных НИИ, специализирующихся в области биотехнологических исследований, а также Центрального банка и Агентства по финансированию научно-технологических исследований (FINEP).

В ближайшие годы основные усилия бразильского правительства будут направлены на внедрение биотехнологий в здравоохранении, сельском хозяйстве, промышленном производстве, а также на их использование в природоохранной сфере. В здравоохранении и медицине преимуществами при выделении финансовых средств будут пользоваться проекты по созданию новых лечебных препаратов против инфекционных и вирусных заболеваний, разработке современных методов и диагностики болезней, производству заменителей крови, а также исследования по созданию гормональных лекарственных средств.

В сельском хозяйстве к числу приоритетных отнесены генная инженерия, НИОКР по созданию вакцин для предотвращения и лечения заболеваний домашних животных. Кроме того, предполагается также уделить особое внимание созданию новых научных центров для работы в интересах агробизнеса. Часть средств планируется направить на внедрение национальной системы учета с/х животных.

В промышленности в первоочередном порядке будет организовано производство этанола из биомассы и проведены НИОКР по получению этого топлива и целлюлозы. Для удовлетворения растущих потребностей различных отраслей экономики планируется значительно увеличить выпуск биополимеров и освоить технологии создания новых материалов на биооснове.

Большие ожидания в правительстве Бразилии связывают с возможностями по использованию новейших биотехнологий для решения актуальных для страны проблем по охране окружающей среды. Основные усилия при этом будут направлены на организацию производственных процессов, которые не ведут к ухудшению экологии. Планируются исследования в целях освоения эффективных методов восстановления загрязненных участков земной и водной поверхности, очистки воздуха в крупных городах. Предполагается интенсивное внедрение биотехнологий для сохранения животного и растительного мира Бразилии.

Важным направлением деятельности правительства страны при реализации политики по внедрению биотехнологий должна стать образовательная сфера. В условиях дефицита научных кадров и инженерно-технического персонала, занятых в этой области, будут открыты новые факультеты в национальных университетах, организована подготовка специалистов за рубежом. Предусматривается также возможность приглашения иностранцев для работы на контрактной основе в



бразильских исследовательских институтах и центрах. При организации международного научно-технического сотрудничества особое внимание будет уделено проектам в области биотехнологий.

Обнародованная правительством Бразилии политика по развитию биотехнологического сектора получила в целом позитивные оценки в научных кругах страны, у экономистов и представителей частного бизнеса. Вместе с тем высказываются опасения по поводу возможности повторения и для этого проекта судьбы таких амбициозных программ, которыми являются национальная космическая и национальная ядерная программы. Будучи в свое время продекларированными также в качестве стратегических и долговременных направлений деятельности правительства, они неоднократно корректировались и по срокам реализации, и по содержанию обозначенных в них отдельных проектов из-за хронического дефицита финансовых средств. Не исключено, что эта проблема станет главным препятствием и на пути реализации планов по превращению Бразилии в один из ведущих мировых центров по уровню развития биотехнологий.

## Электроэнергетика-2007

Характеризуется доминирующим положением Гидроэлектростанций среди источников производства электроэнергии и значительной протяженностью линий электропередач.

Установленные мощности электростанций Бразилии на конец дек. 2007г.

Тип станций	Кол-во станций	Установл. мощн. гвт.	% к итогу
Всего	1.677	108,5	100
ГЭС всех видов	665	76,9	71
- крупные и средние ГЭС	158	75,0	69
- малые ГЭС*	292	1,8	2
ТЭС	705	15,7	15
- газ	108	11,3	10
- мазут	597	4,4	4
Биомасса	282	4,1	4
- жмых сахарного тростника	238	3,0	3
АЭС	2	2,0	2
Каменный уголь	7	1,4	1
Ветряные	16	0,3	0,2
Импорт	-	8,2	7
- Парагвай	-	5,7	5

\* малые ГЭС — мощностью до 30 мвт. с площадью водохранилища не более 3 кв.км.

97% установленных мощностей входит в Единую энергетическую систему (SIN), деятельность которой, вместе с передачей электроэнергии, координируется и контролируется Национальным оператором энергетической системы (ONS). Ассоциированными членами ONS являются 82 компании-производителя электроэнергии, из которых на 13, в первую очередь государственные, приходится более 70% установленных мощностей.

85% установленных мощностей сосредоточено в шести штатах: Сан Пауло — 22%, Минас Жераис — 18%, Парана — 17,5%, Баия — 9%, Пара — 8,6%, Гойас — 8,6%.

Крупные и средние ГЭС являются основным производителем электроэнергии. Гидроэнергетический потенциал Бразилии составляет 261 гвт., и используется на 30%.

Крупные ГЭС не строились в Бразилии уже 13 лет. Только 10.12.2007г. после шестилетнего изу-

чения проекта и девяти месяцев задержки был проведен аукцион на строительство ГЭС «Санто Антонио» на р. Мадейра, шт. Рондония. Мощность будущей станции должна составить 3.168 мвт., а капиталовложения в строительство — 5 млрд.долл. Планируется, что станция начнет работу (первые две турбины из 44) в 2012г., а полностью войдет в строй в 2016г. Аукцион на строительство второй станции комплекса на р. Мадейра, «Жираву», мощностью 3.324 мвт., намечен на май 2008г.

Национальным планом развития энергетики до 2030г. (далее — «План развития»), опубликованным в июне 2007г., предусматривается сохранение за ГЭС доминирующих позиций в электроэнергетике Бразилии (70% установленных мощностей) при одновременном абсолютном росте этих мощностей (крупные и средние ГЭС — до 100 гвт. и малые ГЭС — до 2,5 гвт.).

Согласно существующей модели, принятой в 2004г., ТЭС запускаются только в случае понижения воды в водохранилищах ГЭС до критического уровня. В среднем этот период составляет три месяца. В этом случае «Петробраз» обязан снабжать ТЭС газом в первоочередном порядке по цене в два с лишним раза меньшей, чем для промышленности и транспорта, на которые приходится 60% его потребления. В 2007г., в связи с продолжительной засухой, ТЭС должны были задействоваться чаще и на более продолжительное время, что привело в нояб. 2007г. к сокращению поставок газа для промышленности и транспорта штатов Риоде-Жанейро и Сан Пауло.

В середине 2007г. было принято решение о завершении строительства атомной электростанции «Ангра-3», которое было заморожено в течение 21г. Строительство «Ангра-3» помогло бы решить проблему использования ТЭС в критические периоды и экономии дефицитного газа. Однако практические работы по продолжению строительства до сих пор не начаты.

На конец 2007г. в стадии строительства (получена разрешительная лицензия Ивата, Бразильского института охраны окружающей среды, и начаты работы) находилось 107 электростанций мощностью 6,5 гвт. и получено одобрение строительства (еще не получена лицензия Ивата и не начаты работы) 507 станций мощностью 21,9 гвт. Получение лицензии Ивата занимает в среднем два года.

Производство электроэнергии в 2007г., по предварительным данным, составило 480 твтч. (Т=1012), из которых на крупные и малые ГЭС приходилось 77%. «Планом развития» предусматривается увеличение производства до 575 твтч. в 2010г., 830 твтч. в 2020г. и 1.200 твтч. в 2030г. При этом доля ГЭС в производстве понизится с 77% в настоящее время до 70% в 2030г. при одновременном росте абсолютных объемов производства. Повысится доля электростанций, работающих на альтернативных источниках энергии (прежде всего энергии ветра и биомассе) — с 0% до 6%, а также ТЭС на натуральном газе — с 3% до 8%. Таким образом, за гидроэнергетикой сохранится доминирующее положение в производстве электроэнергии.

16% производимой в стране электроэнергии разворовывается с помощью «жучков», прежде всего неимущими слоями населения для личного потребления.

Передача электроэнергии. С 1998г. по конец 2007г. Национальное агентство по электрической энергии (Aneel) провело аукционы и выдало разрешение на строительство 28,4 тыс.км. ЛЭП, из которых 23,1 тыс.км. введено в действие до 2007г., 2,7 тыс.км. — в 2007г. и 2,4 тыс.км. должны быть введены в строй в 2008г.

Операционная сеть Единой энергетической системы Бразилии (SIN) включает в себя 1.160 линий электропередач общей протяженностью 89 тыс.км. На линии напряжением 230 KV приходится 42% протяженности, 500 KV — 34%, 345 KV — 12% и 440 KV — 8%. Передачей электроэнергии занимается 44 компании, являющиеся ассоциированными членами Национального оператора энергетической системы (ONS).

Распределением электроэнергии занимались 64 государственных и частных компании, из которых 40 являлись ассоциированными членами ONS. Их деятельность которых, в зависимости от вида деятельности, контролировалась федеральными властями, штатов либо муниципалитетов. Помимо национального капитала, в распределении электроэнергии принимали участие американские, испанские и португальские компании. Указанные компании обслуживали 60 млн. потребителей, из которых 98% получало электроэнергию от дистрибуторов по месту своего местонахождения и 2% — на свободном рынке. Однако, эти 2%, в первую очередь крупные промышленные компании, потребляли 30% распределяемой энергии.

Потребление электроэнергии в 2007г. составило 375 твтч., на 5,4% больше по сравнению с 2006г. (выше, чем прирост ВВП — 5,2%). 46% произведенной электроэнергии было потреблено промышленностью, 26% — жилищным сектором, 15% — коммерческим и 15% пришлось прочими потребителями.

Наибольший прирост потребления, 6,7%, пришелся на коммерческий сектор, в первую очередь за счет аэропортов, гостиниц и предприятий розничной торговли.

Потребление в жилищном секторе возросло на 5,9% за счет как подключения новых пользователей (в первую очередь 1,8 млн. пользователей в рамках программы «Свет для всех»), так и счет значительного увеличения использования населением электробытовых приборов. Среднемесячное потребление составило в 2007г. 146 киловатт часов на душу населения, что соответствует уровню 1994г. и значительно меньше показателя, предшествовавшего энергетическому кризису 2001г., 178 киловатт часов. Предполагается, что этот показатель будет достигнут только в 2013г.

Промышленность увеличила потребление электроэнергии на 4,9%, в первую очередь за счет обрабатывающих отраслей, производственные мощности которых достигли рекордного уровня загрузки — 84%.

В потреблении промышленности важным фактором становится собственное производство электроэнергии крупными предприятиями в таких отраслях, как металлургия, целлюлозно-бумажная промышленность, нефтехимия и переработка сахарного тростника. В 2007г. на собственное производство пришлось 8% общего потребления электроэнергии и 16% ее потребления в промышленности. Через десять лет эти показатели должны составить соответственно 13% и 27%.

Развитие этой тенденции стало возможным в результате повышения цен на электроэнергию на свободном рынке, на который приходится 30% общего ее потребления (по сравнению с 2% в 2002г.) и 50% ее потребления в промышленности.

Повышение цен сделало рентабельными капиталовложения крупных промышленных предприятий в собственное производство электроэнергии, что отражает, в первую очередь, их неуверенность в обеспечении своего развития за счет централизованного снабжения.

Надежное обеспечение электроэнергией всегда было серьезной проблемой в Бразилии. Сейчас, когда имеются возможности для роста ВВП на уровне 5% в год, проблема еще более обострилась. Для обеспечения такого развития прирост мощностей должен составлять 10 гвт. в год, т.е. через десять лет энергетический потенциал Бразилии должен удвоиться. Однако на период до 2012г. страна может рассчитывать на ежегодный прирост установленных мощностей в 2 гвт. в год (электростанций всех типов). Согласно «Плану развития» среднегодовой прирост установленных мощностей в период 2015-30гг. будет составлять 5,2 гвт. (крупные ГЭС — 3,8, ТЭС — 0,9, прочие альтернативные источники — 0,9).

По расчетам Института энергетических исследований (EPE) среднегодовой дефицит установленных мощностей может достигнуть к 2011г. 1,4 гвт. Именно промежуток 2010-12гг. считается наиболее вероятным временем наступления нового энергетического кризиса.

Энергетический потенциал Бразилии позволяет надежно обеспечить страну электроэнергией. Гидроэнергетический потенциал составляет 261 гвт., энергии ветра — 145 гвт., биомассы (в первую очередь жмыха сахарного тростника на базе действующих и строящихся заводов) — 3 гвт., энергии морских волн — 40 гвт. По продолжительности солнечного непрерывного освещения, 8 часов в день, Бразилия занимает одно из первых мест в мире.

Определенные шаги для ускорения реализации этого потенциала предпринимаются. Возобновлены в 2007г. переговоры с Аргентиной о строительстве ГЭС «Гараби» на р. Уругвай мощностью 1,6 гвт., прерванные с середины 90гг. Планируется проведение в 2009г. торгов на строительство ГЭС «Бело Монти» на р. Шингу, шт. Пара, мощностью 11,2 гвт., которое также неоднократно откладывалось.

Программой поощрения развития альтернативных источников энергии (Proinfa) одобрено строительство до 2010г. 14 ветряных электростанций общей мощностью 1,4 гвт. Серьезной проблемой остается, однако, высокая стоимость энергии ветряных станций, составляющая в Бразилии 110 долл. за 1 мтч. по сравнению с 60 долл. на ГЭС.

В конце 2007г. принято решение о проведении в апр. 2008г. первого в истории Бразилии специализированного аукциона на поставку электроэнергии, произведенной из жмыха сахарного тростника. Однако, для успешного проведения этого аукциона потребуются решить две серьезные проблемы: установление цен более привлекательных для производителей (на уровне не менее 83-86 долл. за мвтч.), а также подключения заводов-производителей к централизованной сети (законодательство не определяет, чьей ответственностью

это является). Учитывая серьезность проблемы устойчивого обеспечения электроэнергией, необходимы большие капиталовложения в отрасль в сжатые сроки, а также проведение более продуманной и целенаправленной политики, создающей для участников рынка понятные правила и стимулы на долгосрочную перспективу.

АЭС. Национальная комиссия по ядерной энергии Бразилии (CNRN) направила президенту страны доклад с рекомендациями по развитию атомной энергетики на период до 2020г. В документе предлагается в дополнение к двум действующим АЭС, «Ангра 1» и «Ангра 2», завершить работы по сооружению третьей станции «Ангра 3», строительство которой было заморожено по финансовым причинам более 20 лет назад.

Поставки импортного оборудования для нее выполнены на 70%. Оно содержится в складских помещениях на территории действующих АЭС. Ежегодные расходы на его хранение составляют 17 млн.долл.

Для завершения строительства «Ангры 3» требуется до 6 лет при условии бесперебойного выделения средств в объеме 2,5 млрд.долл. Однако их отсутствие является главным препятствием для реализации этих планов. В случае принятия положительного решения по этой станции, для финансирования строительства планируется привлечь главным образом иностранный капитал. Интерес к проекту проявили отдельные французские банки и инвестиционные компании. Часть расходов готов взять на себя Национальный банк развития Бразилии.

В документе CNEN предлагается также построить еще четыре АЭС мощностью по 300 мвт. с использованием только национальных технологий. Общие затраты на их создание могут составить до 2,8 млрд.долл. Две из них планируется разместить на юго-востоке страны, где имеется развитая электроэнергетическая инфраструктура, что не потребует дополнительных расходов для подключения их в единую энергосистему. Две других АЭС будут размещены в малоосвоенных районах на северо-востоке и в Амазонии, где придется создавать новые ЛЭП и подстанции. Ввод в строй пяти новых станций позволит увеличить долю атомной энергетики в энергетическом комплексе Бразилии с 2,2% до 4,5%.

В планы CNEN также включен проект по созданию малых реакторов мощностью от 40 до 60 мвт. для использования в качестве источников электроэнергии для добывания и опреснения подземных вод в засушливых районах Бразилии. Проектирование и создание новых реакторов ведется в технологическом центре ВМС «Арамар». При этом используются технологии освоенные в ходе работ по созданию реактора для национальной подводной лодки с ядерной двигательной установкой. Ее строительство ведется с 1979г. В качестве базовой выбрана конструкция реактора типа PWR мощностью 11 мвт. По данным командования ВМС, затраты на проект составили 318 млн.долл. Для его завершения потребуется дополнительно 170 млн. При условии полного и непрерывного выделения этих средств подводная лодка может быть построена к 2015г.

Для удовлетворения потребностей страны в ядерном топливе создан производственный комплекс, который включает горнообогатительны

комбинаты, технологические линии по обогащению урана, производства таблеток и тепловыделяющих элементов.

По разведанным запасам урановых руд Бразилия занимает шестое место в мире. Рудные ресурсы с условной рентабельностью не ниже 1 кг.  $U_3O_8/80$  долл. составляют около 310 000 т. (6% мировых запасов). Объемы руды, рентабельной при современном уровне технологий извлечения урана (1 кг.  $U_3O_8/40$  долл.) составляют 68500 т.

До 1995г. производство концентрата  $U_3O_8$  было сосредоточено на горнообогатительном комбинате Кальдас (шт. Минас-Жерайс). Вследствие истощения запасов руды в этом районе, было проведено промышленное освоение одного из крупнейших бразильских месторождений – Лагоа-Реал (шт. Баия). Построенный здесь в 2000г. комбинат Каетите к концу 2001г. был выведен на проектную мощность – 400 т.  $U_3O_8$  в год. Госкомпания *Industrias Nucleares do Brasil* проводит работы по освоению месторождений Рио-Кристалино (шт. Пара) и Итатайа (шт. Сеара). Предполагается, что до 2009г. производство концентрата  $U_3O_8$  возрастет до 1200 т.

До недавнего времени конверсия восьмиоксида урана в гексафторид и его обогащение по изотопу U-235 полностью проводилось за рубежом концерном *Urenco* (Великобритания, Нидерланды, Германия). В мае 2006г. правительство страны официально объявило о вводе в строй на предприятии в г. Резенди (шт. Рио-де-Жанейро) первых двух каскадов газовых центрифуг, созданных по национальным технологиям в технологическом центре ВМС «Арамар». Их эксплуатация позволяет Бразилии осуществлять промышленное обогащение урана в целях получения топлива для АЭС без участия иностранных партнеров.

До 2010г. планируется ввести в строй еще восемь линий по обогащению урана, что позволит самостоятельно производить 60% топлива для двух действующих АЭС. На финансирование этих работ правительство намерено выделить 260 млн.долл. США. К 2016г. за счет дальнейшего наращивания мощностей обогатительных предприятий предполагается полностью удовлетворить национальные потребности, включая станцию «Ангса 3». В более отдаленной перспективе бразильское руководство не исключает возможность поставок обогащенного урана на мировой рынок.

По данным Всемирной ядерной ассоциации реакторные потребности двух действующих бразильских АЭС в природном уране составляют 398 т. и в услугах по обогащению 168 тыс. ЕРР. После ввода в строй «Ангры 3» они возрастут до 522 т. и 308 тыс. ЕРР, соответственно.

Для реконверсии  $UF_6$  в двуокись урана  $UO_2$  в Резенди в 2000г. была запущена технологическая линия. Она получила государственную лицензию и на ней в ходе квалификационных испытаний произвели 4,9 т. порошкообразной двуокиси урана со степенью обогащения 0,2%. Затем было начато использование линии для производства порошка, обогащенного до 3,4%. Производственные мощности по реконверсии составляют 165 т.

В Резенди построена и лицензирована в 2000г. линия по производству таблетированной двуокиси урана (мощность 120 тонн) для последующего изготовления твэлов. Технология их сборки из урановых таблеток также полностью освоена бра-



зильцами и реализуется на специализированном предприятии в Резенди.

Бразилия имеет развитую административную систему по руководству ядерным комплексом и обеспечению безопасности его функционирования, а также достаточной технологической инфраструктурой по полному использованию возможностей атомной энергетики в интересах экономики (ЛЭП, подстанции).

В программе ускорения развития страны, одобренной 22 янв. 2007г. особое внимание уделяется наращиванию мощностей по передаче электроэнергии. В северном регионе до 2010г. планируется построить 4721 км. ЛЭП и инвестировать 2,5 млрд.долл. На юге за такой же период будет сооружено 2078 км. ЛЭП с затратами на проект 500 млн.долл. В юго-восточном регионе аналогичные показатели составят 2900 км. и 1,24 млрд.долл., соответственно. На северо-востоке за четыре предстоящих года планируется ввести в строй 2276 км. ЛЭП при затратах на уровне одного млрд.долл. В центральной части Бразилии будет построено 1851 км. линий передачи электроэнергии, что потребует инвестиций в 845 млн.долл.

Все предприятия, учреждения и научно-исследовательские центры этого комплекса входят в состав трех федеральных министерств: науки и технологий, обороны, шахт и энергетики. Кроме того, каждое из трех командований видов вооруженных сил имеет свои ядерные объекты. Главным федеральным ведомством по планированию и регулированию деятельности в этой сфере является CNEN, офис которой расположен в г.Рио-де-Жанейро.

В административном подчинении CNEN находятся исследовательские центры и институты федерального значения (за исключением военных), которые помимо проведения НИОКР осуществляют подготовку научных кадров и инженерно-технического персонала для ядерного комплекса. Репутацию ведущего учебного заведения в стране по подготовке такого рода специалистов имеет Институт ядерных и энергетических исследований, работающий на базе федерального университета г. Сан-Паулу. Штат научных работников, преподавателей и технических служащих этого института насчитывает более 1100 чел.

Национальная комиссия по ядерной энергии имеет региональные отделения в г.г. Бразилиа, Порту-Алегри, Форталеза, Резенди, Ангра-дус-Рейс, Абадиа-де-Гояс, Каэтите и Посуо-де-Калдас. Они помимо выполнения функций по лицензированию деятельности предприятий ядерного комплекса на своей территории являются базовыми пунктами Национальной системы обеспечения ядерной безопасности (Sirgon). Она создана для оперативного реагирования соответствующих служб при возникновении утечки радиоактивных материалов и угрозы их воздействия на население и окружающую среду.

Центр управления этой системой находится в г.Бразилиа и имеет спутниковую телефонную связь с региональными отделениями. При возникновении чрезвычайной ситуации в центр прибывают руководители федеральных ведомств по поручению, определенному специальным указом президента, и осуществляют руководство мероприятиями по ликвидации утечки. В Sirgon также входит Институт радиационной защиты и дозиметрии

(г. Рио-де-Жанейро), в структуре которого имеется Национальная лаборатория метрологии радиоактивных материалов и дозиметрии.

## Электроэнергетика-2006

Характеризуется доминирующим положением Гидроэлектростанций (74,7%) среди источников производства электроэнергии и значительной протяженностью линий электропередач (84 тыс.км.). Согласно данным Агентства по электроэнергетике Anell, в 2006г. в Бразилии действовало более 1596 гидравлических, тепловых, атомных, ветровых и солнечных электростанций.

Производство электроэнергии в Бразилии сосредоточено в промышленно развитом регионе Юго-Востока, а также в регионах Северо-Востока и Юга. Основными штатами-производителями электроэнергии являются: Сан-Пауло (22% производимой в стране электроэнергии), Минас Жерайс (18,6%), Парана (17,4%), Баия (9%), а также Гойас, Рио-де-Жанейро, Пара и Рио Гранде-ду-Сул.

На рынке производства электроэнергии действуют 1244 компании, среди которых: 90 государственных компаний (включая федеральные и находящиеся в подчинении штатов и муниципалитетов), 564 частных компаний, производящих электроэнергию для собственных нужд и для продажи другим потребителям, 519 частных компаний, производящих электроэнергию исключительно для собственных нужд, 70 частных коммерческих компаний, занимающихся куплей-продажей электроэнергии. Госкомпании производят до 85% потребляемой в стране электроэнергии. Среди 26 компаний, осуществляющих передачу электроэнергии по ЛЭП, 15 – частные. Локальные сети распределения электроэнергии обслуживаются 64 компаниями, среди которых 80% – частные компании, контролируемые национальным или иностранным капиталом.

В 2006г. бразильская электроэнергетика продолжала успешно развиваться в условиях новой модели организации, действующей с начала 2004г. Согласно проведенным по итогам второго семестра 2006г. аудиторской бразильской компании Esonomatica исследованиям бухгалтерской отчетности 30 крупнейших электроэнергетических компаний Бразилии, акции которых размещены на бирже ценных бумаг Bovespa, в Сан-Пауло, финансовые результаты указанных компаний превосходят результаты компаний, действующих в других отраслях национальной промышленности.

Суммарный доход 30 компаний увеличился на 1 млрд.реалов (450 млн.долл.), по сравнению с аналогичным периодом 2005г. Указанный результат является лучшим среди отраслей бразильской экономики: например, суммарный доход предприятий пищевой промышленности увеличился на 509 млн.реалов, доход предприятий горнодобывающей промышленности – на 466 млн.реалов, электронной промышленности – на 109 млн.реалов. Совокупный доход указанных электроэнергокомпаний составил по итогам первого семестра 5,1 млрд. реалов (2,5 млрд.долл.), что на 8,5% выше дохода по итогам аналогичного периода 2005г.

Согласно данным Aneel, 99% муниципальных образований страны обеспечены электричеством.

Общее количество потребителей оценивается в 47,2 млн.ед.

Потребление электроэнергии в стране в янв.-окт. 2006г. составило 287,68 тыс.гвтч. (более 50% всей электроэнергии, потребляемой Латинской Америкой), что представляет рост на 3,8% по сравнению с аналогичным периодом 2005г. Среди регионов страны наибольший рост потребления электроэнергии в указанный период отмечается по изолированной энергосистеме штата Амазонас (4,6%) и по насыщенному промышленными предприятиями региону Юго-Восток (4,1%). По категориям потребителей лидируют «торговля» и «прочие потребители», куда включаются государственные учреждения, уличное освещение. В 2006г. отмечается рост количества «свободных потребителей», заключающих краткосрочные контракты на необходимый объем электроэнергии. Доля потребления «свободной» электроэнергии по стране составила более 20% (в 2004г. – 12%).

Основными промышленными потребителями электроэнергии в 2006г. продолжали оставаться: цветная металлургия (производство алюминия) – 29%, черная металлургия – 21%, целлюлозно-бумажный комплекс – 34%.

С целью удовлетворения потребностей в электроэнергии в приграничных районах страны Бразилия импортировала в 2006г. 8,2 тыс.мвт. (7,8% общего объема потребления) электроэнергии из соседних стран. 5,4% электроэнергии (5,6 тыс.) импортировалось из Парагвая, 2% – из Аргентины. Небольшое количество электроэнергии было импортировано из Венесуэлы и Уругвая.

В начале 2006г. президент Бразилии Лула заявил о том, что приоритетными задачами для страны в области развития электроэнергетики в 2006г. должны являться начало реализации проекта сооружения комплекса из двух ГЭС на р. Мадейра в шт. Рондония (ГЭС Жирау мощностью 3,2 тыс.мвт. и ГЭС Санто Антонио – 3,3 тыс.мвт.) с общими инвестициями в 20 млрд. реалов (7 млрд.долл.), а также начало строительства ГЭС Мауа – в шт. Парана (инвестиции – 480 млн.долл.), ГЭС Дарданелос – в шт. Мату Гроссу (340 млн.долл.), ГЭС Барра ду Помба (170 млн.долл.) и ГЭС Камбуси (120 млн.долл.) – обе в шт. Рио-де-Жанейро.

В 2006г. первоначально намеченные сроки проведения международных торгов неоднократно переносились, а перечень выносимых на торги объектов изменялся. В результате федеральному правительству удалось провести одни торги на приобретение концессий на строительство и эксплуатацию электростанций и трое торгов на приобретение концессий на строительство и эксплуатацию линий электропередач.

В торгах приняли участие более 100 компаний-производителей и покупателей электроэнергии, сетевых компаний-покупателей электроэнергии и компаний, заинтересованных в эксплуатации ЛЭП, из Бразилии, Испании, Португалии, Италии и Колумбии. По итогам торгов выданы 38 концессий на строительство и эксплуатацию 17 ГЭС и 21 ГЭС. Наиболее крупными объектами строительства являются ГЭС Мауа (361 мвт.), в штате Парана, и ГЭС Дарданелос (261 мвт.), в штате Мату Гроссу. Средняя цена законтрактованной в рамках торгов электроэнергии составила: по ГЭС – 120,86

реалов (53 долл./мвтч), по ТЭС – 137,30 реалов (64 долл./мвтч).

По результатам торгов на линии электропередач выданы концессии на сооружение 20 ЛЭП общей протяженностью более 2250 км., сооружаемые в штатах: Баия, Эспириту Санту, Гойас, Мату Гроссу, Минас Жерайс, Парана, Рондония, Сан-Пауло и др. Общая стоимость строительства ЛЭП оценивалась в 1,1 млрд.реалов (500 млн.долл.). Срок сооружения линий – 18 месяцев.

В 2006г. федеральному правительству не удалось осуществить проведение торгов по крупным энергообъектам – комплексу из двух ГЭС на р.Мадейра в шт. Рондония по причине несоответствия проектов требованиям природоохранного законодательства страны. Продолжало осуществляться строительство 92 электростанций общей мощностью 3850 мвт.

В эксплуатацию были введены мощности по производству электроэнергии в объеме 4153 мвт. и линии электропередач общей протяженностью 3442 км. В числе прочих, осуществлен пуск в эксплуатацию: ГЭС Пейше Анжикал, мощностью 452 мвт., на р.Токантинс в одноименном штате, ГЭС Фундао, мощностью 120 мвт., на р.Жордао, ГЭС Аиморес, мощностью 330 мвт., на р.Досе в шт. Минас Жерайс, ТЭС Пионейрос(газовая), мощностью 142 мвт., в шт. Сан-Пауло, ТЭС Говернадор Бризоло (газовая), мощностью 1036 мвт., в шт. Рио-де-Жанейро. Была завершена установка последней, 23 турбины на ГЭС Тукуруи, в штате Пара, повысившая общую мощность указанной ГЭС до 8370 мвт. (вторая по мощности ГЭС в стране, после Итайпу). На совместной бразильско-парагвайской ГЭС Итайпу, мощностью 12 тыс.мвт., являющейся крупнейшей в мире по коэффициенту использования энергии воды, завершены работы по установке двух дополнительных турбин и, после проведения тестов, в начале 2007г. турбины будут готовы к работе в режиме эксплуатации, а мощность указанной ГЭС составит 14 тыс. мвт.

В 2006г. на самом высоком уровне в Бразилии продолжалась дискуссия относительно целесообразности завершения строительства атомной электростанции АЭС Ангра-3 в шт. Рио-де-Жанейро. Ряд членов правительства, и, в частности, министр науки и технологии Бразилии С.Резенде считают необходимым, с учетом разразившегося в 2006г. кризиса с поставками боливийского газа в Бразилию, диверсификацию источников производства электроэнергии страны и создание соответствующей инфраструктуры. С целью развития базы атомной промышленности, в мае отчетного года, в г.Резенде, шт. Рио-де-Жанейро, на государственном предприятии по производству ядерного топлива был открыт первый модуль установок по обогащению урана для нужд электроэнергетики. Уран будет обогащаться до уровня 4%.

В стране в 2006г. продолжалась реализация ряда долговременных программ. На сент. 2006г. 3,75 млн.чел. стали получать электроэнергию в своих домах в рамках программы «Свет в каждый дом», предусматривающей обеспечение в период до 2008г. электроэнергией дома 10,47 млн.чел. С 2004г. в Бразилии реализуется Proinfa – Программа стимулирования развития альтернативных источников электроэнергии. К альтернативным источникам электроэнергии в Бразилии относят гидроэлектростанции малой мощности (до 30

мвт.) — малые ГЭС, ветровые электростанции, солнечные электростанции, а также электростанции, использующие в качестве топлива биомассу — отходы переработки сахарного тростника, риса, древесные отходы, биогаз и др. В 2006г., в рамках программы введены в эксплуатацию, в частности: тепловая электростанция в шт. Пернамбуко (мощностью 93,34 мвт., действующая на отходах сахарного тростника), ветровая электростанция Sangradouro, в штате Рио Гранде-ду-Сул, малые ВЭС Senador Pinheiro и Aquarius, и еще 15 электростанций общей мощностью 549 мвт.

В 2007г. в Бразилии, запланирован ввод в строй энергообъектов общей мощностью 4198 мвт. и линий электропередач общей протяженностью 2,5 тыс.км.

Источники производства электроэнергии действующие в Бразилии, на 28.12.2006г., в тыс.мвт.

	Кол-во	Мощн.	%
Солнечные электростанции .....	1	0,02	0,03
Ветровые электростанции .....	15	0,24	0,2
Микро- и малые гидроэлектростанции .....	476	1,67	1,7
Гидроэлектростанции .....	156	71,8	74,7
Теплоэлектростанции .....	946	20,5	21,3
Атомные электростанции .....	2	2	2,1
Всего .....	1596	96,26	100
Строящиеся в Бразилии электростанции, на 28.12.2006г., в тыс. мвт.			
	Кол-во	Мощн.	%
Солнечные электростанции .....	0	0	0
Микро- и малые гидроэлектростанции .....	65	1,8	27,6
Гидроэлектростанции .....	9	1,98	51,3
Теплоэлектростанции .....	18	0,88	21,1
Всего .....	92	3,85	100

### Электроэнергетика-2005

Электроэнергетика Бразилии характеризуется доминирующим положением гидроэлектростанций среди источников производства электроэнергии и большой протяженностью линий электропередач. Согласно данным Национального агентства по электроэнергетике Aneel, в 2005г. в Бразилии действовало 1470 электростанций: гидроэлектростанций, тепловых, атомных, ветровых и солнечных. Общая протяженность ЛЭП составила 84 тыс.км.

В 1997-2001гг. в электроэнергетике страны осуществлялся процесс приватизации государственных федеральных и региональных (находящихся в собственности штатов) электроэнергетических компаний. Ряд энергетических компаний перешли в частную собственность, в основном иностранного капитала, из США, Франции, Португалии, Бельгии, Испании. В 2004г. решением президента страны приватизация энергетической компаний была прекращена.

В условиях действующей с начала 2004г. новой модели организации отрасли электроэнергетика Бразилии работала в отчетном году успешно. Согласно опубликованным данным, средний уровень рентабельности компаний отрасли составил 10%.

Производство электроэнергии в Бразилии сосредоточено в промышленно развитом регионе Юго-Восток, а также в регионах Северо-Восток и Юг. Главными производителями электроэнергии в стране являются штаты: Сан-Пауло, Минас-Жерайс, Парана, Баия, Рио-де-Жанейро, Пара, Рио Гранде-ду-Сул.

На рынке производства электроэнергии действуют 1042 компании: 71 — государственные

(включая федеральные и находящиеся в подчинении штатов и муниципалитетов), 471 — частные компании и 441 — частные компании, производящие электроэнергию для собственных нужд. Госукомпании производят 85% электроэнергии, частные — 15%.

Среди 26 компаний, занимающихся передачей электроэнергии по ЛЭП, 15 — частные. Рынок локального распределения электроэнергии обслуживается 64 компаниями, так называемыми концессионарными (государственными или частными). Доля контролируемых национальным или иностранным капиталом частных компаний-распределителей электроэнергии составляет 80%.

Согласно данным Aneel, 99% муниципальных образований страны обеспечены электричеством. Общее количество потребителей — 54,9 млн.ед., сконцентрированных в наиболее промышленно развитых регионах юга и юго-востока страны. По оценке Национального оператора электросетей ONS, в янв.-окт. 2005г. потребление электроэнергии в стране составило 250,61 гвтч. (50% всей электроэнергии, потребляемой Латинской Америкой), что представляет повышение на 5% показателя, достигнутого по итогам аналогичного периода 2004г. Среди регионов страны наибольший рост потребления электроэнергии (6,6%) отмечается по изолированной энергосистеме штата Амазонас. Потребление электроэнергии выросло по региону Северо-Восток (6,3%), по системе регионов Юго-Восток/Центро-Восток (5,3%) и по региону Юг (3,7%). В 2005г. отмечается рост количества «свободных потребителей», заключающих краткосрочные контракты на необходимое количество электроэнергии. Доля потребления «свободной» электроэнергии составила в указанный период 20,6% (в 2004г.— 12%).

Основными промышленными потребителями электроэнергии в 2005г. являлись: цветная металлургия (пр-во алюминия) — 28,8%, черная металлургия — 20,6%, целлюлозно-бумажный комплекс — 33,8%.

Для удовлетворения потребностей в электроэнергии в приграничных районах Бразилия импортирует ее из соседних стран. В 2005г. 8% необходимой стране электроэнергии (8 тыс.мвт.) импортировалось из Парагвая, Аргентины, Венесуэлы и Уругвая.

С целью координации совместных действий в области энергетики Бразилия, Аргентина и Венесуэла в апр. 2005г. согласовали вопрос о создании трехстороннего координационного органа — Petrosul, предназначенного для интеграции деятельности энергетических секторов указанных стран. В соответствии с соглашением Petrosul будет заниматься совместным долгосрочным планированием энергетической политики трех стран, включая обеспеченность их энергоносителями, развитием электроэнергетики и взаимосвязей электроэнергетических сетей стран-участниц соглашения, а также кооперацией в сфере технологии.

В продолжение развития системы энергоснабжения Бразилии федеральным правительством в ноябре и дек. 2005г. были реализованы международные торги на приобретение концессий на строительство и эксплуатацию энергетических объектов: гидроэлектростанций и линий электропередач. В торгах, в составе консорциумов либо индивидуально, участвовали иностранные компании



из Великобритании, Бельгии, США, Испании, Португалии, Италии, Швейцарии, Аргентины. По итогам торгов победителям выданы концессии на строительство и эксплуатацию ЛЭП общей протяженностью 3 тыс.км. с инвестициями, оцениваемыми в 2,8 млрд.долл. и сооружение и эксплуатацию гидроэлектростанций общей мощностью 1500 мвт. (6 ГЭС). В 2005г. в Бразилии осуществлялось строительство 75 электростанций общей мощностью 4500 мвт.

В окт. 2005г. правительство Бразилии, заинтересованное в притоке частных инвестиций в электроэнергетику, объявило о новых условиях кредитования строительства электростанций и линий электропередач на территории страны. Кредитование будет осуществляться Национальным банком экономического и социального развития BNDES в следующем порядке. Обеспечиваются более низкие, по сравнению с рыночными, проценты на получение кредитов для ГЭС и ТЭС – 80% от утверждаемой правительством ставки долговременного кредитования TJLP (9,75% годовых) плюс банковский spread – 3,5% годовых (ранее spread составлял 8% годовых); для ЛЭП – TJLP плюс 4%. Увеличиваются сроки погашения кредитов – 14 лет вместо 8 лет. Применяются более гибкие требования к предоставляемым гарантиям возврата кредита: в случае предварительного выделения инвестором на финансирование строительства объекта собственных средств в размере не менее 35% от его стоимости, для получения кредита BNDES не требуется предоставления гарантий первоклассного банка. С 70% до 80% повышена кредитуемая BNDES доля стоимости сооружаемого объекта.

В 2005г. введены в эксплуатацию 2,5 тыс.км. ЛЭП (Лондрина-Азиз-Араукара, 364 км., 525 кв.; Мату Гроссу-Киоба, 188 км., 230 кв.; Кампу-Витория) и 2300 мвт. мощностей электростанций различных типов: первый этап ГЭС Барра Гранде, расположенной на границе штатов Сайта Катарины и Рио Гранде-ду-Сул, мощностью 232 мвт.; третья турбина мощностью 110 мвт. на ГЭС Аморес, в штате Минас Жерайс; 18 турбина мощностью 375 мвт. на ГЭС Тукуруи, в шате Пара. На совместной бразильско-парагвайской ГЭС Итайпу мощностью 12 тыс.мвт., являющейся крупнейшей в мире по коэффициенту использования энергии воды, в I пол. 2006г. намечен ввод в эксплуатацию двух дополнительных турбин, после чего мощность указанной ГЭС составит 14 тыс. мвт.

С окт. 2005г. федеральным правительством принят к рассмотрению подготовленный комиссией по атомной энергетике проект изменений к атомной программе. Указанный проект предусматривает увеличение до 2022г. с 3,7% до 5% доли ядерной энергии в энергетическом балансе страны. Предполагаемый объем инвестиций в реализацию Программы – 13 млрд.долл. В качестве первого шага предлагается завершение строительства 3 атомной электростанции – Ангра-3 (в стране действуют 2 АЭС), начало сооружения которой относится к 80 г. Помимо завершения строительства Ангры-3 правительству страны рекомендуется осуществить в ближайшие годы сооружение 2 крупных АЭС и 4 АЭС малой мощности.

Правительство Бразилии продолжает реализацию ряда долговременных программ. Реализуемая

с 2003г. программа «Свет в каждый дом» предусматривает обеспечение до 2008г. электроэнергией в Бразилии 12 млн.чел., не имеющих электрического освещения в своих домах. На дек. 2005г. в рамках программы 2 млн.чел получили возможность пользоваться электричеством.

С 2004г. в Бразилии реализуется программа стимулирования развития альтернативных источников электроэнергии Proinfa. К альтернативным источникам электроэнергии Бразилии относят: малые ГЭС (до 30 мвт.), ветровые и солнечные электростанции, а также электростанции, использующие в качестве топлива биомассу (отходы переработки сахарного тростника, риса, древесные отходы, биогаз). В сент. 2005г. в эксплуатацию введен первый объект в рамках программы – ТЭС на биомассе Гойаза, мощностью 46,5 мвт. В 2006г., в соответствии с графиком ввода в строй объектов Proinfa, в Бразилии предполагается начать эксплуатацию 16 теплоэлектростанций на биомассе общей мощностью 600 мвт., 43 ветровых электростанций общей мощностью 1300 мвт. и 15 малых ГЭС общей мощностью 1200 мвт.

Согласно заявлению министра шахт и энергетики Бразилии С.Рондеау в 2006г. планируется проведение 2 новых международных торгов. На первых торгах, предположительно в I семестре указанного года, будет выставлен комплекс из двух ГЭС на реке Мадейра, общей мощностью 7 тыс.мвт., а на вторых – 5-6 ГЭС, не включенных по различным причинам в международные торги, прошедшие в окт. 2005г.

Действующие электростанции Бразилии, на 10.1.2006г.

Тип	Кол-во	Устан. мощн., мвт.	%
Солнечные	10	29	0,03
Малые ГЭС	447	1427	1,54
Гидроэлектростанции	149	9631	74,98
Теплоэлектростанции	870	19769	21,29
Атомные электростанции	2	2007	2,16
Всего	1479	92863	100

Строящиеся электростанции Бразилии, на 10.1.2006г.

Тип	Кол-во	Проект. мощн., мвт.	%
Солнечные	5	208,3	4,5
Малые ГЭС	40	550,1	12
Гидроэлектростанции	13	3011,17	65,7
Теплоэлектростанции	17	818,12	17,8
Всего	75	4578,7	100

## Электроэнергетика-2004

Характеризуется преобладанием гидроэлектростанций (ГЭС) среди источников производства электроэнергии и большой протяженностью (84 тыс.км.) линий электропередач (ЛЭП). Согласно данным Национального агентства по электроэнергетике (Aneel) в 2004г. в Бразилии действовало 1399 электростанций: ГЭС, ТЭС, АЭС, ветровых и солнечных.

Источники потребляемой Бразилией электроэнергии

	станц.	мвт.	%
Всего	1399	99054	100
ГЭС	565	69278	69,94
ТЭС на газе	91	9863	9,96
ТЭС на нефти			
- диз.	454	4076	4,12
- др.	19	1168	1,18
ТЭС биомассе			
- тростн.	213	2138	2,16
- др. отх	21	194	0,20

- биогаз .....	2	20	0 2
- рис .....	2	6	0 1
- др. ....	12	194	0,20
ТЭС на угле .....	7	1415	1,43
АЭС .....	2	2007	2 3
Ветровые .....	11	28	0 3
Крупнейшие бразильские компании-производители электроэнергии			
Название компании	Установленная мощность, мвт.		
Hydro Eletrica do Sao Francisco .....	10628		
Fumas .....	9656		
Energetica de Sao Paulo .....	7455		
Eletronorte .....	6848		
Tractebel .....	6503		
Itaipu Binacional .....	6300		
Energetica de Minas Gerais .....	6089		
Copel Geracao .....	4538		
AES Tiete .....	2651		
Duke Energy .....	2299		

С целью удовлетворения потребностей в электроэнергии, в основном, в пограничных районах, Бразилия импортирует электроэнергию из соседних стран. В 2004г. электроэнергия в объеме 2520 мвт. импортировалась из Аргентины, Венесуэлы (200 мвт.) и Уругвая (70 мвт.). Продолжался импорт электроэнергии с совместной бразильско-парагвайской ГЭС Итайпу (5650 мвт.).

По данным Aneel 99% муниципальных образований страны обеспечены электричеством. Общее количество потребителей в стране оценивается в 47,2 млн.ед., сконцентрированных, в основном, в наиболее промышленно развитых регионах Юг и Юго-восток. 85% бразильских потребителей относятся к категории «резиденциал», т.е. являются бытовыми потребителями. Согласно предварительной оценке Национального Оператора электросетей (ONS), в 2004г. потребление электроэнергии в стране возросло на 5%, достигнув 384141 гвтч., против 365 873 гвтч., потребленных в 2003г.

Рынок локального распределения электроэнергии обслуживается 64 компаниями — так называемыми концессионариями, государственными или частными. Государственные концессионарии имеют федеральное подчинение, либо подчинены правительствам штатов или префектурам муниципалитетов. Частные концессионарии контролируются национальным или иностранным капиталом, в основном: американским, испанским или португальским.

В марте 2004г. президентом Бразилии были подписаны законы о переходе электроэнергетики страны к работе в условиях новой модели. В развитие принятых законов в авг. 2004г. были подписаны пять соответствующих декретов, завершивших формирование нормативной базы новой модели электроэнергетики.

Декреты определили нормы и правила купли-продажи электроэнергии, создали Коммерческую палату по купле-продаже электроэнергии (ССЕЕ), реструктурировали Национальный оператор энергосетей (ONS) и создали государственную Компанию энергетических исследований (ЕРЕ) и Комитет по мониторингу электроэнергетики (СМСЕ). Основными целями декретов являлись: создание для всех субъектов рынка — производителей, поставщиков, региональных операторов электросетей и потребителей электроэнергии — норм деятельности в указанной отрасли, а также, развитие конкуренции, обеспечивающей приобретение

электроэнергии потребителями по минимальным ценам.

Решением президента страны в 2004г. был прекращен процесс приватизации государственных электроэнергетических компаний. По мнению правительства принятая модель деятельности сектора гарантирует невозможность повторения электроэнергетических кризисов, подобных разразившемуся в стране в 2001г.

Модель предусматривает государственное планирование развития энергетики в качестве основного инструмента для предотвращения нехватки электроэнергии в стране как препятствия экономического роста. Министерство шахт и энергетики Бразилии начало работы по планированию организации системы аукционов на создание и распределение электроэнергии для гарантированного обеспечения электроэнергией экономики с учетом ее годового роста 4,5% ВВП в год. Для обеспечения госрегулирования уже создана госорганизация — Предприятие энергетических исследований (ЕРЕ).

На первый аукцион, проведенный в дек. 2004г. с учетом нового регулирования, выносилась т.н. «старая энергия», т.е. электроэнергия, производимая уже действующими электростанциями (55 тыс.мвт., — примерно 30% от всех установленных мощностей энергоисточников Бразилии), которая начнет поставляться потребителям в 2005-06г. на срок 8 лет. По результатам аукциона было заключено контрактов на 74,7 млрд. реалов. Больше количество энергии, проданной на аукционе (90%), будет поставляться государственными электростанциями. Среди победителей — компании Eletronorte, Furnas, Chesf.

На втором аукционе (время его проведения перенесено с марта на июнь 2005г.) будет продана электроэнергия 45 электростанций, общей мощностью 13 тыс.мвт., которые находятся в процессе строительства. Планируется заключение контрактов на срок 5 лет с началом поставок в 2008-09гг.

Далее на аукцион будет вынесена энергия 17 новых ГЭС (2,8 тыс.мвт.).

До ввода в действие новой системы государственного регулирования электроэнергетики аукцион выигрывал тот, кто предлагал наибольшие ажио. При этом некоторые компании — победители заплатили значительные денежные средства за объекты, на которые не имелось разрешения министерства окружающей среды. Оформление таких лицензий занимало продолжительное время и не всегда результат был положительным. В ожидании получения лицензии находятся, по данным аналитиков сектора, 26 проектов строительства ГЭС общей мощностью 5 тыс.мвт.

Согласно новой системе аукционы на энергоисточники будут проводить по системе аукционов на линии электропередачи: правительство сдаст объекты в концессию тому, кто предложит меньшие тарифы. На аукционы будут выноситься только проекты, которые уже имеют лицензию министерства окружающей среды. Инвестору энергоисточника в первую очередь будут предоставлены гарантии потребления электрической энергии. Ожидается, что именно указанные аукционы пройдут в соответствии с новыми нормами регулирования и станут важным тестом новой системы.

В результате дек.ского аукциона 2004г. тариф на электроэнергию, поставляемую по контрактам

2005г., составил 57,51 реалов за мвтч., для контрактов 2006г. — 67,33 реалов, для контрактов 2007г. — 75,46 реалов. По расчетам аналитиков, обоснованный тариф, обеспечивающий минимальную рентабельность в 2005г., должен быть выше на 18%.

В течение трех последующих после аукциона дней акции компании «Электробраз» упали на бразильской фондовой бирже на 21,5%, а в среднем по энергетическому сектору падение курсов акций составило 7,9%.

Президент Бразильской палаты инвесторов в электроэнергетику (Cbiee) С.Sales и другие специалисты энергетического и банковского секторов высказывают опасения, что данная политика приведет к отсутствию стимулов инвестировать в энергоисточники, в т.ч. новые, по меньшей мере, в ближайшие три года. С.Sales отметил, что низкие цены на потребляемую электроэнергию вызовут сокращение ее количества, производимого государственными и частными компаниями, что вызовет негативные последствия для первичного профицита федерального правительства и финансирования энергетического сектора (около 80% энергоисточников принадлежат государству).

По расчетам министерства шахт и энергетики, контракты на «новую электроэнергию» на 2008-09гг. будут заключаться по цене 90-110 реалов за мвтч., что гарантирует рентабельность проектов на этот период. Специалисты отмечают тенденцию создания партнерских групп с участием государственного и частного сектора; ожидается, что крупные потребители, подрядчики и крупные национальные группы укрепят свои позиции.

По данным бразильской ассоциации распределителей электроэнергии (Abradee), в 2004г. отмечался рост прибыли для данной группы предприятий, в среднем на 45,5% в сравнении с 2003г.

На проводимые в течение 2004г. аукционы по созданию и обслуживанию линий электропередачи (ЛЭП) выносились проекты общей протяженностью 2,8 тыс.км. Основные участники — бразильские, испанские, итальянские компании, такие как Eletrobras, Furnas, Chesf, Eletronorte, Eletrosul, Schanin, Queiroz Galvao, Cemig, Cotesa Engenharia, Copel, Terna (Италия), Abengoa (Испания). Большую часть объектов выиграла Abengoa, не входя, согласно распространенной информации, в консорциумы с какими-либо государственными или частными, бразильскими или иностранными компаниями. В 2005г., по данным директора национального агентства электроэнергетики J.M.Abdo, планируется вынести на аукцион создаваемые ЛЭП общей протяженностью 3 тыс.км. с предполагаемыми инвестициями 2 млрд. реалов.

Заинтересованность инвестировать в энергетические проекты, прежде всего в создание ЛЭП и альтернативные источники энергии выразили фонды Previ, Funcef, Petros, заявленный ими объем инвестиций составляет 800 млн. реалов.

В 2004г. президентом Бразилии был подписан указ, регламентирующий порядок, нормы и правила реализации Proinfa.

Программы стимулирования развития альтернативных источников электроэнергии (АИЭ). Реализация программы будет проходить в два этапа. На первом этапе энергообъекты (ветровые электростанции, мини-ГЭС и электростанции, использующие в качестве горючего биомассу) общей

мощностью до 3,3 тыс мвт. должны быть введены в эксплуатацию до дек. 2006г. В целях привлечения частных компаний к реализации программы Proinfa предусматривает гарантированное право инвесторов на подписание с государственным холдингом Eletrobras долгосрочных (сроком на 20 лет) контрактов на закупку указанным холдингом по субсидируемым государством ценам электроэнергии, произведенной на вновь сооруженных объектах.

Объем закупаемой в рамках программы электроэнергии составит до 5,9% от общего объема электроэнергии, производимой в стране. Proinfa потребует до 8,6 млрд.реалов (3 млрд.долл.) частных инвестиций и позволит создать 150 тыс. новых рабочих мест. Программа будет осуществляться при поддержке государственного Национального Банка экономического и социального развития (BNDES), который создаст кредитную линию для обеспечения до 70% общего объема инвестиций, направляемых на реализацию проектов строительства АИЭ. Частные инвесторы должны обеспечить остальные 30% инвестиций на указанные объекты. Государственное финансирование строительства АИЭ не предусматривает расходы на импорт оборудования и услуг, а также — расходы на приобретение земельных участков под сооружаемые объекты.

Имея в виду, что прогноз роста потребления электроэнергии в ближайшие годы в стране оценивается на уровне 4,5%, министерство шахт и энергетики Бразилии оценивает ежегодный объем инвестиций в строительство электростанций и магистральных линий электропередач в объеме не менее 4 млрд.долл., в развитие локальных сетей распределения электроэнергии — еще 2 млрд.долл. В случае достижения указанных объемов инвестиций, к 2008г. установленная мощность электростанций страны должна достичь 100 тыс.мвт.

В соответствии с указанным, в 2004г. продолжалось строительство новых энергообъектов. В целом, были сданы в эксплуатацию гидроэлектростанции общей мощностью 4228 мвт. (ГЭС: Педра ду Кавало 160 мвт., Монте Кларо 130 мвт.), а также линии электропередач общей протяженностью 2300 км.

В 2004г. Aneel были проведены двое международных торгов на предоставление концессий на строительство и последующую эксплуатацию линий электропередач. Первые торги — в сент., по 11 лотам на ЛЭП общей протяженностью 2862 км. с инвестициями, оцениваемыми в 800 млн.долл., и вторые — в нояб., по 2 лотам на ЛЭП общей протяженностью 1002 км. и инвестициями, оцениваемыми в 350 млн.долл. Победителями торгов стали бразильские госкомпании Furnas и Chesf, консорциумы частных и государственных бразильских компаний, а также, испанские компании Elencor, Isolux Wat, Abengoa.

В 2005г. Aneel предполагает провести торги на предоставление концессий на строительство и последующую эксплуатацию 3093 км. ЛЭП и 4 подстанций с инвестициями 800 млн.долл. и 22 ГЭС общей мощностью 4440 мвт. (из них, на объекты мощностью 2200 мвт. — торги пройдут в июне, на остальные объекты — и в дек.). В торгах, помимо национальных компаний, предполагают участвовать компании Испании, Италии, Аргентины, Швейцарии и США. Госхолдинг Eletrobras пред-



полагает инвестировать в 2005г. в объекты электроэнергетики страны 3,6 млрд.долл.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии.

Бразильская компания КВРД, специализирующаяся в основном на производстве товарных железных руд, в 2004г. намерена увеличить производство бокситов на 4,5 млн.т., и глинозема — на 1,8 млн.т. С этой целью КВРД инвестирует в свой бокситовый рудник Парагоминас (Paragominas) 83,2 млн.долл. Ожидается, что Парагоминас заработает на полную мощность в 2006г. Бокситы с этого рудника будут поставляться на глиноземный завод Алунорте (Alunorte), также принадлежащий КВРД. Его мощности к 2006г. планируется расширить на 1,8 млн.т. (до 4,2 млн.т. глинозема в год). Инвестиции в этот проект составят 183,3 млн.долл.

Бразилия продолжает удерживать третье место в мировом рейтинге основных производителей бокситов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасао Рио ду Норте» (76,6%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (12,6%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (4,4%) и Алкан (3,5%).

Канадская компания Canico Resource в 2003-04гг. выполнила оценку ресурсов западного участка Пума, входящего в состав кобальт-никелевого месторождения Онка-Пума, которое расположено на севере Бразилии, в штате Пара.

После завершения работ на Пума Canico Resource начала бурение на другом участке месторождения — Онка, где силикатная прослойка имеет значительно большую площадь. По результатам геологоразведочных работ, проведенных на этом участке в 70гг., его ресурсы оценивались в 22,6 млн.т. руды, содержащей в среднем 2,1% Ni. В Canico Resource уверены, что детальная разведка Онка позволит существенно увеличить ресурсы участка. Разведка месторождения Онка-Пума должна быть полностью завершена в 2005г.

## Горнодобыча-2007

В 2007г. в Бразилии продолжили развитие инвестиционные проекты в отрасли горнодобывающей промышленности. Компания Cominco, одна из крупнейших мировых производителей цинка, инвестирует в бразильскую горнодобывающую отрасль. Были продолжены в этом году геологоразведывательные работы в штатах Минас Жерайс и Баиа.

Компания RIO Algom, занимающаяся производством золота и меди, также продолжает исследование на территории Бразилии.

Компания Altoго развивает проект Pedra Branca на проведение горнодобывающих работ металлов платиновой группы (платина, палладий, натрий), в который уже инвестировала более 8,5 млн.долл.

Производство железной руды. В Бразилии подтвержденные запасы железных руд оцениваются в 11 млрд.т. (6,4% мировых). Наиболее крупные месторождения разведаны в штатах Минас-Жерайс (среднее содержание железа — 30%, однако добываются и руды с содержанием железа более 60%) и Пара (месторождение Караджас — содержание железа более 60%). Крупный железорудный бассейн (Морру ду Урукум) расположен также в штате Мату-Гроссу.

90% национальных месторождений разрабатываются открытым способом. Распределение залежей на территории страны характеризуется следующим образом: штат Минас Жерайс — 72,2%, штат Парана — 22,3%, штат Мату Гроссу ду Сул — 4,3%, Сан Пауло — 1%, другие штаты — 0,2%. Ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах — от 60 до 68% и итабиритовых — от 50 до 60%, страна занимает привилегированное положение в мире по этому показателю качества железных руд. При этом 90% месторождений могут разрабатываться открытым способом.

Производство распределено среди 30 компаний, ведущих разработку открытым способом 85 шахт, из них 97% объема добываемых руд принадлежит 8 основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досе», «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасао да Триндада СА — Самитри», «Фертеко Минерасао СА», «Самарко Минерасао СА», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минериос СА».

Компания CVRD является третьей в мире горнодобывающей компанией. Компания разрабатывает не только месторождения железных руд, но является также крупным производителем и экспортером марганца, золота и многих других видов минерального сырья, размеры прибыли этого концерна достигают 900 млн.долл. в год.

По результатам 2007г. экспорт железной руды и производных бразильскими компаниями превысил 5 млрд.долл. и занимает первое место в списке наиболее экспортируемых товаров страны.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии. Бразилия находится на 5 месте в мире по запасам бокситов и на 5 месте по производству алюминия. Производство алюминиевых полуфабрикатов сконцентрировано на юго-западе страны. В штатах Минас Жерайс, Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро расположены предприятия, производящие алюминиевые пластины, листы, прессовку и провода. Сегмент также представлен в штатах Сеара, Пермамбуку, Баиа, Парана, Рио Гранде ду Сул.

Производство бокситов, в тыс.т.

	2006	2007
Производство .....	20 948	22 937
Alcan Alumínio do Brasil Ltda - Ouro Preto — MG .....	437,0	400,0
Alcoa Alumínio S.A. - Pocos de Caldas — MG .....	788,5	670,7
CBA — Cia. Brasileira de Alumínio — SP .....	2232,7	2004,2
MRN — Mineracao Rio do Norte S.A. — PA .....	16 749,1	16 749,1
Другие .....	741,5	743,2
Импорт .....	36,5	36,5
Внутренний рынок .....	12 564,1	12 700
Экспорт .....	7290,5	7000,0

Бразильская компания Companhia Vale do Rio Dose (CVRD), специализирующаяся в основном на производстве товарных железных руд, в 2007г. увеличила производство бокситов на 2,8 млн.т., и глинозема — на 2 млн.т. С этой целью CVRD инвестировала в свои бокситовые рудники Парагоминас (Paragominas) и Тромбетас (Trombetas) более 100 млн.долл. Бокситы с этого рудника будут поставляться на глиноземный завод Алунорт (Alunorte), также принадлежащий CVRD. Его мощности расширены до 4,16 млн.т. глинозема в год за счет введения в строй двух новых модулей (в наст.вр. их 5). Инвестиции в этот проект составили 200 млн.долл.

Бразилия продолжает удерживать третье место в мировом рейтинге основных производителей бокситов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасао Рио ду Норче» (76,6%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (12,6%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (4,4%) и Алкан (3,5%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы никелевых руд оцениваются в 116 млн.т. по содержанию никеля в руде никеле. Бразильские запасы этого сырья, которые составляют 5,2% от мировых, оцениваются в 6 млн.т. По производству никеля Бразилия прочно занимает 8 место в мире. Основными центрами добычи являются штат Гойяс – 74,2% и штат Пара – 16,7%.

Добытая руда полностью перерабатывается внутри Бразилии и в виде готовой продукции (металлический никель, ферроникель) используется на металлургических предприятиях страны и экспортируется в США – 56%, Германию – 23%, Японию – 14%.

Один из лидеров рынка, бразильская компания Рио ду Вале Досе в III кв. 2006г. приобрела 76% акций канадской компании Inco, второго в мире производителя никеля. В результате по уровню капитализации в данном секторе она уступает лишь англо-австралийской ВНР Billiton.

## Горнодобыча-2006

В основе законодательства Бразилии о полезных ископаемых лежит конституция 1988г., а также поправки к ней №6 и 9 от 1995г., которые, устанавливая государственную собственность над минерально-сырьевой базой на территории страны, одновременно предусматривают возможность участия частного сектора в горнодобывающей промышленности и нефтегазовом комплексе. В более конкретном плане вопросы владения, пользования и распоряжения минеральным сырьем регулируются законом о добыче 1967г., законом о нефти 1997г. (отдельно по вопросам нефтегазового комплекса) и принимаемыми в соответствии с ним нормативно-правовыми актами, определяющими порядок и условия разработки местных месторождений.

Полномочия на выдачу разрешений и концессий на геологическое изучение, разведку и добычу минеральных ресурсов принадлежат исключительно федеральным органам исполнительной власти, прежде всего министерству горнорудной промышленности и энергетики и входящему в его структуру национальному департаменту по производству минеральных ресурсов (НДПМР), а также самостоятельному национальному агентству по нефти, природному газу и биотопливу (АНП). При этом решения на этот счет должны учитывать возможные экологические последствия реализации проектов, в связи с чем требуется их согласование с федеральными, региональными или местными природоохранными органами Бразилии в зависимости от объема предполагаемых работ (в настоящее время готовится законопроект, более подробно разграничивающий полномочия по этим вопросам соответствующих структур каждого из трех уровней власти).

В горнодобыче предусмотрены следующие пять режимов недропользования, под которыми могут действовать экономоператоры:

1. Режим разрешения – разрешается осуществление геологоразведочных работ. Он предваряет

переход на режим концессии. Регламентируется административным актом гендиректора НДПМР.

2. Режим концессии – разрешается старательская или промышленная разработка месторождения, которая признана технически и экономически осуществимой. Регламентируется административным актом министра горнодобывающей промышленности и энергетики.

3. Режим разрешения старательских работ – разрешается старательская разработка месторождения вне зависимости от осуществления предварительных геологоразведочных изысканий. Регламентируется административным актом гендиректора НДПМР.

4. Режим лицензирования – разрешается разработка месторождений минерального сырья, используемого для строительных работ, вне зависимости от осуществления предварительных геологоразведочных изысканий. Регламентируется административным актом НДПМР.

5. Режим добычи – разрешается разработка месторождений полезных ископаемых, используемых органами федеральной, региональной или местной власти для проводимых ими строительных работ. Регламентируется административным актом НДПМР.

НДПМР может выдавать разрешения на предварительное геологическое изучение, осуществляемое в целях получения информации для последующего определения региона, где будут проводиться геологоразведочные работы. Такие разрешения выдаются в отношении территории с максимальной площадью 12 тыс. кв. км. и сроком до 90 дней.

Эксплуатация минерального сырья в нефтегазовом комплексе осуществляется путем заключения контрактов о концессии, подписываемых компанией с АНП по итогам проводимых Агентством конкурсных торгов. При этом участки, выставляемые на аукционы, определяются исключительно указанным государственным органом на основе имеющихся у него сведений о месторождениях. Упомянутые контракты предусматривают порядок и условия соответствующих работ по разведке минерального сырья, в ходе которой анализируется техническая и экономическая обоснованность реализации проекта, и непосредственной добыче полезных ископаемых.

Участвовать в геологическом изучении, разведке и добыче минеральных ресурсов имеют право все компании, учрежденные в соответствии с бразильским законодательством и зарегистрированные на территории страны. Вне зависимости от того, основаны они на национальном или иностранном капитале, к ним применяются единые правила регулирования хозяйственной деятельности, за исключением приграничной территории, в отношении которой действует отдельное законодательство.

Добывающая промышленность, как и любая коммерческая деятельность, подлежит обложению различного рода налогами, сборами и взносами федерального, регионального и местного уровней. Наиболее значимыми среди них являются: федеральные – налог на прибыль (15% с чистой налогооблагаемой прибыли при дополнительном взимании 10% с суммы, превышающей 20 тыс. реалов в месяц), налог на дивиденды (15% с размера выплаченных акционерам компании дивидендов),

социальный взнос с чистой прибыли (12% с чистой прибыли), взнос в программу социальной интеграции (0,65% с общих доходов), взнос на финансирование соцстрахования (от 3% до 7,5% с доходов в зависимости от выбранного режима), взнос в Национальный институт соцстрахования (20% фонда заработной платы), взнос в фонд по гарантированию выплат за выслугу лет (8% фонда заработной платы), региональные – налог на оборот товаров и услуг (средняя ставка – 18% от стоимости произведенной продукции).

С предприятий горнодобычи взимается также компенсационный финансовый взнос за эксплуатацию природных ископаемых, ставка которого варьируется в зависимости от вида минерального ресурса: бокситы, марганцевые руды, каменная соль и калий – 3% с чистой прибыли, железная руда, уголь и другие минеральные вещества – 2%, золото – 1% (при этом оно, как финансовый актив, при продаже дополнительно облагается налогом на финансовые операции по ставке в 1%), другие драгоценные металлы и камни – 0,2%. Помимо этого они облагаются взносом за использование земли для экономической деятельности, ставка которого зависит от площади разрабатываемых месторождений, вида минерального сырья и режима, под которым действуют экономоператоры. Совокупные поступления от указанных двух сборов составляют порядка 400 млн. реалов в год (по курсу на начало марта 2007г. 190 млн.долл.).

Более значительные финансовые обязательства перед госбюджетом возложены на предприятия нефтегазовой отрасли. Помимо общих для всех юридических лиц налогов и сборов они выплачивают при заключении контракта о концессии бонус подписания (его сумма, не ниже определенного АНП уровня, закладывается в заявку компании на участие в конкурсных торгах), а также ежегодно облагаются роялти (10% со стоимости произведенной продукции), специальным налогом на углеводороды (ставка регулируется президентским указом отдельно для каждого проекта в зависимости от объемов продукции и рентабельности производства) и взносом за использование территории для экономической деятельности (ставка зависит от геологических и географических характеристик месторождения и устанавливается в контракте о концессии). Общие доходы государства от этих четырех сборов равняются 14 млрд. реалов в год (6,6 млрд.долл.).

Компании имеют право поставлять добываемые минеральные ресурсы на продажу за рубеж. При этом они не облагаются отдельной экспортной пошлиной, хотя указанный вопрос периодически всплывает 5 инициативе членов федерального правительства. С предложением на данный счет выступил министр труда и занятости Л. Мариньо, заявивший о необходимости внедрения подсобного рода таможенных сборов, что подтолкнуло бы частный сектор к переработке сырья на территории страны. Бразильским законодательством созданы достаточно благоприятные условия для экономической деятельности предприятий в сфере добычи природных ископаемых, обеспечивающие высокую рентабельность вложения средств в горнодобычу и нефтегазовую отрасль.

В 2006г. в Бразилии продолжили развитие инвестиционные проекты в горнодобывающей отрасли. Компания Cominco, одна из крупнейших ми-

ровых производителей цинка, инвестирует в бразильскую горнодобывающую отрасль. Были продолжены в этом году геологоразведывательные работы в штатах Минас Жерайс и Баиа.

Компания Rio Aalgon, занимающаяся производством золота и меди, также продолжает исследования на территории Бразилии. Компания Altoго развивает проект Pedra Branca на проведение горнодобывающих работ металлов платиновой группы (платина, палладий, натрий), в который уже инвестировала 8,5 млн.долл.

Производство железной руды. В Бразилии подтвержденные запасы железных руд оцениваются в 11 млрд.т. (6,4% мировых). Наиболее крупные месторождения разведаны в штатах Минас-Жерайс (среднее содержание железа – 30%, однако добываются и руды с содержанием железа более 60%) и Пара (месторождение Караджас – содержание железа более 60%). Крупный железорудный бассейн (Морру ду Урукум) расположен также в штате Мату-Гроссу.

90% национальных месторождений разрабатываются открытым способом. Распределение залежей на территории страны: штат Минас Жерайс – 72,2%, штат Парана – 22,3%, штат Мату Гроссу – 4,3%, Сан Пауло – 1%, другие штаты – 0,2%. Ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах – от 60 до 68% и итабиритовых – от 50 до 60%, страна занимает привилегированное положение в мире по этому показателю качества железных руд. 90% месторождений могут разрабатываться открытым способом.

Производство распределено среди 30 компаний, ведущих разработку открытым способом порядка 85 шахт, из них 97% объема добываемых руд принадлежит 8 основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досе», «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасоа да Триндада Самитри», «Фертеко Минерасоа», «Самарко Минерасоа», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минерное».

Компания CVRD является третьей в мире горнодобывающей компанией. Компания разрабатывает не только месторождения железных руд, но является также крупным производителем и экспортером марганца, золота и многих других видов минерального сырья, размеры прибыли этого концерна достигают 900 млн.долл. в год.

По результатам 2006г. экспорт железной руды и производных бразильскими компаниями превысил 7,2 млрд.долл. и занимает первое место в списке наиболее экспортируемых товаров страны.

Запасы урана. В Бразилии разрабатываемые запасы урана составляют более 250 тыс.т., оценочные запасы тория более 500 тыс.т. Страна занимает пятое место в мире по объемам добычи урана, что примерно составляет 8% от мировых ресурсов.

С 1999г. в Бразилии действуют несколько предприятий по добыче урановой руды – Lagoa Real с потенциальной производительностью в 250 т. урана в год, Pocos de Caldos производительностью в 360 т. урана в год и Itotaia производительностью в 325 т. урана в год.

Крупнейшее в мире месторождение урана обнаружено в бассейне р.Амазонки. Площадь этого месторождения составляет 600 кв.км. Однако, разработка этого месторождения будет оправданной только тогда, когда стоимость одного фунта урана на мировом рынке возрастет с 40 долл. до 60 долл.,



отмечают специалисты предприятия CPRM, обнаружившего залежи этого радиоактивного сырья.

Канадская компания Canico Resource в 2003-04гг. выполнила оценку ресурсов западного участка Пума, входящего в состав кобальт-никелевого месторождения Онка-Пума, которое расположено на севере Бразилии, в штате Пара.

После завершения работ на Пума Canico Resource начала бурение на другом участке месторождения – Онка, где силикатная прослойка имеет значительно большую площадь. По результатам ГРП, проведенных на этом участке в 70г., его ресурсы оценивались в 22.6 млн.т. руды, содержащей в среднем 2.1% №. В Canico Resource уверены, что детальная разведка Онка позволит существенно увеличить ресурсы участка. Разведка месторождения Онка-Пума продолжается до настоящего времени. Изыскательские работы проведены только на 25% национальной территории.

Разработка Амазонского алмазного месторождения. Компания Iciena Ventures подписала соглашение о приобретении 20% акций в алмазном проекте на Амазонском месторождении у компании Consolidated AGX Resources. Оператором проекта будет Charles Fipke, преоткрыватель канадских алмазов.

Технический эксперт De Beers Ken Tainton заявил, что возобновляется интерес к поискам алмазов в Бразилии. Через несколько лет можно ожидать роста добычи алмазов. Компания De Beers уже много лет ведет в Бразилии поисковые работы, однако пока не имеет здесь ни одного действующего рудника.

Независимая компания International Mining Consultants (IMC) произвела новый подсчет общих запасов (категорий measured+ indicated) на новом золотосодержащем меднопорфировом месторождении Чапада (Charada), принадлежащем компании Yamana Gold, штат Гойя, Бразилия. Подсчитано: 421.4 млн.т. запасов руды, содержащей 0.23 г/т золота, 97 т. запасов золота, 1.306 млн.т. запасов меди при содержании меди 0.31%.

Производство олова. Мировое производство олова достигает 320 тыс.т. в год. В ценовых показателях аналогично рынкам меди и цинка. Промышленная группа Паранапанема является крупнейшим национальным поставщиком рафинированного олова. Ее продукция марки Маморе зарегистрирована на лондонской бирже металлов. Коммерческая деятельность сконцентрирована на длительных контрактах, в основном с США и Евросоюзом, в меньшем объеме на внутреннем рынке и в Меркосул.

Промышленная группа Паранапанема через контролируемую компанию Минерасао Табока С.А. разрабатывает месторождение Питанга, расположенное в штате Амазонас, в 250 км. от г. Маанаус. Здесь производится добыча и обогащение концентрата: оловянный камень, с содержанием 42% олова (Sn). Годовая добыча концентрата олова на месторождении Питанга представляет 5% мировой добычи; ниобий, с 30% содержанием Nb<sub>2</sub>O<sub>5</sub> (оксида ниобия) и 3% Ta<sub>2</sub>O<sub>5</sub> (оксид Тантала).

Переуплавка концентрата олова осуществляется на предприятиях другой подконтрольной компании Маморе Минерасао и Металуржика в штате Сан-Паулу, куда направляется весь добытый концентрат с месторождения Питанга.

Крупнейшая бразильская компания Рио ду Вале Досе выиграла правительственный тендер на ускорение разработки месторождения Питанга и планирует с 2008г. составить серьезную конкуренцию промышленной группе Паранапанема, хотя руководство компании заявляет, что ее деятельность на месторождении будет сконцентрирована на добыче бокситов.

## Горнодобыча-2004

Рост цен на сырье на мировом рынке является благоприятным фактором для развития экономики Бразилии. В 2004г. прирост ВВП страны составил 5,3% (в 2003г. – 0,5%). Рост экспорта сырья и готовой промышленной продукции привел к значительному увеличению положительного сальдо торгового баланса страны в 2004г. Объем промышленного производства в 2004г. увеличился на 8,3%; в 2005г. его рост оценивается в 4,6%.

Добыча бокситов в Бразилии в 2004г. возросла на 11% по сравнению с 2003г. – 20,5 млн.т., из которых 16,7 млн. пришлось на компанию Mineracao Rio do Norte, основными владельцами которой являются Vale do Rio Doce (40% акций), Alcoa (18,2%), BHP Billiton (14,8%), Alcan (12%), Brasileira de Alumino (10%) и Norsk Hydro (5%). Остальная часть бокситов (3,7 млн.т.) была добыта тремя компаниями – Novelis do Brasil, Mineracao Curimbaba и Rio Pomba Mineracao.

Экспорт бокситов из страны в 2004г. вырос по сравнению с 2003г. по количеству на 55% – до 7,3 млн.т., а в стоимостном выражении – на 56%, до 189 млн.долл.

Добыча бокситов компанией Mineracao Rio do Norte в 2004г. возросла на 16,3% по сравнению с 2003г. В 2005г. она намерена добыть 17 млн.т. На внутренний рынок в 2004г. было поставлено 57% добытых ею бокситов.

CVRD планирует в начале 2007г. ввести в эксплуатацию новый бокситовый рудник Paragominas (шт. Пара), продукция которого станет сырьем для глиноземного предприятия Alunorte. Затраты оцениваются в 352 млн.долл. В ближайшее время CVRD намерена начать также разработку месторождения Miltonia III (шт. Амазонас), запасы бокситов которого оцениваются в 68 млн.т.

Brasileira de Alumino выделила 30 млн.долл. на развитие добычи бокситов на руднике Mirai (шт. Минас-Жерайс). Это будет третий бокситовый рудник компании в данном штате, его мощности составят 1 млн.т. в год.

Производство глинозема в Бразилии в 2004г. увеличилось по сравнению с 2003г. на 9,5% – до 5,2 млн.т. Его экспорт – 2 млн.т. на 431 млн.долл. Основными продуцентами глинозема в стране являются заводы Alunorte и Alumag. Alunorte, где в 2004г. выпущено 2,56 млн.т. глинозема, управляется консорциумом фирм в составе Aluvale, Norsk Hydro, Nippon Amazon Aluminium и Brasileira de Alumino. В случае успешной реализации планов по расширению производства на Alunorte в 2006г. данное предприятие может стать одним из крупнейших продуцентов глинозема в мире.

Alumag принадлежит нескольким крупным компаниям, в т. ч. Alcoa (54% акций), BHP Billiton (36%) и Alcan (10%). В ближайшие несколько лет мощности Alumag будут расширены с 1,3 до 3,3 млн.т./год, необходимые затраты оцениваются в 700 млн.долл.

Brasileira de Alumino контролирует деятельность 2 глиноземных предприятий в шт. Сан-Паулу суммарной мощностью 0,8 млн.т/год, продукция направляется на рафинировочные предприятия этой же компании. Cia Brasileira de Alumino планирует сооружение еще одного предприятия по выпуску глинозема годовой мощностью 1 млн.т. (шт. Минас-Жерайс). Производство первичного алюминия в Бразилии в 2004г. составило 1,46 млн.т., увеличившись на 5,6% по сравнению с 2003г. На предприятии Albras в шт. Пара (51% акций принадлежит Aluvale) было выпущено 440 тыс.т. алюминия. На рафинировочном заводе Alumar в шт. Мараньян, которым владеют Alcoa и ВНР Billiton, в 2004г. было произведено 377,2 тыс.т. металла, а на заводе Mairinque компании Cia Brasileira de Alumino (шт. Сан-Паулу) — 345,3 тыс.т. На предприятии Valesul (компании Aluvale и ВНР Billiton) в шт. Рио-де-Жанейро было выпущено (тыс.т.) 95,3; Pocos de Caldas (компания Alcoa) в шт. Минас-Жерайс — 90,3; Ouro Preto (компания Alcan) в шт. Минас-Жерайс — 51 и Aratu (компания Alcan) в шт. Баия — 57,8.

В 2004г. на железную руду пришлось 4,9% стоимости общего экспорта из Бразилии, составившего 96,4 млрд. долл. Производство железной руды в 2004г. увеличилось на 12% по сравнению с 2003г. — до 262,7 млн.т., как экспорт данного вида продукции возрос на 25% — до 218,5 млн.т. В 2004г. железная руда экспортировалась из Бразилии в 3 десятка стран, крупнейшим покупателем являлась КНР — 23,4% (по стоимости) всего экспорта такой руды.

Продуцентами железной руды в Бразилии являются компании CVRD, Mineracao Brasileiras Reunidas, Siderurgica Nacional и Samarco Mineracao. Ее отгрузки с предприятий CVRD в 2004г. составили 231,5 млн.т., (в 2003г. — 187 млн.т.). В 2005г. CVRD инвестирует 1 млрд. долл. на осуществление новых проектов по добыче данного сырья (Brucutu, Fabrica Nova, Itabira, Fazendao).

Mineracao Brasileiras Reunidas увеличила выпуск на 11% — до 42 млн.т. Samarco Mineracao, которой на паритетных началах владеют CVRD и ВНР Billiton, произвела в 2004г. 15,9 млн.т. железной руды (в 2003г. — 15,7 млн.), Siderurgica Nacional выпустила 15,5 млн.т., что на 10% превысило уровень 2003г. Ввод в эксплуатацию в середине 2004г. нового рудника Sossego компании CVRD на севере Бразилии, производство меди в концентрате в стране резко возросло — до 102,5 тыс.т. Из этого количества 26 тыс.т. пришлось на рудники компании Mineracao Caraiba, являющейся частью Raparapema Group.

Вся первичная рафинированная медь в 2004г. в Бразилии была произведена компанией Caraiba Metai. Выпуск рафинированной меди в 2004г. вырос на 20% — до 208 тыс.т.

Общий объем медных концентратов, импортированных в Бразилию для переработки, увеличился по сравнению с 2003г. на 31,2% — до 541,2 тыс.т., на 464 млн.долл.

Рудник Sossego разрабатывается открытым способом, его мощности составляют 140 тыс.т. меди в концентрате (запасы, по оценке, будут выработаны через 17 лет). CVRD планирует реализовать еще четыре медедобывающих проекта — Salobo, 118, Cristalino и Alemao. В 2007г. она намерена соорудить рафинировочное предприятие по пере-

работке концентратов с рудника Sossego мощностью 10 тыс.т. катодной меди в год.

Добыча золота в Бразилии в 2004г. оценивается в 42 т. По данным Mining Journal, его экспорт из страны в 2004г. составил 412,8 млн.долл. (31495 кг.), как в 2003г. экспорт равнялся 327,1 млн.долл. (28240 кг.), а в 2002г. — 349,1 млн.долл. (35330 кг.).

Из общего объема произведенного в 2004г. золота на компанию AngloGold Ashanti Mineracao приходилось (кг.) 7464, Rio Paracatu Mineracao — 5865, Mineracao Serra Grande (50% акций которой принадлежит AngloGold Ashanti Mineracao) — 5815, Sao Bento Mineracao — 2551, Yamana Gold do Brazil — 2430.

Добыча сырья в Бразилии, тыс.т.

	2002г.	2003г.	2004г. <sup>1)</sup>
Бокситы.....	13200,0	17500,0	19800,0
Медь <sup>2)</sup> .....	32,7	27,5	102,5
Олово <sup>2)</sup> .....	11,58	12,08	12,46
Никель <sup>2)</sup> .....	30,4	30,9	33,1
Ниобий <sup>2)</sup> .....	24,1	36,1	37,0
Цинк <sup>2)</sup> .....	136,3	145,4	152,0
Асбест.....	194,7	231,1	252,1
Каолин.....	1760,0	2090,0	2370,0
Гипс.....	1630,0	1800,0	2500,0
Магнезит.....	276,4	306,4	366,2
Железная руда.....	218000,0	235000,0	270000,0
Уголь.....	5140,0	4800,0	5370,0
Фосфаты.....	5070,0	5600,0	6200,0
Марганец.....	2530,0	2540,0	3110,0
Природный газ, млн.куб.м.....	15568,0	15792,0	16970,0
Нефть, млн.куб.м.....	84,44	86,82	85,97

<sup>1)</sup> Предварительные данные. <sup>2)</sup> По содержанию металла в руде. <sup>3)</sup> Электролитический никель, никель в форме ферроникеля и в штейне.

Источник — Mining Journal.

Экспорт сырья из Бразилии

	2003г.		2004г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Железная руда.....	174800	3465,9	218500	4758,9
Бокситы.....	4700	121	7300	189,4
Марганец.....	1060	45,6	1860	99,3
Асбест.....	144,34	35,8	162,68	39,8
Каолин.....	1850	205,2	2150	230,1
Графит.....	13,29	12,3	13,3	11,8
Магнезит.....	37,53	5	98,11	14,7
Алюминий.....	970	1,5	1010	1,86
Кобальт.....	0,84	13,25	0,9	42,94
Олово.....	3,89	17,45	5,88	46,78
Медь.....	83,13	150	101,68	278,66
Никель.....	23,04	137,87	26,46	243,59
Ферроникель.....	3,33	864	3,19	11,88
Цинк.....	67,94	56,16	60,26	62,61
Золото (кг.).....	28281	327,12	31495	412,81
Феррониобий.....	33,68	281,3	35,76	296
Феррохром.....	0,15	0,27	0,65	1,58
Ферросилиций.....	115,25	83,38	125,04	110,48

Источник — SECEX-MDIC, Mining Journal.

Производство рафинированного никеля, никеля в форме штейна и ферроникеля в Бразилии в 2004г. составило 33 тыс.т. Выпуск рафинированного никеля компанией Niquel Tocantins (входит в состав Votorantim Group), равнялся 19,7 тыс.т., а компанией Codemin (которую контролирует Anglo American) — 6,49 тыс. Mineracao Serra da Fortaleza произвела 5,76 тыс.т. никеля в форме штейна.

Niquel Tocantins планирует расширить мощности по выпуску рафинированного никеля до 23 тыс.т. в год, а кобальта — до 1,3 тыс.т. Существенное увеличение производства (до 10 тыс.т. в год)

наметила компания Codemin, в первую очередь за счет реализации нового проекта Codemin II.

Mineracao Serra da Fortaleza ведет разведку сульфидных никелевых руд в шт. Гояс. В конце 2005г. CVRD предполагала начать работы по сооружению комплекса Vermelho. Общая стоимость инвестиций оценивается в 700 млн.долл., а мощности — в 45 тыс.т. никеля и 2 тыс.т. кобальта в год. В 2007-08гг. Mineracao Onca-Puma приступит к производству никеля на руднике Onca-Puma (шт. Пара), запасы которого оцениваются в 77 млн.т. руды с содержанием в ней никеля 1,25%.

Производство олова в концентратах в Бразилии в 2004г. составило 12,47 тыс.т., что на 3,2% больше, чем в 2003г. Из общего объема выпуска на Matogre Mineracao e Metalurgia (входящую в Parapanema Group) пришлось 7,18 тыс.т., на Cesbra — 0,75 тыс., на Coopersanta — 2,75 тыс.

Производство рафинированного олова выросло на 7% — до 11,51 тыс.т., в т. ч. компания Matogre Mineracao e Metalurgia выпустила 7,39 тыс.т., Cesbra — 0,79 тыс., Best — 0,32 тыс., а Coopersanta — 0,28 тыс.

Экспорт олова вырос на 50% — до 5,83 тыс.т. (на 46 млн.долл.), импорт олова увеличился на 75% — до 1,67 тыс.т. В общем объеме экспорта рафинированного олова 81,2% приходилось на США, на Нидерланды и Аргентину — соответственно 10 и 6,8%.

Выпуск рафинированного цинка в стране в 2004г. составил 266 тыс.т. (из них 66% пришлось на компанию Mineira de Metais, которая в основном осуществляет переработку отечественного сырья, на предприятии Tres Marias. Остальное количество цинка (90,58 тыс.т.) было выпущено на заводе Juiz de Fora (шт. Минас-Жерайс) компании Paraibuna de Metais, в основном из импортного сырья.

В 2004г. компания Votorantim Metais (в ведении которой находятся цинковые и никелевые активы группы Grupo Votorantim), приобрела за 210 млн.долл. цинковое рафинировочное предприятие Cajamarquilla в Перу у компании Mineira de Metais. БИКИ, 10.1.2006г.

## Чермет-2007

Вследствие долговременного поддержания высокого спроса на железную руду в ее мировую добычу начали привлекаться крупные объемы капиталовложений. В 2006г. сообщалось о проектах, предусматривающих инвестиции в целом более чем в 10 млрд.долл. (27% суммарных капиталовложений в данную отрасль) против 3 млрд. в 2002г. Ни по одному из других видов металлического природного сырья не отмечалось столь высоких темпов роста.

Новые мощности по добыче железной руды, введенные в эксплуатацию в 2006г., достигли уровня почти в 70 млн.т., т.е. вдвое превысили объемы новых мощностей 2005г. В эти показатели не входят многие небольшие проекты местного значения, находящиеся главным образом в Китае и Индии (частично в Бразилии). Они не включают рост за счет постепенного наращивания мощностей уже имеющихся предприятий.

Три лидирующих в мире производителя железной руды — «Сиа Вале до Рио Дове (CVRD), Рио Тинто и «ВНР Billiton прикладывают значительные усилия для сохранения своих долей на рынке.

Ожидается запуск серии новых проектов с целью расширения мощностей этих компаний.

CVRD, несмотря на вложенные ранее крупные инвестиции, в ускоренном темпе осуществляет новые капиталовложения. Только расширение мощностей на месторождении Carajas (до более чем 130 млн.т. в год) потребует до 2009г. инвестиций 1,8 млрд.долл. В начале 2007г. было объявлено о новой стратегии, направленной на выход CVRD на китайский рынок. Достижение этой цели станет возможным благодаря вводу в эксплуатацию в ближайшие четыре года крупных дополнительных мощностей (150 млн.т. в год) в Бразилии. Добытая на новых шахтах руда будет отгружаться и транспортироваться на крупнотоннажных рудовозах в рамках долгосрочных контрактов по фрахтованию грузов (во избежание негативного влияния резких колебаний фрахтовых ставок, наблюдавшихся в последние годы). Предполагается, что после разгрузки в китайских портах поставляемое сырье будет смешиваться с другими видами железной руды, а затем доставляться потребителям.

CVRD также намерена приобрести 25% акций (в сотрудничестве со своим китайским партнером) завода по производству железорудных окатышей в пров. Гуандун. Это приведет к усилению конкуренции на китайском рынке и может нанести удар по большинству индийских экспортеров, поставляющих руду по срочным контрактам. CVRD, кроме того, решила заняться добычей угля, поставив перед собой цель выйти к 2010г. на уровень его добычи в объеме 30 млн.т. в год. Это позволит компании (вслед за Рио Тинто и ВНР Billiton) поставлять заказчикам оба важнейших компонента, необходимых для производства стали.

Рио Тинто планирует увеличить объемы добычи со 170 млн.т. в 2006г. до 235 млн. в 2008г. Начиная с 2003г., компания инвестировала почти 5 млрд.долл. только в свои предприятия в г. Пилбара (шт. Западная Австралия). В 2009г. ее годовые мощности, как предполагается, достигнут 220 млн.т. В 2006г. на добычу железной руды приходилась половина инвестиций компании.

Рио Тинто активизирует осуществление проектов, учитывающих экологические требования, и имеется высокая вероятность принятия ею решения о строительстве соответствующих предприятий в Гвинее, Бразилии или Индии.

ВНР Billiton за последние два года расширила свои годовые мощности на 31 млн.т. и намерена увеличить их к концу 2007г. еще на 28 млн. — до 152 млн.т.

Еще не было завершено осуществление проекта RGP3 («Третьего проекта быстрого роста»), предусматривающего увеличение в 2007г. годовых мощностей на 20 млн.т., когда сообщили о планах по дальнейшему расширению мощностей горнодобывающих предприятий — проекте RGP4 («Четвертый проект быстрого роста»). В соответствии с ним к I пол. 2020г. годовые мощности ВНР Billiton в шт. Западная Австралия должны повыситься на 26 млн.т., для чего потребуются инвестиции в 1,85 млрд.долл.

На рынке железной руды появились новые участники. Отмечается определенный прогресс у канадских компаний, хотя решение об инвестициях в данную отрасль ими еще не было принято.

В Боливии правительство национализировало месторождение железной руды Mutun. Индийская



стальная компания «Jindal Steel and Power» выиграла право на заключение контракта и планирует построить в джунглях Боливии современный сталеплавильный завод полного цикла. Однако осуществление этого крупного и чрезвычайно сложного проекта может быть затруднено ввиду многочисленных политических, инфраструктурных и технических проблем.

В Китае так называемая «Стратегия двух направлений» дает позитивные результаты: увеличиваются внутренние капиталовложения в геологоразведку и расширение производственных мощностей, а также растет импорт и расширяются иностранные капиталовложения. В течение 2006г. прямые инвестиции Китая за рубежом значительно увеличились. Дальнейший рост иностранных капиталовложений в течение ближайших двух лет позволит существенно расширить список проектов в данной области.

В дополнение к крупным капиталовложениям в австралийские проекты китайские компании приступили также к инвестированию проектов в Африке, в частности в Габоне и Алжире. Был приобретен проект Sierra Grande в Аргентине.

Российские и казахстанские производители железной руды в последние два года быстро наращивали объемы ее добычи. Они приближаются к уровню добычи 80гг., а также, вероятно, и к объемам мощностей тех лет. До сих пор это было возможно без вложения крупных инвестиций в поиск новых месторождений, инфраструктуру или сооружение новых шахт. Однако сейчас ситуация изменилась и для поддержания или повышения уровня добычи требуются большие капиталовложения.

Еще одним производителем железной руды может стать Монголия, при условии, что в стране будут осуществлены несколько новых проектов, спонсируемых китайскими стальными компаниями или предпринимателями, намеревающимися поставлять железную руду на активно развивающийся китайский рынок.

В целом мировая добыча железной руды в 2006г. достигла 1485 млн.т. Объем рынка данного сырья расширился по сравнению с 1990г. на 65%, более четверти роста приходилось на 2005 -2006гг.

Добыча возросла главным образом в четырех основных странах-производителях: Бразилии, Австралии, Китае и Индии. В Китае производство железной руды развивалось наиболее быстрыми темпами. В 2006г. рост составил 38%, добыча достигла нового рекордного уровня в 276 млн.т. Производство железной руды в Индии выросло на 13% (до 165 млн.т.), Австралии — на 6,8% (до 275 млн.т.) и Бразилии — на 9% (до 319 млн.т.). В СНГ также отмечался рост добычи: в Казахстане — на 13% (до 19 млн.т.), России — на 7,4% (до 104 млн.т.) и на Украине — на 6,6% (до 73 млн.т.).

В Европе добыча железной руды стабилизировалась на уровне 30 млн.т. в год. Отмечался небольшой рост в Швеции и Боснии и Герцеговине.

В Африке добыча железной руды возросла на 3,2% (до 57 млн.т.), но в целом доля этого континента в мировой добыче неуклонно сокращается.

В Северной Америке сложная ситуация, наблюдавшаяся в отрасли несколько лет назад, коренным образом изменилось, и добыча железной руды на американских и канадских месторожде-

ниях успешно развивается. Всего там добывается 87 млн.т. этого сырья в год.

Добыча железной руды в мире, млн.т.

	2002	2003	2004	2005	2006
Всего .....	985,9	1074,5	1184,4	1320,4	1482,6
Азия					
Китай .....	108,8	122,7	145,7	200,3	276,4
Индия .....	86,4	99,1	120,6	145,5	165
Америка					
Бразилия .....	225,1	245,6	270,5	292,4	318,6
США .....	51,5	48,5	54,7	54,3	52,9
Канада .....	30,9	33,3	28,6	30,1	34,1
Венесуэла .....	20,9	19,2	20	21,2	22,1
Австралия .....	187,2	212	234,7	257,5	275,4
СНГ					
Россия .....	84,2	91,8	97	96,8	103,9
Украина .....	58,9	62,5	65,6	68,6	73,1
Казахстан .....	15,4	17,3	18,7	16,5	18,6
Африка					
ЮАР .....	36,5	38,1	39,3	39,5	41,2
Мавритания .....	9,6	10,1	10,7	10,7	11,1
Тунис .....	0,2	0,2	0,3	0,2	0,2
Европа					
Швеция .....	20,3	21,5	22,3	23,3	23,3

Источник — Mining Journal.

Мировое производство железорудных окатышей в 2006г. достигло абсолютного рекорда в 349 млн.т., что на 4,3% выше, чем в 2005г. Доля данной продукции в общем объеме произведенной в 2006г. железной руды составила 24% (в 1997г. — 26,8%).

Мировой экспорт окатышей в прошлом году составил 136 млн.т., т.е. сократился на 0,5% по сравнению с 2005г. Основным фактором, определившим это сокращение, явилось снижение добычи железной руды в США. Однако в последнее время наблюдаются некоторые признаки роста.

Международная торговля железной рудой в 2006г. также достигла нового рекордного уровня за счет роста ее мирового экспорта по сравнению с 2005г. на 6,1% — до 759 млн.т. (с учетом СНГ), причем последовательное увеличение экспорта отмечалось в течение последних пяти лет. Объемы морских перевозок железной руды увеличились в 2006г. на 9% (до 711 млн.т.).

По сравнению с 1990г. мировой экспорт железной руды увеличился в 2006г. на 92%. Ее вывоз из Бразилии возрос на 10% — до 247 млн.т., Австралии с трудом удалось сохранить позиции ведущего экспортера (248 млн.т.). Экспорт из Индии в последние 6 лет последовательно повышался и в 2006г. составил 87 млн.т. Южноафриканские экспортные отгрузки, как и канадские, находились в пределах 25-30 млн.т. Восстановились сократившиеся в предыдущие годы объемы шведского экспорта, достигнув 18 млн.т.

Еще в 2003г. Китай, опередив Японию, вышел на первое место в мире по импорту железной руды. В 2006г. после ввоза в страну 326 млн.т. данного сырья на КНР стало приходиться 42% его мирового импорта. Ввоз сырья в Японию увеличился только до 134 млн.т. Третьим и четвертым крупнейшими импортерами железной руды являются Германия и Республика Корея. В целом на четыре лидирующих импортера приходится более 70% всего мирового импорта железной руды.

В ряду компаний — производителей железной руды CVRD, несомненно, сохраняет свои лидирующие позиции. Имея производственную базу в

Бразилии, эта компания добыла в 2006г. 271 млн.т. данного сырья, т.е. на нее приходилось 18,2% его мировой добычи. Rio Tinto и «BHP Billiton, большая часть продукции которых добывается в Австралии, занимают соответственно второе и третье места. Вместе эти три компании контролируют 35% мирового рынка железной руды.

В мировой железорудной отрасли с 70гг. непрерывно продолжается процесс консолидации. Довольно длительный период высоких цен на сырье вызвал усиление активности в сфере слияния и поглощения предприятий в железорудном бизнесе, главным образом в Австралии и Бразилии. Эти процессы наиболее отчетливо начали проявляться с первых месяцев 2006г. Производители железной руды в этом отношении несколько опережают производителей стали, хотя в последние годы стальные компании предпринимали попытки создать посредством слияний и поглощений более крупные корпорации. Пять крупнейших производителей стали контролируют 18% производимой в мире продукции, тогда как в сфере добычи железной руды доля того же числа крупнейших продуцентов составляет 41%. Но разрыв постепенно сокращается вследствие новых слияний и поглощений в сталелитейной промышленности и уменьшающейся концентрации собственности в железорудном секторе.

Отмечается интерес российских компаний к участию в железорудных проектах как на территории СНГ, так и за его пределами. «Евраз» и «Северсталь» готовы приступить к инвестированию в добычу железной руды за рубежом. На Украине, где вопросы собственности решены по сравнению с Россией относительно недавно, потребуется еще несколько лет для выхода на такой же уровень.

Крупнейшие компании-производители железной руды в 2006г.

	Добыча млн.т.	Доля в мировой добыче, %
Всего*	853	57,4
VRD/Бразилия	271	18,2
Rio Tinto/Великобритания	129,5	8,7
BHP Billiton Австралия	115,2	7,8
State of India/ Индия	52 (оценка)	3,5
Arcelor Mittal/Великобритания	42,3 (оценка)	2,8
Metalloinves (Россия)	38,1	2,6
Anglo-American/ЮАР	31,1	2,1
Cleveland-Cliffs/США	28,5	1,9
Mitsui & Co/Япония	26,1	1,8
IKAB/Швеция	23,3	1,6
Ferrominera (Венесуэла)	22,1	1,5
US Steel/США	22	1,5
System Capital/Украина	17,5	1,2
Smart Group/Украина	17,4	1,2
Evrz Group/Россия	17	1,2

\* Итог по 15 крупнейшим компаниям.

Источник – Mining Journal (данные Raw Materials Data).

Мировой рынок железной руды продолжает оставаться дефицитным, и ожидается, что добыча этого сырья и торговля им в 2007г. будут расти темпами, близкими к имевшим место в 2002-05гг.

Китай по-прежнему будет движущей силой железорудной отрасли, хотя недавно введенные здесь экспортные налоги на сталь привели к некоторому замедлению темпов роста ее экспорта и импорта железной руды.

Китай сыграл решающую роль на переговорах по устанавливаемым на 2007г. ценам на железную руду. В дек. 2006г. компания Baosteel Group согла-

силась с повышением цен на 9,5% при заключении контракта с бразильской компанией CVRD на поставку железной руды в 2007г., соглашение было достигнуто также с компаниями Hamersley и BHP Billiton.

Июньские цены 2007г. на железную руду с немедленной поставкой, которые могут рассматриваться в качестве показателя, характеризующего ситуацию на данном рынке, оставались высокими. По прогнозу Raw Materials Data (Стокгольм), в условиях ожидаемого дальнейшего роста производственных мощностей и спроса на железную руду высокие цены на нее в 2008г. сохранятся. Производители уверены, что подъем деловой активности в железорудном бизнесе в ближайшие два года сохранится, и рынок готов к тому, чтобы аккумулировать возрастающие объемы выпускаемой продукции. БИКИ, 25.10.2007г.

Бразилия – один из влиятельных игроков на мировом рынке стали. Она привлекает внимание металлургии всего мира. Страна на протяжении последнего десятилетия стабильно удерживает 8 позицию в мировом рейтинге стран-производителей. Выпуск стали в Бразилии за последний год вырос на 2,0%.

В 2007г. черная металлургия продолжала удерживать свои позиции как одна из наиболее активных базовых отраслей экономики страны. В отрасли работает 30 заводов, которые административно управляются 15 объединениями. Большинство объединений интегрированы в индустриально – финансовые корпорации, где представляют интересы отрасли с целью ее развития и выхода на мировой рынок.

Бразилия является лидером растущего стального производства Латинской Америки, обеспечивая около половины всего регионального производства.

Согласно данным Бразильского института стали (IBS), производственные мощности по выпуску нерафинированного металла в стране составляют 35 млн.т. В прошедшем 2007г. Бразилия произвела 31,537 млн.т. сырой стали, что на 2% больше, чем в 2006г.; проката 26, 171 млн.т. – на 1, 2% больше показателя 2006г.

Продукт	янв/нояб		06/05	сент.	окт.	нояб.	
	2006*	2005					
Лист	13.192,8	12.958,9	1,8	1.328,2	1.316,3	1.232,9	1.211,5
Прокат	8.404,2	7.742,1	8,6	769,2	798,5	744,0	753
Полуфабрикаты	5.840,3	6.077,1	(3,9)	570,6	559,7	551,7	510,3
Пластины	3.720,1	3.841,6	(3,2)	394,8	325,9	334,3	317,6
Больванки, брус, прут	2.120,2	2.235,5	(5,2)	175,8	233,8	217,4	159,7
Чугун	29.638,7	31.064,1	(4,6)	2.972,6	2946,6	29004,8	32600,2
Губчатое железо	368,5	376,7	(2,2)	33,6	35,9	26,7	35,0

Мировой рынок стали в 2007г., как и в предыдущие семь лет демонстрирует рост производства и спроса. На 2008г. специалисты также делают положительные прогнозы. По экспертным оценкам, металлургическая промышленность Бразилии продолжит рост до 34,9 млн.т. Экспорт стали также увеличится, достигнув 13,6 млн.т. Эти показатели рассчитываются в связи с реализацией проектов развития отрасли, принятых в предыдущие годы.

Увеличение производства металлургических предприятий эксперты связывают не только с перезапуском отдельных доменных мощностей. За последние семь лет в модернизацию и строитель-

ство новых печей и прокатных станков было вложено более 15,5 млрд.долл.

Правительство Бразилии всячески стимулирует национальную промышленность, чтобы поддерживать существующий уровень производства. На промышленную программу по технологической модернизации в целом затрачено US 14 млрд.долл. в 2007г.

В 2006г. введена в действие шахта Брукуту, которая произвела 7 млн.т. железной руды. Компания CVRD инвестировала в проект 1,2 млрд.долл. В 2007г. рудник введен на проектную мощность годовой добычи – 30 млн.т.

Наиболее перспективным проектом является создание металлургического комплекса на месторождении Корумба. Об участии в проекте заявили крупнейшие компании: Вале ду Рио Досе, Белга Минейра и Рио Тинто Минерасао. Компания Рио Тинто Минерасао представила правительству проект с инвестиционными затратами 2 млрд.долл. Планируется инвестировать большую средств на качественное совершенствование технологии добычи на месторождении, в дорожную сеть и инфраструктуру порта Сантос. При реализации проекта Рио Тинто планирует увеличение выпуска продукции от сегодняшнего показателя в 1 млн.т. до 15 млн.т. в год. Основным препятствием является получение разрешения от природоохранных ведомств страны.

Капиталы в бразильскую металлургию привлекают: огромные запасы железной руды (3-место по мировой добыче и 4-место по запасам руды в мире); высокий технологический уровень отрасли; недорогая рабочая сила.

Бразильские металлургические комбинаты проводят активные шаги по пути увеличения собственных энергетических мощностей, модернизируя оборудование и внедряя энергосберегающие схемы. Так, компания CSN, которая занимает третье место в Бразилии по объемам потребления электроэнергии, инвестировала в строительство тепловой электростанции на прокатном заводе President Vargas (Volta Redonda). Это предприятие стало членом консорциума по строительству двух гидроэлектростанций и приобрело 7,25% акций энергетической фирмы Light. Другая компания CST с целью снижения внешнеэкономической зависимости и увеличения использования электроэнергии объемом в 300 мвт. направила весь кредит японского банка JBIC в 39 млн.долл. на модернизацию энергетического сектора.

Бразилия занимает восьмое место, в мировом рейтинге основных производителей стали. В Латинской Америке стране принадлежит лидирующее место, где национальное производство стали составляет более 53% общего объема. Производство чугуна в 2007г. составило 32.600,2 тыс.т., увеличившись на 2% по сравнению с 2006г.

По данным министерства развития, индустрии и торговли Бразилии, в 2007г. общая сумма (FOB) экспорта продукции металлургического производства увеличилась на 6%. Отмечается увеличение экспорта чугуна на 2%.

По данным Ассоциации производителей чугуна, данный рост объясняется формированием 3 крупных групп экспортеров (Minas Metais – на юге страны, Viena Simasa и Carajas Pig Iron – на севере), ориентирующихся на увеличение доли государства на мировом рынке чугуна.

Мировое производство стали в 2007г. потребовало 1.29 млрд. т. железной руды, более половина из которых была доставлена морем. Три крупнейшие компании бразильская CVRD, занимающая 32% рынка, бразильская Rio Tinto с 25.5% долей и ВНР из Австралии, с долей в 15%, контролируют более 2/3 мировой торговли железной рудой.

Металлургическая промышленность является важнейшим компонентом структуры экономики страны. Связь металлургии с другими секторами экономики обуславливает состояние и развитие тяжелого и с/х машиностроения, капитального строительства, автомобилестроения и т.д., т.е. всего индустриального комплекса страны. Развитие отрасли предполагает увеличение объемов производства с увеличением качества продукции.

Инвестиционную привлекательность имеет объединение Acominas e CST, которое уже обладает современной инфраструктурой и готово к строительству новых металлургических комбинатов в штатах Maranhao и Ceara. Новый комплекс смог бы уже на первом этапе начать экспортировать полуфабрикаты. Реализация этих проектов имеет перспективу превратить юго-западный регион страны в крупнейший центр производства и экспорта полуфабрикатов металлургической промышленности мирового масштаба, дать мощный импульс развитию штатов и экономики страны в целом.

## Чермет-2006

**В** Бразилии компания Cia Vale do Rio Doce (CVRD), лидирующий в мире поставщик железной руды, занята подготовкой 5-летнего плана увеличения ее добычи к 2011г. до 450 млн. т/год с 300 млн. в настоящее время. По заявлению президента компании Р. Агнелли, «рынок требует больше товара и мы изучаем ряд проектов ввода новых предприятий. Наши инвестиции в добычу железной руды будут резко увеличены». Еще в апреле тек.г. сообщалось, что в 2007г. они возрастут на 200 млн.долл. по сравнению с ранее заявленным показателем. В 2006г. CVRD продала в целом 276 млн.т. железной руды. В последние несколько лет она расширила свои производственные мощности почти на 30 млн. т/год и намерена поддерживать такие темпы их роста в ближайшие годы.

Бразильская стальная компания Siderurgica Nacional (CSN) сообщила о создании подразделения по торговле железной рудой – Nacional de Minerios (Namisa), которое будет закупать и реализовывать руду из третьих стран. Новая фирма совместно с принадлежащей CSN компанией Casa de Pedra Mine должны будут довести общий годовой объем продаж руды до 75 млн.т. после того, как последняя к 2010г. достигнет полной загрузки своих производственных мощностей (53 млн. т/год). В планах руководства CSN вывести ее на 4 место в мире по уровню добычи железной руды после CVRD, ВНР Billiton и Rio Tinto.

Указывается, что CSN с созданием фирмы Namisa будет напрямую конкурировать с CVRD при закупках руды у менее крупных бразильских производителей.

В КНР 4 ведущих в стране продуцента стали во главе с лидером – Wuhan Iron & Steel создали СП для осуществления проекта разработки месторождения железной руды в Камбодже. В его капитале



доля Wuhan Iron & Steel составляет (%) 50, Baosteel – 20, Anshan Iron & Steel и Shougang – по 15. Новое СП послужит для других китайских стальных фирм моделью сотрудничества в области совместной разработки железной руды. Указанные 4 компании подписали в сент. 2006г. меморандум о намерениях с корпорацией Cambodia Iron & Steel Mining Industry (CISM), которая получила лицензию на проведение поисково-разведочных работ на территории в 2,4 тыс. кв. км., на севере Камбоджи.

Wuhan Steel, базирующаяся в пров. Хэбэй и обеспечивающая 80% своих потребностей в железной руде за счет импорта из Австралии, ЮАР и Бразилии, в последние годы увеличила инвестиции в проекты ее разработки внутри и вне Китая. В последние годы компания неуклонно наращивала производство стали, увеличив его в 2006г. до 13,76 млн.т. (18 место в мировом списке продуцентов).

Добыча железной руды в Индии в 2006г. составила 155 млн.т., а ее экспорт – 89 млн. Почти 75 млн.т. добытой руды было поставлено в КНР, что существенно превысило объем потребления руды на индийском рынке (58 млн.т.). Введенный в Индии с 1 марта тек.г. экспортный налог на железную руду в 300 и. руп. (7 долл/т) вызвал негативную реакцию в Китае, где многие покупатели стали воздерживаться от закупок индийской руды. Представитель компании Sinosteel, оценивая ситуацию, выразил надежду на то, что индийское правительство отменит свое решение, и Китай сможет ввезти в тек.г. 75-80 млн.т. руды из Индии.

Контрактные цены на железную руду на 2007г. для Европы и Азии в распределении по странам, компаниям-поставщикам и видам железорудного сырья (ц./ед. содержания Fe в т., фоб, если не указано иное).

	2006г.	2007г.	Рост (%)	Покупатель
Европа				
Бразилия				
CVRD				
Sarajas (мелкая)	77,35	84,7	9,5	Ilva <sup>1)</sup>
Itabira (мелкая)	74,39	81,46	9,5	Ilva <sup>1)</sup>
Sarajas (кусковая)	94,7			
Itabira (окатыши)	112,04	117,96	5,28	Ilva <sup>1)</sup>
Sao Luis (окатыши)	115,01	121,08	5,28	Ilva <sup>1)</sup>
Samarco (окатыши)	111,4	117,28	5,28	Corus <sup>2)</sup>
Канада				
QCM				
Концентраты	78,25	86,4	10,4	TKS <sup>3)</sup>
Окатыши	115,86	122,58	5,8	TKS <sup>3)</sup>
ЮС				
Концентраты	78,25	86,4	10,4	TKS <sup>3)</sup>
Окатыши	115,86	122,58	5,8	TKS <sup>3)</sup>
Швеция				
LKAB				
KBF (мелкая)	86,4	96	11,1	Corus <sup>4)</sup>
MAG (мелкая)	86,9	96,5	11	Corus <sup>4)</sup>
KRBO (окатыши)	122,2	131	7,2	Corus <sup>4)</sup>
Мавритания				
Snim				
GMAV (концентраты)	82,35	90,7	10,14	Ilva <sup>5)</sup>
TZF (мелкая)	82,65	91	10,1	Ilva <sup>5)</sup>
XF (мелкая)	78,52	86,45	10,1	Ilva <sup>5)</sup>
XCB (кусковая)	92,21	10,1		Ilva <sup>5)</sup>
Азия Австралия				
Rio Tinto				
Hamersley (кусковая)	93,45	102,64	9,5	Baosteel <sup>6)</sup>
Hamersley (мелкая)	73,45	80,42	9,5	Baosteel <sup>6)</sup>
Robe River Mesa (мелкая)	58,55	64,11	9,5	<sup>7)</sup>
Robe River Mesa (кусковая)	70,62	77,32	9,5	<sup>7)</sup>
Hamersley Yandi (мелкая)	69,04	75,6	9,5	<sup>7)</sup>

West Angelas (кусковая)	90,96	99,61	9,5	<sup>7)</sup>
West Angelas (мелкая)	69,79	76,42	9,5	<sup>7)</sup>
BHP Billiton				
Mt. Newman (кусковая)	93,45	102,64	9,5	<sup>7)</sup>
Mt. Newman (мелкая)	73,45	80,42	9,5	<sup>7)</sup>
BHP Yandi (мелкая)	69,04	75,60	9,5	<sup>7)</sup>
BHP Yandi (кусковая)	82,41	90,24	9,5	<sup>7)</sup>
Бразилия				
CVRD				
Sarajas (мелкая)	65,85	72,11	9,5	Baosteel <sup>7)</sup>
Itabira (кусковая)	72,91	79,84	9,5	<sup>7)</sup>
Itabira (мелкая)	66,85	73,2	9,5	Baosteel <sup>7)</sup>
Окатыши	108,68	114,42	5,28	Baosteel <sup>8)</sup>
Чили				
СМР				
Huasco (окатыши)	108,68	114,42	5,28	<sup>7)</sup>

<sup>1)</sup> Цена установлена 28 дек. 2006г. <sup>2)</sup> 1 марта 2007г. <sup>3)</sup> 9 марта 2007г. <sup>4)</sup> 23 марта 2007г. <sup>5)</sup> 26 янв. 2007г. <sup>6)</sup> 24 дек. 2006г. <sup>7)</sup> Дата неизвестна. <sup>8)</sup> 16 янв. 2007г. Источник – Metal Bulletin.

БИКИ, 16.6.2007г.

Экспорт железной руды из Бразилии за последние три квартала 2006г., по данным лондонского Iron & Steel Statistical Bureau (ISSB), составил 184579 тыс.т., а ее импорт в страну не осуществлялся. В I пол. 2007г. вывоз железной руды из Бразилии достиг 123999 тыс.т. и страна по-прежнему не ввозила данное сырье.

Экспорт лома черных металлов из Бразилии в апр.-дек. 2006г. равнялся 31 тыс.т., а его импорт в страну – 44 тыс. В I пол. 2007г. вывоз лома достиг 74 тыс., а его ввоз составил 25 тыс.т.

Бразильский экспорт стальной продукции за последние 9 месяцев 2006г. оценивается в 8811 тыс.т., а импорт – в 1478 тыс. В янв.-июне 2007г. вывоз из страны данных товаров составил 5633 тыс.т., а их ввоз – 612 тыс.

Поквартальная динамика бразильской внешней торговли стальной продукцией, в тыс.т.

	2006			2007	
	II	III	IV	I	II
Экспорт	2602	2937	3272	2940	2693
Полуфабрикаты	1410	1358	1471	1214	1353
Длинномерные продукты	412	570	557	526	455
Плоские продукты	686	896	1100	1074	812
Трубы	94	113	144	126	73
- Углеродистая	2180	2624	2851	2542	2188
- Нержавеющая	55	51	49	63	43
- Электротехническая	4	4	4	4	6
Лист с покрытием	92	108	176	166	135
Катанка горячекатаная	197	321	371	381	248
Импорт	563	656	229	272	340
Полуфабрикаты	346	377	4	16	20
Длинномерные продукты	115	75	60	73	70
Плоские продукты	112	177	150	164	224
Трубы	20	27	15	19	26
- Углеродистая	525	585	164	199	239
- Нержавеющая	18	17	20	17	18
- Электротехническая	5	7	9	11	12
Лист с покрытием	24	39	26	21	22
Катанка горячекатаная	3	50	64	26	36

Источник – Metal Bulletin (данные ISSB).

БИКИ, 4.10.2007г.

## Чермет-2005

Согласно оценке Латиноамериканского института чугуна и стали (ЛИЧС), в 2005г. выплавка стали в Латинской Америке уменьшилась по сравнению с 2004г. на 1,6% – до 61,6 млн.т.

Выплавка стали в распределении по странам-производителям, в тыс.т.		
	2004г.	2005г.
Всего.....	62606	61623
Бразилия .....	32910	31631
Мексика .....	16730	16280
Аргентина .....	5133	5382
Венесуэла.....	4561	4942
Чили.....	1579	1520
Колумбия.....	730	874
Перу.....	726	780

Как отмечает Metal Bulletin, регион располагает большим потенциалом расширения мощностей в черной металлургии, учитывая наличие значительных ресурсов железной руды, другого сырья и энергоносителей, а также ожидаемый рост потребностей в стальной продукции. Удельный вес региона в мировой выплавке стали составляет 6%. Перспективы спроса на 2006г. являются благоприятными для поставщиков стальной продукции в странах Латинской Америки благодаря высокому уровню цен на нее на мировом рынке.

В 2006г. темп прироста ВВП в регионе оценивается в 4,1% (в 2004г. — 4,5%).

Согласно прогнозу экспертов ЛИЧС, выплавка стали в Латинской Америке в 2006г. увеличится до 66,4 млн.т. (в т.ч. в Бразилии — на 8%). Видимое потребление стальной продукции возрастет по сравнению с 2005г. на 5,3% — примерно до 51,5 млн. Потребление стали на душу населения составит 126 кг.

Наиболее высокие темпы роста спроса на сталь ожидаются в Бразилии, доля которой в общем ее потреблении в регионе составляет 37%.

В черной металлургии Латинской Америки осуществляется ряд проектов, в основном по выпуску стальных полуфабрикатов, а также готового проката, в основном с целью расширения мощностей по выпуску продукции с более высокой добавленной стоимостью. Предполагается увеличить производство стальных полуфабрикатов для поставки на внешние рынки.

Расширение мощностей по выплавке стали повлечет за собой рост спроса на сырье (железная руда, ППВ железа, ферросплавы), а также на оборудование, энергоносители. В связи с этим отмечается усиление интереса к вложению инвестиций (местными и иностранными инвесторами) в разработку и развитие железорудных месторождений.

Metal Bulletin отмечает, что в черной металлургии Латинской Америки все возрастающую роль играют три стальные группы, созданные во II пол. 2005г.: в Бразилии — Gerdau America do Sul Participacoes (входит в Gerdau Group) и Arcelor Brasil (входит в Arcelor), в Аргентине — Ternium (входит в Techint).

Транснациональная группа Gerdau осуществляет расширение мощностей как в Бразилии, так и за рубежом. В фев. 2006г. она приобрела 40% акций испанской фирмы Sidenor. В 2005г. выплавка стали группой (50% ее объема производится в Бразилии) составила 13,7 млн.т. (на 2,2% больше, чем в 2004г.). Отмечают, что в настоящее время 50% мощностей по выплавке стали, принадлежащих группе Gerdau, находится в Северной Америке.

К 2008г. мощности Gerdau на территории Бразилии предполагается увеличить до 11,4 млн. т/год, а с учетом предприятий группы в других странах — до 22,1 млн. т/год.

На заводе Gerdau Acominas сооружается новая доменная печь, что позволит ей на первом этапе расширить мощности до 4,5 млн. т/год.

На предприятии Acos Finos Piratini (шт. Рио-де-Жанейро) планируется создать новые мощности по выпуску специальных марок стали.

За пределами Бразилии группа Gerdau намерена расширить мощности по выплавке стали — в Колумбии (на заводах Sidelra и Diaco) и в Чили (Siderurgica Aza). Рассматривается вопрос о сооружении мощностей по выплавке стали в Аргентине на прокатном заводе Sipar.

В Arcelor Brasil вошли Cia Siderurgica Belgo-Mineira, Cia Siderurgica de Tubarao (CST) и Vega do Sul. Она создана с целью продвижения продукции на рынки стран Северной Америки. В настоящее время это одна из крупнейших в Латинской Америке стальных групп — с мощностями по производству сортового и листового проката в 11,4 млн. т/год. Через 5 лет Arcelor планирует увеличить их на 6 млн. т/год.

В конце 2006г. намечено ввести в действие доменную печь №3 на металлургическом заводе CST. Предполагается расширить мощности на предприятиях Belgo-Mineira.

Аргентинская Ternium — ведущий в Латинской Америке производитель листового проката, намерена время увеличить выплавку стали до 12 млн. т./год.

Фирма Siderag в Аргентине ведет строительство новой доменной печи, что позволит ей увеличить мощности до более чем 4 млн. т./год. В Аргентине Acindar завершает расширение мощностей на 400 тыс. т./год.

В Венесуэле фирма Sidor вкладывает средства в расширение мощностей до более чем 5 млн. т./год.

В Мексике Hylsamex планирует расширить годовые мощности, равные сейчас 3,7 млн.т.

Бразилия — один из основных производителей и экспортеров стали. Страна на протяжении последнего десятилетия стабильно удерживает 8 позицию в мировом рейтинге стран-производителей. Выпуск стали в Бразилии за пред.г. вырос на 4,5%.

В 2005г. черная металлургия продолжала удерживать свои позиции как одна из наиболее активных базовых отраслей экономики страны. В отрасли работает 30 заводов, которые административно управляются 15 объединениями. Большинство объединений интегрированы в индустриально-финансовые корпорации, где представляют интересы отрасли с целью ее развития и выхода на мировой рынок. Бразилия является лидером растущего стального производства Латинской Америки, обеспечивая около половины всего регионального производства.

Согласно данным Бразильского института стали IBS, производственные мощности по выпуску неафинированного металла в стране составляют 35 млн.т. В 2005г. Бразилия произвела 34,9 млн.т. черновой стали, что на 2% больше 2004г. Увеличение производства металлургических предприятий эксперты связывают не только с перезапуском отдельных доменных мощностей. За последние 7 лет в модернизацию и строительство новых печей и прокатных станков было вложено 15,5 млрд.долл.

Интерес иноинвесторов к бразильской металлургии: огромные запасы железной руды (3 место по мировой добыче и 4 место по запасам руды в

мире); высокий технологический уровень отрасли; недорогая рабочая сила.

Производство стали, по оценкам IBS, в 2005г. составило 33 тыс.т., увеличившись на 1% по сравнению с 2004г. Бразилия занимает 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали и 1 место в Латинской Америке по данному показателю (53% общего объема внутрирегионального производства).

Производство чугуна в 2005г. составило 34578,8 тыс.т., увеличившись на 7,9% по сравнению с 2004г.

## Алюминий

Основными национальными производителями являются компании «Албраз», «Алкан», «Алкоа», «Алувал», «Биллитон» и СВА. По данным Бразильской ассоциации производителей алюминия (Abal) в 2007г. произведено 5,128 млн.т. первичного алюминия, что составило прирост относительно 2006г. – 1,9%.

Производство алюминия, в тыс.т.

Наименование	2006	2007
Производство .....	5.126,5	5.128
Alcan Alumínio do Brasil Ltda .....	271,7	271,5
- Ouro Preto – MG .....	132,2	131
- Sao Luis – MA .....	139,5	141
Alcoa Alumínio S.A. ....	1.074,3	1.074,3
- Pocos de Caldas – MG .....	321,2	321,2
- Sao Luis – MA .....	753,1	753,1
Alunorte – Alumina do Norte do Brasil S.A. – PA .....	2.548,3	2.550
BHP Billiton Metais S.A. – MA .....	502,3	500
СВА – Cia. Brasileira de Alumínio - SP .....	729,9	700
Импорт .....	8,0	7,0
Внутренний рынок .....	3.003,6	3.014,1
Экспорт .....	1.921,4	1.923

Производители алюминия работали на максимальных мощностях, что позволило увеличить экспорт металла и поставки на внутренний рынок. Рост производства алюминия может продолжиться и в 2008г. Abal прогнозирует увеличение выпуска всей алюминиевой продукции до 6 млн.т., а внутреннего потребления – до 3,5 млн.т.

Глиноземный завод «Алунорте» вводит в строй расширение мощностей стоимостью 200 млн.долл. и совокупная мощность завода достигает 2,6 млн.т. глинозема в год. Продукция будет делиться между акционерами Alunorte согласно их пакетам акций: CVRD – 57%; «Норск Гидро» – 32%; Японский консорциум – 7% и бразильский-компания-производитель алюминия СВА – 4%. CVRD направляет свой глинозем на алюминиевые заводы Albras и Valesul.

СVRD изучает возможность расширения в 2007-08гг. Алунорте до 6 млн.т/г. Дополнительная продукция пойдет акционерам компании, в т.ч. Норск Гидро, которой принадлежит 25,25% акций завода, и на мировой рынок.

ГЗ Алунорте завершает расширение мощностей до 3 млн.т/г, которое обошлось заводу в 200 млн.долл. На следующем этапе мощности будут увеличены еще на 900 тыс.т/г или даже на 1,8 млн.т/г. Затраты на дальнейшее расширение мощностей будут достаточно низкими – 400 долл./т.

Производство боксита и глинозема – основные стратегические направления компании, т.к. оно гораздо менее энергоемко, чем производство первичного алюминия. По прогнозам компании, прирост спроса на мировом рынке глинозема до

2015г. должен составить 2,5% в год, что означает дополнительно 20 млн.т/г глинозема, и CVRD намерена захватить 40% дополнительного спроса.

Предполагается, что к 2015г. спрос на бокситы должен возрасти на 50 млн.т/г, и здесь CVRD также рассчитывает захватить 43% дополнительного спроса. С этой целью CVRD инвестирует сегодня 206 млн.долл. в расширение бокситового рудника MRN с 11 до 16,3 млн.т/г, что делает его крупнейшим в мире. Запасы бокситов здесь составляют 320 млн.т. Кроме того, CVRD приобрела месторождение бокситов Paragominas, запасы которого составляют 2,1 млрд.т.

Американская компания Alcoa со своим партнером по совместной компании Alcoa World Alumina and Chemicals (Awac) – австралийской компанией Alumina перевела долю Alcoa в проекте разработки бокситового месторождения Журути в Бразилии компании Awac (Alcoa – 60%, Alumina – 40%).

Предполагается, что бокситы месторождения Журути будут поставляться на глиноземный завод компании Alumar после проведения его расширения, а также на другие глиноземные заводы компании Awac и других компаний. Alcoa переведет свои права на разработку месторождения Журути компании Awac, а Alumina внесет в совместную компанию 40 млн. дол.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии. Бразилия находится на 5 месте в мире по запасам бокситов и на 5 месте по производству алюминия. Производство алюминиевых полуфабрикатов сконцентрировано на юго-западе страны. В штатах Минас Жераис, Сан-Пауло, Рио-де Жанейро расположены предприятия, производящие алюминиевые пластины, листы, прессовку и провода. Сегмент также представлен в штатах Сеара, Пернамбуку, Баиа, Парана, Рио Гранде ду Сул.

Производство бокситов, в тыс.т.

	2004	2005	2006
Производство.....	13.147,9	18.457,0	20.948,8
«Алкан» .....	398,5	416,0	437,0
«Алкоа» .....	738,1	797,8	788,5
СВА .....	1.539,9	2.142,9	2.232,7
MRN .....	9.919,2	14.405,6	16.749,1
Другие .....	552,2	694,7	741,5
Импорт .....	8,7	17,7	36,5
Внутр. рынок .....	9.846,1	11.715,0	12.564,1
Экспорт.....	3.368,1	4.705,8	7.290,5

Бразильская компания Companhia Vale do Rio Doce (CVRD), специализирующаяся в основном на производстве товарных железных руд, в 2007г. намерена увеличить производство бокситов на 3,2 млн.т., и глинозема – на 2 млн.т. С этой целью CVRD инвестировала в свои бокситовые рудники Парагоминас (Paragominas) и Тромбетас (Trombetas) более 100млн.долл. Парагоминас заработает на полную мощность в III кв. 2007г. Бокситы с этого рудника будут поставляться на глиноземный завод Алунорте (Alunorte), также принадлежащий CVRD. Его мощности расширены до 4,16 млн.т. глинозема в год за счет введения в строй двух новых модулей (в настоящий момент их 5). Инвестиции в этот проект составили 200 млн.долл.

Бразилия продолжает удерживать 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокси-



тов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасо Рио ду Норче» (76,6%), «Бразилейра ду Алюминию» (12,6%), «Алкоа Алюминию ду Бразил» (4,4%) и «Алкан» (3,5%).

Алюминий, в тыс.т.

	2004	2005	2006
<b>Производство</b> .....	3.855,4-	4.713,8-	5.126,5-
Alcan Alumínio do Brasil.....	256,8-	265,9-	271,7-
• Ouro Preto – MG.....	128,1-	131,8-	132,2-
• Sao Luis – MA.....	128,7-	134,1-	139,5-
Alcoa Alumínio S.A. ....	959,3-	1.013,1-	1.074,3-
• Poços de Caldas – MG.....	264,4-	288,9-	321,2-
• Sao Luis – MA.....	694,9-	724,2-	753,1-
Alunorte – Alumina do Norte do Brasil – PA...1.656,2-.....	2.323,4-	2.548,3-	
BHP Billiton Metais S.A. – MA.....	463,3-	482,8-	502,3-
CBA – Cia. Brasileira de Alumínio – SP.....	519,8-	628,6-	729,9-
<b>Импорт</b> .....	5,0-	5,9-	8,0-
<b>Внутренний рынок</b> .....	2.675,2-	2.827,1-	3.003,6-
<b>Экспорт</b> .....	1.126,0-	1.833,3-	1.921,4-

Потребление алюминиевой продукции в Бразилии выросло на 6% — до 3 млн.т. Производители алюминия работали на максимальных мощностях, что позволило увеличить экспорт металла и поставки на внутренний рынок. Бразильские компании экспортировали 1,833 млн.т. алюминиевой продукции на 3,71 млрд.долл.

## Медь

По прогнозам, спрос на рафинированную медь в Бразилии возрастет на 6% в 2008г. против 10% в среднем в год за последние несколько лет. Однако, по мнению руководства компании «Караиба metais» (Caraiba Metais), единственного в стране производителя электролитической меди, уже в следующем году темпы роста спроса снова увеличатся.

Потребление электролитической меди в Бразилии в 2007г. составило 520 млн.т., а в 2008г. оно может возрасти до 530 тыс.т. Стране предстоит решать сложную проблему с поставками электроэнергии на внутренний рынок. Некоторые шаги в этом направлении предпринимаются, в частности готовятся проекты по сооружению новых термо- и гидроэлектростанций. Естественно, что расширение сети линий электропередачи положительно отразится на уровне потребления меди. По всем прогнозам, стране в ближайшем будущем потребуется гораздо больше этого металла, чем в прошлом году, особенно в связи с развитием телекоммуникационного сектора.

Учитывая благоприятные прогнозы в отношении спроса на медь, Caraiba Metais планирует расширение производства рафинированной меди, что позволит компании еще больше влиять на внутренний рынок, т.к. туда будет направлен весь металл, полученный от этого расширения.

Увеличение производственных мощностей приведет к необходимости импортировать большее количество медных концентратов, т.к. Vale do Rio Doce еще не начала эксплуатацию новых медных рудников Sossego и других месторождений меди в бассейне реки Амазонка. Caraiba Metais импортирует концентраты из Чили, Перу и Португалии. Предполагается, что на расширение производства будет направлено 300 млн.долл. Сейчас компания использует технологию финской компании Outokumpu, однако еще не определено, какую технологию задействуют на новых производ-

ствах. Окончательно все детали расширения предстоит согласовать, в настоящее время есть предложения по его финансированию со стороны зарубежных компаний и банков.

Companhia Vale do Rio Doce (CVRD), специализирующаяся в основном на производстве товарных железных руд, начинает выпуск меди на базе своих новых месторождений в Южной Америке, а также увеличит производство бокситов и глинозема.

Производство меди будет организовано на предприятии Соссега (Sossego). На начальном этапе осуществления проекта «Соссега» бразильская компания инвестировала в него 61,3 млн.долл. Первоначально на Соссега будет выпускаться до 140 тыс.т. меди в год. Общая стоимость проекта составляет 396,6 млн.долл. Кроме того, в 2006г. CVRD инвестировала 30,2 млн.долл. в медный проект «118», который в 2007г. вышел на уровень производства в 50 тыс.т. катодной меди в год.

## Феррониобий

Мощности по производству феррониобия в мире по состоянию на конец 2006г. составляли 65,6 тыс.т/г., в т.ч. в Бразилии — 54 тыс.т. (82% мировых). В 2005г. мировое производство феррониобия достигло, по оценке, 62 тыс.т., в т.ч. на Бразилию приходилось 90%. Спрос на феррониобий в мире, как отмечают, был активным и удовлетворялся за счет увеличения производства и сокращения складских запасов.

В 2005г. мировой спрос на феррониобий возрос по сравнению с 2004г. на 43,3% — до 43 тыс.т. (здесь и далее по содержанию Nb). Около 90% феррониобия используется в производстве специальных сталей. Феррониобий вакуумного сорта и сплавы никеля с ниобием применяются в производстве полупроводниковых материалов, мишеней, оптического стекла.

Потребление феррониобия в 2006г. в мире продолжает увеличиваться благодаря росту спроса со стороны черной металлургии КНР, Японии, Республики Корея и Тайваня.

В 2006г. спрос на феррониобий в мире прогнозируется в 45 тыс.т.

Потребление феррониобия в Японии в 2005г. увеличилось по сравнению с 2004г. на 4,4% — до рекордного уровня в 7,1 тыс.т. В 2000г. оно составило (тыс.т.) 5,17, в 2001г. — 5,87, в 2002г. — 6,83, в 2003г. — 6,8, в 2004г. — 6,8. Потребности Японии в этом сплаве удовлетворяются за счет импорта, в основном из Бразилии.

Импорт феррониобия в Японию по данным

Roskill's Letter from Japan, в т.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Всего.....	6806	8183	7214	7211
Бразилия.....	6300	77673	6760	6650
Канада.....	500	400	439	540
ФРГ.....	4	7	7	14

Наблюдался рост экспорта стальной продукции из Японии в КНР и другие страны Азии — для судостроения, автомобилестроения, магистральных трубопроводов (где используется сталь, содержащая феррониобий). БИКИ, 14.11.2006г.

## Ниобий

Из всех тугоплавких металлов ниобий имеет самую низкую температуру плавления (2470 °С), теплопроводность и плотность. Коррозионная

стойкость ниобия практически такая же, как у тантала, вместе с которым он часто встречается в природном сырье. При этом ниобий имеет преимущества с точки зрения более легкой плавки и машинной обработки. Цена ниобия обычно соответствует 1/6 цены тантала, что делает его недорогим альтернативным заменителем последнего в производстве высокопрочной низколегированной стали. Ниобий имеет в 10 раз большее распространение в земной коре, чем тантал, его среднее содержание составляет 20 млн. частей.

По данным Tantalum-Niobium International Study Center (TIC), примерно 90% всего первичного производства ниобия в мире приходится на его извлечение из минерала пироклора. Крупные месторождения пироклора находятся в Бразилии и менее масштабные — в Канаде и Демократической Республике Конго (ДРК). По оценке Геологической службы США, на конец 2005г. Бразилия имела запасы ниобия в 4,3 млн.т. (база запасов — 5,2 млн.т.), Канада — 110 тыс.т. и Австралия — 29 тыс.т. Соответствующие данные по другим странам отсутствуют.

Крупнейшие в мире запасы пироклора в 457 млн.т. залегают в Аракса (Бразилия) и принадлежат компаниям Companhia Brasileira de Metalurgia e Minasasao (CBMM) и Companhia Mineradora de Minas Gerais (Comig). Компания CBMM в настоящее время имеет производственные мощности в 45 тыс.т. феррониобия в год, которые предполагается расширить до 70 тыс.т. в год.

Открытый карьер на месторождении в Бразилии, принадлежащий компании Anglo American Brasil Mineracao Catalgo, содержит 18 млн.т. 1,34%-ного оксида ниобия. Производство компании выросло на 14% — до 4 тыс.т. в год после завершения снятия верхнего слоя на проекте в прошлом году.

В пров. Квебек канадская компания Cambior эксплуатирует единственный в мире подземный ниобиевый рудник Niobec, запасы на котором оцениваются в 24,3 млн.т. 0,66% оксида ниобия. В 2006г. компания инвестирует 3,9 млн.долл. для поддержания своей 12-14% доли на мировом рынке.

Имеются и другие очень крупные месторождения пироклора, но их разработка маловероятна ввиду того, что имеющиеся продуценты занимают доминирующее положение на рынке. Тем не менее проект компании Niopan Inc. в Канаде может быть реализован в среднесрочной перспективе и, возможно, даже будет конкурировать по объемам производства ниобия с рудником компании Cambior.

Ниобий извлекается также как попутный продукт производства тантала при переработке колумбита (7,5% суммарного первичного производства), залегающего в Австралии, Бразилии, Канаде, Нигерии и ДРК. Кроме того, в небольших количествах ниобий содержится в танталите, оловянных шлаках, струверите и лопарите.

Колумбитовая руда очищается таким же методом, что и танталит, но снижение содержания фтора осуществляется с помощью алюминия, а не натрия. Очищенная ниобийсодержащая смесь обычно покрывается гидрохлоридом ниобия с помощью введения аммиака, после чего проводится промывка, фильтрация и обжиг для получения оксида.

Пироклорный минерал обычно обрабатывается для получения феррониобия марки HSLA с содер-

жанием оксида ниобия в 55-66%. Оксид ниобия из пироклора превращают в слитки ниобия либо алюмотермическим методом, либо путем восстановления в электродуговых печах.

Дважды или трижды переплавленные слитки достигают очень высокой степени чистоты. Слитки используются в производстве ниобиевых сплавов, таких как ниобий-циркониевые, ниобий-титановые, C103 и Inconels сплавы.

По данным TIC, в 2004г. мировое производство сырьевых ниобиевых материалов составило 46,15 тыс. т, по содержанию пентоксида ниобия, а в I пол. 2005г. — 27,09 т. Отгрузки компаниями — переработчиками ниобия в 2004г. оценивались в 32,83 тыс.т., по содержанию ниобия, а в I пол. 2005г. — в 20,32 тыс.т.

Мировая добыча ниобия, по данным Геологической службы США, в т., по содержанию Nb

	2004г.	2005г. <sup>1)</sup>
Всего .....	34000	33904
Бразилия .....	29900	29900
Канада .....	3450	3400
Австралия .....	200	200
Нигерия .....	170	170
Мозамбик .....	130	110
Руанда .....	63	63
ДРК .....	52	52
Эфиопия .....	6	6
Уганда .....	8	2
Намибия .....	1	1

<sup>1)</sup> Оценка.

Ниобиевые минеральные концентраты производятся также в Боливии, Бурунди, КНР, России, Замбии и Зимбабве, но количественные данные об их выпуске в этих странах не сообщаются. Небольшое количество ниобия извлекалось из отработанных продуктов. До 20% видимого потребления ниобия в США в 2005г. могло приходиться на вторичный металл. Ниобиевые продукты на рынке представлены фольгой, листом, изолированной проволокой, порошком, прутком, стружками и трубами.

Главным образом ниобий потребляется в форме феррониобия, который является важным ингредиентом высокопрочной низколегированной стали марки HSLA. Кроме того, в виде ниобиевых сплавов и металла ниобий широко используется в авиакосмической промышленности. Тугоплавкость и высокая коррозионная стойкость ниобия делают его одним из основных ингредиентов специальных сплавов для производства деталей реактивных двигателей, ракетных агрегатов и топочно-го оборудования.

Ниобиевая руда применяется при выплавке углеродистой стали. В США в 2005г. на эту сферу приходилось 30% суммарного потребления ниобия в стране, на производство стали марки HSLA — 22%, специальных сплавов — 20%, легированной стали — 14% и нержавеющей и жаропрочной стали — 13%.

Ожидается, что значительный потенциальный рост потребления ниобия в мире будет связан с предстоящим расширением производства стали марки HSLA, особенно в КНР и России, где потребление ниобия, по оценке, ниже среднего уровня его использования в других промышленных странах. Однако, как считают эксперты Геологической службы США, при риске снижения производительности и ухудшения показателя «за-

траты — эффективность» возможна замена ниобия на молибден или ванадий в производстве стали марки HDLA и на тантал или титан — в производстве нержавеющей стали и сфере высокотемпературных применений.

Ниобий в сплаве с цирконием применяется в ядерной технике. Карбид ниобия используется в спеченных карбидах для придания ударной вязкости и ударной прочности материалам для режущего инструмента. Ниобий-титановые и ниобий-оловянные сплавы применяются для изготовления сверхпроводящих магнитных катушек, используемых в ЯМР-диагностике и в ускорителях частиц.

Оксид ниобия улучшает коэффициент преломления оптического стекла, позволяя изготавливать более тонкие и более легкие линзы. Он используется также в производстве конденсаторов, и этот рынок эксперты Roskill считают весьма перспективным.

Как сообщает Metal Bulletin Monthly, первоначально для производства конденсаторов в бывшем СССР 50 лет назад применялся металлический ниобий ввиду отсутствия в стране тантала. И только в 2000г., когда полагали, что поставки тантала снижаются, международные компании, выпускающие конденсаторы, такие как AVX, начали производство ниобиевых конденсаторов как продукта, альтернативного танталовым конденсаторам. Однако директор подразделения Tantalum Division Technical and Quality компании AVX У.Миллман заявил, что на рынке конденсаторов металлический ниобий долгое время рассматривался как «плохой родственник» тантала из-за его нестабильности, недостаточной надежности и высокого уровня утечки. Эти проблемы были преодолены путем изготовления прочных конкурентоспособных по стоимости конденсаторов на основе оксида ниобия, которые могут эффективно использоваться там, где использование танталовых конденсаторов невозможно.

Конденсаторы на основе оксида заменяют алюминиевые и многослойные керамические конденсаторы в некоторых автомобилях, ноутбуках, жидкокристаллических и плазменных дисплеях благодаря своей высокой устойчивости и малым размерам. По словам Миллмана, ниобиевые конденсаторы являются дополнительными по отношению к танталовым и станут их заменой только в случае будущей нехватки тантала. Он прогнозирует, что рынок конденсаторов на основе оксида ниобия в ближайшие 15 лет, вероятно, расширится на 50%, тогда как рынок танталовых конденсаторов — на 10-14%.

На конденсаторы на основе оксида ниобия марки OxiCap компании AVX в настоящее время приходится 10% продаж ее танталовых компонентов, оцениваемых в 262,9 млн.долл. Оксид ниобия компания получает из источника, не входящего в сеть поставщиков тантала, что гарантирует высокую стабильность в отношении наличия товара и его цены.

Товарная структура мирового потребления ниобия в 2004г., по данным ТИС, в тыс.т.

Всего .....	32,83
Феррониобий марки HSLA .....	29,24
Химические соединения <sup>1)</sup> .....	1,53
Феррониобий вакуумного .....	
сорта и никель-ниобий .....	1,30

Чистый металл в слитках, порошке, прокате, ломе .....	0,45
Сплавы в порошке, прокате, ломе <sup>2)</sup> .....	0,31

<sup>1)</sup> Оксид и хлорид. <sup>2)</sup> Ниобий-титан и ниобий-цирконий.

Крупным потребителем и импортером ниобия являются США. В 2005г. спрос на феррониобий в стране со стороны продуцентов стали оставался высоким, а в производстве специальных сплавов увеличился по сравнению с 2004г. В целом видимое его потребление повысилось в 2005г. на 4%. По сообщению Геологической службы США, потребление ниобия в форме феррониобия и никель-ниобия (по отчетам компаний) оценивается в 2005г. в 110 млн.долл.

Импорт ниобия в США в 2005г. вырос по сравнению с 2004г. на 7%, при этом 84% суммарного импорта в количественном выражении и 79% — в стоимостном приходилось на Бразилию. Доля отгрузки из Бразилии в 2005г. заметно увеличилась по сравнению со среднегодовым показателем за предыдущие четыре года. В 2001-04гг. поставщиками ниобия в США являлись (%): Бразилия — 77, Канада — 10, Эстония — 4, КНР — 3, прочие страны — 6. Суммарный экспорт ниобия из страны значительно повысился в результате увеличения более чем вдвое отгрузок в Канаду (примерно со 140 т. в 2004г. до 330 т. в 2005г.).

Рынок ниобия США, по оценке Геологической службы США, в т., по содержанию Nb

	2003г.	2004г.	2005г. <sup>1)</sup>
Импорт для потребления .....			
Концентраты минералов .....	181	167	157
Металл и сплавы .....	743	940	1370
Оксид ниобия .....	585	633	770
Феррониобий .....	4080	5180	5130
Экспорт <sup>2)</sup> .....	143	196	303
Потребление феррониобия <sup>3)</sup> .....	3650	3940	3640
Видимое потребление ниобия .....	5630	6830	7180
Продажи из государственных запасов <sup>4)</sup> .....	182	112	64
Цены на феррониобий (долл./а. ф.) <sup>5)</sup> .....	5,58	6,56	6,58
Нетто-зависимость от импорта (%) .....	100	100	100

<sup>1)</sup> Предварительная оценка. <sup>2)</sup> Концентрат, металл, сплавы. <sup>3)</sup> По отчетам компаний; включая никель-ниобий. <sup>4)</sup> Нетто. <sup>5)</sup> Среднегодовые цены по сообщениям, за а. ф. содержания ниобия в феррониобии стандартного сорта (для производства стали).

В 2005г. публикуемые цены на феррониобий стандартного сорта (для производства стали) остались практически стабильными относительно 2004г. и колебались в пределах от 6,45 до 6,79 долл. за а. ф. содержания ниобия. Информация о текущих ценах на другие ниобиевые продукты не публикуется. В соответствии с источниками в промышленности цены на оксид ниобия, металлический ниобий, другие соединения ниобия и различные ниобиевые сплавы изменяются в зависимости от спецификации продукта, объема партии и затрат на обработку. Цены обычно устанавливаются в ходе переговоров между покупателем и продавцом. БИКИ, 19.8.2006г.

## Никель

Производство электролитического никеля, никеля в ферроникеле и штейне в Бразилии в 2005г. достигло 36,6 тыс.т., что на 14,3% больше, чем в 2004г. Компания Cia Niquel Tocantins выпустила 20,7 тыс.т. электролитического никеля, Codemin — 9,6 тыс.т., а Mineracao Serra da Fortaleza — 6,3 тыс.т. никеля в штейне. Бразильская горнодобывающая компания CVRD (Companhia do Vale do Rio Doce) может стать крупнейшим продуцентом



никеля в мире. Этому способствует недавнее приобретение ею канадской компании Inco, мощности по выпуску никеля которой составляют 220 тыс.т. в год. Приобретение Inco позволит CVRD получить и новые перспективные геологоразведочные технологии.

В IV кв. 2006г. CVRD, получив одобрение министерства промышленности Канады, приобрела 100% обыкновенных акций компании Inco за 17 млрд.долл. По заявлению руководства компании, к 2009г. CVRD сможет произвести до 300 тыс.т. никеля в год, в то время как российская компания «ГМК «Норильский никель» будет выпускать 245 тыс.т. никеля в год. CVRD является одним из мировых лидеров на рынке железной руды. Приобретение ею активов в медной и никелевой отраслях — это попытка диверсификации бизнеса компании с целью уменьшить зависимость от рынка одного сырьевого товара.

В 2005г. CVRD приобрела свой первый актив в никелевой промышленности — месторождение Vermelho, расположенное в шт. Пара, в 15 км. восточнее медного месторождения Sossego. Стоимость работ по освоению месторождения Vermelho оценивается в 1,2 млрд.долл. Согласно планам, гидрометаллургический завод, который будет использовать технологию сернокислотного выщелачивания под высоким давлением, начнет работу в рамках данного проекта в конце 2008г. Производственные мощности рудника составят 46 тыс.т. никеля и 2,8 тыс.т. кобальта в год. CVRD подготавливает также никелевый проект Onca Puma в шт. Пара. В 2005г. она приобрела компанию Canico Resources, которой принадлежало кобальт-никелевое месторождение Onca Puma, его запасы оцениваются в 77,7 млн.т. руды со средним содержанием никеля 1,86%. Освоение данного месторождения обойдется CVRD в 1 млрд.долл. Планируется начать производство никеля здесь в 2008г., а мощности предприятия составят до 57 тыс.т. металла в год. В Бразилии компании CVRD принадлежит еще несколько никелевых месторождений в штатах Пиауи (Sao Joao de Piaui) и Гояс на севере Бразилии.

Anglo American, являющаяся второй по величине горнодобывающей компанией в мире, планирует строительство в Бразилии рудника по добыче никеля, что позволит ей приблизиться по объему производства металла к прямым конкурентам — BHP Billiton и Rio Tinto. Стоимость реализации проекта оценивается в 1,2 млрд.долл. Новый рудник сможет начать производство к 2010г., а его мощности составят 40 тыс.т. никеля в год. Руководство компании Anglo American объявило о курсе на снижение доли золота в доходах фирмы и о расширении активов в промышленности по выпуску тяжелых цветных металлов — никеля и меди. Компании Votorantim Metais принадлежит предприятие Sao Paulo в шт. Сан-Паулу по выпуску электролитического никеля. В 2005г. Votorantim Metais произвела 23 тыс.т. рафинированного никеля и 1,3 тыс.т. кобальта. Половина всего выпуска экспортируется за пределы региона, в основном в США, Европу и страны Азии.

Votorantim Metais выпускает до 6 тыс.т. никелевого штейна в год, поставляемого в Финляндию (на рафинировочное предприятие компании OM) со своего завода Fortaleza de Minas в шт. Минас-Жерайс, производственные мощности которого

составляют 10 тыс.т. металла в год. В шт. Минас-Жерайс компания Votorantim Metais ведет активные геологоразведочные работы по поиску новых месторождений никелевых руд.

В конце 2006г. канадские компании International Nickel Ventures и Teck Cominco выполнили оценку ресурсов латеритных кобальт-никелевых месторождений Santa Fe и Iroga в шт.Гояс. Среднее содержание никеля в рудах составило 1,1%, кобальта — 0,06%, железа — 28,6%. Точный подсчет сырьевого потенциала данных месторождений должен быть выполнен компаниями в 2007г. Согласно договоренностям между Teck Cominco и International Nickel Ventures, последняя может получить в этих проектах до 75% акций. Компании International Nickel Ventures также принадлежат несколько перспективных на никель площадей в штатах Гояс, Пара и Токантинс.

В будущем Бразилия может выйти на лидирующие позиции в мире и в производстве ферроникеля. Как ожидают специалисты, в стране к 2011г. производство ферроникеля, используемого при выплавке нержавеющей стали, вырастет до 100 тыс.т. в год. В основном ферроникелевая продукция будет экспортироваться, так как внутренний спрос на нее ограничен.

По прогнозам, спрос на никель в Бразилии постепенно будет расти. Основной продуцент нержавеющей стали в стране — компания Acesita, входящая в состав Arcelor Mittal, планирует расширить мощности на 1 млн.т. в год. В дальнейшем руководство Acesita не исключает и более значительного увеличения мощностей.

Компания Codemin завершила первую стадию проекта стоимостью 67 млн.долл. по расширению производства на своем металлургическом заводе в шт. Гояс с 6,5 до 10 тыс.т. никеля в ферроникеле в год. Следующая стадия стоимостью 700 млн.долл. позволит увеличить мощность завода до 40 тыс.т. никеля в ферроникеле с 2008г. Votorantim Metais планирует инвестировать 558 млн.долл. в сооружение предприятия по выпуску ферроникеля Niquelandia в шт. Гояс мощностью 42,4 тыс.т. в год, на котором выпуск продукции начнется в 2009г. Сырье для предприятия будет поступать непосредственно с ближайшего одноименного рудника, запасы руды которого оцениваются в 16,9 млн.т., их должно хватить на 20 лет интенсивной эксплуатации.

Предприятие Niquelandia является одним из трех планируемых в рамках крупных проектов по выпуску ферроникеля в Бразилии. К числу других относятся Barro Alto в шт. Гояс компании Anglo Base Metals и Onca Puma в шт. Пара компании CVRD. Стоимость реализации проекта Barro Alto оценивается в 1,2 млрд.долл. В 2011г. завод должен выйти на проектную мощность. БИКИ, 10.2.2007г.

## Машиностроение

Как сообщает агентство Vfa, оборот бразильского общего машиностроения в I пол. 2006г. сократился по сравнению с тем же периодом 2005г. на 2,6% — до 26,1 млрд. реал (9,4 млрд. евро). Приток заказов со стороны внутреннего рынка снизился на 0,6% — до 26,5 млрд. реал.

Особенно резкое снижение оборота в первые 6 месяцев т.г. наблюдалось по деревообрабатывающим станкам (-49%), печатным машинам (-35%) и оборудованию для производства пластмасс (-

27%). По мнению отраслевого союза Abimaq, плохие показатели за янв.-июнь 2006г. являются прямым следствием отсутствия в стране инвестиционных льгот. Во II пол. ситуация вряд ли изменится к лучшему.

В 2007г. кардинальных изменений также не предвидится. По оценке отрасли, ее оборот останется на уровне 2006г. Повышение курса реала может снизить конкурентоспособность бразильского оборудования как на внутреннем, так и на внешних рынках. По словам президента Abimaq, дешевле импортировать оборудование, чем изготавливать его в Бразилии.

Бразильский экспорт машин и оборудования в первые 6 месяцев 2006г. возрос на 9,7% по сравнению с I пол. 2005г. — до 4,5 млрд.долл., что в первую очередь обусловлено активизацией усилий фирм по сохранению завоеванных рынков. Они увеличили число деловых поездок, расширили участие в выставках и ярмарках и повысили эффективность обслуживания клиентов.

От ревальвации реала выиграл импорт, увеличившийся в I пол. на 15,4% — до 4,7 млрд.долл. Доля зарубежных поставок в общих продажах машин на внутреннем рынке составила 38%.

Отмечают быстрое расширение ввоза машин и оборудования из Азии. Так, поставки из КНР в янв.-июне 2006г. возросли на 116%, из Гонконга — на 60%, а из Республики Корея — на 46%. В то же время импорт из ФРГ, например, увеличился только на 7,8% (до 1,1 млрд.долл.).

Abimaq опасается, что продукция из азиатских стран может постепенно вытеснить оборудование бразильского производства и что отрасль может не использовать благоприятные валютные курсы для налаживания производства высокотехнологичного оборудования. Представители союза отмечают, что низкое в большинстве случаев качество оборудования, поступающего из Азии, не содействует росту конкурентоспособности бразильской промышленности. По их мнению, при курсе реала к доллару ниже 2,6 Бразилии угрожает деиндустриализация и экономический застой.

В 2005г. ситуация представлялась намного более позитивной, ибо бразильское общее машиностроение закончило год с приростом оборота в 18,3% (до 55,9 млрд. реал.). Импорт машин и оборудования увеличился на 24,2% (до 8,5 млрд.долл.), а экспорт — на 25,2% (до 8,6 млрд.долл.). Правда, из-за начавшегося в указанном году в Бразилии понижения общехозяйственной конъюнктуры инвестиционная деятельность во многих отраслях — покупателях машин и оборудования пошла на спад.

Бразильское общее машиностроение в I пол. 2005 и 06гг.

	I	II	III
Оборот (млн. реал.)	26815,9	26108,2	-2,6
Внутренний спрос (млн. реал.)	26619,3	26468,3	-0,6
Средние сроки поставки (недель)	17,2	17,1	-0,4
Экспорт (млн.долл., фоб)	4107	4503,8	9,7
Импорт (млн.долл., фоб)	4035	4656,7	15,4
Средняя загрузка производств. мощностей (%)	81,2	80,4	-1
Число занятых <sup>1)</sup>	212809	210106	-1,3

<sup>1)</sup> На конец июня соответствующего года.

Примечание. I — I пол. 2005г., II — I пол. 2006г., III — изменение в %.

Источник — Abimaq.

Хорошие шансы для сбыта прогнозируются в отношении оборудования, используемого в металлургии, строительной и горной промышленности,

в производстве этанола, целлюлозно-бумажной и нефтеперерабатывающей отрасли. Неплохие перспективы и у производителей оборудования для смежных с автомобилестроением производств, а также оборудования, применяемого при изготовлении пластмасс, в медицинской сфере и косметической промышленности. Спрос на машины и оборудование со стороны сотрясаемого кризисом агробизнеса будет относительно вялым.

Характеризуя возможность германских фирм на рассматриваемом рынке, Vfaí указывает на то, что их основными конкурентами являются не бразильские компании, а другие иностранные поставщики. Местные производители часто пополняют свой ассортимент за счет оборудования, импортируемого из ФРГ. Финансирование редко включается германскими фирмами в пакет предложений, что усиливает позиции конкурирующих с ними японских поставщиков. Отмечается также, что высокотехнологичная германская продукция представляет больший интерес для крупных бразильских компаний, чем для мелких и средних.

Решающее значение при покупке машин и оборудования бразильские потребители придают техническому обслуживанию. Без дочерней фирмы или местного партнера, которые его обеспечивают, продажи машин в Бразилии вряд ли возможны.

При импорте из стран, не входящих в Mercosur, таможенная пошлина на большинство видов машин и оборудования в Бразилии составляет 14% стоимости товара сиф.

Импорт продукции общего машиностроения в Бразилию, млн.долл.

2004г. 2005г.

Всего Из ФРГ

Строительные и горные машины	311	454	19
Текстильное оборудование	223	212	38
Печатная и бумагоделательная техника	282	363	101
Машины для пищевого и упаковочного оборудования	91	126	53
Деревообрабатывающие станки	561	744	213
Металлообрабатывающие станки	410	614	188
Металлургическое и литейное оборудование, оборудование и аппараты для пайки и сварки	138	186	36
Насосы и компрессоры	912	1079	235
Подъемно-транспортное оборудование	106	126	17

БИКИ, 9.11.2006г.

## Автопром-2007

Автомобильная промышленность Бразилии продолжает оставаться одним из самых динамично развивающихся секторов экономики, оказывая положительное влияние на экономический рост страны в целом. По производству автомобилей страна занимает первое место в Латинской Америке и 8 место в мире, вплотную приблизившись к таким лидерам мирового автопрома, как Франция и Испания.

Основные предприятия по производству автомобилей, с/х машин, компонентов и запасных частей сосредоточены в 8 штатах: Баия — 1, Гояс — 2, Рио-Гранде-ду-Сул — 9, Парана — 6, Сан-Пауло — 19, Рио-де-Жанейро — 3, Сеара — 1, Минас-Жерайс — 6. Всего 24 компании, представленные в автомобильной промышленности страны, имеют 46 производственных подразделений: 26 — по производству автомобилей, 11 — по производству с/х машин, 9 — по производству компонентов и запасных частей.

В соответствии с данными Национальной ассоциации производителей автомобилей (Anfavea — Анфавеа) годовой объем производства автомобилей в Бразилии в 2007г. составил 2,97 млн.ед.

Класс автомобиля	2007	2006	07/06, %
легковые	2 797 321	2 471 224	13,2
грузовые	136 760	106 001	29,0
автобусы	38 741	33 809	14,6
всего	2 972 822	2 611 034	13,9

По количеству произведенных автомобилей в число ведущих компаний традиционно входят дочерние предприятия транснациональных корпораций. Так, в 2007г. в классе легковых автомобилей наибольшее количество транспортных средств сошло с конвейеров компаний: «Фиат» — 523 184 ед., «Фольксваген» — 491 788, «Дженерал Моторс (Шевроле)» — 444 904, «Форд» — 175 106.

В классе легких коммерческих автомобилей наилучшие показатели были получены производственными подразделениями «Фиат» — 84 372, «Форд» — 71 989, «Дженерал Моторс (Шевроле)» — 53 750, «Фольксваген» — 48 445.

Ведущие места в классе грузовых автомобилей распределились: «Даймлер Крайслер (Мерседес-Бенс)» — 31 166, «Фольксваген» — 29 676, «Форд» — 18 585, и автобусов: «Даймлер Крайслер (Мерседес-Бенс)» — 12 607, «Фольксваген» — 6 779, «Аграте» — 3 442.

В 2007г. продолжился уверенный рост продаж автомобилей на внутреннем рынке страны. Всего было продано 2 462,7 тыс.ед., что значительно превысило показатель прошлого года, увеличение на 27,8% (1 975,2 тыс.ед. 2006г.).

Второй год подряд самыми продаваемыми моделями становятся автомобили фирмы «Фиат», которая продолжает занимать более четверти рынка легковых и легких коммерческих автомобилей. За итальянским концерном следуют «Фольксваген», «Дженерал Моторс» и «Форд». В классе грузовиков и автобусов главенствующее положение на внутреннем рынке занимают компании «Мерседес Бенц (Даймлер Крайслер)» и «Фольксваген».

Среди производимых легковых автомобилей наибольшее количество занимают автомобили с объемом двигателя менее 1000 куб.см.-54%, с объемом двигателя от 1000 до 2000 куб.см.-44,6% и более 2000 куб.см.-1,4%.

В стране производятся автомобили, работающие на бензиновом и дизельном топливе, спирте и газе, а так же «биодизеле» — вид топлива, вырабатываемого из растительного сырья. Ведутся масштабные работы по созданию и переходу на двигательные установки, способные работать на всех видах топлива. В 2007г. в Бразилии уже не выпускались модели, работающие только на спирте. Наблюдается тенденция перехода к моделям, способным работать на смешанном типе топлива (в основном на бензине и этаноле). Так 10,5% всех произведенных в 2007г. автомобилей потребляют бензин, 3,9% — дизельное топливо и 85,6% автомобилей оборудованы двигательными установками, способными работать на нескольких видах топлива. С 2003 по 2007г. в Бразилии было продано 4,6 млн.ед. автотранспортной техники работающей на смешанном типе горючего (бензине, спирте и газе).

В 2007г. общий объем экспорта предприятий автомобильной промышленности и с/х машиностроения, входящих в Анфавеа, достиг 13,2

млрд.долл., что на 8,7% больше показателя 2006г. При этом второй год подряд отмечается снижение количества поставленных за рубеж транспортных средств. В 2007г. на экспорт было поставлено на 6,6% меньше автотранспортной техники, чем в 2006 (786,8 тыс.ед. в 2007г.; 844,7 тыс.ед. в 2006г.; 897,1 тыс.ед. — в 2005г.). Одной из главных причин уменьшения поставок на экспорт (в основном в США) является устойчивая тенденция повышения курса национальной валюты по отношению к долл., на фоне ипотечного и финансового кризисов, вследствие чего уменьшился спрос на внутреннем рынке Соединенных Штатов на технику, поставляемую из Бразилии. Однако, за счет роста количества проданной за рубеж с/х техники (в другие страны) наблюдается увеличение экспортных доходов.

Развитие автомобильной промышленности Бразилии характеризуется перераспределением производственных мощностей по территориальному признаку и созданием благоприятных условий для инвестиций. Правительства штатов и муниципалитетов образований заинтересованы в строительстве на своей территории новых предприятий с целью привлечения финансовых средств и создания рабочих мест. Так, в 2007г. в г. Анаполис (шт. Гойас) был запущен в эксплуатацию завод южнокорейской компании «Хьюндай» — «Хьюндай КАОА Монтадора де Веикулос». Фабрика по сборке автомобилей рассчитана на выпуск пяти моделей с объемом производства 100 тыс.ед. в год. До 2010г. «Хьюндай» планирует инвестировать в развитие бразильского филиала 600 млн.долл. и создать более 6000 рабочих мест.

Совместное предприятие «Пежо-Ситроен» объявило о своей стратегии развития в южноамериканском регионе — войти в первую тройку производителей в Бразилии, удвоив свои производственные мощности до 2010г., и инвестировав в отрасль более 500 млн.долл.

Компания «Форд Мотор Бразил» сделала заявление о том, что в ее планы входит приобретение фабрики по производству легких коммерческих автомобилей фирмы «Троллер» и в период 2008-10гг. корпорация инвестирует в модернизацию и развитие предприятий около 1 млрд.долл.

Основной упор бразильские специалисты делают на создание центров разработки автомобильных технологий, как собственных, так и совместно с лидерами мирового автопрома. Так компания «Рено ду Бразил» совместно с бразильскими инженерами создали в штате Парана высокотехнологичный центр по разработке автомобилей, предназначенных для производства в Латинской Америке. Фирма «Скания Латин Америка» и национальный центр Университета Сан-Паулу проводят городские испытания автобусов с двигательными установками, работающими на «биодизеле». Данное топливо дешевле бензина и дизельного топлива, и имеет очень важное преимущество, особенно в городских условиях — не загрязняет окружающую среду, т.е. является экологически чистым.

Несмотря на значительные достижения, автомобильная промышленность имеет существенный потенциал для своего роста. Спрос на современные, надежные и относительно дешевые автомобили продолжает увеличиваться. В стране на 7 жителей приходится всего один автомобиль, что хуже аналогичных показателей Аргентины и Мексики



(один автомобиль на 5 жителей), и значительно хуже показателей развитых стран (один автомобиль на 1-2 жителей). Поэтому правительство страны совместно с производителями рассматривают различные меры по привлечению инвестиций в отрасль, совершенствованию нормативной базы и созданию гибких условий в области налогообложения. Федеральное правительство, понимая важность развития регионов, оказывает им всестороннюю поддержку, предоставляет возможность самостоятельно определять политику взаимоотношений с компаниями, а также осуществляя государственные программы финансирования.

По оценкам специалистов Anfavea производство автомобилей в 2008г. должно составить 3,24 млн.ед., что на 8,9% больше показателя 2007г., продажи на внутреннем рынке могут достичь 2,88 млн.ед. (рост 17,5%). Всего в отрасли в 2007г. было занято 120 245 чел.

### Автопром-2006

В 2005г. выпуск автомобилей в Бразилии достиг рекордного уровня – 2,6 млн. шт., что почти на 9% выше, чем в пред.г. Однако в янв.-сент. 2006г. по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года прирост их производства (1,8 млн. шт.) на бразильских предприятиях составил лишь 2,3%. Замедление развития автомобилестроения Бразилии обусловлено снижением выпуска легковых машин, а также уменьшением экспортных продаж.

Промышленность автомобильных комплектующих в Бразилии также характеризуется высокими темпами роста. Основное внимание в отрасли уделяется выпуску деталей внутренней отделки, а также компонентов систем безопасности.

В 2006г. объем инвестиций в автомобилестроение Бразилии равнялся 1,4 млрд. долл., т. е снизился по сравнению с предыдущим годом. Наиболее крупные программы в отрасли осуществляют компании (в скобках – сумма инвестиций) Fiat и Volkswagen (обе – по 2500 в млн. реал.), DaimlerChrysler (520 в млн. реал.), Renault (360 млн.долл.) и Nissan (150 млн.долл.). Главные задачи инвестиционных программ заключаются в освоении выпуска новых моделей и расширении производственных мощностей.

В 2006г. продажи автомобилей в Бразилии характеризовались двузначными цифрами темпа прироста. Непрерывное повышение спроса на автомобили в стране обусловлено прежде всего низкими кредитными ставками, а также непрерывным обновлением модельного ряда у фирм-поставщиков.

В янв.-сент. 2006г. новые регистрации легковых и легких коммерческих машин увеличились на 11,4% по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года, а автобусов – на 32,5%; в то же время продажи грузовых автомобилей снизились на 10,4%. По мнению экспертов, в 2007г. продажи легковых и легких коммерческих автомобилей достигнут такого же уровня, как и в рекордном 1997г. (1,9 млн. шт.). С целью стимулирования спроса отраслевая ассоциация Anfavea добивается снижения кредитных ставок и увеличения срока кредитования; почти 70% продаж автомобилей в Бразилии осуществляется в кредит.

Импорт автомобильных комплектующих в Бразилию в янв.-авг. 2006г. равнялся 4,4

млрд.долл., что на 1,1% больше по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года. Основным иностранным поставщиком этих изделий в страну в настоящее время остается ФРГ; в общем импорте ее доля в течение указанного периода 2006г. снизилась до 16,9% против 18,8% в 2005г.

В 2006г. на бразильском рынке автомобильных комплектующих наблюдалось ослабление позиций поставщиков из европейских стран при одновременном укреплении позиций США, Японии и других стран Азии. Так, в янв.-авг. 2006г. ввоз в Бразилию автомобильных комплектующих из КНР и Республики Корея увеличился соответственно на 63,4 и 40,6% по сравнению с тем же периодом пред.г.

В 2005г. продажи автомобильных комплектующих в Бразилии равнялись 24,2 млрд.долл., т.е. выросли на 30,5% по сравнению с предыдущим годом; в 2006г. продажи достигли 28,2 млрд.долл. (рост на 16,5%); по сравнению с 24,2 млрд. с тем же периодом пред.г. 61% комплектующих в Бразилии приобретает автомобильными компаниями. В 2006г. инвестиции в производство автомобильных комплектующих оценивались в 1,3 млрд.долл.

Особым спросом в Бразилии пользуются комплектующие, повышающие уровень комфорта, в частности климатические установки, автоматические стеклоподъемники и CD-плееры. С сент. 2006г. компании Guia Rodas и Maplink предлагают спутниковые навигационные системы на основе GPS, охватывающие примерно 70 городов; их цена составляет 2,8 тыс. реал.

Высокими темпами в стране растут продажи систем безопасности, особенно для средних машин и класса «люкс» (в частности, подушки безопасности и тормозные системы ABS). В середине 2006г. 12% бразильских автомобилей использовали системы ABS (в 2004г. – лишь 6%).

В середине 2007г. компания Bosch намеревается приступить к выпуску систем ABS на предприятии в г. Кампинуш (шт. Сан-Паулу); затраты на сооружение предприятия годовой мощностью 250 тыс.шт. составили 25 млн. реал.

БИКИ 23.8.2007г.

Автомобильная промышленность, развитие которой активно начато 50 лет назад, традиционно занимает одно из ведущих мест в экономике страны. По производству автомобилей Бразилия занимает первое место в Латинской Америке и 8 место в мире. Основные предприятия по производству автомобилей, с/х машин, компонентов и запасных частей сосредоточены в 7 штатах: Баия – 1, Гояс – 2, Рио-Гранде-ду-Сул – 8, Парана – 6, Сан-Паулу – 19, Рио-де-Жанейро – 3, Минас-Жерайс – 6. Всего 24 компании, представленные в автомобильной промышленности страны, имеют 45 производственных подразделений: 25 – по производству автомобилей, 11 – по производству с/х машин, 9 – по производству компонентов и запасных частей.

В соответствии с данными Национальной ассоциации производителей автомобилей (Anfavea) годовой объем производства автомобилей в Бразилии в 2006г. составил 2,61 млн.ед.

Класс автомобиля	2006	2005	%к пред.г.
легковые.....	2 466 865	2 375 142	3,9
грузовые.....	105 579	117892	-10,4

автобусы .....33876 .....35266 .....3,9  
 всего .....2 606 320 .....2 528 300 .....3,1

По количеству произведенных автомобилей в число ведущих компаний традиционно входят дочерние предприятия транснациональных корпораций. В 2006г. в классе легковых автомобилей наибольшее количество транспортных средств сошло с конвейеров компаний: «Фиат» — 404 181ед., «Фольксваген» — 374 714, «Дженерал Моторс (Шевроле)» — 37 4071, «Форд» — 141 475.

В классе легких коммерческих автомобилей наилучшие показатели были получены производственными подразделениями «Форд» — 64 319 ед., «Фиат» — 61 362, «Фольксваген» — 38 098, «Дженерал Моторс (Шевроле)» — 35 845.

Ведущие места в классе грузовых автомобилей: «Даймлер Крайслер (Мерседес-Бене)» — 27 401 ед., «Фольксваген» — 25 749, «Форд» — 19 817; и автобусов: «Даймлер Крайслер (Мерседес-Бене)» — 19 853, «Фольксваген» — 5942, «Аграле» — 3762. (Данные по грузовым автомобилям и автобусам — на дек. 2006г.).

В 2006г. зафиксирован значительный рост продаж автомобилей на внутреннем рынке страны. Всего было продано 1925,3 тыс.ед., что превысило показатель прошлого года на 12,4%. Второй год подряд самыми продаваемыми моделями становятся автомобили фирмы «Фиат», которая занимает 25,4% рынка легковых и легких коммерческих автомобилей. Компания в 2006г. продала 465 562 ед. транспортных средств, что на 15% больше показателей 2005г. (404 803 ед.). За итальянским концерном следуют «Фольксваген», «Дженерал Моторс» и «Форд». В классе грузовиков и автобусов главенствующее положение на внутреннем рынке занимают компании «Мерседес Бенц (Даймлер Крайслер)» и «Фольксваген».

Среди производимых легковых автомобилей наибольшее количество занимают автомобили с объемом двигателя менее 1000 куб.см. -56,2%, с объемом двигателя от 1000 до 2000 куб.см.- 48,4% и более 2000 куб.см. — 1,4%.

В стране производятся автомобили, работающие на бензиновом и дизельном топливе, спирте и газе, а так же так называемом «биодизеле» — топливе, вырабатываемом из растительного сырья. Ведутся масштабные работы по созданию и переходу на двигательные установки, способные работать на всех видах топлива. Так фирма «Фиат» уже выпускает модель автомобиля с двигателем, способным работать на всех имеющихся видах топлива. Отмечается рост производства автомобилей, работающих на газе. Согласно данным, опубликованным «Анфавеа», 17,3% всех производимых автомобилей работает на бензине, 0,1% — на спирте, 4,5% — на дизеле и 78,1% автомобилей способны потреблять несколько видов топлива. С 2003 по 2006г. в Бразилии было продано уже 2,6 млн.ед. автотранспортной техники работающей на смешанном типе горючего (бензине, спирте и газе).

В 2006г. общий объем экспорта предприятий автомобильной промышленности и с/х машиностроения достиг 12,1 млрд.долл., что на 8,4% больше показателя 2005г. По общему количеству поставленных за рубеж транспортных средств отмечается спад на 5,8% (844,7 тыс.ед. в 2006г., 897,1 тыс.ед. — в 2005г.). Основной спад экспортных поставок наблюдался в классе легковых и легких коммерческих автомобилей (-5,9%), и автобусов (-

14,6%). В классе грузовых автомобилей, наоборот, рост количества транспортных средств поставленных за пределы страны составил 0,9%. Специалисты отмечают, что одной из главных причин уменьшения поставок на экспорт является повышение курса национальной валюты по отношению к долл., вследствие чего снизилась конкурентоспособность машин на внешнем рынке.

Производство автомобилей в 2007г. должно достичь 2,73 млн.ед., что на 3,8% больше показателя 2006г., продажи на внутреннем рынке могут достичь 2,06 млн.ед. (рост 7,7%). Всего в отрасли в 2006г. было занято 106 700 чел.

Бразильская автомобильная промышленность показала значительные успехи, особенно на рубеже 90гг. В 2006г. автопром Бразилии занял 8 место в мировом рейтинге по производству автомобилей, 8 место по объему внутренних продаж, 10 место по объему поставляемых на экспорт транспортных средств. По производству автобусов, несмотря на некоторый спад в этом секторе, Бразилия занимает 2 место в мире, уступая только Китаю, в сегменте компактных автомобилей 5 место и 6 место по производству грузовых автомобилей.

В области разработки альтернативных видов топлива и двигательных установок, способных работать на данном топливе, бразильские ученые достигли высоких результатов. Проводятся испытания двигательных установок городских автобусов, работающих на «биодизеле» — топливе, альтернативному топливу, вырабатываемому из углеводородного сырья. Данное топливо значительно дешевле бензина и дизтоплива, и имеет очень важное преимущество, особенно в городских условиях — не загрязняет окружающую среду, т.е. является экологически чистым.

## Автопром-2005

Автопром продолжает оставаться одной из ведущих отраслей экономики Бразилии.

В соответствии с данными Национальной ассоциации производителей автомобилей («Анфавеа») годовой объем производства автомобилей в Бразилии составляет 2,4 млн.ед. Страна занимает 10 место в мировом рейтинге по продажам автомашин.

До середины 90гг. века автомобильный рынок страны был представлен 4 компаниями — автогигантами. За 10 лет он увеличился вдвое. Изменилась география размещения предприятий по сборке автомашин, производству автомобильных моторов и запчастей. В 1990г. 74,8% всего их производства находилось в штате Сан-Пауло, 24,5% — в Минас-Жерайс, 0,7% — Парана, Рио-Гранде-до-Сул. В 2005г.: 53,4% — Сан-Пауло, 20,1% — Минас Жерайс, 26,5% — Парана, Баия, Рио-Гранде-до-Сул, Рио-де-Жанейро и Гойас.

К числу причин произошедших изменений специалисты сектора относят влияние фактора затраты-выпуск наряду с предпринятыми мерами, направленными на финансовое стимулирование создания новых производств.

В Бразилии производятся автомобили, работающие на бензиновом и дизельном топливе, спирте и газе. Разработаны двигатели для автомобилей со смешанным топливом (спирт с бензином). Отмечается рост производства автомобилей, работающих на газе. В 2005г. общий объем производства автомобилей в стране составил 2447636 ед.

Производство автомобилей в Бразилии, в тыс.шт.

	2005г.	2004г.
Всего .....	2447,636	2205,8
легковые автомобили .....	2296,288	2070,1
грузовые автомобили .....	116,104	106,9
автобусы .....	35,244	28,7

Источник – Бюллетень «Анфавеа», №236, янв. 2006г.

Основными участниками отрасли являются крупнейшие транснациональные компании: «Даймлер Крайслер», «Фиат», «Форд», «Ивеко», «Дженерал Моторс», «Хонда», «Мицубиси», «Ниссан», «Пежо», «Рено», «Тойота», «Скания», «Фольксваген», «Вольво».

По данным ассоциации «Анфавеа», в 2005г. лидирующие позиции в поставках на местный рынок легковых автомашин национального и импортного производства занимала компания «Фиат» (344943 автомашин в год), на 2 месте – «Дженерал Моторс» (329646), на 3 месте – «Фольксваген» (328494).

Лидер в поставках легких автомашин для коммерческих целей – «Форд» (62605 автомашин в год), на 2 месте «Фиат» (59467), на 3 месте – «Дженерал Моторс» (35605).

В поставках полупегких грузовиков в 2005г. первая позиция – «Даймлер Крайслер» (2918 ед/г), на 2 месте – «Форд» (2485), на 3 месте – «Ивеко» (1365).

Поставки легких грузовиков: на 1 месте – «Фольксваген» (7298 ед.), на 2 месте – «Даймлер Крайслер» (6826), на 3 месте – «Форд» (5447).

Лидер в поставках полутяжелых грузовиков в 2005г. – «Даймлер Крайслер» (9028 ед/г), на 2 месте – «Фольксваген» (8287), на третьем 3 месте – «Форд» (4787).

В поставках тяжелых грузовиков в 2005г. 1 позиция – «Скания» (5217 ед.), на 2 месте – «Даймлер Крайслер» (4968), на 3 месте – «Вольво» (4724).

В 2005г. отмечалось снижение производства отдельных видов автомашин, а также их внутренних продаж и экспорта в ряде компаний. В секторе грузовиков (по данным ассоциации «Анфавеа») уменьшились продажи на внутреннем рынке автомашин компаний: «Даймлер Крайслер», 25765 ед. (2004г. – 26114 ед.), тяжелых грузовиков – 4968 ед. (2004г. – 5962); «Фиат», 258 ед. (2004г. – 454), все в секторе полупегких грузовиков; «Форд», 15874 ед. (2004г. – 16528), тяжелых грузовиков – 1383 ед. (2004г. – 11850), полупегких грузовиков – 2485 ед. (2004г. – 2977), легких грузовиков – 5447 ед. (2004г. – 5724); «Ивеко», 2383 ед. (2004г. – 4297), тяжелых грузовиков – 1146 ед. (2004г. – 1580), полупегких грузовиков – 1365 (2004г. – 1871); «Скания», 5225 ед. (2004г. – 6100), тяжелых грузовиков – 5217 ед. (2004г. – 6093); «Фольксваген», 23532 ед. (2004г. – 25053), тяжелых грузовиков – 2762 ед. (2004г. – 4621); «Вольво», 5944 ед. (2004г. – 6354), тяжелых грузовиков – 4724 ед. (2004г. – 5088).

Экспортные поставки отдельных типов автомашин в 2005г. имели тенденцию к спаду (основные импортеры бразильских автомашин – страны Латинской Америки), хотя общий объем экспорта автомобилей вырос.

Экспорт автомобилей, в тыс.ед.

	2005г.	2004г.
Всего .....	817	642
легковые .....	761	604
грузовые.....	37	25
автобусы .....	18	12

Источник – Бюллетень «Анфавеа» №236, янв. 2006г.

Согласно прогнозам Национальной ассоциации производителей автомобилей, на 2006г. прогнозируется уменьшение экспорта продукции отрасли. По оценкам представителей «Анфавеа», Бразилия теряет конкурентоспособность данной продукции на внешних рынках вследствие увеличения себестоимости продукции и увеличения курса реала по отношению к долл. Средний уровень экспорта автомашин в 2004–05гг. может быть сохранен в 2006г. если средний обменный курс 1 долл. составит не менее 2,5 реала.

В связи со значительным уменьшением рентабельности производства (сборки) автомобилей, некоторые компании, (Даймлер Крайслер и Форд) планируют в 2006г. сокращения производства продукции на своих заводах в Бразилии.

Компания «Фольксваген» расширяет производство, начав в дек. 2005г. выпуск новых моделей – легких грузовиков, на которые имеется высокий спрос на внутреннем рынке. В течение первого месяца было произведено 109 автомашин.

В условиях непрерывного роста цен на транспорт и услуги по доставке автомобильные компании, поставляющие продукцию на экспорт, приобретают в концессию портовые терминалы. Компания «Фольксваген» получила в концессию на 15 лет частный портовый терминал в порту Паранагуа (штат Парана), компания «Форд» приобрела в концессию на 50 лет частный портовый терминал в Котежипе, откуда уже в дек. 2005г. были осуществлены поставки 1750 автомашин в Мексику.

В рамках Меркосура для стимулирования благоприятия сектора используются линии финансирования автомобильной отрасли госбанками стран Союза. При этом создаются льготные условия для экспорта/импорта автомашин между странами участницами.

Отмечаются также объединения предприятий-производителей автомашин для сборки автомашин новых марок. Несколько предприятий штата Санта Катарина объединились для реализации проекта по созданию сборки в штате внедорожника с двигателем «Фольксваген 2,0».

Реформы в экономической сфере способствовали активизации деятельности иностранных компаний в области производства автомобилей, а также в смежных сферах бразильской промышленности. Крупные автомобильные ТНК начали создавать или расширять свои производственные мощности в Бразилии, а также приобретать местные предприятия по производству автомобильных двигателей и запчастей. Это позволило обеспечить бесперебойную работу сборочных конвейеров. За 1993–2003гг. доля предприятий с иностранным капиталом только в производстве автозапчастей возросла с 8,9% до 32,6%.

Для иностранных ТНК, специализирующихся на автомобилестроении, Бразилия представляла интерес по целому ряду факторов, среди которых наиболее развитая из стран Латинской Америки инфраструктура автомобилестроения, большая емкость бразильского рынка, стабильные показатели экономического развития страны, развитая финансовая система, западная деловая культура, приватизационные процессы, проходившие в стране. В числе факторов, усложняющих деятельность иностранных автомобилестроительных ТНК, отмечаются частые изменения норм регулирования, в т.ч. изменение курса ставок налогообложения, таможенных пошлин и др.



Одним из главных факторов, способствовавших развитию автомобильной промышленности Бразилии в период трансформации бразильской экономики, явилась государственная политика в области привлечения иностранных инвестиций. Стратегия правительства в указанной сфере должна была способствовать повышению интереса иностранных автомобилестроительных компаний создавать и расширять свои производственные мощности на территории Бразилии.

К числу основных законодательных актов, на основе которых осуществляется инвестиционная деятельность в Бразилии можно отнести: конституцию Федеративной Республики Бразилии от 5.10.1988г., федеральные законы №3141 от 3.9.1962г. и №4390 от 29.8.1964г., а также резолюцию Национального монетарного совета от 20.3.1987г.

В соответствии с вышеуказанными законами было установлено, что иностранные инвестиции, в т.ч. в автомобильную промышленность Бразилии, должны быть зарегистрированы в Центральном банке Бразилии, после чего инвестор получает сертификат регистрации, дающий право на репатриацию капитала или реинвестирование прибыли.

Кроме того, прямые иностранные инвестиции могут осуществляться путем приобретения акций или долей участия в местной компании или учреждения новой компании. Другими формами прямых инвестиций могут быть валютные вложения, а также ввоз машин и оборудования или предоставление товарных знаков и патентов в оплату доли участия в совместном предприятии.

Правительство Бразилии с целью стимулирования внутреннего производства автомобилей придерживается политики поддержания высокой импортной пошлины на ввозимые в страну автомобили, которая на сегодняшний день составляет в среднем 35%. Такой уровень ставки импортной пошлины ставит компании в условия невыгодности ввоза автомобилей в Бразилию и способствует увеличению объема притока инвестиций в развитие национальной автомобильной промышленности. Вместе с тем средний уровень импортной пошлины на комплектующие для использования в производстве автомобилей в Бразилии на 40% ниже ставок импортных пошлин на аналогичную продукцию, предназначенную для продажи на местном рынке.

В результате предпринятых мер иностранный капитал начал интенсивнее поступать в автомобильную промышленность и смежные сферы промышленного производства Бразилии, в т.ч. в металлургическую, станкостроительную, электронную, приборостроительную и легкую промышленность. Почти все автомобилестроительные предприятия Бразилии являются филиалами или дочерними компаниями ТНК. В стране представлены практически все основные автомобилестроительные корпорации мира.

Инвестиций в автопром Бразилии в 1995-2005гг., в млн.долл.

1995г. ....	1800	.....	2001г. ....	1825
1996г. ....	2438	.....	2002г. ....	1042
1997г. ....	2158	.....	2003г. ....	748
1998г. ....	2454	.....	2004г. ....	820
1999г. ....	1883	.....	2005г. ....	1180
2000г. ....	1745	.....		

Развитию автомобилестроительной промышленности Бразилии, а также ее смежных производственных сфер, способствовала политика правительства страны, направленная на всемерное поощрение экспорта готовых изделий, стимулируя посредством финансовых, налоговых, таможенных и иных льгот создание экспортно-ориентированных предприятий. Особенностью бразильского автомобилестроения является ее значительная ориентированность на экспортное производство. Многие предприятия отрасли являются «выносными цехами» западных ТНК и были созданы в расчете на рынки соседних стран Латинской Америки.

Одной из важных мер, стимулирующих развитие экспортной специализации производства национальной автомобилестроительной промышленности, стало введение специального режима «дробэ́к» (англ. drawback). Использование режима «дробэ́к» подразумевает отсрочку или освобождение от уплаты импортных пошлин на оборудование и компоненты, используемые при промышленном производстве продукции (в т.ч. автомобилей), предназначенной на экспорт.

Указанный режим включает в себя три разновидности: отсрочка уплаты импортных пошлин; освобождение от уплаты импортных пошлин; возврат уплаченных импортных пошлин. Отсрочка уплаты импортных пошлин предоставляется при импорте продукции, которая будет экспортирована после ее модернизации.

Решение о предоставлении указанного режима принимает секретариат внешней торговли министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии, который предоставляет пользователю соответствующий концессионный акт. Срок действия концессионного акта определяется в зависимости от времени, необходимого для осуществления экспорта того или иного товара, и соответствует производственному циклу экспортируемого товара – целью ставится осуществление экспорта в максимально сжатые сроки. Максимальный срок отсрочки уплаты импортных пошлин составляет два года.

Освобождение от уплаты импортных пошлин предоставляется при импорте продукции в эквивалентном количестве для восстановления запасов импортируемой продукции, используемой при изготовлении экспортного товара. Решение о предоставлении режима в данном случае также принимает Секретариат внешней торговли, который предоставляет пользователю концессионный акт о «дробэ́к». Максимальный срок для импорта сырья или полуфабрикатов для восстановления уровня запасов составляет два года со дня выпуска концессионного акта.

Возврат уплаченных импортных пошлин осуществляется через налоговый кредит, который предоставляется при последующих импортных поставках.

Значительное влияние на развитие автомобилестроительной промышленности Бразилии оказало государственное финансирование производства и экспорта через «Фонд финансирования экспорта» и Департамент координации экономики министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии.

Бразильский экспорт автомобилей возрос за 1995-2005гг. с 300 тыс. до 800 тыс. автомобилей, во

многим за счет использования указанного режима. При этом в условиях непрерывного роста транспортных и логистических расходов в последние годы автомобильные компании, поставляющие продукцию на экспорт, приобретают в концессию портовые терминалы.

Экспорт продукции автопрома Бразилии в 1995-2004гг., в млн.долл.

	I	II	III	IV	V
1995г.	1358	0097	960	2415	5,19
1996г.	1905	0176	932	3013	6,47
1997г.	2652	0137	1140	3929	8,44
1998г.	3036	0098	1130	4264	9,16
1999г.	1951	0152	975	3078	6,61
2000г.	2692	0057	738	3487	7,49
2001г.	2684	0072	857	3613	7,76
2002г.	2650	0106	623	3379	7,26
2003г.	3529	0226	923	4678	10,05
2004г.	5354	0285	976	6615	14,22

Примечание. I – автомобили, II – двигатели, III – прочие компоненты, IV – итого, V – % от экспорта страны.

В 1995г. в целях стимулирования развития промышленного производства, в т.ч. автомобилестроительной промышленности, была введена в действие программа «автоматического кредитования» покупки оборудования. В соответствии с указанной Программой, Центральный банк Бразилии через коммерческие банки (в частности, Vapesra и Vanco do Brasil) оказывал кредитную поддержку производителям машиностроительной продукции с выделением компаниям – участникам до 10 млн. реалов в год.

Меры правительства Бразилии по обеспечению развития национальной промышленности, в т.ч. автомобильной и смежных отраслей, благоприятно влияют на социально-экономическое развитие страны в целом. Доля автомобильной промышленности в создании валового промышленного продукта Бразилии на протяжении последних 10 лет превышает более 10%.

Доля участия автопрома в создании ВВП Бразилии в 1995-2005гг., в %

1995г.	11,0	2001г.	10,9
1996г.	11,4	2002г.	10,3
1997г.	12,0	2003г.	10,2
1998г.	11,9	2004г.	12,0
1999г.	10,2	2005г.	11,5
2000г.	10,5		

Число занятых в автопроме Бразилии в 1995-2005гг.

1995г.	104614	2001г.	84834
1996г.	101857	2002г.	81737
1997г.	104941	2003г.	79047
1998г.	83049	2004г.	88783
1999г.	85100	2005г.	94206
2000г.	89134		

М.А.Голубков. БИКИ, 12.8.2006г.

## Автопром-2004

Бразилия обладает развитой автомобильной промышленностью. На ее рынке представлены и работают практически все крупные автомобильные компании мира. Благодаря внедрению современных технологий и значительным иностранным инвестициям (с 90гг. 30 млрд.долл.) в Бразилии выпускаются автомобили по своим техническим характеристикам и качеству не уступающим аналогам, производимым в развитых странах Запада.

В Бразилии производятся автомобили, работающие на бензиновом и дизельном топливе, спирте и газе. Разработаны двигатели для автомо-

билей со смешанным топливом (спирт с бензином). Наблюдается рост производства автомобилей, работающих на газе.

Производство автомобилей в 2004г., в тыс.шт.

	2004	2003
Всего	2.205,8	1.827
легковые	2.070,1	1.721,1
грузовые	106,9	78,9
автобусы	28,7	26,9

2004г. был в целом благоприятным для автомобильной промышленности Бразилии: отмечался прирост производства практически во всех секторах отрасли. Так, в секторе производства легковых автомобилей он составил 20,2%, в секторе грузовых автомобилей – 35,4%, в секторе автобусов – 6,7%. Общий прирост производства достиг 20,7%.

В 2004г. отмечался рост экспорта автомобилей из Бразилии: его увеличение составило 18,1%: легковых автомобилей на 17,8%, грузовых автомобилей – в 2 раза, автобусов на 38,7%.

Экспорт автомобилей в 2004г., в тыс. ед.

Класс автомобилей	2004	2003
Всего	642,2	543,7
- легковые автомобили	604	512,6
- грузовые автомобили	25,2	12,7
- автобусы	12,9	9,3

В 2004г. Бразилия экспортировала автомобили в основном в страны Латинской Америки, преимущественно в государства Меркосур, а также в Мексику и страны Ближнего Востока (Египет, Ливан, Сирия и Иордания).

Ведущие позиции среди продуцентов автомобилей в Бразилии занимают компании «Дженерал моторе» (основные модели – «Астра», «Корса», «Мерива»), «Фиат» (модели «Браво», «Фиат Милле Файр»), «Фольксваген» (модели «Фоке», «Поло»), «Форд», «Пежо», «Ситроен», «Тойота» и «Хонда».

В секторе грузового автомобилестроения традиционно работают такие ТНК, как «Фольксваген», «Форд», «Вольво», «Скания», «Ивеко». Рынок мотоциклов монополизирован двумя японскими компаниями – «Хонда» (85%) и «Ямаха» (13%).

С/х машиностроение. Бразилия полностью обеспечивает себя тракторами и другой с/х техникой за счет собственного производства. Основными компаниями-продуцентами с/х техники являются фирмы «Адсо» (55% рынка), Case CNH (25%), «Джон Дир» (12%), «Аграле» (5%). Производство колесных тракторов составило в 2004г. 77,6% от общего количества сельхозтехники, произведенной в стране.

Производство с/х техники в Бразилии, в ед.

	2004	2003
Всего	66.870	58.755
Тракторы колесные	51.923	46.435
Тракторы гусеничные	2.229	1.520
культиваторы комбайны	10.443	9.195
землеройные машины	2.275	1.605

Объем продаж сельхозтехники в Бразилии, в ед.

	2004г	2003
Всего	37.781	37.995
Национальная	37.609	37.918
И импортная	172	77
Тракторы колесные	28.803	29.476
– национальные	28.636	29.405
– импортные	167	71

Тракторы гусеничные.....	526	449
– национальные.....	526	449
– импортные.....	-	-
Культиваторы.....	1.685	1.585
– национальные.....	1.685	1.585
– импортные.....	-	-
Комбайны.....	5.603	5.440
– национальные.....	5.598	5.434
– импортные.....	5	6

В 2004г. наблюдалось снижение продаж сельхозтехники на внутреннем рынке по сравнению с 2003г. Это снижение было связано, в первую очередь, с недостаточным финансированием сельхозпроизводителей по линии государственной программы «Модерфрота», направленной на модернизацию парка с/х техники.

2004г. было экспортировано 30.929 ед. сельхозтехники. На экспорт поставлено 23.552 ед. колесных тракторов. Основные страны-импортеры бразильской сельхозтехники – страны Латинской Америки.

### Сельхозтехника-2007

Развитию аграрного сектора Бразилии в немалой степени способствует наличие в стране собственного современного с/х машиностроения. Бразилия сегодня практически полностью обеспечивает себя тракторами и другой с/х техникой, значительная часть продукции отрасли экспортируется.

До конца 20 века лидером с/х машиностроения оставался штат Сан-Пауло, строительство новых заводов изменило картину распределения производства по стране. Производственные мощности отрасли сконцентрированы в трех субъектах Федерации: 52,4% машин выпускается в штате Рио Гранде ду Сул, 21,7% в штате Сан-Пауло, 14,5% в штате Парана.

В конце 90гг. ведущие бразильские специалисты прогнозировали объем производства отрасли 100 тыс.ед. техники к 2005-07гг., 80% из которых могло быть реализовано на внутреннем рынке для обеспечения планируемого сбора урожая в 100 млн.т. зерновых культур. Однако этот прогноз в силу ряда причин оказался несостоятельным. В 2000г. было произведено 35.5 тыс.ед. техники, производство стабильно росло в последующие годы и достигло 67.4 тыс.ед. в 2004г. После резкого спада в 2005г., вызванного, прежде всего, кризисными явлениями в аграрном секторе страны, с середины 2006г. благоприятная международная конъюнктура обусловила дальнейший рост объемов производства и экспорта бразильских машин и техники.

В 2007г. произошло значительное увеличение производства, продаж на внутреннем рынке и экспорта бразильской с/х техники.

Производство с/х техники в Бразилии, в ед.

Наименования сельхозтехники	2005г.	2006г.	2007г.
Всего.....	52 871	46 069	65003
Тракторы колесные.....	40 871	35 589	50719
Тракторы гусеничные.....	2 681	2 781	3347
Культиваторы моторизированные.....	2 183	1 940	1722
Комбайны.....	4 229	2 315	5148
Землеройные машины.....	2 907	3 444	4067

Источник – Бюллетень Anfavea янв. 2008г

В 2007г. общий рост производства с/х машин составил 41%, а комбайнов 122%. С 2007г. наблюдаются положительные тенденции в динамике

внутреннего спроса на с/х технику. Выгодные изменения конъюнктуры мировых цен на некоторые виды с/х продукции, благоприятные погодные условия вызвали рост производства большинства традиционных культур, прежде всего сахарного тростника, кукурузу, цитрусовых и сои.

Для последней культуры, в последние два года приносившей убытки сельским товаропроизводителям, было найдено новое применение, она стала еще одним сырьем для производства нового вида топлива – «биодизель», которое все шире применяется на транспорте Бразилии. Кроме того, увеличение объемов экспорта всего комплекса сои и продуктов переработки составил почти 20% роста экспорта всей агропродукции.

Продажа сельхозтехники в Бразилии, в ед.

Наименования сельхозтехники	2005г.	2006г.	2007г.
Всего.....	23 222	25 672	37688
Тракторы колесные.....	17 729	20 435	30691
Тракторы гусеничные.....	408	300	427
Культиваторы моторизированные.....	2 141	1 857	1548
Комбайны.....	1 534	1 030	2347
Землеройные машины.....	1 410	2 050	2675

Продолжение повышения объемов продаж на внутреннем рынке на 46,8% свидетельствует об окончании кризиса в отрасли. В 2007г. были практически достигнуты объемы продаж 2004г. (37,8 тыс.ед.).

Экспорт бразильской сельхозтехники увеличился в 2007г. на 21,4% (по количеству ед. продукции) и составил 27,2 тыс.ед. сельхозтехники.

Экспорт с/х техники в Бразилии, в ед.

Наименования сельхозтехники	2005г.	2006г.	2007г.
Всего.....	30 706	22 429	27248
Тракторы колесные.....	23 968	16 524	20068
Тракторы гусеничные.....	2 202	2 593	2929
Культиваторы моторизированные.....	34	46	129
Комбайны.....	3 029	1 867	2783
Землеройные машины.....	1 473	1 399	1339

Доход от экспорта составил 13,2 млрд.долл., что на 8,7% выше чем в 2006г.(12,1 млрд.долл.). Основные импортеры бразильской сельхозтехники – страны Латинской Америки, на них приходится 55% поставок. Согласно прогнозам Anfavea (Ассоциации производителей автотракторной техники), на 2008г. объем экспорта будет постепенно увеличиваться.

Основные компании – производители с/х техники: «Аграле»; «Казе СиЭнЭйч»; «Джон Дир»; «Массей Фергюсон»; «Нью-Холланд»; «Валтра».

Увеличение объемов производства сельхозмашин повлекло за собой значительный рост количества рабочих мест в автомобильной промышленности. Всего в отрасли на 2007г. было занято 120 245 чел.(увеличение на 13,1% по сравнению с 2006г.), в т.ч. в производстве автомашин – 104 230 чел.(11,8%), в с/х машиностроении – 16 015 чел.(21,9%).

### Сельхозтехника-2005

Бразилия практически полностью обеспечивает себя тракторами и другой с/х техникой. Производство колесных тракторов составило в 2005г. 80% от общего количества сельхозтехники, произведенной в стране.

Производство сельхозтехники в Бразилии, в ед.

	2005г.	2004г.
Всего.....	52871	66870
Тракторы колесные.....	40871	51923



Тракторы гусеничные.....	2681	2229
Культиваторы моторизированные.....	2183	-
Комбайны.....	4229	10443
Землеройные машины.....	2907	2275
Продажа сельхозтехники в Бразилии в, ед.		
	2005г.	2004г.
Всего.....	23222	37781
Национальная.....	23035	37609
Импортная.....	187	172
Тракторы колесные.....	17729	28803
-национальные.....	17543	28636
-импортные.....	186	167
Тракторы гусеничные.....	408	526
-национальные.....	408	526
-импортные.....	-	-
Культиваторы моторизированные.....	2141	1685
-национальные.....	2141	1685
-импортные.....	-	-
Комбайны.....	1534	5603
-национальные.....	1533	5598
-импортные.....	1	5
Экспорт сельскохозяйственной техники в Бразилии, в ед.		
	2005г.	2004г.
Всего.....	30706	31022
Тракторы колесные.....	23968	23553
Тракторы гусеничные.....	2202	1718
Культиваторы моторизированные.....	34	23
Комбайны.....	3029	4533
Землеройные машины.....	1473	1195

Источник – Бюллетень «Анфавеа» № 236, янв. 2006г

В 2005г. наблюдалось снижение продаж сельхозтехники на внутреннем рынке по сравнению с 2004г. Экспорт бразильской сельхозтехники уменьшился в 2005г. на 1% (по количеству) и составил 30706 ед. При спаде производства стоимость продукции возросла. Доход от экспорта возрос на 17,4% и составил 2,027 млрд.долл. Основные импортеры бразильской сельхозтехники – страны Латинской Америки.

Согласно прогнозам «Анфавеа», на 2006г. прогнозируется дальнейшее уменьшение экспорта сельхозтехники – на 4%. По оценкам представителей «Анфавеа», Бразилия теряет конкурентоспособность данной продукции на внешних рынках вследствие увеличения себестоимости продукции и увеличения курса реала по отношению к долл.

Основные компании-производители сельхозтехники: «Аграле», «Казе СиЭнЭйч», «Джон Дир», «Массей Фергюсон», «Ньюолланд», «Валтра». Всего в отрасли на 2005г. было занято 107927 чел., в производстве автомашин – 94 696 чел., в с/х машиностроении – 13 231 чел.

## Стройоборудование

В 2005г. в Бразилии изготовлено 17,8 тыс. ед. Строительного оборудования; экспортные поставки равнялись 11,2 тыс. ед., а внутренние продажи – 6,4 тыс. (рост на 19,3% по сравнению с пред.г.).

Импорт строительной техники в Бразилию в 2005г. равнялся 1350 ед. Основное место в бразильском импорте занимали экскаваторы (2,2 тыс. ед.), колесные погрузчики (371 ед.), компактные катки (165 ед.) и скреперы (135 ед.).

В 2005-06гг. на бразильском рынке строительной техники наблюдается значительное оживление. В янв.-апр. 2006г. внутренние продажи этого оборудования в стране на 11,1% превысили уровень того же периода пред.г., а импорт увеличился

примерно на треть, причем продажи иностранных универсальных погрузчиков (40% всего импорта) увеличились на 156%. Закупки в Бразилии импортных экскаваторов в янв.-апр. 2006г. снизились на 18,6% по сравнению с тем же периодом пред.г., а спрос на бразильские экскаваторы увеличился на 18,1%.

Лидирующие позиции в строительной отрасли Бразилии занимают компании Andrade Guitierrez, Camargo Correa и Oderbrecht. Согласно оценке, в 2006г. затраты на приобретение новой строительной техники у компаний Camargo Correa и Oderbrecht составят по 30 млн.долл., а у Andrade Guitierrez – 20 млн.

Рост закупок строительной техники в Бразилии сопровождается расширением масштабов аренды этого оборудования. В 2005г. компания Oderbrecht затратила 60 млн.долл. на закупку новой техники у бразильских и подержанной – у иностранных поставщиков. Сейчас в парке компании доля арендуемого оборудования составляет 35-40%, а в перспективе данный показатель предполагается увеличить до 60-65%.

По мнению Ассоциации арендных компаний в сфере гражданского строительства (Association of Equipment Rental Companies for the Civil Construction Sector), ежегодный объем аренды строительного оборудования в Бразилии сейчас составляет примерно 900 млн.долл., причем в 2006г. данный показатель вырастет на 10%. В Бразилии быстро растет число строительных компаний (особенно крупных), арендующих строительную технику. Аренда снижает затраты на эксплуатацию и техническое обслуживание оборудования, повышается качество услуг и продлевается срок службы оборудования, так как крупные арендные фирмы (особенно на рынке тяжелой строительной техники) предоставляют высококвалифицированных операторов и специалистов по техническому обслуживанию, что способствует повышению надежности оборудования и росту производительности.

В Бразилии насчитывается примерно 5 тыс. арендных компаний, располагающих 30 тыс. ед. легкой и 10 тыс. тяжелой строительной техники. Наибольшим спросом у арендных компаний пользуются подъемные платформы, небольшие катки, ручное оборудование, отбойные молотки и дрели, а также колесные, универсальные погрузчики и погрузчики с ковшом типа «обратная лопата». В Бразилии также действуют компании, сдающие в аренду крупным строительным фирмам и горнодобывающим предприятиям подъемные краны, грейдеры, грузовики, тяжелые экскаваторы и бульдозеры. Необходимо отметить, что высокая стоимость указанного оборудования в определенной степени сдерживает его аренду.

В состав Ассоциации арендных компаний в сфере гражданского строительства входит 170 компаний, на долю которых приходится примерно 20% бразильского рынка аренды строительного оборудования. Важным фактором их успешной деятельности сейчас является быстрый рост высотного жилищного и офисного строительства как в Бразилии, так и в других странах Латинской Америки (прежде всего Чили и Аргентине).

Компания Locabens является членом ассоциации; в парке ее оборудования насчитывается 85 башенных кранов, причем 15 кранов компания приобрела в 2006г., а до конца 2007г. намеревается

закупить еще 20 кранов. В 2006г. прибыль Locabens от сдачи в аренду строительного оборудования, по оценке, на 10% превысит уровень пред.г. (54 млн.долл.), а в 2007г. прирост составит 5-10%.

На бразильском рынке аренды тяжелой строительной техники основное место занимает продукция крупных иностранных компаний, в частности Caterpillar и Volvo. Однако сейчас на этом рынке наблюдается активизация деятельности бразильских фирм. Так, компании Escisul и Engerag сдают в аренду землеройным и горнодобывающим предприятиям погрузчики с ковшом типа «обратная лопата», грейдеры, бульдозеры и тяжелые экскаваторы.

Парк компании Engerag включает 120 ед. строительной техники, причем ежегодные затраты на пополнение парка в середине текущего десятилетия составляли примерно 3 млн.долл. Основное место занимает среднегабаритное оборудование; 90% парка составляет оборудование Caterpillar, в т.ч. бульдозеры D6R, экскаваторы 320C и 320D, грейдеры 140H, катки CS-533E и колесные погрузчики 962H.

В 2005г. компания приобретала преимущественно среднегабаритное землеройное оборудование (массой менее 20 т.), однако в 2007г. предполагается расширять закупки более тяжелой техники. Данное обстоятельство обусловлено быстрым ростом горнодобывающей промышленности во всех странах Латинской Америки и необходимостью дальнейшего расширения дорожной сети в регионе, что требует применения более тяжелого оборудования.

По мнению президента компании Volvo Latin America, основным стимулом высокой активности на бразильском рынке строительного оборудования наряду с расширением масштабов арендных операций является также рост мирового спроса на черные металлы, медь и нефть. Стимулирующее влияние на бразильский рынок строительного оборудования оказывает активное развитие инфраструктуры в странах Латинской Америки, в частности посредством заключения контрактов Public-Private Partnership (PPP) с участием государственного и частного капитала. Такие контракты являются составной частью региональной программы Integration of Regional Infrastructure in South America (Irisa).

В дек. 2004г. в Бразилии приняты новые законы о контрактах на условиях PPP. По мнению экспертов, заключение таких контрактов позволит повысить эффективность действий властей в развитии национальной инфраструктуры. Сейчас в стране реализуется ряд пробных проектов, срок действия которых составляет от 5 до 30 лет.

Главная цель контрактов PPP заключается в улучшении экспортной инфраструктуры Бразилии как составной части программы Irisa. Реализация Irisa оказывает стимулирующее воздействие на развитие транспортной инфраструктуры в регионе, прежде всего автомобильной и железнодорожной сети, портового хозяйства. В результате в Бразилии и других латиноамериканских странах наблюдается быстрый рост продаж дорожно-строительного оборудования. Полагают, что в ближайшей перспективе можно ожидать сохранения этой тенденции. БИКИ, 17.10.2006г.

## Авиапром-2007

Компания «Эмбраер», является ведущим производителем авиационной техники в Бразилии, удерживает лидирующее место среди основных национальных экспортеров и занимает четвертое место на мировом рынке по производству гражданских самолетов. Компания занимает 45% мирового рынка в производстве самолетов с количеством посадочных мест 30-60; 33% рынка самолетов с 90 посадочными местами; 23% с количеством мест от 91 до 120.

«Эмбраер» (штаб-квартира расположена в г. Сан-Паулу) имеет подразделения и офисы в США, Франции, Австралии, Китае и Сингапуре. Компания более 30 лет разрабатывает, производит, продает и обслуживает самолеты коммерческого и военного назначения. «Эмбраер» занял свою нишу среди крупных производителей авиатехники благодаря хорошо зарекомендовавшим себя семействам региональных самолетов, начиная с 30-местного турбовинтового самолета «Бразилиа», и кончая серией реактивных лайнеров ERJ-135 (37-местный), ERJ-140 (44-местный), ERJ-145 (50-местный), ERJ-170 (70-местный), ERJ-190-100 (98-местный), ERJ-190-200 (108-местный). В июле 2000г. компания начала вхождение на рынок реактивных бизнес-лайнеров.

В соответствии с прогнозом, произведенным статистическим управлением компании, в ближайшие 20 лет спрос в мире на 30-120-местные самолеты может составить 8450 самолетов. До 2013г. ожидается, что спрос составит 3700 самолетов, оставшиеся 4750 самолетов будут закуплены до 2023г. Общий объем рынка оценивается компанией в 180 млрд.долл. На своей ежегодной встрече в Бразилии с аналитиками и инвесторами, компания «Эмбраер» также представила прогноз поставок, в котором были учтены последствия задержки сертификации самолета ERJ-170.

Рынок Северной Америки рассматривается самым активным, на его долю приходится 56% всего объема продаж. Доля Европы, Африки и Ближнего Востока вместе составляет 23%, за ними следует Китай – 8%, затем Латинская Америка – 7% и Азиатско-Тихоокеанский регион – 6%. Однако, многие потенциальные заказчики компании сейчас находятся не в лучшей финансовой форме. В частности, тяжелый удар был нанесен «Эмбраер» со стороны авиаперевозчика «ЮС Айрвейс», который в 2005г. вынужден объявить о добровольной реструктуризации по 11 статье закона о банкротстве США. «ЮС Айрвейс» обратилась к компании «Эмбраер» с просьбой приостановить поставку заказанных ранее 63 самолетов на 1,4 млрд.долл. 4 янв. 2007г. компания «ЮС Айрвейс» получила два первых лайнера Embraer 190. «ЮС Айрвейс» подтвердила заказ на 25 самолетов данного класса в ближайшей перспективе и еще на 32 декларирует твердые намерения. Новый самолет Embraer 190 снабжен 11 местами 1 класса и 88 местами эконом-класса. На 31 дек. 2007г. Embraer передала заказчикам 169 лайнеров семейства Embraer 170/190 (на 5 млрд.долл.), что является абсолютным историческим рекордом компании.

В начале фев. 2005г. компания «Эмбраер» подписала «меморандум о взаимопонимании» с правительством Индии, касающийся разработки для ВВС этой страны системы дальнего радиолока-

ционного обнаружения и управления (ДРЛОиУ). Система должна иметь в качестве носителя самолет EMB-145ISR. Индийская сторона анализирует характеристики самолета. По завершению анализа должен быть подписан начальный контракт на поставку трех самолетов EMB-145 ДРЛОиУ и на их обслуживание. «Эмбраер» рассчитывает, что в будущем число самолетов, которые будут поставлены в Индию, увеличится.

Руководство компании считает важным сотрудничество с Организацией оборонных исследований и разработок Минобороны Индии, которая является одним из крупнейших лидеров в развитии высоких технологий в Азии. Это не первый опыт сотрудничества «Эмбраер» с Индией. В 2003г. бразильская компания заключила контракт с правительством этой страны на поставку пяти самолетов бизнес-класса «Легаси».

Компания прочно заняла свою нишу в производстве самолетов регионального класса. Аналитики «Эмбраера» предусматривают увеличение спроса на самолеты с 30-60 посадочными местами на 2005-13гг. - до 1150 ед., и на период 2013-23гг. - до 1450 ед. Вместимостью 61-90 мест - до 1300 ед. в 2005-13гг. и до 1600 ед. - в 2013-23гг.

Глобальная реструктуризация мирового рынка авиаперевозок оказывает серьезное влияние на компании-производители самолетов. Приостановка или отказ от закупок новых машин авиаперевозчиками приводит к пересмотру планирования производства новых лайнеров. Уведомления об аннулировании заказов на восемь самолетов, привели к снижению ожидаемой прибыли «Эмбраер» в 2005г.

Серьезное влияние на перспективные планы реализации самолетов компании оказывает успех в сертификации в 2006г. новой модели EMB-195. Данный лайнер имеет 118 посадочных мест и позволяет автономию полета до 4000 км. Эти условия позволяют использовать его на региональных и международных авиалиниях.

50-местные турбовентиляторные самолеты второй год собираются в Харбине компанией «Эмбраер Айркрафт Индастри» - совместным предприятием, созданным в янв. 2003г. бразильской компанией «Эмбраер» и китайской компанией «Хайфэй Авиэйшен Индастри». По оценкам американской компании «Боинг», спрос Китая на новые самолеты к 2020г. достигнет 1900 самолетов стоимостью 165,2 млрд.долл. По прогнозу компании «Эмбраер», по крайней мере, 635 самолетов из этого количества составят региональные 30 и 90-местные самолеты, которые будут использоваться на внутренних маршрутах. СП «Эмбраер Айркрафт Индастри» способно ежегодно производить 24 самолета, оснащенных турбовентиляторными двигателями «Ролс Ройс АЕ 3007А1». Китайская компания «Авик» начала производство 60-90-местных региональных самолетов ARJ21, которые она планирует в будущем экспортировать в другие страны. Канадская авиакомпания «Эр Канада» подписала контракт с «Эмбраер» на постройку и закупку 45 пассажирских авиалайнеров ERJ-190. Объем сделки достигает 1,35 млрд.долл. При этом местной авиастроительной компании «Бомбардир» от «Айр Канада» перешли заказы лишь на 30 самолетов, хотя ранее предполагалось, что общее количество заказываемых самолетов составит 90

машин, и они будут поделены поровну между бразильской и канадской компаниями.

Соглашение, подписанное в Монреале, предусматривает возможность расширения заказа на поставку такой же партии самолетов, что позволит удвоить ее объем. Первые самолеты поступили в Канаду в нояб. 2005г.

По результатам 2007г. продажа бразильских самолетов занимает пятое место в списке наиболее экспортируемых товаров страны и составляет 5 млрд.долл. Портфель заказов на конец 2007г. оценивается в 18,8 млрд.долл. Компания планирует вручить заказчикам 200 лайнеров, кроме 15 Феномен-100 (реактивные самолеты класса «очень легкие» стоимостью 3 млн.долл/ед.).

Компания «Эмбраер» является активным игроком на американском и азиатском рынках. Устанавливая деловые отношения с традиционными партнерами России, является конкурентом отечественных авиапроизводителей. Препятствуя доступу российских самолетов на рынки Латинской Америки, компания «Эмбраер» одновременно предпринимает усилия для выхода на российский рынок.

## Авиапром-2004

Эмбраэр играет важную роль в оснащении техникой ВВС Бразилии. В настоящее время более 50% их авиапарка составляют самолеты, выпущенные компанией. Военная продукция экспортируется также в более чем 20 стран мира. Компания производит легкие турбовинтовые истребители «Супер Тукано» и легкий штурмовик на его базе под условным названием ALX, осуществляет сборку из компонентов, поставляемых из Италии, дозвукового реактивного самолета AMX. Кроме того, на базе гражданского самолета ERJ-145 ею созданы машины типа Awacs EMB-145 AEW&C, EMB-145 RS для дистанционного зондирования земли, EMB-145 MP/ASW для морского патрулирования. Embraer совместно с немецкой компанией Liebherr International образовано совместное предприятие Embraer-Liebherr Equipamentos DO Brasil (ELEB), которое специализируется на производстве шасси и гидравлики для различных летательных аппаратов, включая вертолеты.

Численность работников компании - 10 тыс.чел. Ее продукция сертифицирована в соответствии с нормами международного стандарта ISO 9001.

В авг. 2004г. «Эмбраэр» в содружестве с американской компанией Lockheed Martin одержали победу в конкурсе на разработку нового поколения самолетов для вооруженных сил США. В рамках контракта общей стоимостью 6 млрд.долл. должны быть поставлены 38 самолетов на базе ERJ-145 в течение 10 лет. Руководство «Эмбраэр» рассматривает результаты тендера как возможность начать продвижение своих самолетов этого типа на мировой рынок. С учетом требования американского законодательства о необходимости производства техники для нужд ВС США на территории страны, «Эмбраэр» планирует в ближайшее время начать строительство завода в США.

В начале фев. 2005г. компания «Эмбраэр» подписала «меморандум о взаимопонимании» с правительством Индии, касающийся разработки для ВВС этой страны системы дальнего радиолокационного обнаружения и управления (ДРЛОиУ).



Система должна иметь в качестве носителя самолет Embraer EMB-145ISR. Индийская сторона анализирует характеристики самолета. По завершению анализа должен быть подписан начальный контракт на поставку трех самолетов EMB-145 ДРЛОиУ и на их обслуживание. «Эмбраэр» рассчитывает, что в будущем число самолетов, которые будут поставлены в Индию, увеличится.

«Эмбраэр» считает важным сотрудничество с Организацией оборонных исследований и разработок министерства обороны Индии, которая является одним из лидеров в развитии высоких технологий в Азии», — подчеркивает бразильская авиастроительная компания. Это не первый опыт сотрудничества «Эмбраэр» с Индией. В 2003г. бразильская компания заключила контракт с правительством этой страны на поставку пяти самолетов бизнес-класса Legacy.

Глобальная реструктуризация мирового рынка авиаперевозок оказывает серьезное влияние на компании-производители самолетов. Приостановка или отказ от закупок новых машин авиаперевозчиками приводит к пересмотру планирования производства новых лайнеров. Уведомления об аннулировании заказов на восемь самолетов, привели к снижению ожидаемой прибыли «Эмбраэр» как в IV кв. 2004г., так и в 2005г.

Серьезное влияние на перспективные планы реализации самолетов компании оказывает перенос сроков сертификации новой модели Embraer 170. С задержкой почти в один год, тесты, проведенные технологическим центром авионавтики, позволили получить лишь предварительный сертификат, который не дает право на коммерческое использование лайнеров, а лишь позволяет проводить тренировочные и показательные полеты.

## Космос-2007

В качестве наиболее перспективного варианта рассматривается реализация бразильско-украинского проекта «Циклон-4». Предполагается, что Украина будет отвечать за разработку ракеты-носителя, Бразилия — за создание общей инфраструктуры пускового центра.

Совместное предприятие «Алкантара-Циклон-Спейс» по осуществлению коммерческих запусков ракеты-носителя «Циклон» начало работу после подписания соответствующего соглашения.

Непосредственная работа по созданию украинско-бразильского совместного предприятия «Алкантара-Циклон-Спейс» началась в фев. 2007г. — после подписания предприятиями, участвующими в проекте, соглашения о совместной деятельности.

С украинской стороны в реализации проекта по запуску ракеты-носителя среднего класса «Циклон-4» с пускового центра Алкантара участвуют днепропетровские предприятия — ГКБ «Южное», «Южный машиностроительный завод», корпорация «Хартрон», Научно-исследовательский институт радиотехнических измерений и Национальное космическое агентство. С бразильской — Бразильское космическое агентство и крупнейшая в стране госкомпания по созданию наземной инфраструктуры аэропортов «Инфраэро». Распределение работ по проекту ожидается на уровне 50 на 50.

Национальное космическое агентство Украины планирует совместные с Бразилией коммерче-

ские запуски украинского ракетносителя «Циклон-4». Бразилия предоставляет стартовую площадку на космодроме Алкантара, расположенном вблизи экватора, что даст возможность повысить эффективность украинского ракетносителя на 30%.

Сообщается, что российское Конструкторское бюро транспортного машиностроения, построившее стартовые комплексы на космодроме Байконур, будет создавать стартовую площадку для украинских ракет-носителей «Циклон-4».

В рамках китайско-бразильской программы, осуществлено финансирование по созданию совместных спутников Sbers-2B (осуществляется сборка в цехах лаборатории интеграции и тестов Национального института космических исследований Бразилии в г. Сао Жозе дус Кампус), Sbers-3 и Sbers-4. Согласно проекту, стоимость спутников оценивается в 200 млн.долл., 150 из которых планируется израсходовать на их создание и 50 млн. на запуск. Предполагается, что участники проекта будут нести равные расходы в его осуществлении. Изготовление научной аппаратуры для этих двух спутников планируется постепенно перевести из КНР в Бразилию, но запуски осуществлять с китайского космодрома.

Четвертый спутник планируется запустить с бразильского космодрома Алкантара, расположенного в экваториальном поясе. Это позволит вывести спутник на более высокую орбиту.

Обладание технологией производства и запуска спутников является необходимым условием для освоения Бразилией рынка космических запусков оцениваемого в 50 млрд.долл. в год. Проект ВЛС включает в себя две основные задачи для Бразилии: коммерческую и военную. Та же ракета, которая способна доставлять спутник на земную орбиту, может после небольших изменений стать ракетой военного назначения.

С проектом ВЛС Бразилия может войти на растущий рынок запуска спутников на космическую орбиту. Данные спутники используются в связи и коммуникации, в метеорологии, сельском хозяйстве и экологии.

Бразилии приходится проводить исследования для создания каждой детали ракеты. В докладе Национального института исследований в области обороны, сделанном по заказу Секретариата по оборонной политике США, авторы предостерегают американское правительство от вложений в бразильскую космическую программу.

Американцы неоднократно заявляли о своей заинтересованности в использовании Центра космических запусков Алкантара для запуска своих ракет. Кроме чисто экономического интереса в заключении такого рода контракта американцы рассчитывают и на то, что это позволит им установить прямой и непосредственный контроль над бразильской космической программой.

Развитие национальной космической отрасли, а также проведение запусков ИСЗ открывает для Бразилии новый рынок по предоставлению услуг в области космической съемки земной поверхности, главным образом для стран Латинской Америки, что, в перспективе, не исключает возможность выхода страны на международный рынок. Для укрепления своих позиций Бразильское космическое агентство проявляет большую заинтересованность в установлении и развитии взаимовы-

годного сотрудничества с ведущими мировыми державами, в т.ч. и с российскими космическими объединениями.

## Космос-2006

Под эгидой Бразильского космического агентства (БКА) реализуется расширенная научно-исследовательская программа Uniespaco, целью которой является активная интеграция научного сообщества Бразилии в национальную космическую программу, предусматривающую решение серьезных задач, включая запуск до 2014г. трех прототипов ракет-носителей VLS, а также ряд совместных проектов по созданию серии научно-исследовательских, метеорологических и телекоммуникационных спутников.

Программа Uniespaco включает в себя 15 проектов, в рамках которых осуществляются прикладные исследования в области запуска космических аппаратов, создания элементов бортовых компьютерных и измерительных систем, систем управления, а также разработка новых технологий и материалов, способных выдерживать высокие температуры.

Результатом одного из проектов стало создание прототипа новой ракеты из алюминия, спроектированной инженерами факультета машиностроения Университета г.Бразилиа. Аппарат, имеющий длину 3,2 м., предназначен для запусков на высоту свыше 10 тыс.м. и, по утверждению бразильских экспертов, не имеет аналогов в Латинской Америке. Двигатель ракеты оснащен гибридной системой, работающей на основе смеси жидкого окислителя — оксида азота, и твердого топлива на основе парафина. Подобное топливо отличается дешевизной и простотой в эксплуатации. Благодаря специальному клапану контроля впрыска жидкого окислителя процесс горения топлива может быть остановлен в любой момент, что обеспечивает надежность системы. В ближайшее время прототип ракеты, на создание которой было израсходовано около 0,5 млн.долл., пройдет испытания. По мнению исследователей, достигнутые результаты позволят Бразилии в будущем освоить технологию создания ракет на жидком топливе.

Важным вкладом в развитие бразильской космической отрасли является разработка национальной компанией Opto Eletronica совместно с Equatorial Systems, приобретенной недавно французским консорциумом EADS, двух из четырех видеокамер, устанавливаемых на совместном бразильско-китайском спутнике исследования земных ресурсов (CBERS). Первая из них, мультиспектральная камера (MUX) имеет разрешение 20 м., угол обзора 120 км. ширины, работает в 4 частотных диапазонах от голубого до инфракрасного и предназначена для мониторинга охраны окружающей среды. Другая является видеокамерой с широким углом обзора (866 км.), среднего разрешения (64 м.) и высокой степенью охвата изображения. Финансовые затраты на создание камер составили более 40 млн.долл.

Одним из наиболее инновационных проектов программы Uniespaco является совместная разработка Федерального университета штата Минас Жерайс и Центра ядерных технологий национальной комиссии ядерной энергии, связанная с созданием композитных материалов на основе нанотрубок углерода — цилиндрической структуры ато-

мов углерода (диаметром около 1 нм. Достоинства нанотрубок углерода, связанные с хорошей тепло- и электропроводностью, легкостью, сочетанием свойств металла и полупроводника, а также высокая сопротивляемость растяжению, позволяют использовать эту структуру в качестве элементов усиления в полимерных нанокompозитах эпоксидной смолы и фенольной резины, применяемых при конструировании фюзеляжей ракет и самолетов. Бразильские ученые работают над решением задачи повышения степени дисперсии нанотрубок и контроля эффекта взаимодействия между углеродом и полимером.

Целью проекта, реализуемого сотрудниками факультета машиностроения Университета штата Парана, является разработка программного обеспечения, позволяющего проектировать двигатели на основе жидкого кислорода и водорода, используемые на французских ракетах Ariane, а также американских космических челноках. Задачей исследований является определение параметров выталкивающей силы двигателя, максимальной температуры его стенок и снижения давления стока жидкого охладителя в каналах двигателя. Бразильское ПО позволит не только просчитывать данные параметры, но и вести оценку численной погрешности измерений.

Другое важное исследование реализуется в лабораториях Федерального университета Рио-Гранде-ду-Норте и связано с разработкой приемника сигналов GPS для спутников ДЗЗ, позволяющих эффективно работать на большой высоте и при высокой скорости без потери синхронизации с сигналом спутника. Проект планируется к использованию при запуске зондов уже в этом году, что даст Бразилии возможность не зависеть в данном оборудовании от иностранных производителей.

Заслуживает внимания разработка устройства измерения высоты в реальном времени на основе цифровых сигналов с микроэлектромеханических датчиков (MEMS), осуществляемая Государственным университетом г.Лондрина. В отличие от обычных высотомеров, состоящих из системы датчиков и обрабатывающего устройства, новое устройство использует для расчетов трехмерную информацию о магнитном поле Земли, гравитационном поле и угловой скорости, собираемую с помощью целого ряда магнитометров, акселерометров и гироскопов. Исследователи заканчивают калибровку прототипа данной системы измерения высоты. Реализация программы Uniespaco является серьезным технологическим прорывом, способным придать широкий импульс дальнейшему развитию космической отрасли страны.

Соучастие в космической деятельности, в соотствии с Национальной космической программой (НКП) Бразилии, является важным инструментом в достижении многочисленных целей общенационального характера. Под руководством министерства науки и технологии Бразильское космическое агентство (БКА) в сент. 2004г. провело третий по счету пересмотр НКП. Это позволило разработать ряд мер на 2005-14гг., затрагивающих все аспекты овладения космическими технологиями от космодромов до создания ракет-носителей и спутников. Предыдущий план охватывал 1998-2007гг.

С 2005г. средства на реализацию НКП были сконцентрированы в руках БКА. По мнению авторов нововведения, это гарантирует большую прозрачность при финансировании отрасли и заметные преимущества в реализации космической программы. Финансирование через БКА космической деятельности увеличено. В 2003г. было выделено 98,3 млн. реалов, а 2006г. — 258 млн., т.е. рост составил 160%. Освоение бюджетных средств также имело положительную тенденцию. Если в 2003г. оно было на уровне 75%, то в 2006г. достигло почти 100%.

В рамках уточненной НКП предполагается сконцентрировать усилия на проектах по наблюдению за Землей, метеорологии, телекоммуникации и развитию науки. В этом контексте БКА расширило соглашение о сотрудничестве с КНР, имея в виду запуск еще 3 спутников дистанционного зондирования, а также начало работы по определению целей и задач создания национального геостационарного спутника.

Новая версия НКП признает необходимость должного финансирования как совершенствования наземной инфраструктуры, так и создания средств выведения. При этом особый акцент сделан на первоочередности коммерциализации использования ракет-носителей. Большие надежды возлагаются на создание гражданского космического центра в муниципалитете Алкантара (шт. Мараньон). Это позволит Бразилии использовать свое географическое положение для занятия определенной ниши на международном рынке космических услуг, в т.ч. через международного сотрудничества в этой области. Единственный пока конкретный шаг в этом направлении был сделан путем заключения соглашения с Украиной об учреждении совместного предприятия «Алкантара-Циклон-Спейс». Серьезной проблемой продолжает оставаться привлечение национальной промышленности к активному участию в реализации НКП.

В 2003-06гг., помимо развития международного сотрудничества и популяризации внутри страны целей и содержания национальной космической деятельности — непреложных условий успеха, по мнению руководства БКА, работа в рамках космической программы велась по следующим основным направлениям.

1. Инфраструктура. 1.1. Пусковой центр Алкантара (ПЦА). Расположенный в штате Мараньон ПЦА, занимающий 620 кв.км., находится в полной готовности для запуска ракет-зондов. После восстановления мачты управления, уничтоженной в результате взрыва в авг. 2003г., может также использоваться для запуска национальных ракет-носителей (VLS — Veiculo Lancador de Satelites).

Строительство ПЦА было вызвано реализацией комплексной идеи создания национальных геостационарных спутников (ГСС) и вывода их на орбиту своими носителями с бразильской территории. Продолжается модернизация инфраструктуры и технических систем пускового центра с целью предоставления качественных и конкурентоспособных услуг национальным и иностранным заказчикам. Проинвестированы работы, связанные с:

- операционными системами (связи, отслеживания траектории, бортовой телеметрии, телеком-

муникации и информатики, подготовки к запуску и старту, оптического слежения, радаров и др.);

- базовой инфраструктурой и инфраструктурой поддержки (различного рода снабжения, управления и контроля, включая противопожарные средства, а также прокладка дорог и коммуникаций).

В результате из ПЦА был успешно произведен пробный старт национальной ракеты-зонда (VSB-30 — Veiculo de Sondajem).

1.2. Пусковой центр Баррейра-до-Инферно (ПЦБДИ). Этот центр, созданный в 1965г., расположен в г.Натал (шт. Рио-Гранде-до-Норте). Отсюда производится запуск ракет малой и средней грузоподъемности. Место было выбрано в силу прохождения там магнитного экватора, уже существовавшей инфраструктуры, малой нормы осадков и огромной зоны приземления в виде акватории океана, а также удобной розы ветров.

На базе ПЦБДИ осуществляются проекты: продолжение испытаний и в интересах НКП; отслеживание пусков ракеты-носителя «Ариан» совместно с космическим центром Куру (Французская Гвиана) на основании соглашения с Европейским космическим агентством; оказание помощи в испытаниях в интересах командования видов ВС Бразилии; предоставление услуг по запуску ракет или их отслеживанию национальным и иностранным организациям в научных целях (исследование и мониторинг окружающей среды, в основном наблюдение за атмосферой).

1.3. Космический центр Алкантара (КЦА). Проект КЦА предполагает расширение военной базы Алкантара (шт. Мараньон) с целью создания там комплексного гражданского центра, на территории которого были бы объединены исследовательские учреждения, предприятия и университеты для получения научных знаний и технологий. Расположение в 2 градусах от экватора и благоприятный климат предоставляют КЦА благоприятные условия для запуска в течение всего года ракет с 30% экономией топлива.

Работы по строительству и совершенствованию инфраструктуры предусматривают наличие собственных стартовых площадок для VLS и последующих за ним ракет-носителей в рамках проекта «Южный крест», реализуемого главным командованием аэрокосмических технологий ВВС (португальское сокращение — СТА), а также площадок для коммерческих запусков, осуществляемых совместными предприятиями Бразилии с иностранными государствами. Последние пуски будут находиться в ведении БКА.

Во исполнение закона 10.993/2004, в котором речь идет о крупномасштабных проектах, БКА разработало и направило в Комиссию по мониторингу и оценке доклад с предварительной оценкой реализуемости проекта создания КЦА. В документе рассматриваются организационные аспекты учреждения центра, анализируется международный рынок коммерческих пусков, дается оценка социально-экономического эффекта, а также возможные экологические последствия и ожидаемые финансовая прибыль. В авг. 2006г. указанная комиссия одобрила включение проекта в двухгодичный план инвестиций и госбюджет.

Генплан создания КЦА завершен. Он вобрал в себя как уже существовавшие многочисленные проекты в этой сфере, так и новые предложения,



возникшие в результате публичных консультаций, проведенных в БКА в фев. 2005г.

С учетом сложности и масштабности затрат проекта, по инициативе БКА, генеральный план КЦА направлен на предварительную консультацию в Счетную палату Бразилии. БКА ожидает окончательного вердикта контрольного органа, чтобы приступить к публичному конкурсу на подряды.

1.4. Создание и обслуживание спутников. 1.4.1. Лаборатория сборки и испытаний (ЛСИ). ЛСИ принадлежит Национальному институту космических исследований (португальское сокращение – INPE) и занимается сборкой и функциональным тестированием спутников и других космических аппаратов, а также определением неполадок в узлах, предназначенных для космической техники.

В указанный период в ЛСИ были установлены: камера для акустических испытаний, камера для испытаний электромагнитной совместимости, а сейчас завершаются работы по созданию камеры для термо-вакуумных испытаний. Эти приспособления позволяют проводить полную сборку и испытание спутников большой грузоподъемности, как это было в случае с С. бразильско-китайским спутником Sbers-2В.

1.4.2. Лаборатория сгорания и тяги (ЛСТ). ЛСТ также принадлежит INPE и располагает оборудованием и испытательными стендами для спутниковых двигателей и разрабатывает соответствующие катализаторы. В последнее время занималась разработкой двигателя для коррекции орбиты многофункциональной космической платформы.

1.5. Центр контроля и слежения за спутниками (ЦКСС) – комплекс наземных систем для слежения за национальными спутниками, который одновременно предоставляет услуги иностранным заказчикам. В его состав входят: центр контроля за спутниками в г.Сао-Жозе-Дос-Кампос, а также наземное оборудование в Куиабе (Мато-Гроссо) и на Алкантаре. В нояб. 2006г. на Алкантаре была создана новая наземная станция для научных спутников, которая позволяет в рамках сотрудничества с Францией и другими европейскими странами принимать информацию со спутника Согот, выведенного на орбиту в дек. того же года.

В 2003-06гг. ЦКСС контролировал научные спутники и Sbers-2. Слежение за этим последним осуществляется поочередно Бразилией и КНР.

2. Доступ к космическому пространству 2.1. Ракеты-носители (португальское сокращение – VLS). После инцидента в 2003г. с VLS-1 V03 правительство Бразилии в целях продолжения этого проекта попросило провести его полный критический анализ российский Государственный ракетный центр им. Макеева (г. Миасс). Было осуществлено дополнительное обучение персонала, приняты меры организационного и технического характера по исправлению недостатков, указанных в докладе комиссии по расследованию инцидента с ракетой-носителем, в т.ч. проверка качества и доработка систем и узлов VLS-1.

Критический анализ проекта VLS-1 предусматривает создание нового С образца ракеты-носителя для осуществления так называемого технологического полета. Этот образец под названием VLS-1 XVT 01 будет оснащен многочисленными датчиками и системами телеметрии. Он будет иметь лишь две первые действующие ступени для

проведения испытательного полета и замера температурных, акустических и вибрационных параметров.

Поскольку VLS-1 XVT 01 не располагает четырьмя действующими ступенями, возникает необходимость еще одного технологического полета до выведения на орбиту реального спутника, когда у носителя (VLS-1 XVT 02), будут работать все четыре ступени, а его полезная нагрузка будет состоять из телеметрических и других приборов.

Параллельно с доработкой VLS-1 Институтом аэронавтики и космоса (португальское сокращение – IAE) задумано создание новой ракеты-носителя под названием VLS-Альфа, которая должна быть запущена ориентировочно в 2010г. VLS-Альфа имеет первые две ступени схожие с нынешним VLS-1, а третья ступень будет иметь двигатель на жидком топливе, что позволит выводить 400 кг полезной нагрузки на орбиты на высоте 400 км. И таким образом VLS-Альфа станет первой бразильской ракетой с жидкостной ступенью.

По мнению специалистов БКА, несмотря на определенные преимущества твердотопливных двигателей, используемых сейчас на национальных носителях, двигатель на жидком топливе более эффективен для вывода спутников на орбиту. В ожидании ратификации российско-бразильского соглашения по защите технологий при осуществлении сотрудничества в области космоса, подписанного в дек. 2006г., БКА начало подготовительную работу по проекту VLS-Альфа.

Одновременно БКА совместно с IAE прилагает усилия по восстановлению стартовой площадки VLS-1 с учетом полученных критических замечаний. IAE уже провел публичные торги по этому подряду и ожидает завершения административных и юридических процедур.

2.2. Ракеты-зонды (P3). Программа в области P3 среди прочих преследует цель оснастить страну образцами, способными быть востребованными на мировом рынке космических услуг. С учетом 3 успешных пусков ракеты VSB-30, особенно пригодной для проведения экспериментов в условиях микрогравитации, IAE уже причислил ее к категории используемых. Основной объем работ по этому проекту был проведен в 2004-06гг.

2.3. Исследования и разработки в области технологий параллельных с ракетостроением. Осознавая необходимость постепенного приобретения независимости от иностранной технологической помощи, БКА с 2005г. в начало финансировать программу по стимулированию национальной науки и промышленности в областях параллельных с ракетостроением (новые материалы, методики, системы, электроника и т.д.). Два приоритета: двигатели на жидком топливе и ракетостроение в целом.

2.4. Спутники. 2.4.1. Китайско-бразильская программа по наблюдению за ресурсами Земли (португальское сокращение – Sbers). В рамках SBERS, являющейся наиболее успешным примером в области международного сотрудничества, в 2003г. был выведен на орбиту спутник Sbers-2, который продолжает функционировать и сейчас. На 2007г. запланирован запуск очередного спутника Sbers-2В, который позволит Бразилии и КНР сохранить свое непрерывное присутствие на международном рынке космических снимков земной поверхности. Sbers-2В – достаточно экономич-

ный вариант, поскольку он будет собран из резервных частей и узлов его предшественника. Он будет оснащен многоцветовой камерой с высокой разрешающей способностью, в отличие от Sbers-2, который имеет инфракрасную камеру. Сейчас INPE ведет его сборку.

Финансовое участие Бразилии и Китая в проекте составляет 30 и 70% соответственно. Общие расходы по Sbers-1 и 2 для Бразилии достигли 118 млн.долл. США. В рамках этой программы планируется создание еще двух спутников: Sbers-3 и 4. И затраты для каждой из сторон составят по 50%. Sbers-3 должен быть выведен на орбиту в 2009г., а Sbers-4 – в 2011г., при этом последний из КЦА.

Головной организацией с бразильской стороны в проекте Sbers является INPE. С июня 2004г. этот институт начал распространять для бразильских пользователей через интернет изображения, полученные Sbers-2. Следующие цифры подтверждают положительный эффект для Бразилии от участия в совместной программе: 12 тыс. национальных пользователей, которые уже получили 250 тыс.ед. изображения. Политика бесплатного распространения космических снимков через всемирную паутину на территории КНР и Бразилии еще в 2004г. сделало последнюю рекорсменом в этой области. Спутниковое изображение используется потребителями в научно-учебных целях, а также промышленностью. Оно просто необходимо для наблюдения за регионом Амазонии.

2.4.2. Многоцелевая платформа (МЦП). МЦП – унифицированный модуль, который может нести полезную нагрузку массой до 600 кг. и использоваться для создания не дорогих спутников различного назначения БКА начало работы по этому проекту в 2001г. Создана технико-технологическая документация и ведется изготовление опытных образцов.

2.4.3. Проект Mapsar. Предусматривает разработку легкого орбитального радара с использованием технологии Light SAR и реализуется INPE совместно с немецкой фирмой DLR. Основная характеристика радара заключается в возможности получения изображения земной поверхности, независимо от отсутствия облачности, что крайне необходимо для мониторинга Амазонии в рамках системы Sivam. Подготовительные исследования проводились в 2005г., сейчас готовится окончательное заключение о реализуемости проекта.

2.4.5. Малые технологические спутники. В 2004г. БКА заключило с INPE соглашение о программе по созданию малых технологических спутников в бразильских университетах. В результате в 2005г. был начат проект Itasat, в котором Технологический институт аэронавтики (португальское сокращение – ITA) должен разрабатывать содержательную составляющую спутников.

В рамках программы уже вкладываются средства в подготовку кадров, разработку соответствующих приборов и стендов, а также спутниковых компонентов и подсистем, т.е. их «начинки». В ней участвуют университеты г.г. Бразилиа и Сан-Пауло, и шт. Рио-Гранде-до-Норте.

2.4.6. Бразильский геостационарный спутник (ГСС). НКП Бразилии предусматривает создание ГСС в интересах правительства страны в целях осуществления надежной связи, метеорологии и организации воздушного движения, для оказания услуг иностранным заказчикам. В прошлом году

была учреждена межведомственная комиссия, которая должна определить идеологию создания ГСС, включая потребность в международном сотрудничестве, его формы и объемы. По имеющимся сведениям, комиссия пока функционирует только номинально по причине прошедших президентских и парламентских выборов, а также отсутствия окончательного состава нового правительства страны.

В качестве серьезного достижения последних лет БКА рассматривает состоявшийся в апр. 2006г. в рамках сотрудничества с Роскосмосом полет бразильского космонавта на МКС. Признавая ограниченную ценность проведенных М. Понте-сом экспериментов в космосе, местные специалисты одновременно подчеркивают полезность наличия у страны своего космонавта, поскольку это должно послужить дальнейшей популяризации НКП в бразильском обществе.

В последние годы заметно увеличилось бюджетное финансирование национальной космической программы Бразилии и освоение выделенных средств приблизилось к 100%, что говорит о повышении организующей и руководящей роли БКА. Наибольшие практические результаты были достигнуты в наблюдении за земной поверхностью и ракетостроении. На ближайшую перспективу последнее и создание национального ГСС станут приоритетами в деятельности бразильских министерств и ведомств, участвующих в НКП, среди которых роль катализатора, наряду с БКА, будет играть Минобороны.

## Телеком-2007

Бразильский рынок телекоммуникаций, информационных технологий и услуг передачи данных в 2007г. по-прежнему сохранял тенденцию роста основных экономических показателей, свидетельством чего явилось значительное количество реализованных экспортно-импортных операций. При достижении в целом положительного сальдо во внешней торговле, объем экспорта в 2007г. снизился на 20%, а импорта – увеличился на 50% в сравнении с показателями пред.г. Наиболее активными коммерческими партнерами Бразилии на данном рынке в 2007г. традиционно оставались Китай совместно с рядом государств Южной Азии, США, страны Евросоюза и региона Латинской Америки. Активно развивавшимися сегментами данной отрасли, продемонстрировавшими наибольший прирост экономических показателей за счет динамичного технического и технологического развития явились мобильная телефонная связь третьего поколения (3G), беспроводные системы передач данных длинноволнового диапазона типа WiMax (World Interoperability for Microwave Access), а также многофункциональные сети кабельного телевидения с использованием оптоволоконных и микроволновых каналов распространения сигнала. Активизация внутри страны и за рубежом деятельности по предоставлению информационных товаров и услуг позволила в течение года создать 10 тыс. дополнительных рабочих мест для населения страны.

Мобильная телефонная связь. По данным Anatel – бразильского Национального агентства по телекоммуникациям мобильная телефонная связь в Бразилии на конец 2007г. насчитывала 121 млн. пользователей, при этом средний показатель ис-

пользования сотовых телефонов по стране составил 63,6 аппарат на 100 чел. населения (в 2006г. - 95,9 млн. и 51,3 соответственно). Практически две трети жителей страны явились обладателями мобильного телефона.

Общее количество сотовых телефонов в Бразилии

и число аппаратов мобильной связи на 100 чел. населения, в млн.ед.

Год	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Сотовых телефонов, млн.ед.	23,2	28,7	34,9	46,6	65,6	86,2	95,9	121,0
Мобильников на 100 чел.	13,5	16,4	19,7	25,8	35,9	46,6	51,3	63,6

Столь значимых показателей удалось добиться за счет продолжения сотовыми операторами политики снижения стоимости и расширения спектра предоставляемых пользователям услуг.

В 2007г. рынок беспроводной телефонии в разных долях был поделен между восемью наиболее крупными операторами связи (в скобках указано количество абонентов): Vivo (33,5 млн.), TIM (31,3 млн.), Claro (30,2 млн.), Oi (16 млн.), Amazonas Telemig Celular (5,3 млн.), BrT GSM (4,3 млн.), STVC (363 тыс.) и Sercomtel (73 тыс.). Для привлечения клиентуры сотовыми операторами активно проводилась политика расширения спектра и снижения стоимости предоставляемых пользователям телекоммуникационных услуг, в частности, сохранение телефонного номера при переходе абонента к другому оператору, бесплатная замена сотового телефона на более современную модель по истечении определенного срока его использования и т.д. Дальнейшее расширение сферы своего влияния операторы планируют осуществлять за счет продолжения освоения заселенных территорий страны, еще не обеспеченных услугами мобильной связи. С учетом особенностей географического положения Бразилии, а также неравномерности распределения промышленно развитых районов по территории страны, уровень сотовой телефонизации различных областей существенно различается. Наибольшая плотность мобильной связи приходится на Федеральный Округ, а также штаты Рио-де-Жанейро, Рио-Гранде-ду-Сул, Мато-Гроссоду-Сул и Сан-Пауло.

Наиболее популярным по-прежнему оставался стандарт передачи данных GSM (75% от общего числа пользователей), активное применение которого осуществляли практически все операторы сотовой связи. Одновременно с этим все большее число поставщиков услуг мобильной связи начинают прибегать к современным технологиям поколения 3G, подразумевающим использование стандартов WCDMA и CDMA 1xEVDO и поддерживающим пакетный формат передачи данных со скоростью до 2 Мб/сек.

Производители, представленные на бразильском рынке сотовых телефонов традиционно располагались в национальных производственных центрах городов Манаус (фирмы Nokia, Samsung, BenQ-Siemens, Gradiente, Vitelcom, Evadin) и Сан-Пауло (Motorola, Sony Ericsson, LG, Samsung, Venco-Telematica, Kyocera, Huawei). Бразильцам удалось преодолеть наметившееся в начале 2007г. некоторое снижение объемов выпуска аппаратов мобильной связи, и по результатам 12 месяцев количественные показатели производства улучшились на 17,4% в сравнении с предг.

Проводная телефонная связь. Бразильский рынок телефонных услуг в 2007г. был представлен более чем 25 операторами проводной связи, наиболее крупными из которых явились компа-

нии: Telemar, Telefonica, BrT, Embratel. Характерной чертой данного сектора оставалось отсутствие какой-либо динамики, общее количество телефонных линий в стране фактически не изменилось. Причинами такой ситуации явились высокая стоимость подключения к оператору проводной связи, неудобные для населения действующие тарифные планы оплаты услуг, а также переход все большего количества абонентов на использование сотовой телефонной связи, ставшей более доступной широким слоям населения страны.

Кабельное телевидение. Определенное развитие в 2007г. отмечалось в области построения многофункциональных сетей кабельного телевидения с использованием оптоволоконных и микроволновых каналов распространения сигнала. Среди отмеченных на бразильском рынке предоставления данного вида услуг 173 компании наибольшей прибыли в 2007г. удалось добиться операторам Net, Vivax, SKY/DirecTV, TVA. На долю этих фирм пришлось более 80% от всего объема прибыли. Число пользователей кабельного телевидения на данный момент превысило 5,1 млн.

Цифровое телевидение. Большое внимание бразильцами уделялось созданию в стране всеобъемлющей высокотехнологичной сети цифрового телевидения. В соответствии с единой общегосударственной программой в течение ближайших десяти лет планируется осуществить полный отказ от аналогового вещания и перейти на использование только цифровых систем. За основу построения сети избран японский вариант с применением передающего сигнала типа ISDB-T. С дек. 2007г. начата передача программ по цифровым каналам вещания в г.Сан-Пауло, до конца I кв. 2008г. планируется запуск системы в г.Рио-де-Жанейро. По замыслу координаторов проекта до 2011г. данная услуга должна быть доступна населению всей освоенной территории Бразилии. При этом предполагается, что в дальнейшем финансировании программы примут участие не только государственные, но и частные институты, к которым в первую очередь относятся несколько тысяч действующих в стране телеканалов, а также зарубежные инвесторы. По-прежнему ожидается, что общий объем негосударственных инвестиций в проект может достичь 1,7 млрд.долл.

## Телеком-2006

Бразильский рынок телекоммуникаций, информационных технологий и услуг передачи данных в 2006г. продолжал оставаться одним из наиболее динамично развивающихся секторов национальной экономики, свидетельством чего явились значительное количество реализованных экспортно-импортных операций. Объем рынка в данном сегменте, по оценкам различных экспертов, достиг отметки в 12-12,8 млрд.долл., что практически вдвое превосходит аналогичный показатель прошлого года (6,1 млрд.долл.). К концу 2007г. указанный индекс способен подняться до 15 млрд. Наиболее значимый прирост экономических показателей произойдет за счет таких областей, как беспроводные системы передач данных длинноволнового диапазона типа WiMax (World Interoperability for Microwave Access), мобильная телефонная связь третьего поколения (3G), а также много-



функциональные сети кабельного телевидения с использованием оптоволоконных и микроволновых каналов распространения сигнала.

Наиболее активными коммерческими партнерами Бразилии на данном рынке в 2006г. традиционно оставались Китай совместно с рядом государств Южной Азии, США, Аргентина, страны Евросоюза и Латинской Америки. Активизация внутри страны и за рубежом деятельности по предоставлению информационных товаров и услуг позволила сохранить наметившуюся в последние годы тенденцию создания дополнительных рабочих мест для населения страны.

Мобильная телефонная связь. По данным бразильского Национального агентства по телекоммуникациям (Anatel) мобильная телефонная связь в Бразилии насчитывает 95,9 млн. пользователей, средний показатель использования сотовых телефонов по стране составил 51,3 аппарат на 100 чел. населения (в 2005г. — 86,2 млн. и 46,6). Практически каждый второй житель страны является обладателем мобильного телефона.

Общее количество сотовых телефонов в Бразилии, в млн.ед. и число аппаратов мобильной связи на 100 чел. населения

1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Общее количество сотовых телефонов в млн.ед.							
15	23,2	28,7	34,9	46,6	65,6	86,2	95,9
Число аппаратов мобильной связи на 100 чел. населения							
8,9	13,5	16,4	19,7	25,8	35,9	46,6	51,3

Ужесточение конкурентной борьбы между действующими на рынке компаниями вынуждает их искать новые приемы привлечения клиентуры (бесплатная замена сотового телефона на более современную модель по истечении определенного срока его использования, сохранение абонентского номера при переходе абонента к другому оператору).

В 2007г. рынок беспроводной телефонии поделен между тремя наиболее крупными операторами связи: Vivo (30%), TIM (25%) и Claro (23%), которые уже в течение целого ряда лет занимают лидирующее положение на рынке сотовой связи, и, соответственно, имеют прочные позиции и обширный перечень постоянных клиентов. Тенденция стабильного увеличения числа пользователей компании Claro позволяет предположить, что данный оператор в 2007г. выбьется на лидирующую позицию.

Оставшийся сегмент примерно в равных долях поделили между собой компании Oi, Telemig/Amazonas Celular, CTBC и Brasil Telecom. Данные операторы начали свою деятельность в стране в 2002-04гг. и несмотря на господство трех вышеупомянутых фирм, имеют хорошие перспективы для расширения сферы своего влияния. Это возможно за счет освоения заселенных территорий страны, еще не обеспеченных услугами мобильной связи. По данным Anatel этот показатель составляет 67%, т.к. с учетом особенностей географического положения Бразилии, а также неравномерности распределения промышленно развитых районов по территории страны, уровень сотовой телефонизации различных областей существенно разнится.

Наибольшая плотность мобильной связи приходится на Федеральный округ, а также штаты Рио-де-Жанейро, Рио-Гранде-ду-Сул, Мато-Гроссо-ду-Сул и Сан-Пауло. Общее количество установленного в Бразилии основного оборудова-

ния для мобильной телефонии, сотовых базовых станций, уже в 2004г. превысило 25 тыс.ед., и по оценкам экспертов этого количества могло бы быть достаточно для обеспечения 86% населения услугами беспроводной связи.

Наиболее популярным по-прежнему остается стандарт передачи данных GSM, активное применение которого с 2004г. осуществляют практически все операторы сотовой связи.

Цифровые стандарты и диапазоны, применяемые операторами связи, действующими в Бразилии

Оператор	Диапазон	Цифровой стандарт
Vivo	A,B	CDMA/TDMA
TIM	A,B,D,E	TDMA/GSM
Claro	B,D,E	TDMA/GSM
Qi	D	GSM
Telemig/ Amaz Cel	A	TDMA/GSM
CTBC (Tridngulo)	A	TDMA/GSM
Brasil Telecom	E	GSM

В 2006г. продолжился процесс постепенного перехода операторами со стандарта TDMA, в течение целого ряда лет занимавшего лидирующее положение на бразильском рынке, на появившейся в 2002г. и набирающий популярность стандарт GSM. Не произошло полного отказа от исторически используемого в данном регионе стандарта CDMA.

Количество аппаратов сотовой связи,

использующих тот или иной цифровой стандарт, в млн.ед.

Стандарт	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
AMPS	5,7	5,1	2,4	1,4	0,8	0,6	0,4	0,1	0,1
TDMA	1,3	7,1	14,3	18,4	20,9	24,9	23,3	17,4	11,4
CDMA	0,4	2,8	6,5	9	11,5	14	19,5	24	25,3
GSM	0	0	0	0	1,7	6,9	22,4	44,6	59,1

Общий прирост объемов производства в стране аппаратов мобильной связи в 2006г., в сравнении с пред.г. составил 7%, на следующий год данный показатель предусмотрен аналогичным.

Ведущее положение на данном рынке по-прежнему занимала продукция корпораций Nokia (29%), Motorola (24,9%), LG (11,4%), Samsung (9,2%), Siemens (6,5%), на долю которых пришлось более 75% от общего объема продаж. Суммарное количество инвестиций в сектор в 2006г. превысило 12,5 млрд.долл. (в 2005г. — 11,1 млрд.). Данный показатель в течение последних лет поддерживается благодаря имеющемуся в стране благоприятному экономическому климату и четкому законодательному режиму.

Проводная телефонная связь. Бразильский рынок телефонных услуг представлен 25 операторами проводной связи, наиболее крупными из которых являются компании Telemar, Telefonica, Brasil Telecom, Embratel, GVT, Intelig, CTBC Telecom, Vesper, Telespazio, Ric, Sercomtel. Используется оборудование таких транснациональных корпораций как Ericsson, Siemens, Nec, Samsung и Standard Electric.

В 2006г. общее количество телефонных линий в стране фактически не изменилось, остановившись на отметке в 40 млн. Причинами такой ситуации — высокая стоимость подключения к оператору проводной связи и не совсем удобные для населения действующие тарифные планы оплаты услуг. Не менее важным фактором является также переход большого количества абонентов на использование сотовой телефонной связи, ставшей, в т.ч. по экономическим параметрам, более доступной широким слоям населения.

Интернет. На бразильском рынке оперируют более 100 компаний обеспечивающих возмож-

ность коммутируемого доступа к сети интернет. Наибольшей прибыли в 2006г. удалось добиться Terra Networks, Submarino, Universo Online (UOL), Americanas.Com, Nicorp, BrT. На долю этих фирм приходится более 50% от всего объема предоставляемых услуг.

15 млн. бразильцев в 2006г. имели возможность доступа к сети интернет с личного ПК, что на 23% больше аналогичного показателя пред.г. По данному показателю Бразилия уступает лишь наиболее экономически развитым странам, таким как США, Япония, Австралия, Франция, Германия, Италия, Испания, Швеция, Швейцария, Великобритания.

Наиболее быстрыми темпами в 2006г. развивался «быстрый интернет», обеспечивающий передачу данных со скоростью более 256 Kbps. Данной услугой пользуются 70% зарегистрированных пользователей. Большая часть вводимого в эксплуатацию оборудования обеспечивает передачу информации в формате 1-2 Mbps, что позволяет использовать канал даже для передачи видеoinформации с высоким качеством изображения в реальном масштабе времени.

Большая часть населения страны, обладающая возможностью доступа в интернет, проживает в крупных городах и поселках городского типа. Продолжается внедрение в жизнь программы обеспечения информационными ресурсами школ, больниц, библиотек, органов судебной и исполнительной власти населенных пунктов с численностью жителей от 1 до 5 тыс.чел. К концу 2006г. 35% таких небольших городов располагали соответствующим оборудованием. К 2014г. программа должна охватить всю территорию страны. Всего на реализацию оснащения малонаселенных районов соответствующими технологиями правительством предусмотрено выделение около 1 млрд.долл. из фонда Fundo de Universalizagao dos Servicos de Telecomunicacoes, Fust.

Цифровое телевидение. В 2006г. продолжено создание единой общегосударственной системы цифрового телевидения. Компаниям, занятым в сфере предоставления телевизионных услуг за I пол. 2006г. удалось привлечь 914 тыс. новых пользователей системы, и в результате их общее количество достигло 4,37 млн.чел.

Количество подписчиков цифровых каналов телевидения, в млн.чел.: 2001г. — 3,55; 2002г. — 3,52; 2003г. — 3,55; 2004г. — 3,77; 2005г. — 4,01; 2006г. — 4,37.

Поскольку предполагаемый объем бразильского рынка цифрового телевидения в ближайшие 8-10 лет оценивается в 37 млрд.долл., эксперты бразильской ассоциации по телевидению и радиовещанию предполагают, что в финансировании соответствующей программы примут участие не только государственные, но и частные институты, к которым относятся несколько тысяч действующих в стране телеканалов. Общий объем негосударственных инвестиций в проект может достигнуть 1,7 млрд.долл. Большая часть указанной суммы пришлось на оптовую и розничную продажу автомобилей и «электронный туризм».

Электронная коммерция, в млрд.долл.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Бразилия .....	0,1	0,3	0,5	1,4	1,8	2,1	2,6
Латинская Америка .....	0,2	0,5	1,3	2,3	4,5	7,8	12,1
США .....	38,3	49,8	75	97,5	126,8	155,5	

Включены данные по продаже автомобилей, электронному туризму, проведению аукционов, продажам книг, CD и DVD-дисков, телефонных сотовых аппаратов, косметики, цветов.

Электронная коммерция с использованием мобильной телефонии, а также современных микрокомпьютеров Palm, так называемая «М-коммерция» (мобильная), все еще не смогла занять на бразильском рынке подобающего сегмента. Ожидается, что и в 2006г. объем торгов в данном секторе будет оставаться на незначительном уровне.

Цифровое телевидение. Бразилия продолжает начатую в 2003г. работу по созданию и внедрению национальной системы цифрового телевидения (SBTVD). Первые конкретные результаты деятельности задействованных в проекте ученых и инженеров должны были появиться после первого года работы группы — в марте 2005г. Однако теперь называются новые сроки ввода сети в эксплуатацию — дек. 2006г. Основная задержка возникла по причине отсутствия своевременного решения относительно выбора стандарта передачи данных для будущей системы. Результаты многочисленных испытаний и тестов продемонстрировали некое превосходство американского стандарта ATSC (Advanced Television System Committee), хотя официально ни японский ISDB-T (Integrated Services Digital Broadcasting Terrestrial), ни европейский DVB-T (Digital Video Broadcast Terrestrial) стандарты пока не были отвергнуты. Окончательно определиться по данному вопросу планируется к фев. 2006г.

В разработку необходимых электронных компонентов вовлечены 79 научно-исследовательских и производственных предприятий страны. Координирование усилий возложено на национальный институт телекоммуникаций (Institute Nacional de Telecomunicacoes), а также институт электронного оборудования (Institute Linear Equipamentos Electronicos).

По заключению экспертов бразильской Ассоциации телевидения и радиовещания (Associaao Brasileira de Emissoras de Radio e TV) предполагаемый объем национального рынка цифрового телевидения в ближайшие 10 лет возможно оценить в 37 млрд.долл. В этой связи предусматривается, что в дальнейшем финансировании соответствующей программы, примут участие не только государственные, но и частные институты, к которым в первую очередь относятся почти 8 тыс. действующих в стране телеканалов. Общий объем негосударственных инвестиций в проект, как ожидается, может достигнуть 1,7 млрд.долл.

## Телеком-2005

К числу активных коммерческих партнеров Бразилии на данном рынке относились Китай, государства Юго-Восточной Азии, США, Аргентина, страны Евросоюза и Латинской Америки. Активизация внутри страны и за рубежом деятельности по предоставлению информационных товаров и услуг позволила сохранить наметившуюся в последние три года тенденцию создания дополнительных рабочих мест для населения страны. Активно в 2005г. развивались такие отрасли как сотовая телефония, интернет и электронная торговля.

Современное состояние в области мобильной телефонной связи характеризуется расширением спектра и модернизацией предоставляемых операторами связи услуг, и стабильным ростом числа вовлеченных в информационный обмен абонентов. Мобильная телефонная связь в Бразилии насчитывает 86,2 млн. пользователей (2004г. — 65,6

млн., 2003г. — 46,4 млн.). Рынок беспроводной телефонии в 2005, как и в 2004г. был поделен между 7 основными операторами связи: Vivo, Claro, TIM, Oi, Telemig/Amazonas Celular, CTBC и Brasil Telecom.

Компании сотовой связи VIVO, Claro и TIM в течение ряда лет занимают лидирующее положение на рынке сотовой связи, и имеют прочные позиции и обширный перечень постоянных клиентов. Фирмы Oi и Telemig/Amazonas Celular начали свою деятельность в стране в 2002г. и за 4 г. работы смогли занять большой его сегмент. Brasil Telecom появилась в Бразилии лишь в 2004г. и, по мнению экспертов, имеет хорошие перспективы для расширения сферы своего влияния. Участие CTBC в предоставлении услуг сотовой связи остается незначительным.

В условиях бурного роста данного сектора экономики общее количество пользователей аппаратов сотовой связи на конец 2005г. достигло 86,2 млн. при этом средний показатель использования мобильных телефонов по стране составил 46,6 аппаратов на 100 чел. (в 2004г. — 65,6 и 36,6 млн. со-отв.).

Число подключенных к сети аппаратов сотовой связи

	Дек. 2004	Окт. 2005	Нояб. 2005	Дек. 2005
Кол-во телефонов.....	65605577	81239730	82351644	86210336
Тел. /100 чел.....	36,63	44	44,55	46,58
Рост за месяц, шт.....	4416842	1242500	1111914	3858692
Рост за месяц, % .....	7,2	1,6	1,4	4,7
Рост за год, шт. ....	19232111	21574674	21162910	20604759
Рост за год, % .....	41,5	36,2	34,6	31,4

С учетом особенностей географического положения Бразилии, а также неравномерности распределения промышленно развитых районов по территории страны, уровень сотовой телефонизации различных областей существенно различается. Наибольшая плотность мобильной связи приходится на Федеральный округ, а также штаты Рио-де-Жанейро, Рио Гранде ду Сул, Мато Гроссо ду Сул и Сан-Пауло.

Количество произведенных в Бразилии за год аппаратов сотовой связи превысило 60 млн.ед., что на 43% больше в сравнении с пред.г. и составляет 7,4% от общемирового объема производств. Половина готовой продукции (32,9 млн.ед.) предназначалась для экспортных поставок, обеспечив увеличение показателя на 271%. Наиболее активными экспортерами стали корпорации Motorola и Nokia, обеспечившие 80% всех поставок за рубеж. Основными потребителями продукции бразильского производства стали такие страны, как США, Аргентина, страны Евросоюза, Колумбия и Венесуэла.

Основные импортеры бразильской аппаратуры сотовой связи, в млн.ед.: США — 9,8; Аргентина — 7,5; Евросоюз — 4,1; Колумбия — 3,1; Венесуэла — 3; Чили — 1,7; Азия — 0,9; Перу — 0,8; Эквадор — 0,4; Уругвай — 0,4; Центральная Америка — 0,3; Страны Карибского бассейна — 0,3; другие страны — 0,6; всего — 32,9.

Действующие на бразильском рынке компании-производители сотовых телефонов: Alcatel, Allied, Alldix, Audiovox, Beaucom, Ensitel, Evadin, Gradiente, Huawei, Hyundai, Innostearn, Kyocera, LG, Mitsubishi, Motorola, Nokia, Owasys, Palmone, Panasonic, Pantech, Research in motion, Sagem, Samsung, Sendo, Siemens, Simm, Sony-Ericsson, Te-lit, Venko, Vitelcom, ZTE.

Производители на бразильском рынке сотовых телефонов. Ведущее положение по-прежнему занимала продукция корпораций Nokia (32%), Motorola (18,6%), Samsung (12,9%), LG (7,4%), Sony Ericsson (6,6%). Многие из этих компаний имеют долгосрочные планы инвестирования не только самих производственных процессов, но также и различного рода связанных с ними научных разработок и исследований. Корпорация Motorola в ближайшие 2 года собирается затратить 5 млн.долл. на строительство и оборудование собственных исследовательских лабораторий, и 20 млн.долл. на разработку программного обеспечения для нужд мобильной связи. Компания LG, заявившая о намерении увеличить на 40 млн.долл. объемы производства, и вложить 18 млн.долл. в научные исследования.

Наметившаяся тенденция обуславливается сложившимся в стране благоприятным экономическим климатом и четким законодательным режимом. Приток иностранного и национального капитала в отрасль в ближайшие годы будет оставаться на высоком уровне, что позволит рассчитывать на дальнейший рост количества пользователей мобильной связи.

Бразильский рынок телефонных услуг представлен 24 операторами проводной связи, наиболее крупными из которых являются компании: Telemar, Brasil Telecom, Telefonica, Embratel, Intelig, GVT, CTBC, Sercomtel, Espelinhos/Novas Aut. Для осуществления своей деятельности приведенными компаниями используется оборудование таких транснациональных корпораций как Ericsson, Siemens, NEC, Samsung и Standard Electric.

Характерной чертой сектора обычной проводной телефонной связи в 2005г. явилось отсутствие какой-либо динамики. Общее количество телефонных линий в стране не изменилось, остановившись на 40 млн. Причинами такой ситуации являются высокая стоимость подключения к оператору проводной связи и не совсем удобные для пользователей действующие тарифные планы оплаты услуг. Не менее важным фактором является переход большого количества абонентов на использование сотовой телефонной связи, ставшей по экономическим параметрам, более доступной широким слоям населения страны.

Интернет. На бразильском рынке интернета оперируют 100 компаний обеспечивающих возможность коммутируемого доступа в интернет. Основными являются Universe Online (UOL), AOL Brasil, Brasil on Line (BOL), Terra, Cruiser, Net Flash, Aquarium, Bestway, Tekmidianet, Tricor и Amazonline. На долю этих фирм приходится 65% от всего объема предоставляемых услуг. Первую строчку в рейтинге интернет-провайдеров занимает Universo Online.

12,2 млн. бразильцев в 2005г. имели возможность доступа к интернету с личного ПК, что на 12,4% больше аналогичного показателя пред.г. Большинство из них были активными пользователями этой глобальной информационной сети. Продолжительность пребывания абонента в сети составила 18 час/мес, что на 34% больше в сравнении с 2004г. (13 час/мес). По данному показателю Бразилия уступает США, Японии, Австралии, Франции, Германии, Италии, Испании, Швеции, Швейцарии, Великобритании. Увеличение в сравнении с пред.г. числа посещений пользователями



произошло в следующих разделах интернета: путешествия и туризм (93%), дом и красота (67%), семья и стиль жизни (48%), правительство и предприятия (44%), образование и карьера (39%), автомобили (39%), корпоративная информация (38%), новости и события (33%).

Наиболее быстрыми темпами в 2005г. развивался «быстрый интернет», обеспечивающий передачу данных со скоростью более 256 kbps. Данной услугой пользуются 62% зарегистрированных пользователей. Большая часть вводимого в эксплуатацию оборудования обеспечивает передачу информации в формате 768 kbps, что позволяет использовать канал даже для передачи видеoinформации в реальном времени.

Большая часть населения страны, обладающая возможностью доступа в интернет, проживает в крупных городах и поселках городского типа. Чтобы привлечь к процессу информатизации более широкие слои населения, правительством страны был предпринят очередной этап действенных мер по внедрению персональных компьютеров, подключенных к интернету, в малые населенные пункты. Внедряется в жизнь программа обеспечения интернетом школ, больниц, библиотек, органов судебной и исполнительной власти населенных пунктов с численностью жителей 1-5 тыс.чел. Предполагается, что к концу 2006г. 35% таких небольших городов будут располагать соответствующим оборудованием. Программа рассчитана на 10 лет и к 2014г. должна охватить всю территорию страны. На реализацию оснащения малонаселенных районов информационными технологиями правительством предусмотрено выделение 1 млрд.долл. из фонда Fundo de Universalizacao dos Senses de Telecomunicacoes (FUST).

2005г. был отмечен дальнейшим развитием электронной торговли в стране. Общий объем продаж с использованием интернет-технологий составил в 2005г. 2,6 млрд.долл., что на 24% выше результатов, отмеченных в пред.г. (2,1 млрд.долл.).

Данные по электронной торговле, в млрд.долл.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Бразилия.....	0,1	0,3	0,5	1,4	1,8	2,1	2,6
Латинская Америка.....	0,2	0,5	1,3	2,3	4,5	7,8	12,1
США .....	16,3	38,3	49,8	75	97,5	126,8	155,5

Включены данные по продаже автомобилей, электронному туризму, проведению аукционов, продажам книг, CD и DVD-дисков, телефонных сотовых аппаратов, косметики, цветов.

Большая часть указанной суммы пришлось на оптовую и розничную продажу автомобилей и «электронный туризм». Электронная торговля с использованием мобильной телефонии, а также современных микрокомпьютеров Palm, «М-коммерция» (мобильная), все еще не смогла занять на бразильском рынке подобающего сегмента. Ожидается, что и в 2006г. объем торгов в данном секторе будет оставаться на незначительном уровне.

Бразилия продолжает начатую в 2003г. работу по созданию и внедрению национальной системы цифрового телевидения SBTVD. Предполагалось, что первые конкретные результаты деятельности задействованных в проекте ученых и инженеров должны были появиться после первого года работы группы – в марте 2005г. Однако теперь называются новые сроки ввода сети в эксплуатацию – дек. 2006г. Основная задержка возникла по причине отсутствия своевременного решения относительно выбора стандарта передачи данных для бу-

душей системы. Результаты многочисленных испытаний и тестов продемонстрировали некоторое превосходство американского стандарта ATSC (Advanced Television System Committee), хотя официально ни японский ISDB-T (Integrated Services Digital Broadcasting Terrestrial), ни европейский DVB-T (Digital Video Broadcast Terrestrial) стандарты пока не были отвергнуты. Окончательно определиться по данному вопросу планируется к фев. 2006г.

В разработку необходимых электронных компонентов вовлечены 79 научно-исследовательских и производственных предприятий страны. Координацию усилий возложено на национальный институт телекоммуникаций (Institute National de Telecomunicacoes), а также институт электронного оборудования (Institute Linear Equipamentos Electronicos).

По заключению экспертов бразильской Ассоциации телевидения и радиовещания (Associacao Brasileira de Emissoras de Radio e TV), предполагаемый объем национального рынка цифрового телевидения в ближайшие 10 лет составит 37 млрд.долл. Предусматривается, что в дальнейшем финансировании соответствующей программы, примут участие не только государственные, но и частные институты, к которым относятся 8 тыс. действующих в стране телеканалов. Общий объем негосударственных инвестиций в проект может достичь 1,7 млрд.долл.

## Телеком-2004

Бразильский рынок телекоммуникаций, информатики и связи стал в 2004г. одним из наиболее быстроразвивающихся в стране и представляет большой интерес для иностранных инвестиций. Только сектор телекоммуникаций был оценен в 4,7 млрд.долл., что на 51% выше аналогичного показателя 2003г. (3,1 млрд.долл.). Прирост объема рынка в сфере информатики и связи увеличился на 20% и достиг уровня 7,2 млрд.долл.

Бразилия сохранила лидирующие позиции в Латинской Америке во всех из перечисленных областей. На ее долю приходится 41,6% от общего числа телефонов в регионе (39,9% сотовых и 43,8% проводных телефонов), 32,3% от числа пользователей интернета, 53,6% имеющегося количества сайтов, 37,8% владельцев персональных компьютеров. Активно в 2004г. развивались такие отрасли как сотовая телефония, интернет и электронная коммерция.

Мобильная телефонная связь в Бразилии насчитывает 65,6 млн. пользователей (2003г. – 46,4 млн.). Рынок беспроводной телефонии в 2004г. был поделен между восемью основными операторами связи: Vivo, Claro, TIM, Oi, Telemig/Amazonas Celular, CTBC, Sercomtel и Brasil Telecom.

Компании Vivo, Claro и TIM уже в течение целого ряда лет занимают лидирующее положение на рынке сотовой связи, и, соответственно, имеют прочные позиции и обширный перечень постоянных клиентов. Фирмы Oi и Telemig/Amazonas Celular начали свою деятельность в стране в 2002г. и за почти три года работы смогли занять достаточно большой его сегмент. Brasil Telecom появилась в Бразилии лишь в 2004г. и, по мнению экспертов, имеет хорошие перспективы для расширения сферы своего влияния. Участие CTBC и Sercomtel в предоставлении услуг сотовой связи по-прежнему

остаётся незначительным. Данные операторы в течение целого ряда лет поступательно теряют принадлежащую им долю рынка, что, по-видимому, связано с ужесточением конкуренции и более агрессивной политикой других компаний.

После проведения анализа причин быстрого развития и завоевания рынка достаточно молодой фирмой Oi, которая менее чем за три года смогла прочно занять значительный его сегмент, практически все из приведенных операторов связи в 2004г. стали работать в стандарте GSM. Если на долю этой технологии в 2002-03гг. приходилось 4,9% и 14,8% соответственно, то в 2004г. этот показатель достиг уровня 34,1%.

Диапазоны и цифровые стандарты применяемые операторами связи, в Бразилии: Vivo – A. B – CDMA/TDMA; Claro – B,D,E – TDMA/GSM; TIM – A,B,D,E – TDMA/GSM; Oi – D – GSM; Telemig/Amaz Cel – A – TDMA/GSM; CTBC (Triangulo) – A – TDMA/GSM; Sercomtel Cel. – A – TDMA/GSM; Brasil Telecom – E – GSM.

Стандарт TDMA, в течение целого ряда лет занимавший лидирующее положение на бразильском рынке, постепенно сдает свои позиции. Ожидается, что данная тенденция сохранится и в 2005-06гг.

С учетом особенностей географического положения Бразилии, а также неравномерности распределения промышленно развитых районов по территории страны, уровень сотовой телефонизации различных областей существенно различается.

Количество сотовых аппаратов в указанных центрах составляет 100, 57, 55, 50 и 43 на 100 чел. населения соответственно. В условиях бурного роста данного сектора экономики средний показатель использования сотовых телефонов по стране в 2004г. достиг уровня 36,6 аппаратов на 100 чел.

Общее количество установленного в Бразилии основного оборудования для мобильной телефонии, так называемых сотовых базовых станций, достигло в 2004г. показателя 25 840 ед. По оценкам экспертов этого количества могло бы быть достаточно для обеспечения 86% населения услугами беспроводной связи.

Производителями представленных на бразильском рынке сотовых аппаратов являются такие фирмы как Alcatel, Alldix, Audiovox, Ensite, Evadin, Gradiente, Hyundai, Innostream, Kyocera, LG, Mitsubishi, Motorola, Nokia, Palmone, Panasonic, Pantech, Research in Motion, Sagem, Samsung, Sendo, Siemens, Sony Ericsson, Telit, Venko, Vitelcom, Zte. В 2004г. сертификацию Национального агентства по телекоммуникациям (Anatel) прошли более 120 новых моделей телефонов указанных компаний. Ведущее положение на рынке мобильных телефонных аппаратов по-прежнему занимала продукция корпораций Nokia (30%), Motorola (16,4%), Samsung (11%), LG (7,4%), Siemens (6,7%), на долю которых пришлось более 70% от общего объема продаж.

Суммарное количество инвестиций в сектор в 2004г. составило 11,1 млрд.долл. Данный, весьма значительный для бразильской экономики показатель, был достигнут благодаря имеющемуся в стране благоприятному экономическому климату и четкому законодательному режиму. Ожидается, что приток иностранного и национального капитала в отрасль будет оставаться на этом же уровне

и в 2005-06гг., что позволит рассчитывать на дальнейший рост количества пользователей мобильной связи.

В секторе обычной проводной телефонной связи в 2004г. был отмечен некоторый спад. Общее количество телефонных линий в стране сократилось с 48,2 млн. в 2003г. до 38,4 млн. в 2004г. Причинами такой ситуации являются в первую очередь высокая стоимость подключения к оператору проводной связи и неудобные для населения действующие тарифные планы оплаты услуг. Не менее важным фактором является также переход большого количества абонентов на использование сотовой телефонной связи, ставшей, в т.ч. по экономическим параметрам, более доступной широким слоям населения страны.

Основными операторами проводной телефонии в Бразилии на сегодняшний день являются: Telemar, Brasil Telecom, Telefonica, Embratel, Intelig, GVT, CTBC, Sercomtel, Espelinhos/Novas Aut. Для осуществления своей деятельности приведенными компаниями используется оборудование таких транснациональных корпораций как Ericsson, Siemens, NEC, Samsung и Standard Electric.

Цифровое телевидение. Правительство уделяет серьезное внимание вопросу повсеместного введения в эксплуатацию цифрового телевидения. В нояб. 2003г. президентом страны был подписан декрет о формировании специальной рабочей группы для поиска приемлемых решений по разработке прототипа телевизора, а также передающего цифровой сигнал транслятора.

В рамках проекта выделено 37 млн. реалов (13,7 млн.долл.), которую планировалось израсходовать на проведение соответствующих научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Предполагалось, что первые результаты деятельности ученых и инженеров должны будут появиться после первого года работы группы – в марте 2005г. (на практике рабочая группа была создана лишь в марте 2004г.). Разработка необходимых электронных компонентов была возложена на национальный институт телекоммуникаций (Instituto Nacional de Telecomunicacoes), а также институт электронного оборудования (Institute Linear Equipamentos Eletronicos).

На начало 2005г., в области радиоэлектроники, занимающихся вводом в строй в Бразилии цифрового телевидения, реализация намеченных программ идет в настоящее время с небольшим опозданием. Разработчики прототипов цифрового телевизора и ретрансляторов сходятся во мнении, что не смогут продемонстрировать готовые прототипы изделий в ближайшие несколько месяцев. В связи с этим, намеченные правительством сроки для демонстрации первых результатов работ в этой области, очевидно, будут перенесены. Вместе с тем, уже в янв. 2005г. в стране были проведены первые тесты передающего оборудования, транслирующего цифровой сигнал по каналу №25 UHF. Результаты испытаний показали, что для дальнейшего развития цифрового телевидения в Бразилии вероятнее всего будет выбран американский стандарт ATSC. Хотя официально ни японский ISDB, ни европейский DVB стандарты не были еще отвергнуты. Предусматривается, что для дополнительной настройки имеющегося оборудования, уменьшения помех и изучения зон прохождения сигнала, аналогичные тесты будут

проводиться регулярно с частотой один раз в три месяца.

Поскольку предполагаемый объем бразильского рынка цифрового телевидения в ближайшие 10 лет оценивается в 100 млрд. реалов (37 млрд.долл.), экспертами бразильской ассоциации по телевидению и радиовещанию (Associação Brasileira de Emissoras de Rádio e TV) предусматривается, что в дальнейшем финансировании соответствующей программы, примут участие не только государственные, но и частные институты, к которым в первую очередь относятся 8 тысяч действующих в стране телеканалов. Общий объем негосударственных инвестиций в проект может достичь 1,7 млрд.долл.

Интернет. Развитие интернет и электронной коммерции. 18,7 млн. бразильцев в 2004г. имели доступ в интернет (2003г. — 12,8 млн.), что составляет чуть более 10% населения страны. Из них 11 млн. были активными пользователями этой глобальной информационной сети, большая часть из которых проживала в крупных городах и поселках городского типа.

Наиболее быстрыми темпами в стране в 2004г. развивался, скоростной интернет, обеспечивающий передачу данных со скоростью более 256 Kbps. В данном секторе было зарегистрировано 500 тыс. пользователей, что по сравнению с 2003г.м составило прирост 129%. Большая часть вводимого в эксплуатацию оборудования обеспечивала передачу информации в формате 768 Kbps, что позволяет использовать канал даже для передачи видеoinформации в реальном масштабе времени. Данная услуга охватывает более 160 городов Бразилии.

2004г. отмечен дальнейшим развитием электронной коммерции в стране. 51,4% активных пользователей интернета (5,6 млн.чел.) регулярно использовали возможности информационных сетей для приобретения товаров и услуг. По данному показателю (доступности электронной коммерции для широких слоев населения) Бразилия вышла на шестую позицию в мировом рейтинге.

Общий объем продаж с использованием интернет-технологий составил в 2004г. 2,1 млрд.долл., что на 17% выше результатов, отмеченных в пред.г. (1,86 млрд.долл.).

Электронная торговля в Бразилии, Латинской Америке, в млрд.долл.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005*
Бразилия .....	0,1	0,3	0,5	1,4	1,8	2,1	2,5
Лат. Америка.....	0,2	0,5	1,3	2,3	4,5	7,8	12
США.....	16,3	38,3	49,8	75	97,5	126,8	155,6

Включены данные по продаже автомобилей, электронному туризму,, проведению аукционов, продажам книг, CD и DVD-дисков, телефонных сотовых аппаратов, косметики, цветов и др.

\* прогноз

Большая часть указанных сумм пришлось на оптовую и розничную продажу автомобилей и «электронный туризм». Доля только этих двух сегментов рынка составила 1,47 млрд.долл. По сравнению с пред.г. (2003г. — 1,31 млрд.долл.) прирост торгов в данных отраслях претерпел незначительное изменение и составил всего 12%.

Объем электронной коммерции в оставшихся секторах был отмечен бурным ростом. Так продажа товаров народного потребления (книг, CD-дисков, электротоваров, бытовой техники, электронной аппаратуры и др.) увеличилась на 47% и, в стоимостном выражении, превысила показатель

в 500 млн.долл. Ожидается, что в 2005г. это значение возрастет еще на 30%.

Электронная коммерция с использованием мобильной телефонии, а также современных микрокомпьютеров Palm, так называемая «М-коммерция» (мобильная), не смогла занять на бразильском рынке подпадающего сегмента. Объемы продаж в данном секторе в 2004г. составили 11 млн.долл. Ожидается, что и в 2005г. объем торгов в данном секторе будет оставаться на незначительном уровне.

## СМИ

Бразилия располагает современными, оснащенными по последнему слову техники печатными и электронными СМИ. Как и во многих странах, здесь быстро развивается интернет, число пользователей которым, по данным ООН на конец 2006г. составило 22 млн.чел. или 10% населения страны.

Самыми распространенными видами СМИ остаются телевидение и радио, доступ к которым имеют 90% бразильских семей или около 170 млн.чел. В стране зарегистрировано 400 телевизионных каналов, в т.ч. 3 общенациональных, свыше 4 тыс. радиостанций.

Насчитывается 500 ежедневных газет, из них три газеты — выходящие в г.Сан-Пауло «Эстадо де Сан-Пауло» и «Фолья де Сан-Пауло» и издающаяся в г.Рио-де-Жанейро «Глобо» по праву считаются самыми влиятельными в политическом плане изданиями с общим тиражом в 800 тыс. экземпляров, который в воскресные дни превышает 1 млн. экземпляров. Ведущие бразильские СМИ сконцентрированы в нескольких многопрофильных медиа-холдингах.

Крупнейшим из них является «Организасоес Глобо» (формально начал свою деятельность в 1925г. с выпуска газеты «Глобо»). Центральное место в структуре холдинга занимает «ТВ Глобо», имеющая сеть в 113 телестанций, покрывающих своим сигналом всю территорию страны. По данным исследовательской службы «Телепорт», на долю «ТВ Глобо» приходится почти 10% бразильской телеаудитории. Кроме газеты «Глобо», холдинг также выпускает другие печатные издания: иллюстрированный журнал «Эпока» (тираж — 430 тыс. экз.), популярные газеты «Экстра» (270 тыс. экз.) и «Диарио де Сан-Пауло» (72 тыс. экз.). Имеется собственное информационное агентство, а также одно из крупнейших в стране издательств — «Эдитора Глобо».

Холдинг «Групо Фолья» управляет издаваемой с 1921г. газетой «Фолья де Сан-Пауло» (тираж — 300 тыс. экз., до 500 тыс. — в воскресные дни). Помимо «Фолья де Сан-Пауло», в состав холдинга входит другая газета «Агора» (80 тыс. экз.), собственное информационное агентство, издательство, а также служба опросов общественного мнения «Датафолья». Вместе с «Глобо» холдинг издает газету финансово-экономического профиля «Валор Экономикс» (тираж — 55 тыс. экз.).

В медиа-холдинг «Групо Эстадо» входит старейшая общенациональная газета «Эстадо де Сан-Пауло», которая основана в 1875г. и имеет тираж в 270 тыс. экз. (350 тыс. — в воскресные дни). Холдингу также принадлежат популярная газета «Жорнал да Тарде», радиостанция, издательство, а также крупнейшее в Бразилии по объему переда-



ваемой информации агентство «Эстадо», распространяющее новости в т.ч. на английском языке.

В медиа-холдинг «Групо Журнал до Бразил» входит влиятельная, издающаяся в Рио-де-Жанейро ежедневная газета «Журнал до Бразил», основанная в 1891г. и имеющая тираж в 70 тыс. экз., информационное агентство «Инвестньюс», а также перешедшая под его контроль в 2004г. деловая газета «Газета Меркантил» (тираж — 75 тыс. экз.).

Правительство Бразилии приняло решение о переходе национального телевидения на цифровое вещание. Предпочтение отдано японской системе. Стоимость перехода на цифровое телевидение, который должен занять 10 лет, оценивается в 10 млрд.долл.

Важное место в медиа-сообществе занимает столичная газета «Коррею Бразилиэнси», которая благодаря достаточно высокому уровню освещения бразильской политической жизни и международной политики пользуется признанием в местных правительственных, парламентских и дипломатических кругах. Газета, издающаяся с первого года основания Бразилиа (1960г.), выходит тиражом в 40 тыс. экз. в обычные дни и 80 тыс. экз. в воскресные. Принадлежит холдингу «Диариос Ассосиадос» (штаб-квартира в шт. Минас-Жерайс), куда входят 12 региональных газет, 13 радиостанций и 6 телестанций.

На журнальном бизнесе специализируется «Групо Абрил», издающая семь из десяти наиболее читаемых журналов в Бразилии, в т.ч. «Вежа» с тиражом в 1,1 млн. экз. Всего холдинг, располагающий крупнейшей в Латинской Америке сетью издательств, выпускает 300 наименований печатной продукции.

Другой ведущий журнал «ИстоЭ» (тираж — 370 тыс. экз.) принадлежит «Групо Трес де Комуникасао». Холдинг также издает журналы «ИстоЭ Динейро» и «ИстоЭ Женте» с тиражом 70 тыс. и 150 тыс. экз. соответственно.

Среди государственных СМИ несомненным лидером является телерадиовещательная корпорация «Радиобраз», созданная в 1988г. В ее структуру входят информационное агентство, радиоккомпания и две телекомпании — «ТВ Насионал», которая освещает деятельность высшего руководства страны, транслирует выступления президента Бразилии, и «ТВ Бразил», вещающая на Южную Америку. Все радиостанции Бразилии в обязательном порядке ежедневно должны ретранслировать 30-минутную передачу последних новостей «Голос Бразилии», подготовленную «Радиобраз».

В дек. 2005г. подписано соглашение о сотрудничестве РГРК «Голос России» с «Радиобраз», на основе которого последовательно расширяется информационный обмен между Россией и Бразилией.

Собственными СМИ — теле- и радиоккомпанией, газетой, информагентством — располагают федеральный сенат и палата депутатов Национального конгресса. Продолжает действовать подписанное в дек. 2005г. соглашение об информационном обмене РГРК «Голос России» с радиоккомпанией федерального сената.

## Станки

Бразилия из главной страны-импортера станков и RGJ из РФ и других республик бывшего СССР в последние годы уверенно превращается в крупного их поставщика в Россию. В 70гг. экспорт станков и прессов по линии бывшего В/О «Стан-

коимпорт», монопольно представлявшего станкостроительные заводы СССР, возрос с 200 тыс.долл. до 3 млн.долл. в год. Этому способствовал курс на индустриализацию правительства Бразилии, предоставивший режим беспошлинного ввоза станков, не имеющих отечественных аналогов, под контролем специально созданного Совета по промышленному развитию (GDI). В результате поставки оборудования производства Воронежского, Егорьевского, Коломенского, Краснодарского, Рязанского, Саратовского и многих других отечественных станкозаводов в Бразилию к середине 70гг. достигли 350 ед. в год. Удачно были подобраны агентские фирмы Companhia Mecanica Brasileira и Interscom, создавшие разветвленную товаропроводящую сеть по всей территории этой крупнейшей латиноамериканской страны от г. Порту-Алегри (шт. Риу-Гранди-ду-Сул) на юге до г. Манаус (шт. Амазония) на севере. Основным рынком сбыта был шт. Сан-Паулу, производящий свыше 70% промышленной продукции Бразилии.

В число главных заказчиков вошли такие крупные компании, как Termomecanica Sao Paulo SA, закупившая свыше 30 станков из СССР и России, включая тяжелый продольно-фрезерный станок модели 6625, тяжелый карусельный станок модели 1563 с планшайбой диаметра 6300 мм, лоботокарный станок модели 1A693 для обработки деталей до диаметра 3200 мм и долбежный станок модели 7410 с ходом до 1200 мм; Good Years Works — карусельный станок модели 1J532 с планшайбой диаметра 3200 мм для производства деталей прессформ для автомобильных шин; Houzaska & Cia — вертикальный фрезерный станок с крестовым столом модели 6A56 со столом 800 x 2000 мм; Bernardini SA Industria e Comercio — зубофрезерный полуавтомат модели 5A342; Sifca do Brasil SA — ряд горячештамповочных прессов для производства деталей автомобильных двигателей; Villaca & Co — свыше 10 брикетировочных прессов; Vibro-Dynapack — первый покупатель советских станков, включая радиально-сверлильный модели 2M55 на максимальный диаметр сверления 55 мм; Duratex SA — карусельный станок модели 1516; Mecanica Frezadora Paulista — зубофрезерный станок модели 5A250 для нарезания конических шестерен максимального диаметра 800 мм с модулем до 8 мм; Linde Brasil Industria e Comercio — радиально-сверлильные станки различных моделей. Как видно из названий, многие из них являются бразильскими филиалами транснациональных корпораций.

Сформировалась диаметрально противоположная ситуация, при которой поставки российских станков в Бразилию носят случайный характер при лавинообразном росте экспорта бразильских станков в Россию. Это связано, с одной стороны, с развалом российского станкостроения, ставшего неспособным предлагать конкурентоспособное оборудование, а с другой — многократным ростом потенциала бразильских станкостроительных фирм, наладивших выпуск станков высокого технического уровня при сравнительно низких ценах. Удельная цена бразильских станков на рынке России является самой низкой среди аналогов, составив в 2006г. всего 2,50 долл./кг против 3,10 долл. у КНР, 3,82 долл. у Тайваня, 5,94 долл. у Республики Корея и 8,10 долл. у Индии. Причем речь идет о токарных станках с ЧПУ и обрабатывающих центрах.

Динамика российского импорта станков  
из Бразилии, в долл.

2004г. ....	25333
2005г. ....	23532
2006г. ....	117250
2007г. (I пол.) ....	103363

Можно ожидать удвоения российского импорта станков из Бразилии по итогам 2007г. по сравнению с 2006г. и 5-кратного увеличения по сравнению с 2005г.

Структура импорта Россией бразильских станков в 2006г.-начале 2007г., данные ФТС РФ (основные характеристики/ изготовитель/ масса нетто, кг./ статистическая стоимость, в долл.).

Многоцелевой горизонтальный токарный станок с ЧПУ модели G240-1 шт./ Диаметр отверстия в шпинделе – 58 мм; диаметр обработки – до 240 мм на длине до 400 мм; частота вращения шпинделя – до 6000 об./мин; скорости быстрых перемещений – 18 м./мин (X) и 24 м./мин (Z); точность позиционирования/повторяемость –  $\pm 3,0/1,5$  мкм; мощность – 11 квт./ Industrias Romi SA/ 3200/ 8032

Многоцелевой горизонтальный токарный станок с ЧПУ M240-3 шт./ Диаметр обработки – до 215 мм; суммарная мощность – 15 квт./ Industrias Romi SA/ 8550/ 21461

Многоцелевой горизонтальный токарный станок с ЧПУ модели M240-1шт./ Диаметр обработки – до 215 мм; мощность – 7,5 квт./ Industrias Romi SA/ 3103/ 7851

Горизонтальный токарный станок модели 1440, 6/у, 1980г. в. – 1 шт./ Диаметр обработки до 60 мм; частота вращения шпинделя – до 3000 об./мин; мощность – 12 квт./ Nardini/ 1795/ 5500

Горизонтально-поворотный центр модели E280B – 1 шт./ Макс. диаметр прутка – 51 или 64 мм; диаметр обработки – до 280 мм на длине до 400 мм; частота вращения шпинделя – 60-6000 об./мин; мощность – 11 или 18 квт.; точность позиционирования/повторяемость –  $\pm 3,0/1,5$  мкм/ Industrias Romi SA/ 3772/ 9581

Горизонтальный токарный центр модели G30 с транспортером стружки – 1 шт./ Диаметр отверстия в шпинделе – 51 или 64 мм; диаметр обработки – до 320 мм на длине до 1020 мм; частота вращения шпинделя – до 3000 об./мин; скорости быстрых перемещений – 18 м./мин (X) и 24 м./мин (Z); точность позиционирования/повторяемость –  $\pm 4/2$  мкм; мощность – 22 квт./ II Industrias Romi SA/ III 6585/ IV 17121

Горизонтальный токарный центр модели M580 с транспортером стружки – 1 шт./ Диаметр отверстия в шпинделе – 80 мм; диаметр обработки – до 306 мм на длине 1000/2000/3000 мм; частота вращения шпинделя – до 2500 об./мин; точность позиционирования/повторяемость –  $\pm 3,0/1,5$  мкм; мощность – 15 квт./ Industrias Romi SA/ 6990/ 18174

Токарный многоцелевой станок с ЧПУ модели E280B – 1 шт./ Диаметр отверстия в шпинделе – 51 или 64 мм; диаметр обработки – до 280 мм на длине до 400 мм; диапазон частот вращения шпинделя – 6-6000 об./мин; мощность – 11 квт./ Industrias Romi SA/ 2360/ 6136

Горизонтальный токарный многоцелевой автомат для комплексной обработки: точение, сверление, нарезание резьбы E320B – 1 шт./ Диаметр обработки – до 700 мм на длине до 320 мм; частота вращения шпинделя -до 4500 об./мин; скорости быстрых перемещений -24 м./мин (X) и 30 м./мин (Z); мощность – 18,5/26 квт./ Industrias Romi SA/ 8800/ 18480

Горизонтальный токарно-винто-резный станок с ЧПУ для обработки валов и фланцев T250-1шт./ Мощность – 11 квт./ Industrias Romi SA/ 1890/ 4914

Токарный многоцелевой станок M680-1 шт./ Диаметр отверстия в шпинделе – 104 или 160 мм; диаметр обработки – до 430 мм на длине до 1000/2000/3000 мм; частота вращения шпинделя – 1800/1000 мм; мощность – 22 квт./ Industrias Romi SA/ 7814/ 20316

Горизонтальный токарный многоцелевой автомат для комплексной обработки: точение, сверление, нарезание резьбы G50-1 шт./ Диаметр отверстия в шпинделе – 104 или 137 мм; диаметр обработки -до 550 мм на длине 700/1300 мм; частота вращения шпинделя -до 2000 об./мин; точность позиционирования/повторяемость –  $\pm 4,0/2$  мкм; мощность – 37 квт./ Industrias Romi SA/ 7700/ 16180

Горизонтальный токарный многоцелевой автомат для комплексной обработки: точение, сверление, нарезание резьбы E320B – 1 шт./ Диа-

метр обработки – до 700 мм на длине до 320 мм; частота вращения шпинделя -до 4500 об./мин; скорости быстрых перемещений -24 м./мин (X) и 30 м./мин (Z); точность позиционирования/повторяемость –  $\pm 3,0/1,5$  мкм; мощность – 18,5/26 квт./ Industrias Romi SA/ 9641/ 23139

Станок токарный многоцелевой одношпиндельный горизонтальный с ЧПУ E320A – 1 шт./ Диаметр отверстия в шпинделе – 64 или 76 мм; диаметр обработки – до 320 мм на длине до 600 или 1000 мм; точность позиционирования/повторяемость –  $\pm 3,0/1,5$  мкм; диапазон частот вращения шпинделя -3-3000 об./мин; мощность – 18,5/26 квт./ Industrias Romi SA/ 9806/ 23535

Горизонтальный токарный многоцелевой автомат для комплексной обработки: точение, сверление, нарезание резьбы G50 с ЧПУ GE Fanuc 2li-T – 1 шт./ Диаметр отверстия в шпинделе – 104 или 137 мм; диаметр обработки -до 550 мм на длине 700/1300 мм; частота вращения шпинделя – до 2000 об./мин; точность позиционирования/повторяемость –  $\pm 4,0/2$  мкм; мощность – 37 квт./ Industrias Romi SA/ 7857/ 20193

Практически единственным поставщиком является крупнейшая бразильская станкостроительная компания Industrias Romi SA, имеющая 9 заводов в Бразилии и 70 торговых представительств и сервисных центров по всему миру. Фирма произвела более 150 тыс. станков.

Основу производственной программы фирмы составляют токарные станки.

Станки серии E предназначены для комплексной обработки при модульной конструкции, обеспечивающей гибкость в подборе оптимальной конфигурации оборудования из широкого набора узлов и агрегатов. На базе одной станины возможны различные варианты комплектации: с одной или двумя шпиндельными бабками – со шпинделем и контршпинделем, с программируемой задней бабкой, с одной или двумя револьверными головками со стандартным и приводным инструментом, с функциями обработки по осям C и Y. Обработка деталей с выполнением операций точения, сверления, фрезерования и нарезания резьбы может выполняться комплексно с одной установки детали. Станки предназначены для среднесерийного производства.

Станки серии G оснащаются револьверными головками с обычным токарным и приводным инструментом при наличии программируемой задней бабки. Для повышения производительности, а также для использования в составе ГПС станки оснащаются дополнительными устройствами при расширении функциональных возможностей.

Станки серии M предназначены для обработки крупных деталей. Они могут оснащаться суппортом с резцедержкой, револьверными головками с резцами и программируемой задней бабкой.

В последние годы программа фирмы была расширена за счет обрабатывающих центров. Так, на Международной станкостроительной выставке IMTS-2006 в г. Чикаго (США) Romi представила вертикальные обрабатывающие центры серии D, предназначенные для серийного многономенклатурного производства деталей мелкими партиями, а также для крупносерийного производства. Станок, занимающий площадь 3,35x2,75 м (модель D1250), имеет объем рабочей зоны 1270x610x640 мм (XYZ), размеры рабочей поверхности стола 1320x560 мм, скорости быстрых перемещений 30 м./мин по X, Y, Z, диапазон программируемых подач 762-14986 мм/мин, точность позиционирования – 5 мкм и повторяемость  $\pm 2,5$  мкм; оснащен устройством автоматической смены инструмента на 22 места с временем индексации 5,5 с (может поставляться с 2-руким УАСИ и

горизонтальным дисковым магазином на 30 инструментов с временем индексации 1,8 с), мощность двигателя главного привода составляет 30 квт. Станок оснащен системой ЧПУ GE Fanuc 21i с фирменным программным пакетом Machine Guidance i software, позволяющим работать на станке операторам с различными уровнями подготовки за счет простого перехода от ручного программирования к программированию в коде G. С. И. Гонялин, к. э. п., ООО «ВТО Станкоимпорт». БИКИ, 20.10.2007г.

Бразильский рынок металлорезающих станков и КПО. Производство металлообрабатывающего оборудования (МОО) в Бразилии представлено национальными производителями и действующими в стране дочерними предприятиями транснациональных корпораций. Доля импорта в видимом потреблении превышает 40%.

По данным минторга США, в 2004г. выпуск МОО в Бразилии увеличился по сравнению с пред.г. на 52,3% и покрывал 56% внутреннего спроса. Экспорт возрос на 38%; его доля в производстве составила 25%.

В I пол. 2005г. отгрузки МОО бразильскими производителями возросли по сравнению с тем же периодом пред.г. только на 2,8%, а во II пол., по предварительным данным, они сократились ввиду сохранения высоких % ставок по кредитам (19,75% годовых) и относительно высокого курса бразильской валюты по отношению к доллару.

Срок исполнения заказов на поставку МОО в янв.-июне 2005г. уменьшился на 7,7%; это было обусловлено увеличением числа занятых (в июне 2005г. оно было на 3,7% больше, чем в том же месяце 2004г.). Производственные мощности на июнь 2005г. использовались на 80,04%.

В Бразильской ассоциации производителей машин (Abimag) станкостроительные фирмы страны представлены подразделением CSMF (Machine Tool and Integrated Manufacturing System Chamber), которое выражает интересы 111 компаний отрасли. Крупным и рентабельным национальным производителем МОО считается Industrias Romi; помимо станков, эта компания изготавливает инжекционные машины для производства пластмасс и металлические отливки. Ежегодно фирма производит 1200 токарных станков и металлообрабатывающих центров с ЧПУ. В мае 2005г. она объявила о намерении инвестировать в указанном году 40 млн. реал. (16 млн.долл.) в производство литья и промышленного оборудования. Romi функционирует уже 75 лет, поставляя 25% изготавливаемой продукции на экспорт.

Многие ведущие мировые производители МОО имеют в Бразилии дочерние предприятия, которые занимаются производством, импортом или экспортом указанной продукции; среди них — ThyssenKrupp, Heller, Index и В. Grob.

Импорт МОО в Бразилию в 2004г. увеличился по сравнению с пред.г. на 20,6% — до 410 млн.долл. Основными поставщиками данного оборудования были ФРГ (ее доля в закупках равнялась 29%), Япония (17%), Италия (13%) и США (9,3%). Продукцию представляли фирмы, как Cincinnati Inc., Gleason, Landis Gardner, Haas, Flow International.

Данные минторга США о бразильском рынке МОО. базируются на сведениях от Brazilian Geography and Statistics и International Trade Secretariat, в млн.долл.

	2003г.	2004г.	2005г. <sup>1</sup>
Производство.....	466,7	710,7	711,0
Экспорт.....	129,4	178,9	179,0
Импорт.....	339,3	409,8	410,0
Видимое потребление.....	676,6	941,6	942,0

<sup>1</sup> Оценка.

Основными покупателями МОО в Бразилии являются компании, изготавливающие автомобили и автомобильные комплектующие, с/х оборудование, пресс-формы для пластмасс, бытовые электроприборы и суда, предприятия, оказывающие ремонтные услуги.

Импорт МОО в Бразилию никак не ограничивается. С импортеров большинства видов этого оборудования взимается 14% таможенная пошлина, ряд других налогов и сборов, в результате которых окончательная цена ввезенного оборудования увеличивается на 60%.

Распространенной в стране формой финансирования импорта оборудования является лизинг, осуществляемый коммерческими банками. Фирма-импортер, представляющая интересы иностранного производителя, продает ввезенное оборудование банку, который сдает его в долгосрочную аренду конечному пользователю. Оборудование поставляется импортером непосредственно потребителю с рассрочкой платежа на 6-12 мес. Он пользуется долгосрочным кредитом иностранного поставщика.

Некоторые компании покупают МОО у иностранных производителей напрямую, в большинстве случаев закупки осуществляются через их бразильских представителей, значительно облегчает решение вопросов, связанных с технической помощью, запасными частями и обучением. Крупные представители имеют конторы в нескольких бразильских городах, что позволяет им обслуживать покупателей по всей стране.

Дистрибьюторские соглашения регулируются общим торговым кодексом Бразилии, а соглашения, заключаемые иностранными компаниями и бразильскими агентами, — специальным законодательством, которое устанавливает размер вознаграждения агента в случае расторжения контракта и оговаривает ряд других правил, в большинстве случаев весьма благоприятствующих агенту. БИКИ, 14.1.2006г.

## Оптика

По данным министерства торговли США, в 2004г. Видимое потребление в Бразилии офтальмологических товаров (оборудования, линз, принадлежностей и очковых оправ) составило 377 млн.долл. В 2005г. оно возросло, согласно оценке Ассоциации бразильских производителей оптического оборудования и материалов (Abiotica), до 400 млн.долл.

В 2005г. в стране было продано 24 млн. очков с диоптриями (на 6,6% больше, чем в 2004г.) и 37 млн. солнцезащитных очков (прирост — 5,7%).

Продажи очков в Бразилии, в млн. шт.

	С диоптриями	Солнцезащитные
2000г. ....	19,5	25,0
2001г. ....	20,0	28,4
2002г. ....	21,0	30,0
2003г. ....	21,5	32,0
2004г. ....	22,5	35,0
2005г. <sup>1</sup> .....	24,0	37,0

<sup>1</sup> Оценка.